

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Директора НЛК обвинили
в рейдерском захвате бумажной
фабрики в Мурыгино
стр. 10 ⁽⁰⁺⁾

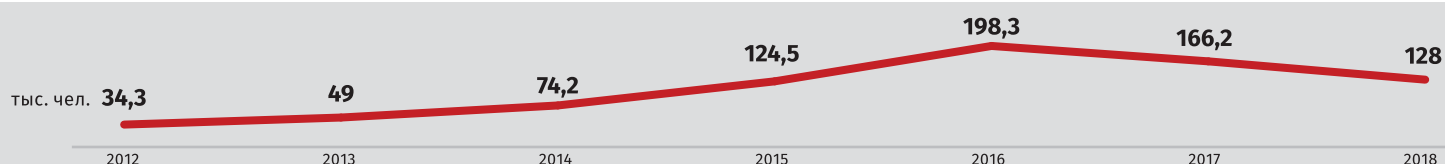
Лес клонится под квоту:
ограничения на экспорт
кругляка «топят»
вятский бизнес
стр. 12 ⁽⁰⁺⁾

НЭП Васильева:
губернатор
отказался
от реформы
двоевластия
стр. 5 ⁽⁰⁺⁾



Пассажиропоток «Победилово»
упал на четверть

стр. 4 ⁽⁰⁺⁾



Неповторимость, созданная природой



← 10 000 м² →

Более 10000 м²
материала
в наличии



Широкий
ассортимент



Собственный цех
по обработке
камня



Работа
под ключ



г. Киров, ул. Щорса, 95, оф. 342,
8-800-250-58-17, т./ф. (8332) 705-143
e-mail: info@eurokam-kirov.ru,
www.eurokam-kirov.ru

Все виды обследования, современные методы диагностики и лечения



Поликлиника

- Терапевт
- Уролог
- Хирург
- Пульмонолог
- Гастроэнтеролог
- Психиатр-нарколог
- Офтальмолог
- Отоларинголог
- Ревматолог
- Невролог
- Эндокринолог
- Рефлексотерапевт
- Гирудотерапевт
- Профосмотры/справки в ГИБДД, на оружие и т.д
- Хирург
- Дерматовенеролог
- Кардиолог
- Гинеколог

Стационар

- Гинекология
- Кардиология
- Терапия
- Неврология
- Хирургия
- Урология
- Реанимация
- Ревматология
- Гастроэнтерология
- Сосудистая хирургия
- Физиотерапия и лечебная физкультура

Диагностика

- Функциональная и ультразвуковая диагностика
- Эндоскопия
- Рентгенологические исследования
- Клинико-диагностическая лаборатория

Мы открыты
для всех!

Октябрьский проспект 151 | 8 (8332) 25-50-50 | www.rzdmed43.ru

- 3 ФИНАНСЫ
- 4 НОВОСТИ
- 6 БИЗНЕС-КЕЙС
- 7 БИЗНЕС-ПРАКТИКУМ
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 12 КРУГЛЫЙ СТОЛ
- 14 ТЕХЗОНА
- 14 ВСЕ ДЛЯ БИЗНЕСА
- 17 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ
- 18 ВОПРОС-ОТВЕТ

Распространение:

- По предприятиям и организациям г. Кирова:.....4700 экз.
- На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia» ул. Труда, 90
Автосалон «Lada» ул. Труда, 90
Автосалон «Престиж-авто» ул. Дзержинского, 79
АКБ «Росбанк» ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово» ул. Аэропорт, 6
ВТПП ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор» ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник» ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса» ул. Герцена, 56
Кафе «Агата» ул. Маклина, 56
Кафе-столовая «Горница» Октябрьский пр-т, 68
Кофейня «Книжный клуб 12» ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев» ул. Сурикова, 19
Кафе-ресторан «Гранд Буфет» Октябрьский пр-т, 89
Магазин «Тракер» ул. Производственная, 31
Отель «Арт» ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик» ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк» ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКОМ» ул. Производственная, 29
Офисный центр ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк» ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Мельница» Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен» Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия» ул. Ленина, 80
Столовая ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка» ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка» ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня» ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня» ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня» ул. Некрасова, 69
Столовая «Цитрус» ул. К. Маркса, 127
Столовая «Три медведя» ул. Базовая, 10
Столовая «Горячая ложка» ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик» ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум» ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»

Учредитель: ООО «Газета Навигатор»

Редакция: ИП Бабилов М.В.

Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321

Сайт: www.navigators-kirov.ru

E-mail:
rotadel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatel@yandex.ru – редакция

Главный редактор: Перескокова Т.С.

Рекламный отдел: (8332) 57-68-16

Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 10848.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода в свет – 03.02.2019 г.
№ 04 (458)

Бизнес выводят на рынок корпоративных облигаций

Региональному бизнесу рекомендуют обратить внимание на фондовый рынок.

Центральный банк в последние годы активно продвигает инструменты фондового рынка в регионах России. В частности, зампред Волго-вятского ГУ ЦБ Геннадий Комиссаров отметил рост финансирования реального сектора экономики на фоне тенденции к снижению инфляции.

Особое внимание было уделено вопросу использования предприятиями региона биржевых облигаций в качестве инструмента привлечения инвестиционных ресурсов. Местному бизнесу рассказали о положительном опыте использования инструментов финансового рынка предприятиями Нижегородской и Самарской областей, а также Республики Чувашия.

— Сегодня в банковской сфере вопросы «длинных» кредитов решаются весьма сложно. Облигационные займы — прекрасный выход из ситуации, — считает президент Вятской ТПП Николай Липатников.

Впрочем, эксперты указывают, что использование облигационных

инструментов для привлечения средств имеет свои сложности. Часто процент по первому выпуску облигаций эмитента оказывается даже выше, чем ставка банковского кредита. Плюс, услуги по размещению биржевых займов сейчас стоят от 0,5 до 2 млн рублей.

Региональные власти также пообещали подключиться к процессу, создав специальную рабочую группу.

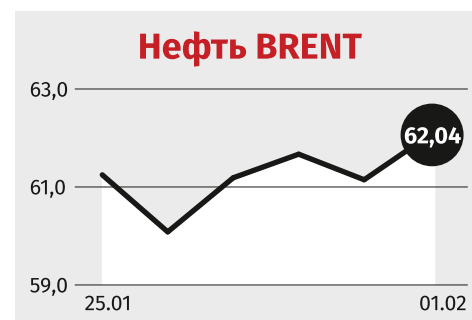
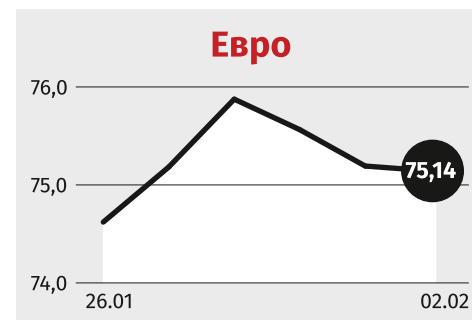
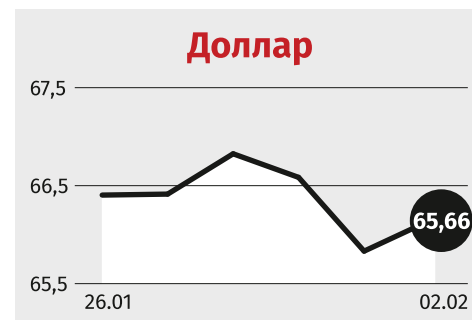
— Наша рабочая группа будет способствовать развитию в регионе долгового рынка, в том числе рынка государственных и корпоративных ценных бумаг, — заявил первый вице-губернатор Александр Чурин.

