

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

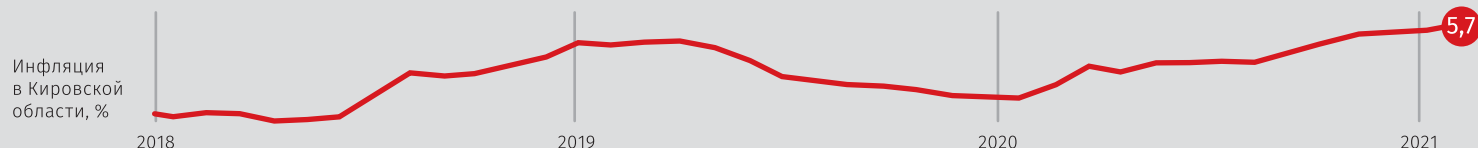
Бизнес «подсадят»
на российский софт
стр. 10 ⁽⁰⁺⁾

Кейс «Къези»:
как HR-команде
перестать
«затыкать дыры»
стр. 13 ⁽⁰⁺⁾

7 принципов личного
развития Андрея
Шаронова
стр. 17 ⁽⁰⁺⁾



Инфляция пошла
вверх за пандемией
стр. 14 ⁽⁰⁺⁾



Банк Хлынов

ОНЛАЙН-БУХГАЛТЕРИЯ В ПОДАРОК!*

- корпоративная карта
- 200 000 ₽ переводы физическим лицам
- бесплатное обслуживание

РКО

Счет
для бизнеса
с доставкой!

8 800 250-2-777

#меняемсклучшему

банк-хлынов.рф

* Программа для ЭВМ «Контур.Эльба». Право использования предоставляется АО «ПФ «СКБ Контур». Предложение действительно для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которые не зарегистрированы в сервисе «Контур.Эльба». Для ознакомительных целей предоставляется пробный период «Триал» длительностью один месяц с момента активации. На указанный срок предоставляются функциональные возможности тарифного плана «Премиум» с возможностью выпуска электронной подписи и отправки отчетности в ФНС, ПФР и ФСС через интернет. По окончании месяца с момента активации пробного периода «Триал», если не была произведена оплата, происходит автоматический переход на бесплатную ограниченную версию и прекращение действия электронной подписи. Ссылка на сервис: <https://delo.bank-hlynov.ru/services/kontur-elba/>. Пакет услуг «Просто». Выезд сотрудника Банка для оформления документов осуществляется по адресу ведения бизнеса. Выезд не является обязанностью банка. Банк вправе отказать в осуществлении выезда. Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, кроме счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей, условия пакета «Просто» и услуги, не включенные в пакет, отражены/оплачиваются согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее – Тарифы). Перечисление денежных средств на вкладам/текущие счета физических лиц клиентов АО КБ «Хлынов» и других банков, в том числе с использованием банковских карт (кроме зачислений сумм заработной платы по реестрам предприятий, обслуживающихся на зарплатных проектах) в календарный месяц: свыше 200 000 рублей до 300 000 рублей – 1%, от 300 000,01 рублей до 1 500 000 руб. – 1,7%; от 1 500 000,01 до 5 000 000 рублей – 3,5%; свыше 5 000 000,01 руб. в размере 8% от суммы перечисления Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный». За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету (в том числе за снятие наличных денежных средств, внесение наличных денежных средств на счет), а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, банком взимаются комиссии согласно Тарифам предложение не является офертой. Условия действительны на 19.04.2021. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте www.bank-hlynov.ru. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ №254.

Производство ЖБИ



производственная
мощность

более **100 000**
куб. м

- энергетическая отрасль;
- дорожное строительство;
- сельхоз. отрасль;
- гражданское строительство.

Строительство



более

20 выполненных
проектов

- торговые центры;
- сельхоз. объекты;
- многоквартирные дома;
- городские проекты.

Недвижимость



больше

50 000
КВ. М

- квартиры комфорт-класса;
- коммерческая
недвижимость: аренда
и продажа.



www.ps-gk.ru
тел.: 8 (8332) 731 777

Офис продаж

г. Киров,
ул. Ломоносова, д. 11



ps-недвижимость.рф
тел.: 8 (8332) 77 77 06

НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ФИНАНСЫ
- 5 B2B*
- 6 ЭКСПЕРТЫ ГОВОРЯТ
- 10 НАВИГАТОРLIVE**
- 12 СОБЫТИЯ
- 14 В СТИЛЕ ЛАЙТ
- 17 ПРАВИЛА ЖИЗНИ

*B2B - в пер. с англ. бизнес для бизнеса.
**Live - в пер. с англ. прямой эфир

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова: 4700 экз.
• На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia» ул. Труда, 90
Автосалон «Lada» ул. Труда, 90
АКБ «Росбанк» ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово» ул. Аэропорт, 6
Банк «Хлынов» ул. Урицкого, 40
ВТП ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор» ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник» ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса» ул. Герцена, 56
Кафе «Агата» ул. Маклина, 56
Кофейня «Книжный клуб 12» ул. Зингелса, 15
Кафе «12 стульев» ул. Сурикова, 19
Отель «Арт» ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик» ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк» ул. Ленина, 79Б
ОАО «РСКОМ» ул. Производственная, 29
Офисный центр ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк» ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка» Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница» Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен» Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия» ул. Ленина, 80
Столовая ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка» ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка» ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня» ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня» ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня» ул. Некрасова, 69
Столовая «Три медведя» ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя» пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая ложка» ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетики» ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум» ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»
Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Мазуров Михаил Александрович
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rotde@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatel@yandex.ru – редакция
Главный редактор:
Перескокова Татьяна Сергеевна
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
610004, г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 11757.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 18.04.2021 г.
Дата выхода в свет – 19.04.2021 г.
№ 04 (504)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Фото на обложке предоставлено
бизнес-школой «Сколково»

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов публикуемых материалов. За содержание
рекламы ответственность несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие
обязательной сертификации, сертифицированы.
Цены действительны на момент публикации. Журнал
зарегистрирован Управлением Федеральной
службы по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций по Кировской
области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

ЦБ рекомендовал банкам продолжить антикризисную реструктуризацию кредитов

Частные лица и предприниматели, пострадавшие из-за пандемии, могут воспользоваться реструктуризацией кредитов и займов до 1 июля 2021 года.

Банк России рекомендовал кредиторам продлить реструктуризацию кредитов и займов для граждан и субъектов малого и среднего предпринимательства до 1 июля 2021 года.

Граждане-клиенты банков, микрофинансовых организаций и других кредиторов вправе рассчитывать на реструктуризацию, если они или их родные заболели COVID-19 либо их финансовое положение ухудшилось из-за резкого снижения дохода и не позволяет обслуживать свои обязательства по договору.

Представители малого и среднего бизнеса, у которых прибыль снизилась из-за пандемии, также могут обратиться за реструктуризацией.

Что касается представителей малого и среднего бизнеса, то опрошенные регулятором 66 банков сообщили о росте заявок на реструктуризацию, в том числе из-за того, что многие предприниматели пока не восстановили в полной мере объем своей деятельности. В Банке России считают такую меру поддержки населения и бизнеса, как реструктуризация кредитов и займов, по-прежнему актуальной и требующей продления.

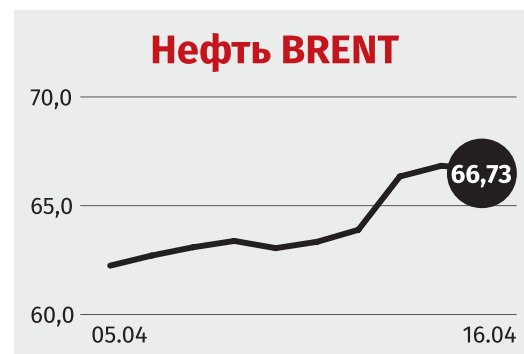
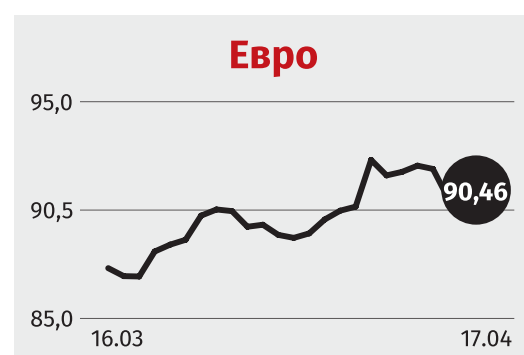
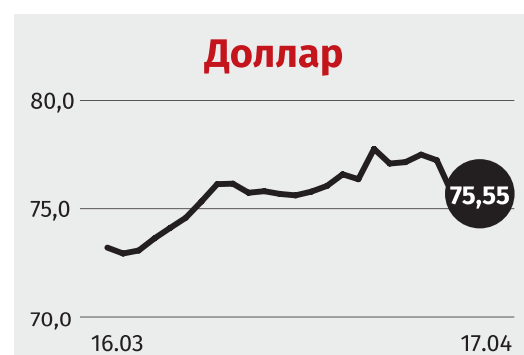
Банк России рекомендовал удовлетворять обращения заемщиков, поступившие с 1 апреля по 30 июня включительно, на условиях собственных программ реструктуризации кредиторов. Аналогичный подход рекомендуется применять в случае обращения заемщиков, реструктуризация долга которых была проведена ранее.

Также регулятор рекомендовал бюро кредитных историй и кредиторам не учитывать такую реструктуризацию в качестве ухудшающего фактора при оценке финансового состояния заемщика и расчете его индивидуального рейтинга. ▲ (0+)



Сергей Крюков,
управляющий Отделением
по Кировской области Волго-
Вятского главного управления
Центрального банка РФ

– Продление меры поддержки особенно актуально для заемщиков, которые до сих пор не смогли вернуться к обычному графику платежей. Реструктуризация кредита позволит им избежать просрочек, даст возможность восстановить платежеспособность и продолжить исполнять свои обязательства перед кредиторами.



**ДОТРАНС
БАНК**

ПЕРВЫЙ

Банк города Кирова

☎ **(8332) 67-54-42**

🌐 **www.dtb1.ru**

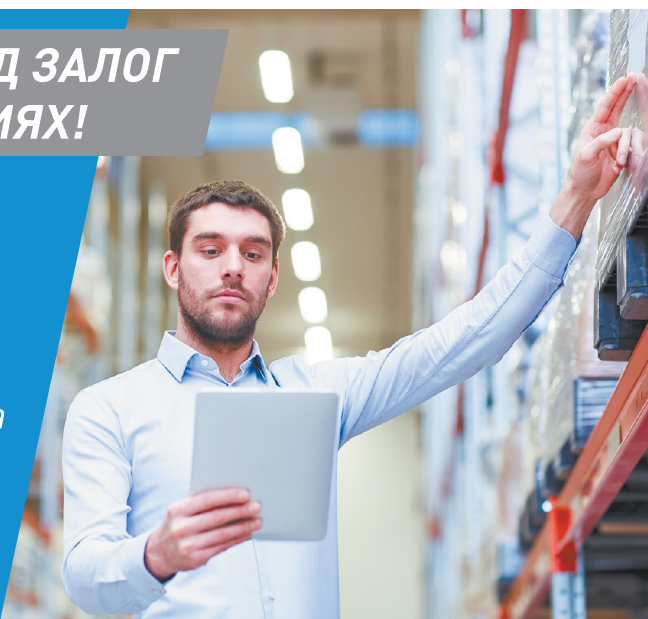
📍 **Комсомольская, 12а**

Реклама АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ № 3271.
Более подробную информацию об услугах можно получить
на сайте, по телефону или в офисе банка.

**КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА ПОД ЗАЛОГ
НА СПЕЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ!**

- ✓ Решение за один день
- ✓ Сниженная ставка по кредиту
- ✓ Минимум документов
- ✓ Без оценки и страхования залога

**Честный договор
без дополнительных обязательств!**



Forbes опубликовал рейтинг самых надежных банков

Авторитетный экономический журнал Forbes опубликовал рейтинг 100 самых надежных банков России. Банк «Хлынов» — единственный региональный банк Кировской области, который вошел в сотню надежных финансовых организаций.¹

Банк «Хлынов» в топ-100 Forbes

При составлении рейтинга Forbes учитывались данные российских и мировых рейтинговых агентств, аккредитованных в Банке России. Впервые банк «Хлынов» попал в рейтинг Forbes в 2018 году, а в 2021 году его позиции поднялись на девять пунктов. Показатели в рейтингах авторитетных финансовых изданий и агентств — самый простой способ оценить надежность банка.