Напомним, в конце 2018 года регион впервые за длительное время зарегистрировал выпуск облигаций на сумму 5 млрд рублей. Однако пока минфин области продал лишь одну ценную бумагу номиналом 1000 рублей. Купонный доход по облигациям пока выше, чем стоимость действующих коммерческих кредитов. ▲ (0+)



Константин Кропанев,
исполнительный директор «Ажио-финанс»

— Для создания ликвидных облигаций, интересных широкому кругу инвесторов, требуется эмиссия на сумму не менее 5 млрд рублей. У кировских предприятий нет соизмеримых инвестиционных задач и инвестиций. Варианты есть у «Уралхима» или УГМК, но это федеральные компании, представленные в нашем регионе. Что касается местных фирм, то они маловаты для вывода на рынок собственных финансовых продуктов.



Бизнесу

ЭКВАЙРИНГ

от **1,7%**

комиссия от оборота

Пора поставить на карту!

Оформи
онлайн-заявку
банк-хлынов.рф

Банк Хлынов

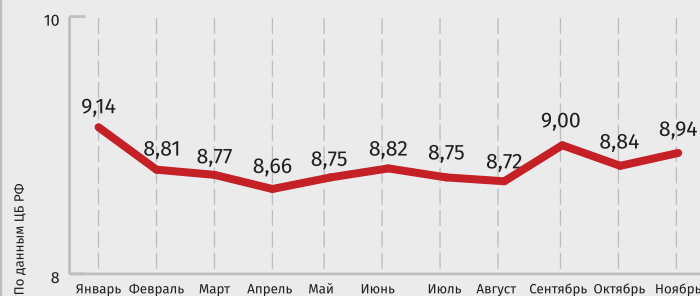
8 800 250-2-777 Звонок по России бесплатный

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), далее – Банк. Ежемесячная комиссия, взимаемая Банком за обслуживание транзакций безналичной оплаты в одном POS-терминале (в процентах от общей суммы, зачисленной на расчетный счет по услуге торгового эквайринга) (далее – Комиссия), начиная с первого полного календарного месяца с даты установки оборудования Банка, составляет 1,7% (минимум 100 рублей) для клиентов, открывших первый расчетный счет в Банке после 01.01.2019 г. по тарифному плану «Оптимальный» при условии, что в рамках договора установлен один терминал. В иных случаях размер Комиссии зависит от применяемого тарифного плана и суммы транзакций в текущем месяце и может составлять до 2,5% (минимум 2 000 рублей). Комиссия взимается в последний рабочий день отчетного месяца по итогам сумм, зачисленных на расчетный счет по услуге торгового эквайринга. При этом, независимо от указанных критериев, в период до конца текущего месяца с даты установки терминала Комиссия составляет 2,5%. Документы (для всех форм организаций и предпринимателей): анкета-заявление о размещении POS-терминала; копия документа о праве собственности, либо аренды помещения; документы, удостоверяющие личность директора организации (копия стр. 2, 3, 5 – данные паспорта, фото, прописка). Предложение не является офертой. Условия действительны на 01.01.2019 г. Подробная информация по телефону 8 (800) 250-2-777, в офисах Банка и на сайте банк-хлынов.рф. Лицензия ЦБ РФ № 254.

4,3%

составил уровень потребительской инфляции в Кировской области по итогам 2018 года. Этот показатель выше, чем целевое значение, которое установлено финансовым регулятором. Из-за увеличения ставки НДС с 18 до 20% в 2019 году власти также прогнозируют инфляцию выше 4%. ▲ (0+)

Средневзвешенные процентные ставки по кредитам в рублях для российского для бизнеса сроком до 1 года в 2018 г., % годовых



Средневзвешенные процентные ставки по кредитам в рублях для частных лиц сроком до 1 года в 2018 г., % годовых



Вскрылись новые факты хищений в ЦДС

Сразу три факта приобщены к уголовному делу. Так, вскрылось хищение денег при разработке сайта для «дочки» «Центральной диспетчерской службы» - компании «Электронный проездной». По версии следствия, в 2013 году Дмитрий Никулин, который тогда возглавлял муниципальную ЦДС, и Александр Рыболовлев, директор ООО «Электронный проездной», заключили фиктивный договор на создание сайта по завышенной стоимости. 100 тысяч рублей оказались похищены. Еще 7 миллионов, по версии следствия, таким же образом «уплыли» при закупке навигаторов. Еще почти 6,8 млн – при покупке прав на использование программы, позволяющей оплачивать проезд в общественном транспорте с помощью банковской карты.

По данным следствия, Дмитрий Никулин совместно с Рыболовлевым и Ганьбой (экс-директором «Электронного проездного») провернул схему, в результате которой за сервис «Мама, я пришел» ООО «Электронный проездной» заплатило 20 млн рублей. В Следкоме считают, что сделка не имела никакого фактического смысла, так как все необходимое для функционирования системы к тому моменту уже было в распоряжении предприятия. Добавим, что из ЦДС Дмитрия Никулина перевели на должность руководителя скандальной УК «Ленинского района». Наблюдатели объясняли это его близостью к экс-главе Кирова Владимиру Быкову. В конце 2018 года предполагаемого организатора схемы – депутата гордумы Дмитрия Никулина объявили в розыск. ▲ (0+)

Васильев против двоевластия

В кулуарах началось активное обсуждение темы разделения постов губернатора и председателя правительства Кировской области.

Высказывалось предположение, что возглавить высший орган исполнительной власти региона может Александр Чурин, первый зампред правительства, в то время как губернатор будет отвечать за связи с федеральными ведомствами.

То есть предполагалось, что губернатор отстранится от оперативного управления и сосредоточится на «внешней» политике. Аналогичное разделение функций существует и на федеральном уровне между президентом и премьер-министром.

– Скорее всего, у нас действительно пройдет такая реформа, которая позволит ввести еще одну должность дополнительно и заниматься проектным офисом, – сказал

Игорь Васильев. – Теперь наступает второй этап: наверное, от наведения элементарного порядка мы должны перейти к новой экономической политике. И тут нужна более мобильная структура управления,

которая будет отвечать всем вызовам современности и более тесному взаимодействию руководителя правительства, зампредов и министров с муниципалитетами.

Игорь Васильев также отметил, что реформа будет направлена на то, чтобы обеспечить соответствие административной структуры национальным проектам. При этом губернатор категорически отрицал появление должности регионального премьера. ▲ (0+)



Игорь Васильев

– Нужна более мобильная структура управления, отвечающая всем вызовам современности и более тесному сотрудничеству зампредов и министров с муниципалитетами. У нас такие примеры уже есть. Дмитрий Курдюмов и Александр Чурин уже ведут такие проекты.

“
При этом губернатор Игорь Васильев категорически отрицает появление должности регионального премьера в структуре исполнительной власти.

«Победилово» теряет пассажиров

Пассажиропоток кировского аэропорта «Победилово» в 2018 году составил 128 тыс. человек, что ниже уровня прошлого года на 23%.

– При этом мы отмечаем, что с ноября 2018 года началась положительная динамика, мы прогнозируем рост пассажиропотока в 2019 году. Этот рост, в первую очередь, связан с возвращением в регион авиакомпании «Победа», – прокомментировал Алексей Губин, начальник коммерческого отдела аэропорта.

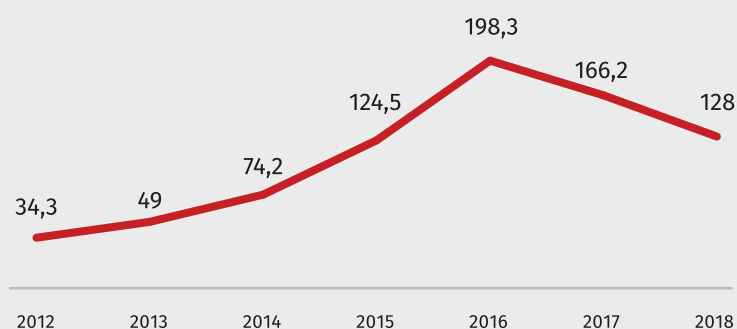
В октябре прошлого года возобновились регулярные полеты авиакомпании «Победа» в кировский аэропорт, прерванные в начале 2017 года. Руководство аэропорта воспринимает приход «Победы» как социальный проект. Для возвращения лоукостера региональные власти предоставили авиакомпании серьезные скидки.