Итогом работы банка «Хлынов» в кризисный период можно считать оценку, которую дали специалисты рейтингового агентства «Эксперт РА» в декабре 2020 года. После полного анализа отчетности и интервью с топ-менеджерами банка кредитный рейтинг финансовой организации был поднят на одну ступень до уровня ruBBB со стабильным прогнозом². В материалах агентства отмечалось, что банк характеризуется сильными рыночными позициями в домашнем регионе и стабильно положительным финансовым результатом. Это не только гарант качества услуг, но и расширенный круг возможностей для клиентов. Так, наличие рейтинга ruBBB дает банку «Хлынов» право проводить операции с эскроу счетами, участвовать в программах господдержки для бизнеса, выдавать банковские гарантии.

С клиентом по жизни

— Надежность является одним из ключевых приоритетов всех направлений бизнеса банка «Хлынов» — это подтверждается не только рейтингами, но и уровнем доверия наших клиентов. Мы высоко ценим эти показатели, стремимся укреплять и подтверждать свои позиции. Одна из наших главных стратегических задач сегодня — предоставлять клиентам простые и эффективные финансовые инструменты, — прокомментировал Илья Прозоров, председатель правления АО КБ «Хлынов».

Прошедший кризисный год сделал банк «Хлынов» сильнее. При этом сила базируется на взаимовыгодном сотрудничестве с клиентами. Поддерживая местный бизнес, банк укрепляет собственные позиции и привлекает дополнительные ресурсы в экономику Кировской области и других регионов Приволжья, где открыты подразделения банка.

Мал бизнес, да занял

Банк «Хлынов» подтверждает свои позиции по ключевым финансовым показателям и входит в топ-10 банков Приволжья, в топ-100 по вкладам и кредитам для физических лиц, а также кредитам для бизнеса³.

Банкиры фиксируют растущий спрос на кредиты со стороны малого бизнеса даже в условиях экономической нестабильности. Потрясения научили кировских предпринимателей более взвешенно оценивать свои риски, что благоприятно отразилось



Илья Прозоров,
председатель правления АО КБ «Хлынов»

— Надежность является одним из ключевых приоритетов всех направлений бизнеса банка «Хлынов» — это подтверждается не только рейтингами, но и уровнем доверия наших клиентов. Мы высоко ценим эти показатели, стремимся укреплять и подтверждать свои позиции. Одна из наших главных стратегических задач сегодня — предоставлять клиентам простые и эффективные финансовые инструменты.



на их кредитоспособности. В коронакризисный год, начиная с марта 2020 года, банк «Хлынов» увеличил финансирование предприятий и организаций на 363 млн рублей. Сейчас кредитный портфель в этом сегменте приближается к 9,5 млрд рублей.

Ставка за госсчет

Очевидно, что предпринимателям, привлекающим заемные средства, важна их цена. Значительная часть финансирования реального сектора в 2020 году шла по льготным ставкам в рамках федеральных антикризисных программ. Пожалуй, наиболее востребованными из них стали льготные кредиты для пострадавших от коронакризиса отраслей⁴. Банк «Хлынов» одним из первых включился в программу «ФОТ 2.0» от Минэкономразвития России по льготному кредитованию субъектов МСП. После завершения программы «ФОТ 2.0» можно констатировать, что банк «Хлынов» поддержал свыше 700 компаний на сумму около 1 миллиарда рублей.

Для бизнеса есть хорошие новости: правительство продлило действие антикризисных мер поддержки, приняв новую программу «ФОТ 3.0» по льготному кредитованию. На «кредитное плечо» банковских организаций могут рассчитывать предприниматели из наиболее пострадавших от локдауна отраслей: гостиничный и ресторанный бизнес, сфера культуры, туризма, спорта и развлечений. Банк «Хлынов» стал участником программы «ФОТ 3.0» и принимает заявки по льготному кредитованию.

Банки идут в цифру

Вектором развития сегмента МСП со стороны банка остается технологичность.

— Бизнес все активнее пользуется онлайн-сервисами: растет число процессов и продуктов, которые будут оцифровываться. В рамках развития цифровых технологий мы также предоставляем клиентам ряд нефинансовых решений в рамках экосистемы банка для развития бизнеса: сервис по онлайн-регистрации бизнеса, электронный документооборот и многое другое. Это не требует от клиента дополнительных расходов, — резюмирует в банке «Хлынов». — Почти любая финансовая услуга предоставляется с помощью мобильного устройства. Мы, как технологичный и клиентоориентированный банк, стремимся предоставить наиболее инновационные услуги и дополнительные цифровые сервисы, предъявляя самые высокие требования к их функциональности, удобству и безопасности. ♣



Для получения консультации можно воспользоваться сервисом заказа звонка на сайте bank-hlynov.ru или позвонить по бесплатному федеральному номеру 8 (800) 250-2-777.

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

1- forbes.ru/rating/424063-100-nadezhnyh-rossijskih-bankov-2021-reyting-forbes
2- raexpert.ru/releases/2020/dec22a/
3- banki.ru/banks/ratings/?BANK_ID=192862
4- economy.gov.ru/material/file/07074b287702ff784ff49b26917f2ffc/spichok_bankov_fot_3.0.pdf

Скорая экспертная помощь для бизнеса

Слово «кейс» вряд ли нуждается в переводе. Спрос на поучительные истории из практики компаний постоянно растет. Разберем вместе со специалистами Вятской торгово-промышленной палаты два полезных кейса для широкой бизнес-аудитории.

Тендерные тренды

Научно-технический центр «ПИК» занимается разработкой, конструированием и производством телекоммуникационного оборудования полного цикла. Компания не первый год участвует в государственных закупках. В марте 2021 г. «Ростелеком» открыл тендер на поставку оборудования для систем видеонаблюдения. НТЦ «ПИК» начал готовить документацию для участия в госзакупке.

Задача: получить пакет документов, подтверждающих российское производство продукции НТЦ «ПИК» для участия в тендере.

Проблема: на подготовку аукционной документации будущим участникам дается ограниченное количество времени.

Решение: специалисты НТЦ «ПИК» обратились в Вятскую ТПП для получения необходимых документов на производимое ими оборудование – металлические 19ти-дюймовые шкафы для систем видеонаблюдения. Согласно Постановлению Правительства № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ», в госзакупках могут участвовать только компании, входящие в Реестр отечественных производителей Минпромторг РФ. Специалисты отдела экспертизы Вятской ТПП провели камеральную проверку документации НТЦ «ПИК», опубликовали необходимое на портал ГИСП. Также эксперты посетили предприятие. Быстро оформить необходимые документы помог и тот факт, что с 2017 г. Вятская ТПП входит в список палат, уполномоченных на выдачу документов, подтверждающих производство промпродукции на территории РФ. На сегодняшний день таким правом обладает только 41 региональная палата из 180. В результате НТЦ «ПИК» получили документы через неделю после обращения.



— Все прошло гладко, а главное быстро. Вопросов к работе специалистов не возникло ни на одном этапе. За неделю нам все оформили. То, что Вятская торгово-промышленная палата имеет право выдавать такие документы — ключевое преимущество для кировского бизнеса, — отметил Андрей Потапов, учредитель НТЦ «ПИК».

Обращайтесь в Вятскую ТПП для получения актов экспертизы или сертификатов происхождения товара. Звоните по тел.: 32-60-10 доб. 230

Beatris — знаки надо соблюдать

Компания Beatris занимается производством и продажей верхней женской одежды с 2010 года. Одежду марки Beatris покупают в магазинах России, Казахстана, Украины и Белоруссии, на маркетплейсах Wildberries и Ozon. Компания заняла II место в конкурсе «Экспортер года 2020» среди предприятий легкой промышленности. Понимая уникальность собственного бренда, руководство компании Beatris решило зарегистрировать торговый знак и обратилось в Вятскую ТПП.

Задача: регистрация торгового знака для работы с маркетплейсами, сотрудничества с крупными компаниями, для защиты бренда от плагиата.

Проблема: первая заявка на регистрацию торгового знака была отклонена Роспатентом из-за созвучия названия компании Beatris (Беатрис) с итальянской торговой маркой Beatrice.b (Беатриче.би), которая зарегистрировала свой знак и на территории РФ.

Решение: специалисты Вятской ТПП провели маркетинговое исследование, разработали другой вариант товарного знака. Написание нового названия изменили, в логотип добавили стилизованный значок женского платья. Прописали историю бренда с отсылкой к новому торговому знаку. ♣



— Была проведена большая предварительная работа. В названии Beatris было решено сделать раздельное написание и торговую марку регистрировали уже как BeAtris. Со стороны Михаила Гальцова был проявлен высший уровень креатива, и проведена колоссальная работа, я считаю, — рассказывает Наталья Ксенофонтова, руководитель компании Beatris.

Звоните и консультируйтесь по тел.: 8-982-383-40-08 (Михаил Гальцов — официальный представитель «СОЮЗПАТЕНТ» в ПФО).

Старт 5 мая

КУРС ПО SMM ПРОДАЮЩИЙ INSTAGRAM

Получи профессию SMM специалиста за 6 недель и зарабатывай от 15 тысяч с одного клиента

ДЛЯ КОГО КУРС?

Для новичков в SMM
Научитесь комплексно реализовывать SMM-проекты

Для блогеров
Поймете, как продвигать личный бренд и зарабатывать больше

Для коммерческих аккаунтов
Разберетесь в схемах продаж и продвижении, найдете клиентов и начнете зарабатывать в Instagram

БРОНИРУЙ МЕСТА:
73-77-07

ПРОДАЮЩИЙ-ИНСТАГРАМ.РФ

idzumiw

Ирина Вахрушева

Эксперт по рекламе и продажам в соцсетях

7+
лет практики

2000+
учеников

300+
организованных мероприятий

Как не создать колею

— Мы в отрасли дорожного строительства всего три года. Пока работаем в основном на свою репутацию, а значит, для нас качество выполненных работ имеет первостепенное значение, — Сергей Шушарин, руководитель СПК «Барин».

Дорожный старт

Изначально СПК «Барин» создавалось как сельскохозяйственное предприятие. Но со временем стало ясно, насколько это рискованный бизнес, поскольку нужны дополнительные источники дохода, с помощью которых можно компенсировать просадки, которые возникают в этой сфере.

Сначала мы начали сдавать в аренду нашу технику для осуществления дорожных работ. Но потом возникла такая мысль, а почему мы ограничиваемся только этим. Мы сами можем выполнять эти работы, брать контракты и реализовывать их своими силами. Сейчас мы в основном специализируемся на ремонте и содержании грунтовых дорог из ПГС и дорог с щебенчатым покрытием, которых в нашей области очень много. Кроме того, выполняем контракты по асфальтированию тротуаров, ямочному ремонту дорог, а также по планировке территорий. Для этого у нас есть вся необходимая техника и специалисты, которые приложат максимум усилий для качественного выполнения контракта.

Мифы грунтовых дорог

В нашей сфере есть очень много предубеждений. Когда в прошлом году мы вышли на объекты в Фаленском районе, первый вопрос был: «А где у вас экскаватор?». Я вижу объект и точно понимаю, что здесь мы можем качественно выполнить весь объем работ без него. Но у представителей заказчика сложился стереотип, что если дорога должна быть «оканавлена», то нужен экскаватор.

Пришлось продемонстрировать, что канавы для отвода воды можно сделать и с помощью грейдера. Надо, как по контракту, глубиной 50 сантиметров, нужно — сделаем и метр. Более того, такая технология даже более предпочтительна. С помощью грейдера мы создаем плавные скосы, а когда применяем экскаватор, возникают резкие грани. Грунтовая дорога буквально сползает в такие канавы.

Почему остальные предпочитают использовать для этих работ экскаватор? Думаю, что так проще. Найти специалиста, который может это сделать с помощью грейдера сложно. В СПК «Барин» такие люди есть. Более того, когда возникает такая необходимость, я лично сажусь за руль грейдера.

Тиски госконтрактов

В значительной мере сфера дорожного строительства — это работа по госконтрактам со всеми ее преимуществами и недостатками. У нас один раз была ситуация, когда по проекту один отрезок дороги выполнялся в щебеночном исполнении, а дальше должна была идти песко-гравийная смесь (ПГС). Посчитал, получалось, что в этом конкретном месте для нас не имеет особого значения завозить щебень или, как указано в проекте, переходить на ПГС.

Предложил заказчику сделать всю дорогу именно щебнем в рамках этой же суммы и качество будет во много раз лучше, но получил отказ. У нас тогда сложились очень хорошие деловые отношения с главой администрации, привез его на объект, показываю, что на щебеночном основании у меня даже тяжелый трал с катком разворачивается без какого-либо ущерба. На ПГС такого не добиться. Конечно, он и без меня все это понимал и понимает, но у него есть нормы. Нужно вносить



Сергей Шушарин, руководитель СПК «Барин»



В автопарке разнообразная дорожно-строительная техника, включая грейдеры, виброкатки, бульдозеры

изменения в проект, контракт, все это необходимо чуть ли не заново проторговывать, а до этого нужно получить санкцию из правительства, которое в кои-то веки выделило деньги на ремонт дороги. В результате и работы встанут, и оплата зависнет.

Пришлось делать так как было указано в контракте. Рассчитались с нами тоже без задержек. Одно обидно, что в осеннюю пору по дороге пошли лесовозы и очень быстро снова разбили тот участок, который был сделан без щебня. Нам же, строителям, пока остается только надеяться, что наконец-то найдутся юристы, законодатели, которые смогут совместить и логичные антикоррупционные ограничения, и необходимость по месту вносить корректировки, которые становятся понятны только после выхода на объект.

Пути объезда

Между прочим, в последнее время обращений именно по строительству дорог из ПГС и в щебенчатом исполнении от частных заказчиков все больше. Буквально пару недель назад меня пригласили сделать дорогу в одном из таких поселков в районе Порошино. Приехал с заказчиками на объект, а там еще снег лежит. Про себя даже пошутил, мол они хотят, чтобы я песок и щебень поверх снега клал.

Конечно, объяснил, что все, что мы туда привезем до того как земля подсохнет, буквально

утонет и через пару дней будут очень живописные колеи. Это природа, она живет по своим законам и нашим желаниям не особо подчиняется. Поэтому, чтобы грунтовка служила долго, в этом конкретном случае придется подождать может быть пару недель, а может несколько больше. Надеюсь, что мне удалось донести это до потенциальных заказчиков и мы все-таки заключим контракт, и сделаем дорогу после того, как для этого придет время.

Грунтовая дорога может служить очень долго. Но, в отличие, от дороги с твердым покрытием, она требует постоянного ухода. Ее нужно грейдировать до двух раз в месяц, по графику или после сильного продолжительного дождя. Да, банально, нужна особая культура ее использования. Если подходить именно так, могу гарантировать, что вы не застрянете в чужой колее. ☛



ИП Шушарин С. А.

СПК Барин



✉ shusharin43@mail.ru

☎ 8 (8332) 75-12-76, 8-922-975-12-76

Железобетонный каркас вашего бизнеса

— Даже в условиях непростой экономической ситуации в стране, ГК «ПрофСтрой» придерживается политики оптимальных цен и всегда четко следует букве закона и условиям заключенного договора. Сроки, стоимость, любые оговоренные на старте проекта условия сохраняются до полного завершения работ по проекту заказчика, — Дмитрий Боровских, соучредитель и коммерческий директор ГК «ПрофСтрой»

Нежилой интерес к ЖБИ

Начиная с 2010 года картина с производством ЖБИ в целом по стране выглядит весьма печально. Все больше заводов железобетонных изделий в России банкротятся и закрываются. Здания когда-то великих промышленных гигантов распиливаются на металлолом или сдаются в аренду под складские помещения, при этом тенденции к открытию новых заводов не прослеживается. Несмотря на это, в 2014 году наша компания успешно запустила завод ЖБИ после масштабной реконструкции. С тех пор наш штат вырос в разы, приумножился профессионализм и увеличилось количество заказов и объектов.

Точки на карте

На сегодняшний день подавляющее большинство наших поставок уходит за пределы Кировской области практически по всем направлениям: в Архангельскую и Вологодскую области, Республику Коми, Удмуртию и Марий Эл... Почему? Все просто. Мы не изготавливаем «все подряд», а делаем упор на несколько специфических направлений:

Нефтегазовое строительство. Очевидно, что в Кировской области такового нет, поэтому наши клиенты в данном сегменте — крупные предприятия из других регионов.

Энергетическое строительство. Пожалуй, мы являемся единственным заводом ЖБИ в нашем и даже нескольких соседних регионах, выпускающим опоры для линий электропередач в промышленных масштабах. Выпускная способность нашего завода — до 200 опор в смену.

Инженерные сети. Наше предприятие имеет огромный парк металлоформ для производства продукции в этой сфере — лотки теплотрасс, кабельных каналов и многое другое. Завод ЖБИ ГК «ПрофСтрой» является одним из крупнейших бизнес-партнеров практически всех инфраструктурных ком-

паний города и области. Так, например, мы осуществляем около 70% поставок для нужд «Т Плюс» и «КТК» как в нашем регионе, так и в Республике Коми, Марий Эл, Удмуртии и Татарстане. Одним из наших клиентов стала компания «ТАТЭнерго», которая работала над строительством теплотрассы в новом микрорайоне в городе Набережные Челны. Общая сумма поставки составила около 100 млн рублей, а срок поставок — порядка 4 месяцев.

Производство ЖБИ для дорожного строительства. Мы выпускаем более 20 различных видов дорожных плит для строительства как временных, так и постоянных дорог.

Промышленное и гражданское строительство. Если говорить об этом направлении, то мы специализируемся на производстве свай, изготавливая изделия с совершенно разным сечением — от 150х150 до 400х400. К слову, порядка 90% железобетонной продукции для строительства фундамента нового ТРЦ «Макси» на улице Луганской также поставляли мы. Среди крупных заказчиков по данному направлению можно отметить ТЦ «Леруа Мерлен» и строительную компанию «Маяковская».

На чем стоит «Северный поток»

Что касается железобетонной продукции для строительства фундамента объектов наших партнеров, стоит отметить, что мы выполняем полный комплекс работ — от производства до установки. Для этого у нас есть мощные сваебойные машины и при необходимости мы можем выехать на объект и забить их на месте.

В настоящий момент, в рамках крупного контракта на сумму порядка 120 млн рублей мы поставляем ЖБИ для строительства школы в селе Объячево (Республика Коми). Также в рамках другого большого контракта мы поставляем и забиваем сваи на племзаводе «Октябрьский» в Куменском районе.



Дмитрий Боровских, соучредитель и коммерческий директор ГК «ПрофСтрой»

Если говорить о федеральных компаниях-заказчиках, следует упомянуть и «Газпром». В рамках строительства шести компрессорных станций шестой нитки «Северного потока-2» мы уже поставили порядка 180 тысяч погонных метров свай. Являемся постоянным поставщиком ЖБИ для компании «Ростелеком» в 6 регионах, и компании «Россети» в 5 регионах России.

Дорога к инновациям

Отдельного внимания заслуживает еще одно направление работы завода ЖБИ «ПрофСтрой» — изготовление изделий по индивидуальному заказу. Так, например, мы разработали и поставили готовые сборные тепловые камеры для крупной компании «Север Пласт Групп» (Санкт-Петербург).

Наш заказчик столкнулся с проблемой при разводке тепловых коммуникаций в населенном пункте, где полностью отсутствовало теплоснабжение. Котельная появилась только недавно, и вопрос о проведении всех коммуникаций встал очень остро. Как правило, при работе на теплотрассах роятся котлованы, ставится фанерная опалубка, на месте заливается железобетонный каркас. Этот процесс требует много времени. В весенний период, из-за таяния снега, грунт становится очень водонасыщенным и проведение работ затягивается из-за необходимости постоянно убирать сползающую в котлован землю и глину.

Мы учли все технические требования заказчика и при разработке тепловых камер предусмотрели все технологические отверстия, которые могли бы понадобиться. Изделия получились внушительных размеров — 4 м в длину, почти 3 м в высоту и 2,5 м в ширину. Только в этом году мы произвели уже порядка 20 изделий. Стоимость такой конструкции составляет около 600 тысяч рублей. Это по-настоящему уникальный продукт, который не производит никто.

Деньги в бетон

География наших заказчиков выходит далеко за пределы Кировской области. Мы осуществляем и ряд достаточно сложных поставок в северные регионы нашей страны как, например, республика Коми и Ямало-Ненецкий автономный округ. Мы всегда просчитываем оптимальные логистические маршруты для оптимизации расходов наших заказчиков, и касается это не только финансовой составляющей, но и времени.

Доставка продукции осуществляется автомобильным транспортом и железнодорожным. Для реализации последнего варианта у нас есть собственный железнодорожный терминал, предназначенный для разгрузки вагонов. Разумеется, благодаря этому мы имеем достаточно гибкую ценовую политику, и всегда имеем «пространство для маневра», и, при необходимости, можем пойти клиенту навстречу.

Несмотря на огромные объемы работ и поставок в разные уголки России, мы не забываем и о постоянной модернизации нашего завода. Мы взяли за правило ежегодно инвестировать средства в собственное производство. Например, в прошлом году мы закупили новое современное оборудование, которое позволило нам выпускать более широкий ассортимент продукции, а также делать ее еще более качественной. ♣



В ГК «ПрофСтрой» установлено современное оборудование для производства свай



г. Киров, ул. Ломоносова, 19
8(8332) 731-777, 77-77-06
ps-gk.ru, ps-недвижимость.рф

Безопасность не для галочки

«Доктор сказал в морг, значит в морг!»? Обследовать уже поздно? Ну нет, как раз самое время, — Дмитрий Журавлев, директор компании ООО «Кировпромбезопасность».

Незнание не освобождает от затрат

В последнее время на слуху много резонансных аварий зданий — взрывы, пожары, обрушения крыш, разрушения конструкций. Все знают, что такие беды всегда приходят внезапно и приносят большие потери. Но не все задумываются, что большинство таких случаев можно полностью предотвратить или значительно снизить ущерб, если своевременно уделять внимание безопасности здания. Не для галочки.

В большинстве случаев собственники пренебрегают безопасностью здания по нескольким основным причинам:

- непонимание потенциальных рисков и угроз
- отсутствие квалифицированных специалистов по обслуживанию зданий
- недостаток средств на ремонтно-восстановительные мероприятия.

Даже качество со временем дает трещину

Да, лучше не экономить на качестве проектов и строительном контроле. Но стадия эксплуатации — самая длинная в жизненном цикле здания, и наибольшее количество аварий и повреждений происходит именно на этом этапе. Даже при идеальном строительстве.

Поэтому своевременное, регулярное техническое обследование зданий и экспертиза конструкций позволяют не только вовремя выявить и предотвратить аварийные ситуации, но и обойтись малой кровью — найти оптимальное и эффективное решение. Чем раньше обнаружили проблему — тем больше вариантов и путей ее устранения, это аксиома!

По ГОСТ первое плановое обследование должно проводиться не позднее, чем через 2 года после ввода здания в эксплуатацию. А дальше — не реже одного раза в 5-10 лет. А при истечении нормативного срока службы, после аварий, перед проведением реконструкции и еще в ряде случаев в обязательном порядке должно проводиться внеплановое обследование.

Никто же не спорит, что регулярные профилактические медосмотры позволяют человеку жить дольше и лечиться дешевле? Со зданиями ровно то же самое.

Не все потеряно

Но что же делать, если авария все-таки произошла, или ситуация запущена настолько, что «доктор сказал в морг, значит в морг!»? Обследовать уже поздно? Ну нет, как раз самое время.

Во-первых, в любой аварийной и предаварийной ситуации всегда нужно оперативно оценить безопасность здания или его конструкций в текущем состоянии на предмет угрозы дальнейшего разрушения.

Во-вторых, оценить остаточный ресурс, что подлежит реконструкции и ремонту, а что уже пойдет только под демонтаж.

В третьих, без обследования невозможно разработать противоаварийные и ремонтно-восстановительные мероприятия, которые в данном конкретном случае будут наиболее экономически выгодны. Правильное обследование всегда окупается на следующих стадиях!

Обеспечение безопасности — это не всегда дорого и сложно. Но ликвидировать последствия аварий — дорого и сложно всегда. Не экономьте на безопасности!

В безопасности нет мелочей

Вы хотите, чтобы ваше здание служило долго и безаварийно, а вы спали спокойно? Денег на ремонт вашего старого здания не много, и потратить их нужно эффективно? Вы вообще не знаете, безопасно ли ваше здание? Или авария все же случилась?