Напомним, в начале 2017 года правительство Игоря Васильева отказалось продлевать суперльготные условия обслуживания бортов «Победы». В ответ на это лоукостер прекратил полеты в Киров. Это привело к существенному росту стоимости перелетов по направлению Киров – Москва. Под давлением общественного мнения Игорь Васильев договорился о возвращении «Победы» в кировский аэропорт. ▲ (0+)

23%

составило падение пассажиропотока по итогам 2018 г.

Динамика пассажиропотока аэропорта «Победилово», тыс. чел.



Рынок общепита выходит из кризиса

Региональный рынок общественного питания после спада последних лет продемонстрировал небольшой прирост по итогам года — 0,8%. Оборот предприятий вырос на полмиллиарда рублей до 11,3 млрд. Несмотря на наметившийся рост, участники рынка не выражают оптимизма из-за продолжающегося сокращения реальных доходов населения. Рынок так и не вернулся к максимумам 2008 года.



Павел Дорофеев,
соучредитель сети общественного питания
«Большая столовая»

— Мы не ощутили особого роста, возможно даже есть тенденция спада. Количество посетителей остается примерно на таком же уровне. Да, выручка растет, но при этом растут и входящие цены. Особенно сильный скачок цен поставщиков произошел в начале текущего года.

При этом количество посетителей остается прежним. За последние несколько лет в нашем сегменте существенно выросла конкуренция, на рынке появились новые игроки, кто-то расширил сеть. Но все новые столовые, которые мы открывали за последние год-два, либо убыточные, либо работают на нулевой точке.

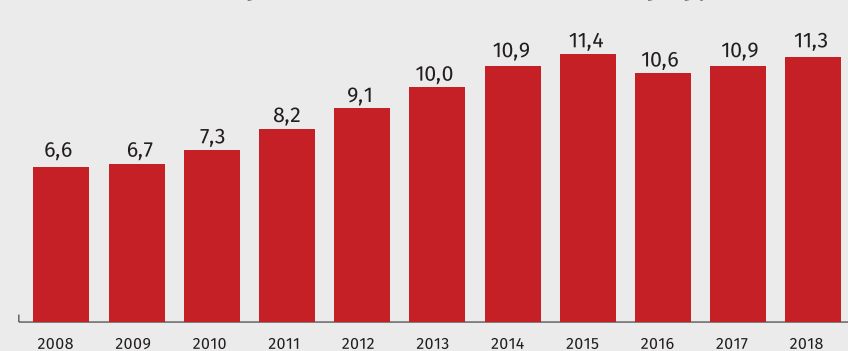
Сейчас мы достаточно настороженно смотрим на открытие новых объектов. Более того, в уже работающих столовых

заметна такая тенденция: количество посетителей сохраняется, из года в год их посещают одни и те же клиенты. Но если раньше они брали первое, второе и третье, то сейчас что-то приносят с собой в контейнерах. Часто студенты, допустим, берут чай и булочку, а остальное приносят с собой.

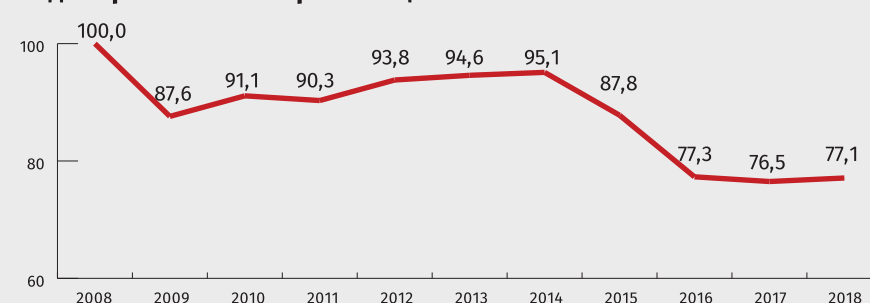
Возможно, в сегменте ресторанов и кафе и есть какой-то рост. Открываются новые заведения. У них есть шанс за счет особой концепции притянуть гостей, которые раньше вообще не пользовались услугами общественного питания.