Во всех этих случаях призываю обращаться к опытным экспертам и специалистам нашей компании:

Проведем бесплатную консультацию и поможем правильно сформулировать запрос.



Дмитрий Журавлев, директор компании ООО «Кировпромбезопасность»

Сделаем предварительный аудит безопасности здания и покажем слабые и проблемные места, вместе оценим потенциальные риски.

Проведем комплексное инструментальное обследование здания с использованием приборов неразрушающего контроля и выявим все дефекты и повреждения, даже скрытые.

Разработаем проектную документацию на ремонт, восстановление и усиление конструкций с применением только лучших технологий и материалов.

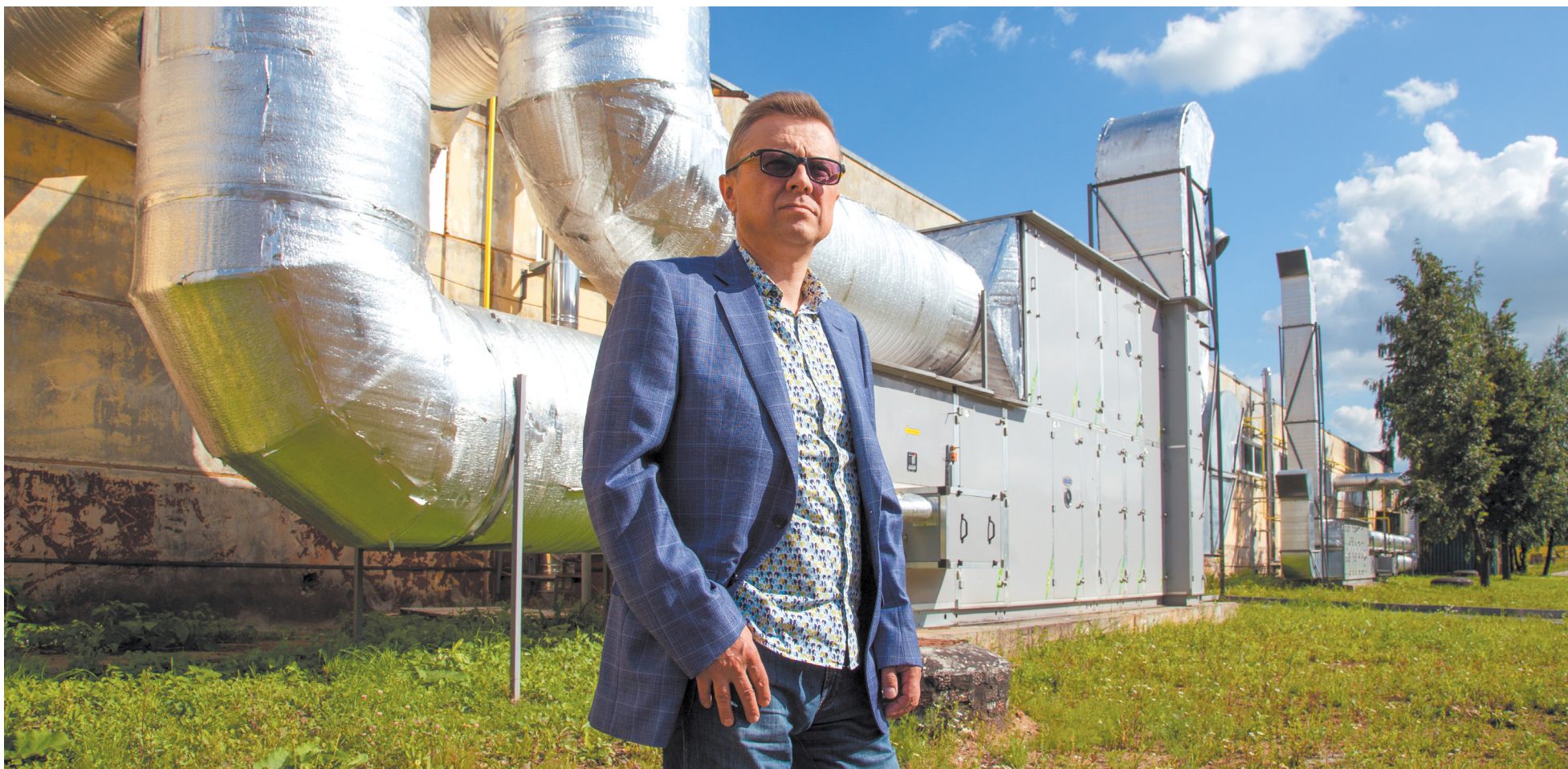
Свой опыт мы получали, проводя экспертизы и обследовав более 1500 зданий самого различного назначения. В том числе и пострадавших при авариях — заводской корпус бумажной фабрики в п. Мурыгино после пожара, многоэтажные жилые дома после взрыва газа в п. Кикнур и в г. Кирове, аварийные обрушения конструкций стен и крыш, и многое другое.

Мы видели, как разрушаются здания после аварий. Мы знаем цену безопасности и жизням людей. Мы понимаем, как аварии предотвращать или минимизировать.

Обращайтесь к нам за помощью, мы обязательно постараемся максимально вам помочь!P



г. Киров, ул. Профсоюзная, 1
 (БЦ «Кристалл»), офис 1105
 21-51-50, т. 8-900-526-0619.
 kpb43.ru kpb@mail.ru
 kirovprombez



Юрий Баранов, руководитель ООО «АТК Теплогаз»

Полнота ответственности

— К каждому клиенту нужен индивидуальный подход. Фраза банальная, но действительно очень важная. Работая на рынке уже долгое время, мы всегда стараемся подойти к поставленной заказчиком задаче нестандартно. Для нас важно найти именно то решение, которое нужно клиенту, которое ему максимально подходит, — Юрий Баранов, руководитель ООО «АТК Теплогаз».

Не совершайте чужих ошибок

Наша группа компаний работает в сфере создания и поддержания инженерных коммуникаций уже почти 24 года, а непосредственно АТК «Теплогаз» в апреле исполняется 10 лет.

Сейчас мы занимаемся проектированием, монтажом и обслуживанием практически всех инженерных систем: водопровода, отопления, канализации, вентиляции и кондиционирования воздуха, противопожарного и газового оборудования.

За это время мы достаточно часто сталкивались с клиентами, которые заказали разработку и монтаж отопления в одной фирме, систему вентиляции в другой. В результате через какое-то время они столкнулись с тем, что в помещении не выдерживается требуемый температурно-влажностный режим и необходимая циркуляция воздуха. При этом подрядчики перекладывают вину друг на друга и авторов проекта. В таких условиях собственники помещений часто обращаются к нам как к подрядчику, который разберется и исправит все ошибки.

Мы в последние годы в основном сосредоточены на крупных промышленных и коммерческих объектах, но один из самых показательных и отчасти комичных случаев, с которым мы работали, произошел в коттедже. На втором этаже абсолютно нового дома буквально через полгода после заселения перестала функционировать канализация.

Стали разбираться. Оказалось, что работники подрядчика, который отвечал за подведение электричества, не особо разбираясь, просверлили отверстие и пропустили кабель через короб, который скрывал систему канализации. Изоляция провода, который проложили через канализационную трубу, не подвела, короткого замыкания не случилось, но за несколько месяцев он собрал на себя все что можно. Канализация перестала работать.

Этот пример показывает, что внутренние коммуникации должны выполняться по единому проекту и лучше, если этим занимается одна и та же организация. Это важно не только для того, чтобы избежать подобных казусов, но и для серьезной экономии расходов, которые возникают при эксплуатации зданий.

Инженерный премиум

На примере частного дома эта экономия может быть не так заметна. Но когда речь идет о больших промышленных объектах, то на них мы видим очень солидные издержки на отопление и вентиляцию. Эти средства действительно можно сэкономить.

Один из наших интересных проектов, который мы делали в последние годы — реконструкция систем вентиляции и отопления на площадке БКК на ул.Московской. Задние строилось и проектировалось еще в прошлом веке, вентиляция и отвод тепла из помещения, где расположены печи, просто отсутствовали. Когда БКК

несколько лет назад приобрел эту промплощадку, одной из составляющих модернизации стала в том числе перестройка инженерных коммуникаций.

Мы сделали интересный проект, который позволил обеспечить нормальные условия труда для рабочих за счет поддержания комфортных температур и притока свежего воздуха. Более того, сейчас предприятие экономит на отоплении солидные суммы благодаря работе спроектированной и установленной нами системе рекуперации и перетока тепла.

Совершенствуясь сами, мы развиваем рынок

Несколько месяцев назад мы монтировали противопожарную вентиляцию на крупном объекте — ТРЦ «Макси» на ул. Луганской. Там мы работали по уже готовому проекту. Для собственников это не первый такой торговый центр, что отразилось и на качестве проектной документации. Видно, что специалисты, которые ее делали действительно погружены в тему, а заказчик умеет ставить перед проектировщиками правильные задачи и контролировать их реализацию.

Но порой приходится работать с проектной документацией, авторы которой явно не утруждали себя мыслями о том, насколько рационально, допустим, использование того или иного оборудования. В нашей практике был случай, когда нам предоставили проект системы отопления, который предполагал установку очень хорошего циркуляционного насоса. Полностью нержавеющая сталь, производитель — Германия. Правда, тот насос был

изначально предназначен для перекачки агрессивных химреактивов и стоил если не на порядок, то в несколько раз дороже, чем аналоги, которые мы бы предложили для работы в системе отопления.

Почему заказчик принял такой проект? Представьте толстый том с массой страниц, чертежами, таблицами, чтобы разобраться в серьезном проекте и найти подобные просчеты, даже специалисту потребуется несколько дней. Поэтому такие

проекты принимают, а нам, как исполнителям, приходится выискивать ошибки.

Чтобы не заниматься поиском чужих ошибок на стадии монтажа, АТК «Теплогаз» контролирует правильность технических решений на стадии проектирования. Мы получаем деньги за конечный результат и берем на себя ответственность за функционирование разработанной и смонтированной нами системы (в том числе осуществляем и сервисное обслуживание). При такой конструкции мы заинтересованы в том, чтобы клиент получил именно то, что он действительно хочет получить в итоге. Когда существуют понятные и прозрачные отношения, то даже разногласия становятся элементами конструктивного и взаимовыгодного сотрудничества. Это позиция АТК «Теплогаз». ♣

ООО «АТК Теплогаз» в апреле отмечает 10-летие!



📍 Киров, 1-ый Кирпичный пер., 15

☎ (8332) 51-07-90

🌐 atkteplogaz.ru

Бизнес «посадят» на российский софт

Госдума обязала все технологические компании предустанавливать на выпускаемую технику отечественное программное обеспечение, в противном случае их ждет штраф. Поправки в КоАП вступили в силу с 1 апреля текущего года. Уже в первых числах апреля пользователи различных устройств Samsung стали жаловаться на обновление, которое принесло пакет неудаляемых приложений от «Яндекса»... Как бизнес оценивает принудительный переход на российский софт, обсудили в эфире НавигаторLIVE.

Принуждение к счастью

Н.С.: Для начала надо отметить, что те, кто смартфонами пользоваться умеют, используют только те приложения, которые им удобны. Например, на iPhone изначально предустановлено множество стандартных неудаляемых приложений, которыми люди не пользуются.

Для чего вводятся эти поправки? В принципе, цель изменений ясна — поддержать нашего отечественного IT-производителя, того же «Яндекса», и помочь ему бороться с монополией Google. Вероятно, правительство рассчитывает, что в перспективе это может принести больше налоговых отчислений. Сейчас трудно сказать, сбудутся их ожидания или нет...

П.Ш.: На самом деле, если мы говорим о «Яндексе», то это классная компания. Я считаю, что в целом, в его предустановке нет ничего плохого, пусть я и пользуюсь, в основном, Google...

Отмечу, что практически у всех первое ощущение от этой новости — раздражение. Бывает принуждение к миру, а бывает к счастью. Так вот эти поправки это как раз второй вариант. Меня как будто бы принуждают к «счастливой российской жизни»: «Пользуйся отечественными ПО и будет тебе счастье!».

Что касается самих компаний, то для них это плюс, но лишь в краткосрочной перспективе: они получают прямой широкий доступ к аудитории. Стратегически — это поражение. Такого рода поддержка позволяет мне, как собственнику, выиграть борьбу не конкурентно, а географически, по месту жительства. Получается, что мой бизнес лучший не потому что я эффективен, а мои услуги оказываются качественно, а лишь потому, что мне законодательно помогли. Поясню, как это работает: «Яндекс» соревнуется с Google, где-то поджигается, чтобы запустить новые сервисы и они прекрасно себя чувствуют в этой конкуренции. Теперь Google немного задвинули и «Яндекс» может расслабиться...

Стратегически верно было бы создать в стране условия для развития IT-стартапов. Так, например, американский Пенсионный фонд занимается венчурными инвестициями в стартапы, подобные Силиконовой долине. В России же Пенсионный фонд инвестирует в американские гособлигации. В нашей стране необходимо создать условия для разработки классных приложений естественным путем, а не путем «отрубания рук» зарубежным конкурентам.



Никита Семиларский
директор «Coffee Like Киров»

Н.С.: У Coffee Like есть свое приложение... По опыту его создания могу сказать, что в настоящий момент эта индустрия в нашей стране находится на очень низком уровне. Сама сфера в нашей стране очень молода, а институты, которые занимались бы ее развитием еще только формируются...

Известная история: большинство классных отечественных специалистов, которые чего-либо достигают в один момент понимают, что нет для них ни перспектив, ни инфраструктуры в нашей стране и переезжают, например, в Силиконовую долину и успешно там работают.

Обязательная предустановка российского софта может и не совсем правильная мера поддержки, но будем надеяться, что какой-то толчок к развитию IT-сектора она все же даст. Главное понимать, что принуждение к обязательной установке приложений еще не означает, что люди будут ими пользоваться. IT-компаниям эти поправки следует воспринимать как

«мы вам помогли, а теперь совершенствуйте свой продукт, чтобы людям было интересно им пользоваться».

К примеру, «Тинькофф» двигает и меняет инфраструктуру банковских приложений, об этом говорил даже Сбер. Мне нравится, что вокруг компаний сейчас вырастают целые экосистемы... С точки зрения бизнеса это как минимум помогает продумывать грамотные системы лояльности. Пример этот же «Яндекс Плюс» — подписка на сервисы «Яндекса», а подписчики Плюса получают баллы кешбэка, которые можно потратить на поездки в такси, онлайн-покупки, просмотр кино или прослушивание любимой музыки и т.д. Я думаю, что будущее за такими платформами.

П.Ш.: Я согласен, что с одной стороны такое решение Госдумы это хорошо. Но возникает вопрос, а что дальше? Такие поправки уже могут послужить определенным «звоночком». Сегодня я закину неудаемое приложение в папку с теми, которыми я не пользуюсь и забуду, а завтра у меня отберут зарубежные аналоги? Что последует за предустановкой отечественного ПО? Блокировка иностранных ресурсов? Ограничение трафика? Существует огромный риск...

Софт в мирных целях

П.Ш.: Когда мы смотрим на портрет американского потребителя, мы видим, что он в 20 раз платежеспособнее нашего. Получается, что в России мы как бы спиннингом рыбачим на мелководье. Нам приходится бороться за своего клиента, поэтому в сравнении с зарубежными приложениями наши, во многом эффективнее. Если говорить на примере, то следует снова упомянуть «Тинькофф Банк», «Тинькофф Инвестиции»... На американском и европейском рынках аналоги отсутствуют! Как бы странно ни прозвучало, мы сильны тем, что наша аудитория менее платежеспособна. И это основа для конкурентных побед.

Н.С.: Это точно. Надо еще добавить, что помимо невысокой платежеспособности российская аудитория еще и очень требовательна. Мы любим, чтобы все было красиво и удобно.

Мало попасть в телефон, нужно привлечь пользователя. На примере Coffee Like могу сказать, что привести клиента намного проще, чем его удержать. Запустить рекламу или попасть на полки — не сложно, гораздо труднее — понравиться, чтобы клиент стал постоянным.

Показательный пример — история с социальной сетью ClubHouse. Насколько быстро он взлетел и как резко упал. Тогда все говорили, что это будущее, но уже через три недели он исчез из информационного пространства, как будто его никогда и не было. Всегда нужно думать на долгосрок. Я надеюсь, что наше правительство будет не просто слепо лоббировать интересы компаний по попаданию в телефоны россиян, но и развивать инфраструктуру, чтобы наши молодые специалисты не уезжали из страны, а профессия IT-специалиста становилась более востребованной. Нужно больше IT-компаний, работать в которых было бы престижно.

П.Ш.: Хороший пример поддержки: в Минске есть множество талантливых IT-стартапов, молодых предпринимателей в этой сфере. Все это было достигнуто очень серьезными налоговыми льготами

для IT-компаний. Вот отличный пример поддержки...

Возвращаясь к теме предустановки отечественного ПО надо отметить, что когда мы что-то сильно любим, в наших головах создается ощущение, что это что-то принадлежит нам, и никто не имеет права это изменять.

Н.С.: Точно! В таком случае волна возмущения будет даже тогда, когда делается что-то хорошее. Это, кстати, еще одна сторона ментальности россиян: мы очень много возмущаемся, шумим, пишем что-то в Интернете, но со временем привыкаем и живем спокойно дальше.

Когда этот законопроект еще находился на стадии обсуждения, многие говорили, что Apple может отказаться от таких условий и покинуть российский рынок. На самом деле, никакая компания не откажется от целого рынка даже несмотря на невысокую платежеспособность нашего потребителя.

П.Ш.: Одно дело, когда существенные изменения вводятся Сбербанком или ВКонтакте — это коммерческая история, это бизнес, руководство компаний осознанно идет на риск, полагаясь на «большие данные». Другое дело, когда изменения вносятся Госдумой. Интересно, что ментальность наших чиновников заключается в следующем: «Что бы нам нам такого запретить, чтобы россиянам лучше жилось? Что мешает нашим людям быть счастливыми?»

Н.С.: ...отсутствие приложений «Яндекса» на телефоне, наверное!

П.Ш.: Неприятно, что созидание идет через деструкцию, через разрушение...

Отнесите филоСОФТски

П.Ш.: Наше правительство принимает много реально хороших мер поддержки: взять льготную ипотеку, материнский капитал, программы поддержки детей... Дело в том, что знаем мы о них немного. Пресса приковывает наше внимание к тому, на что можно злиться. Рассказывать о хороших программах в хорошем свете — одна из важных задач власти.

Но в то же время я недавно узнал, как выстроена система мотивации руководителей отделов в налоговой. Оказывается есть окладная часть, а есть процент от выявленных нарушений. Получается, что есть целый институт с большим количеством «боевых единиц», чья зарплата зависит от того, какое количество нарушений они найдут у меня в бизнесе. Это плохо, потому что все мы знаем, что если сильно захотеть, нарушения можно найти где угодно.

Н.С.: Кстати, до сих пор некоторые контролирующие и силовые структуры работают по «палочной системе», которая является своеобразным подобием нашего KPI (ключевые показатели эффективности). Остается надеяться, что рано или поздно цифровизация придет во все сферы. Казалось бы, ее можно полностью ввести уже сейчас, но тогда встанет вопрос — как быть с персона-



Павел Шапкин:
совладелец IT-компания UCC, в топ-30
самых влиятельных лиц киберспорта
в СНГ по версии Forbes

лом? Автоматизировать работу и сокращать сотрудников?

П.Ш.: Если резюмировать наш разговор, то цель поправок вышеупомянутых поправок в КоАП благая: поддержать бизнес, обеспечить конкурентоспособность и безопасность данных, которые на сегодня принадлежат Facebook, Google и другим крупным корпорациям. Речь идет о информации, которую IT-гиганты могут использовать для своих рекламных кампаний и анализа нашего поведения. Сейчас и отечественные компании возьмут этот вопрос под контроль. Это не плохо, но к способам реализации этой инициативы есть вопросы. Главное оставаться на позитиве, и не бояться предустановки отечественного ПО, потому как принципиального воздействия на нашу жизнь сегодня, завтра и послезавтра это не окажет. Эта рядовая ограничительная мера лишь капля в море.

Н.С.: Я считаю, что каждому следует приглядеться к российскому ПО, ведь там действительно есть на что посмотреть. Читайте больше хороших новостей и помните, что все будет хорошо, но не благодаря кому-то, а только благодаря вам самим! ▲ (0+)

ВСЕ ОТДЕЛЫ ПРОДАЖ ЖДАЛИ И НАКОНЕЦ-ТО ДОЖДАЛИСЬ!

Карантин закончился, а вопросы к отделу продаж остались?
Цены растут, а клиенты не покупают?

Как продавать в новых условиях?
Как продавать много и результативно?
Как обрабатывать любые возражения?
Как продавать здесь и сейчас?

27 апреля в Кирове глубокий тренинг: «ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ B2B»

бизнес-тренера №1 в России по продажам по версии
«Congress Awards Russia» - **Евгения Колотилова**

На тренинге вы и ваша команда узнаете:

- Как выстраивать работу с клиентом в 2021 году
- Ошибки, из-за которых вы теряете деньги
- Слова «триггеры», позволяющие сделать общение с клиентом более убедительным
- 20 способов, как отвечать на возражение «у вас дорого»
- «Дожим» клиента. Сокращение цикла сделки
- 18 техник закрытия сделки
- и многое - многое другое!

Каждый руководитель знает:

Любой бизнес начинается с продаж!
Продажи – формируют вашу прибыль!
НЕТ ПРОДАЖ = НЕТ ПРИБЫЛИ!

Приходите отделом продаж и прокачайте свои продажи!
Ваши конкуренты уже идут на тренинг!

TREND
БИЗНЕС ОБРАЗОВАНИЕ

27 апреля / Киров

ЕВГЕНИЙ КОЛОТИЛОВ
бизнес-тренер №1 в России по продажам

с глубоким тренингом продаж

ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ B2B

73-77-07
TREND43.RU

**Бронируй места
на тренинг:**
Осталось всего 20 мест!



16+

Пристальное излучение питомцев

МР-томография уже довольно давно стала «золотым стандартом» диагностики заболеваний головного и спинного мозга в медицине человека, так как практически никаким другим методом мы не можем визуализировать ткани нервной системы. В ветмедицине МРТ-исследования начали внедрять недавно (первый томограф для животных в России появился только в 2010 г. *). Сейчас эта незаменимая диагностика стала доступна и в Кирове.

МРТ — нетравматичный метод диагностики, который требует только допуска пациента к седации (обездвиживанию).

Взгляд изнутри

— У животных, вопреки сложившимся стереотипам, могут встречаться те же патологии, что и у человека, так как организм животного устроен, в целом так же, как человеческий. Диагностировать патологии нервной системы при помощи рентгеновского оборудования или УЗИ-диагностики мы в полной мере можем не всегда. Ответить на вопрос, где болит, питомцы тоже не могут. Снимки с помощью МР-томографии расскажут за них все с точностью до миллиметра и дадут ответ практически на все наши вопросы. Чем быстрее станет известна причина, тем больше шансов на выздоровление, — комментирует Иван Онегов, ветеринарный врач, хирург ветклиники «Биосфера». — Головной и спинной мозг, опорно-двигательный аппарат, придаточные пазухи черепа — основные объекты для МРТ-диагностики. По результатам МР-томографии мы также, как правило, поймем, какой процесс протекает: воспалительного или онкологического характера.



По словам Ивана Александровича, МРТ очень информативна при проблемах в области головы четвероногих: в органах зрения, слуха, обоняния и в головном мозге.

— Очень много патологических проблем у животных встречается в носоглотке, носовых пазухах, среднем и внутреннем ухе, зубочелюстной системе, — добавляет Иван Онегов. — В зависимости от протекающего процесса и дальнейшая тактика лечения будет разной: терапевтической или хирургической. — Поэтому любое отклонение в привычном состоянии вашего питомца, например, храп, измененное положение головы, затрудненное дыхание, выделения из носа или ушей, обильное слюноотделение, гиперактивность или апатичность, любая неврологическая патология, неуверенная постановка конечностей и др. — это сигнал для записи к ветеринару, который определит необходимость дополнительной диагностики. И медлить ни в коем случае не стоит, потому что это чревато непреодолимыми последствиями. В результате промедления вместо спасения жизни, вы можете подписать питомцу смертельный приговор.

Иван Онегов,
ветеринарный врач,
хирург ветклиники
«Биосфера»

*по данным из
открытых источников



БИОСФЕРА
ветеринарная клиника

Вошли в резонанс

МРТ обследование уже вошло в клиническую практику в Кирове. Перед процедурой животное должно получить допуск к седации — его осматривают ветврачи: кардиолог и терапевт, а также, при необходимости, проводится общий и биохимический анализ крови. Единственным противопоказанием для МР-томографии является наличие рядом с исследуемой областью металлических предметов.

— Раньше, чтобы провести такое исследование, нам требовалось отправить пациента в Москву или Екатеринбург. Поездка была долгой, а само исследование стоило немалых денег. Владельцы животных прекрасно понимают преимущества данного вида диагностики: высокий уровень точности, достоверности и информативности данных, поэтому и приходилось ездить в другие города. Сейчас мы, в сети клиник «Биосфера», можем сами проводить МРТ-диагностику буквально за час и в разы дешевле — от 3500 рублей, — комментирует Иван Онегов. — За 16 лет работы хорошей деловой репутацией наша клиника обязана высококвалифицированному персоналу и уникальному для Кировской области лечебно-диагностическому оборудованию! Мы рекомендуем проводить диспансеризацию даже здорового питомца раз в год. Ведь животных, как и их хозяев, от болезней защищает одно и то же — профилактика. 📌

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:

- ул. Солнечная, 19 б. Тел. 44-97-97
- ул. Московская, 4. Тел. 38-39-40
- ул. Чернышевского, 7. Тел. 44-27-97
- ул. М. Гвардии, 2 д, Нововятский р-н. Тел. 44-67-97
- или по телефону круглосуточного филиала на пр. Строителей, 9/1. Тел. 44-37-97.

Как HR-команде перестать «затыкать дыры» и перейти к стратегическому планированию

Быть частью международной компании с богатой историей и филиалами в 30 странах — это не только статус, но и ответственность. HR-команда фармацевтического гиганта «Къези Россия» рассказывает о важности стратегического подхода в подборе и о пользе, которую принесло для компании внедрение облачной CRM для рекрутмента Talantix.

Стандартный процесс подбора персонала в «Къези Россия» выглядит так:

- ↓ Потребность бизнеса — это может быть новая позиция, обусловленная стратегическим планом, замена ушедшего или получившего повышение сотрудника.
- ↓ Заявка на подбор — разговор руководителя и рекрутера по требованиям и компетенциям.
- ↓ Скрининг кандидатов по той базе, что уже есть, или размещение заявки на hh.ru и в других каналах поиска.
- ↓ Интервью с подходящими кандидатами.
- ↓ Тестирование выбранных кандидатов, если есть необходимость.
- ➔ Компенсационный пакет и оффер.



Анна Чеботарь,
ведущий специалист по подбору персонала «Къези Россия»

Задача: оптимизировать дистанционную работу с линейными руководителями

— Инициатором автоматизации выступила я — пришло понимание, что пора оптимизировать процесс подбора. У нас большая, территориально распределенная команда. Понятно, что разные локации — это еще и временной разрыв: например, между Ростовом-на-Дону и Хабаровском — семь часов. Линейные руководители нередко интересовались, как идет подбор. Чтобы с каждым из них поговорить, нужно выбрать удобное для всех время, а это не всегда получалось. Так оформилась потребность в едином рабочем пространстве, где можно в режиме 24/7 увидеть весь процесс подбора и сократить время, которое тратится на созвоны и переписку.

Решение: общее рабочее пространство с доступом 24/7

За Talantix я наблюдала на протяжении двух лет. Когда тестировала проект в первый раз, он мне показался очень сырым, хотелось многое добавить, скорректировать, и я делилась обратной связью с коллегами из Talantix. Около года назад на одной из конференций HeadHunter я обратила внимание на анонсы изменений и улучшений и решила протестировать еще раз. Изменений и доработок было действительно много, что меня порадовало — коллеги услышали обратную связь от HR!

При выборе решения ключевыми для нас были такие критерии:

- Доступ с любого устройства в режиме 24/7, возможность добавлять информацию и оставлять комментарии.

■ Прозрачный процесс подбора — доступ для всех участников.

■ Защита личных данных соискателей — соблюдение закона № 152-ФЗ «О персональных данных».

Страх нового и сопротивление команды: как справились

Много вопросов было у ИТ-команды: поскольку ребята отвечают за информационную безопасность, к новому сервису они отнеслись с осторожностью. После разговора с менеджером Talantix выработали общие решения, появились ответы на вопросы.

Линейным руководителям хватило одного обучающего вебинара, чтобы разобраться, как удобно настроить систему под себя. Подсказки внутри сервиса отлично помогают всем.



Елена Косаченко,
директор по персоналу «Къези Россия»

HR переходит в цифру

— Есть мнение, что автоматизация рекрутмента — это дорого, а бонусы не стоят потраченных денег. Опыт «Къези» демонстрирует обратное. Вот на чем нам удалось сэкономить и куда перенаправить ресурсы:

- Экономия средств на серверах — счастье для ИТ-команды.
- Экономия времени рекрутера — он сфокусирован на стратегических задачах и на коммуникации с бизнесом, а не на рутинных операциях типа выгрузки и пересылки файлов и бесконечных напоминаний линейным руководителям со словами «посмотрите, пожалуйста, резюме».
- Экономия диджитал ресурсов — все в одном месте, не нужно переключаться между разными каналами общения.
- Экономия времени на привлечение — в CRM удобная база кандидатов, прежде чем размещать вакансию, рекрутер ищет кандидатов в системе.

Бонусом HR-команда получила удовлетворенных линейных руководителей, которые активно включились в подбор и стали брать на себя больше ответственности.

Workforce planning

Моя мечта, чтобы подбор начинался из стратегического понимания, куда и зачем движется компания. Сейчас мы на пути к такому формату работы. Конечно, иногда приходится переключаться на проактивную функцию: кто-то уходит в декрет, с другой позиции человек идет на повышение, а еще кто-то ре-

шил уволиться, и вместо стратегии начинаем «затыкать дыры». Но есть в HR-практике понятие workforce planning — стратегическое планирование трудовых ресурсов, когда мы организуем подбор так, чтобы принести максимальную выгоду компании. В идеале так должно быть всегда, и Talantix помогает нам двигаться в этом направлении, чему мы крайне рады.

Второй важный момент: именно рекрутеры знают, что нужно кандидатам, а значит — они лучше всего справятся с функцией HR-брендинга в компании. Если у рекрутера меньше рутины и больше времени, он может взять на себя это направление, сняв его с плеч HR-бизнес-партнеров или менеджеров по развитию и обучению.

Как выбрать CRM под себя

Мы с Анной сходимся в мысли, что главное при выборе системы — ориентироваться на потребности бизнеса. Наш совет — разобраться, что нужно именно вашей компании от рекрутингового ПО — увеличить производительность HR-отдела, не нанимая новых специалистов; уменьшить бюджет на подбор или увеличить скорость закрытия вакансий? Когда вы определите цели, будет легко выбрать систему под свои нужды. Например, одним из ключевых условий для нас была возможность перенести базу кандидатов: фармацевтика — специфическая отрасль, данные по кандидатам собирались с 2012 года, и для «Къези» было важно их не потерять. Решение приняли

только тогда, когда проконсультировались с менеджером Talantix и узнали, что удастся сохранить весь кадровый резерв. Еще одним важным моментом было соблюдение Федерального закона № 152-ФЗ «О персональных данных». Раньше соискателю отдельным файлом отправлялась форма для получения согласия на обработку персональных данных, он ее заполнял и перенаправлял обратно, включался антиспам, который пропускал не все письма, и процесс затягивался. С Talantix этот процесс проходит в разы проще и быстрее. Смотрите на задачи бизнеса, на потребности рекрутера и потом тестируйте. Все очень просто: не попробуешь — не узнаешь.

HR и собственник: убедить за 60 минут

Как рекрутеру убедить руководство, что автоматизация — это именно тот шаг, который необходим бизнесу? Простой совет — занять калькуляцией времени и переложить его на деньги. Язык цифр с подсчетом выгод и убытков — это то, что действительно работает.

Например, благодаря автоматизации «Къези» удалось высвободить около 30% времени рекрутера. Сделайте календарь и в течение недели фиксируйте рутинные задачи — сколько времени идет на пересылку писем, на забивание данных в Excel и разбор резюме. Переведите время в деньги через почасовую ставку и покажите эти данные руководителю. Ваш отчет вызовет как минимум интерес, а в лучшем случае — готовность пробовать. ♡



Сканируй QR-код и оставляй заявку на бесплатный тест-драйв CRM для рекрутмента Talantix

Инфляция пошла вверх за пандемией

Годовая инфляция в Кировской области в марте 2021 года по сравнению с февралем выросла на 0,3 п.п. и составила 5,7%. Это ниже, чем в целом в Приволжском федеральном округе (6,0%) и России (5,8%). По данным ЦБ, ускорение инфляции преимущественно связано с действием временных факторов – увеличением издержек производителей и снижением предложения на отдельных товарных рынках.

Основные показатели инфляции в Кировской области (в % к соответствующему месяцу предыдущего года)					Источник: Росстат
	Ноябрь 2020	Декабрь 2020	Январь 2021	Февраль 2021	Март 2021
Инфляция	4,93	5,27	5,34	5,44	5,70
Базовая инфляция	3,75	4,16	4,09	4,38	5,11
Прирост цен на					
Продовольственные товары	6,65	7,0	7,11	7,30	7,77
из них:					
• плодоовощная продукция	15,8	17,36	20,13	15,85	8,72
Непродовольственные товары	4,58	4,98	5,11	5,46	5,48
	3,04	3,25	3,22	2,83	3,04
Услуги					
из них:					
ЖКХ	3,8	3,8	3,71	3,81	3,90
• пассажирский транспорт	5,5	7,71	7,9	3,19	3,76

Цены преодолели ограничения

В сегменте продовольственных товаров годовой темп прироста цен ускорился до 7,8% в марте после 7,3% в феврале. В основном это связано с ростом издержек производителей и снижением предложения отдельных сельхозкультур.

Увеличение издержек производителей на приобретение импортного оборудования, ветеринарных препаратов и кормов ускорило рост цен на мясные продукты, молоко и яйца. Кроме того, на удорожание продуктов птицеводства повлияли случаи птичьего гриппа, а также сокращение импорта инкубационных яиц из-за заболеваний птицы в странах-поставщиках.

На фоне удорожания какао-бобов и пальмового масла, а также произошедшего ранее повышения стоимости сахара ускорился рост цен на шоколад и шоколадные конфеты.

Перенос ранее произошедшего повышения цен на подсолнечное масло, а также увеличение затрат на топливо, логистику и упаковку способствовали увеличению прироста стоимости майонеза в годовом выражении.

Сокращение урожая картофеля в прошлом году из-за неблагоприятных погодных условий привело к увеличению доли импорта на рынке и ускорению роста цен на этот корнеплод в марте.

В то же время благодаря увеличению предложения отечественных тепличных огурцов и снятию временного запрета на ввоз помидоров из отдельных стран снизились цены на эти овощи (после годового роста в феврале).

Действие соглашения между Правительством России, производителями и торговыми организациями по снижению и поддержанию цен на сахар и подсолнечное масло привело к замедлению годовых темпов роста цен на эти товары в марте.

Инфляция крепчает

Прирост цен на непродовольственные товары в марте в годовом выражении по сравнению с февралем не изменился и составил 5,5%. На динамику цен повлияли, с одной стороны, сокращение предложения отдельных товаров, с другой – стабилизация спроса относительно его всплеска весной 2020 года.

Растущий по мере восстановления деловой активности спрос и изменение регулирования на топливном рынке

продолжили ускорять годовое удорожание топлива. Для обеспечения стабильного предложения моторного топлива и сдерживания роста цен при соблюдении интересов поставщиков Правительство России приняло ряд мер. Основной эффект от них ожидается в мае, когда вступят в силу корректировки параметров демпфера.

Не полностью восстановившееся после приостановки производства на время самоизоляции предложение и перебои в поставках импортных комплектующих ускорили рост цен на легковые автомобили.

На фоне задержек поставок комплектующих, в том числе микросхем и других компонентов электроники, по сравнению с прошлым годом повысились цены на смартфоны.

Повышение мировых цен на сырье, используемое в производстве строительных материалов и мебели, сказалось на ускорении темпов роста цен на эти группы товаров. В частности, после снятия некоторых ограничительных мер, связанных с пандемией, в большинстве стран повысился спрос на металлопродукцию и древесину, что привело к увеличению цен на них. Дополнительное влияние также оказывал возросший спрос жителей области на рынке жилой недвижимости в условиях реализации льготной ипотеки с господдержкой.

В то же время усилилось снижение цен на бытовую технику и замедлился рост цен на компьютеры. Это в значительной мере связано с эффектом базы – в марте предыдущего года произошел скачок спроса на данные виды товаров, обусловленный ослаблением рубля, переходом на самоизоляцию и дистанционные форматы работы и учебы.

В результате увеличения объемов производства и насыщения спроса продолжилось замедление роста цен на медицинские товары.

Деловая активность сферы услуг показала рост

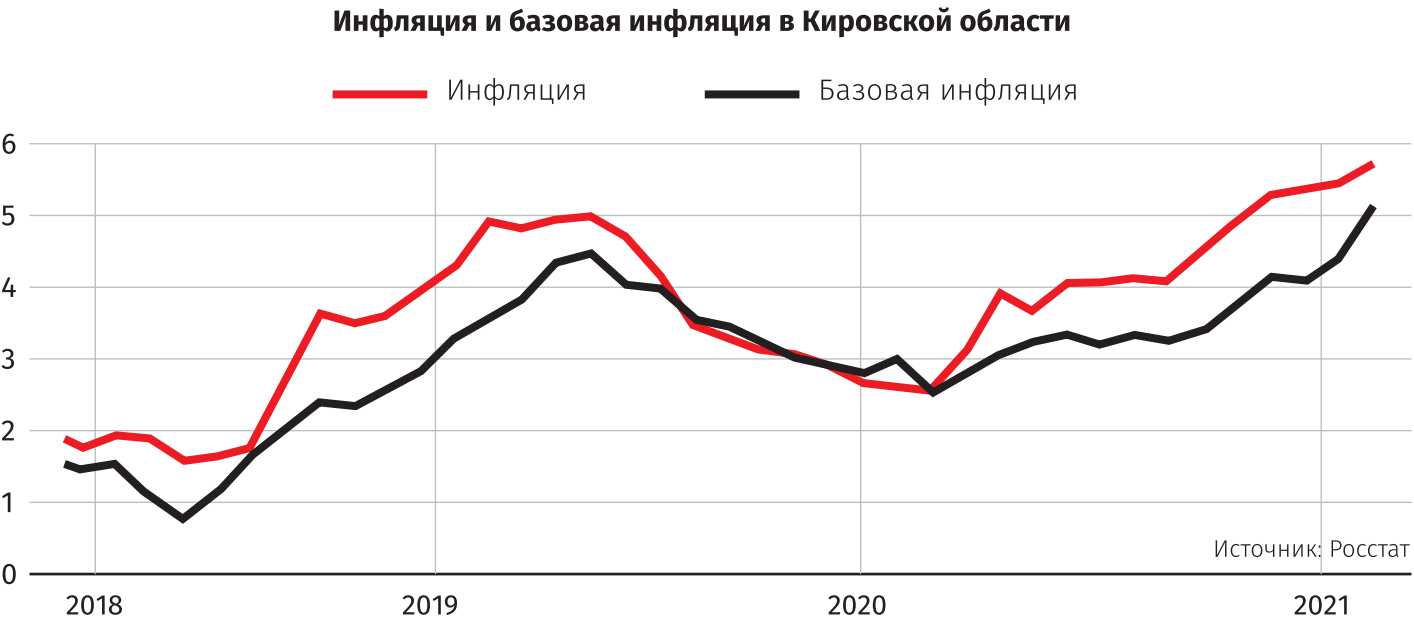
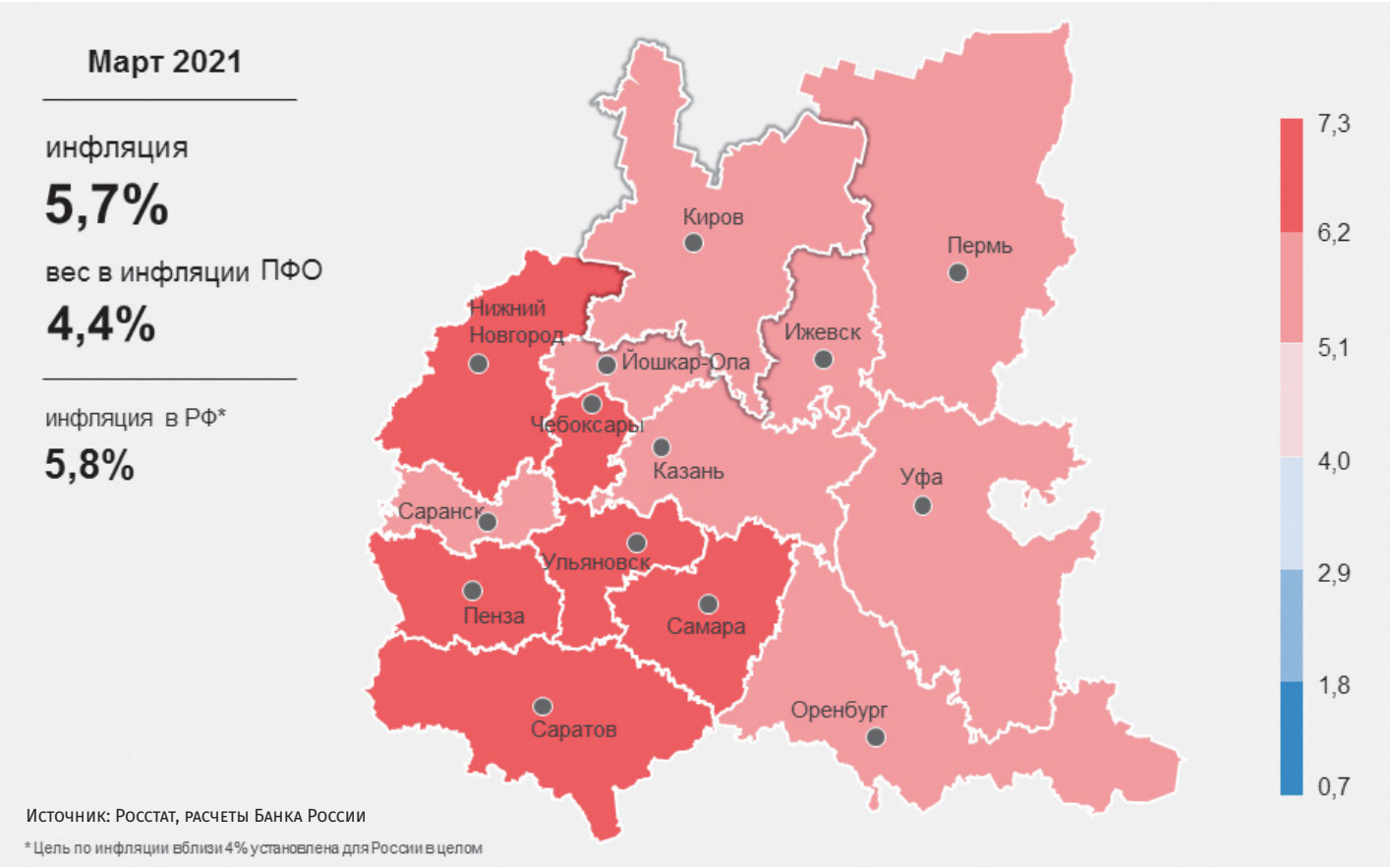
Годовой прирост цен на услуги в области в марте составил 3,0% после 2,8% в феврале. В основном это связано с продолжающимся восстановлением экономической активности в регионе после смягчения ограничительных мер.

Основной вклад в увеличение прироста цен в сфере услуг внесло ускорение удорожания услуг зарубежного туризма. Из-за сохраняющихся ограничительных мер в связи

Инфляция в сравнении с другими регионами

Кировская область

Приволжский федеральный округ



с пандемией коронавируса лишь немногие популярные туристические направления были открыты для россиян. В результате предложение не может удовлетворить спрос на эти виды услуг.

Восстановление пассажиропотока на фоне улучшения эпидемической обстановки и повышения деловой активности привело к ускорению роста цен на услуги воздушного транспорта и удорожанию проезда на железнодорожном.

Перенос накопленного увеличения издержек медицинских организаций в стоимость оказываемых услуг способствовал ускорению темпов роста цен на них.

Стоимость подключения к сети Интернет в марте относительно февраля практически не изменилась, в то время как годом ранее росла. В результате годовые темпы роста цен на эти услуги замедлились.

Инфляция в Приволжском федеральном округе и России

Годовая инфляция в Приволжском федеральном округе в марте изменилась незначительно, составив

6,0% после 5,9% в феврале. Это соответствует динамике общероссийской инфляции. Увеличение инфляции в округе, как и в целом по стране, в основном обусловлено дальнейшим расширением спроса и высоким давлением со стороны издержек. В то же время влияние разнонаправленных региональных факторов обеспечило неизменность ценовой динамики в сфере услуг.

В целом по стране годовая инфляция в марте 2021 года выросла и составила 5,8%. Повысились и месячные темпы роста цен на большинство групп товаров и услуг (с поправкой на сезонность). Основное влияние оказывало дальнейшее расширение спроса в условиях высокого давления со стороны издержек. Об этом свидетельствовало увеличение годовых темпов роста цен на группы товаров и услуг с более устойчивой ценовой динамикой. Замедление годового и месячного темпов удорожания продовольствия было обусловлено динамикой волатильных компонентов. С учетом проводимой денежно-кредитной политики годовая инфляция вернется к цели Банка России (вблизи 4%) в первой половине 2022 года и будет находиться на этом уровне в дальнейшем. ▲ (0+)

МЕДИАПРОЕКТ
НАВИГАТОР LIVE
В ЦИФРАХ

- > 300 прямых трансляций, в том числе и выездных, проведено за год
- > 256 приглашенных экспертов (первые лица компаний и их сотрудники)
- 45 347 рекордное количество просмотров одного прямого эфира
- 2 400 км рекордное расстояние телемоста (Киров — пгт. Красная Поляна, Краснодарский кр.)
- 286 345 секунд в эфире
- > 50 прямых эфиров прошло в рамках проекта «Экспертное мнение»
- 30 216 просмотров одного прямого эфира нового проекта HOT LINE*
- 650 235 суммарное количество просмотров нового видеопроекта #ЯВыбираюВятское за восемь месяцев

НавигаторLIVE –
медиапроект для
бизнеса и о бизнесе

Предлагаем вам принять участие в активно набирающем популярность проекте НавигаторLIVE и рассказать о своей компании, своем предложении (от истории о становлении бизнеса до тест-драйва продукции или услуги). Мы поможем мощно и интересно решить ваши задачи. Подробности участия в медиапроекте уточняйте у нашего продюсера по тел.: 8-909-135-68-51 (Алена).



Я знаю, что ваши дети будут делать этим летом



“

Если и организовывать активный досуг детей, то делать это качественно, — Антон Громиков, начальник детского загородного лагеря «Сосновый бор».

#Лучшезагородом

Детский загородный отдых возвращается с карантина. Все прошлое лето дети провели в гаджетах, но настало время вновь выглянуть на улицу. На территории санатория «Сосновый бор» в санаторно-курортной зоне Нижне-Ивкино открывается детский загородный лагерь с одноименным названием. Теплый и благоустроенный двухэтажный кирпичный корпус со всеми удобствами прямо на этаже по новому по-

становлению правительства готов принять за смену до 140 детей от 7 до 17 лет с размещением в номерах по 2, 3 или 4 человека.

В лагеря вдохнули жизнь

Для этого создана необходимая инфраструктура: централизованная система отопления и горячего водоснабжения, холодная и горячая вода подаются круглосуточно. Поэтому форс-мажоры исключены. Территория лагеря огорожена и находится под круглосуточным видеонаблюдением и охраной, все корпуса оснащены системой пожарной безопасности, во время занятий детей сопровождают опытные инструкторы. Все педагоги и инструкторы лагеря имеют педагогическое образование и проходят специальную подготовку в «школе вожатых». Допускаются к работе с детьми они только после подтверждения своей квалификации.

А теперь самое интересное, что ждет ребят в детском загородном лагере «Сосновый бор»?

■ 5-разовое санаторно-профилактическое питание, вкусное и сбалансированное. Все строго в соответствии с СанПиНами.

■ Спортивные игры на свежем воздухе.

■ Мероприятия в концертном зале с профессиональной аппаратурой. Рассадка в зале организована с соблюдением требований Роспотребнадзора.

■ Занятия в тренажерном и спортивном залах.

■ Занятия в бассейне. Мы располагаем 2 бассейнами с минерализованной водой: если ребята не умеют плавать, то наш квалифицированный инструктор научит их азам водного мастерства: как не бояться воды, как держаться на ней и как правильно дышать.

■ Развлечения и дискотеки на огромной летней танцплощадке.

■ И, конечно, лагерная классика — вечерние посиделки у костра.

Активируем таланты

Пусть все дети и разные, в нашем лагере каждый сможет найти то, что ему по душе. Ведь загородный лагерь «Сосновый бор» — это 4 смены, и у каждой из них — свое направление:

1 ПРО-Игры. Цель этой смены — показать детям, что отдыхать можно не только с гаджетами в руках. На протяжении 19 дней мы будем рассказывать ребятам о многообразии игр. Научим играть в настольные и интеллектуальные игры, вспомним «дворовую классику», на которой выросли сами, а также познакомим с новыми и современными играми без смартфонов.

2 Гений общения. Эта смена направлена на развитие у детей коммуникативных навыков. Из-за постоянного использования гаджетов, ребята в большинстве своем

прекрасно умеют общаться виртуально, но, зачастую, в онлайн не могут завязать и поддержать разговор. Наша задача — разрушить барьер словесного и внутреннего стеснения и научить ребенка просто подойти и сказать другому: «Привет!».

3 Soft Skills для жизни. Гибкие навыки помогают людям находить свое место в жизни — не просто плыть по течению, а устраивать ее под себя. Если вы думаете, что малышам это будет не интересно, то это не так. Им вся информация будет преподнесена в игровой форме, в которой они очень легко ее воспримут.

4 Био-ТОП: твое осознанное потребление. Все большую популярность приобретает тема осознанной экологии. В течение этой смены мы расскажем ребятам о ценности энергосбережения, экономного потребления водных ресурсов, научим как правильно утилизировать то или иное сырье.

А теперь представим: вот ваш ребенок вернулся из лагеря. Казалось бы, вот она — долгожданная встреча: теперь все снова будет, как прежде. Спешим обрадовать: как прежде не будет никогда! Он будет другим и лучше! Жизнь в лагере — это мощная перезагрузка. Кто ее проживал, тот поймет. А кто еще не попробовал ее на вкус, то, смелей, звоните нам по тел.: 8 (8332) 699-609. И только мы будем знать, что ваш ребенок будет делать этим летом! ♡



СОСНОВЫЙ БОР

детский загородный лагерь



1 СМЕНА
«ПРО-ИГРЫ»

с 4 июня
по 22 июня



2 СМЕНА
«ГЕНИЙ ОБЩЕНИЯ»

с 25 июня
по 13 июля



3 СМЕНА
«SOFT SKILLS
ДЛЯ ЖИЗНИ»

с 16 июля
по 03 августа



4 СМЕНА
«БИО-ТОП:
ТВОЁ ОСОЗНАННОЕ
ПОТРЕБЛЕНИЕ»

с 6 августа
по 24 августа



Хотите знать больше? Ждем Вас по адресу: г. Киров, ул. Сурикова, д. 19, оф. 112

+7 (8332) 699-609 ОТДЕЛ ПРОДАЖ

+7-909-130-6771 НАЧАЛЬНИК ЛАГЕРЯ

Адрес лагеря: Кировская область, Оричевский район, почтовое отделение
Нижне-Ивкино, пос. Сосновый бор, 45 км. от г. Кирова
Добраться можно на маршрутном автобусе №112, остановка «Сосновый бор»

 vk.com/dol43sb





Андрей Шаронов, президент бизнес-школы «Сколково»

7 принципов личного развития от Андрея Шаронова

Конечная цель развития в любом направлении — не получить новые знания, а изменить свое поведение, научиться действовать по-новому и в итоге добиться принципиально иных результатов. Президент бизнес-школы «Сколково» Андрей Шаронов делится своими подходами к повышению личной эффективности через изменение привычек и поведения.

- 1** Не столько запоминать информацию, сколько понимать, где и как ее искать. Заучивание 8 правил менеджмента, 17 глобальных целей ООН и т.д. не меняет наше поведение и не делает нас умнее (хотя, если это останется в памяти, хуже не будет). Самое ценное, что можно вынести из обучения и общения — понимание причин и связей и умение находить новые.
- 2** Развивать привычку молчать и слушать, не перебивать собеседника, давать себе время подумать/прописать варианты своих решений и действий, рефлексировать, отказаться от навешивания штампов и ярлыков, даже очень устойчивых, и пробовать по-новому взглянуть на человека с точки зрения его лучших качеств и возможного развития.
- 3** Начать уважать и ценить себя. Не переоценивать, а именно ценить. Вступать в разговор для того, чтобы добавить новые смыслы и ценность, а не подтвердить свое присутствие или власть. Благодаря этому быть более уверенным и содержательным и избавиться от боязни отстаивать свою точку зрения.
- 4** Привыкнуть к длящейся неопределенности и спокойней браться за задачи, которыми никогда не доводилось заниматься прежде, даже если для этого не созданы комфортные условия. Не откладывать работу или проект до появления полной ясности и лучших времен.
- 5** Постепенно замещать страх любопытством, не зажимать глаза и нос в тяжелой жизненной ситуации (только бы проскочить и забыть), а осознанно проживать этот период, цenia и победы, и поражения. Воспринимать полосу неудач как обязательную часть пути, которая даст полезные, пусть и болезненные, уроки.
- 6** Перестать относиться к своему телу как бесконечному ресурсу или безотказному инструменту, начать с ним дружить, слушать его, менять привычки, помня о гармонии физического и духовного. Не обязательно бегать марафоны по пустыне — умение слушать свое тело начинается просто с утренней разминки или медитации.
- 7** Следить за собой, отмечать даже небольшие изменения в мыслях, привычках, ритуалах, настроении. Радоваться, если эти изменения идут в желанном направлении, корректировать то, что нас не радует, но не превращать это в самобичевание. Не лишать себя привилегии быть сегодня чуть лучше, чем вчера. ▲ (0+)

#ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ

Любишь и покупаешь продукты и товары вятских брендов? Пользуешься услугами местных компаний? Ценишь качество и сервис? Тогда фотографируйся с любыми брендами нашего города, с товарами, продуктами или символикой, публикуйте снимки на личной странице в ВКонтakte или Instagram с хэштегом #ЯвыбираюВятское. Также можете выкладывать вкусные рецепты, стихи, песни и даже полезные советы с продукцией местных производителей! Стань самым креативным, смотри прямой эфир НавигаторLIVE в группе ВКонтakte navigator_kirov_group 5 мая и получи крутые подарки от партнеров!

#БИЗНЕСУЖИТЬ2021 ГОВОРИМ МЫ ВСЕМУ ДЕЛОВОМУ СООБЩЕСТВУ РЕГИОНА
И ПРОДОЛЖАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ.
ПОДДЕРЖИТЕ МЕСТНЫЕ КОМПАНИИ, СКАЗАВ: «ДОВЕРЯЮ! ПОКУПАЮ! Я ВЫБИРАЮ ВЯТСКОЕ!».

ПАРТНЕРЫ МЕДИАПРОЕКТА #ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ



Производственный холдинг «Здрава»

Праздник вкуса каждый день!

zdrava.com zdravalike zdrava_kirov



Отсканируй QR-код и смотри промо-ролик медиапроекта #ЯВыбираюВятское



АО «Кирово-Чепецкий хлебокомбинат»

С нами вкуснее!

chudohleb.ru chudohleb43 chudohleb



@madeinvyatka



madeinvyatka



Юго-западный рынок

С наших полей на Ваш стол!

rynok43.ru 8 (8332) 71-14-05
 rynok43 rynok.kirov

Подробную информацию об организаторе, правилах проведения, количестве призов, сроках, месте и порядке их получения узнавайте по тел.: 8 (8332) 57-68-46. (0+)

ЛОСК ВМЕСТО РУИН

“

Наша миссия: реализация проекта с существенной экономией средств и времени Заказчика, — Павел Рылов, генеральный директор ООО «КЭСО»



ЭКСПЕРТНЫЙ КОНТРОЛЬ ВАШЕГО ОБЪЕКТА

Технический заказчик — неотъемлемый участник инвестиционно-строительного проекта, который уполномочен от имени Инвестора (Застройщика) решать проблемные вопросы строительства, реконструкции объекта на всех его этапах, начиная с обследования, проектирования, получения разрешений, прохождения экспертизы, непосредственно строительства и заканчивая сдачей объекта в эксплуатацию.

Далеко не в каждой организации, будь то частный бизнес или государственная структура, есть специалисты, способные качественно и профессионально выполнять задачи, связанные со строительством,

реконструкцией крупных объектов. Поэтому, начиная работы над новым проектом, рационально обратиться к профильной организации — Техническому Заказчику, обладающему знаниями, опытом и, главное, квалифицированными специалистами, передавая возможность представлять свои интересы на всех стадиях реализации объекта.

ТОЧНОСТЬ С МИНИМАЛЬНЫМИ ЗАТРАТАМИ

Специфика современного рынка заключается в том, что большая часть инвестиций направлена не на новое строительство, а на реконструкцию, капитальный ремонт существующих объектов, имеющих значительный физический, моральный износ.

Помимо комплексного технического сопровождения «КЭСО» выполняет обследование зданий и сооружений, что дает возможность увидеть реальную картину состояния объекта, пригодность для эксплуатации в соответствии с его назначением, и, что самое главное, целесообразность значительных финансовых вложений.

Техническая база «КЭСО», состоящая из полного комплекса поверенного оборудования для диагностики железобетонных и кирпичных конструкций, и ее штат дипломированных сотрудников с большим стажем работы по специальности, имеющих в руках лицензионное расчетное программное оборудование, позволяют с минимальными затратами максимально точно выполнять необходимые обследования. Р

Принцип «ОДНОЙ ДВЕРИ»: от обследования до ввода объекта в эксплуатацию с ЭКОНОМИЕЙ СРЕДСТВ заказчика.

Кто мы?



Лидер на рынке службы технического заказчика и обследования



Работы от обследования до ввода объекта в эксплуатацию. Принцип «одной двери»



Опыт работы — 10 лет



Работаем по всей территории РФ



Экономим деньги и время Заказчика

Благодарим за доверие:



Киров, ул. Московская, 107Б, БЦ «Московский», 10 этаж

8 (8332) 219-900

kesocorp.ru

info@keso.pro

kesokirov

Инвестируй с надежным партнером

«ФИНАМ» – брокерская компания 2020 года
в премии «Финансовая элита России»



Финам

г. Киров,
ул. Карла Маркса, 62
тел. 8 (8332) 204-100

Специалисты представительства АО «ФИНАМ» в Кирове всегда готовы оказать консультацию по вопросам инвестирования по телефону: +7(8332)204100 или электронной почте: kirov@corp.finam.ru. Предлагаемые к заключению договоры или финансовые инструменты являются высокорискованными и могут привести к потере внесенных денежных средств в полном объеме. До совершения сделок следует ознакомиться с рисками, с которыми они связаны. С подробной информацией можно ознакомиться на сайте www.finam.ru (16+)



* Премия «Финансовая элита России» — одна из наиболее авторитетных отраслевых наград. Ее создателями выступило агентство корпоративных и финансовых коммуникаций Primup и коммуникационное бюро «Вяземский и Запольский». При выборе победителей экспертный совет премии опирается на публичные статистические данные отраслевых ассоциаций финансового рынка, Министерства финансов РФ и ЦБ.

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С 54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С
1С:ФРАНЧАЙЗИНГ

В КИРОВЕ

МастерСофт
АВТОМАТИЗАЦИЯ

> Внимание!
54-ФЗ – бизнес поэтапно должен перейти на применение контрольно-кассовой техники нового образца.

> Не знаете, что делать?
Специалисты ГК «МастерСофт» готовы оказать услуги по консультированию, приобретению необходимого оборудования и работам с 1С.

> Решение:
Обращайтесь в «МастерСофт».



**ГОТОВ К
ФЗ-54**

22-22-44
МастерСофт.РФ

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА НА АПГРЕЙД ДО 50%
Киров, ул. Маклина, д. 40

*до 31.12.2021 0+

1 БУХгалТЕРия.РФ

1С
Бух.Обслуживание

0+

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С
Бух.Обслуживание

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове. Адрес: ул. Маклина, д. 40