Но в нашем сегменте ситуация сложная. Объективный показатель: сокращается время работы целого ряда точек и у нас, и у наших конкурентов. Это происходит из-за отсутствия клиентов. Полагаю, такая тенденция связана с сокращением реальных доходов населения. ▲ (0+)

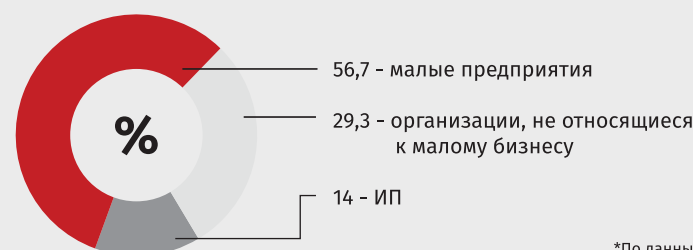
Номинальный оборот общественного питания, млрд рублей



Индекс реального оборота общепита



Структура предприятий общепита в 2018 г.



*По данным Кировстат

СЧЁТ И АБОНЕНТСКАЯ ПЛАТА



*А размер бизнеса
значения не имеет*



**ДОТРАНС
БАНК**

Узнайте подробнее в отделе банка

☎ (8332) 67-54-42

🏠 Киров, Комсомольская, 12а

www.dtb1.ru

Акция по расчетно-кассовому обслуживанию «Все просто» действует с 01.02.2019 по 31.05.2019г для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, обратившихся в АО «Первый Дортрансбанк» с заявлением на открытие расчетного счета. Открытие и обслуживание расчетного счета — бесплатно. Расчетное обслуживание системы «Интернет-банк» бесплатно в течение 4 месяцев, начиная с 1-го числа следующего месяца после обращения клиента в банк. Предложение не распространяется на юридических лиц, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации, а также при открытии текущего счета на имя должника — физического лица, в том числе в отношении индивидуального предпринимателя — банкрота, представителем которого является арбитражный управляющий. АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ № 3271

Условия действительны на дату публикации рекламы

Делаю, что нравится

В первой половине 90-х у студентов истфака было три направления развития карьеры: школа, милиция и церковь. Я выбрал юридическое, получил второе высшее образование. Так я стал корпоративным юристом. Потом меня пригласили на собеседование в компанию «Яковлев и Партнеры». Я повел себя, возможно, нагло, когда заявил, что работа рядового юриста мне не интересна и есть стремление возглавить кировское представительство. Конечно, на это место были и другие кандидаты. Полагаю, что меня выбрали по принципу оптимального сочетания цены и качества. И вот, больше 10 лет я руковожу кировским бизнесом компании.

Робот-адвокат: как юристам не остаться без работы

Вообще, ситуация на кировском рынке юридических услуг очень противоречивая. Нам хотелось бы иметь четкую специализацию, но приходится быть универсальными юристами. Благо, у нас есть своя экспресс-технология, которая позволяет быстро разбираться в ситуации. Вообще, мы предпочитаем использовать стратегию «открытого забрала» и стараемся в суде сразу излагать позицию в полном объеме. В долгосрочной перспективе такой подход показал свои преимущества. Хотя, порой, приходится идти на определенные тактические ходы.

Чтобы не оказаться на обочине нам нужно всерьез осваивать legal tech*. Речь идет об автоматизации всех юридических процессов. Признаюсь, на такие важные стратегические вещи часто не хватает времени.

На самом деле современные юристы работают по технологиям XIX века, разве что мы не пишем перьями и используем базы нормативных актов. Хотя уже есть большой выбор ПО, который позволяет автоматизировать нашу работу. Есть уже реальные примеры использования на практике новейших IT-решений в сфере юриспруденции. Кстати, мы обратили внимание на уголовную специализацию во многом именно потому, что в этой сфере роботы вытеснят человека в самую последнюю очередь.

Но даже если сравнивать те технологии, которые сейчас используются в нашем городе с современной западной практикой, то понимаешь, что для преодоления разрыва могут потребоваться десятилетия эволюции.

Есть хрестоматийные в юридической среде книги Джона Гришема, по которым сняты фильмы и сериалы. Там описаны очень интересные ситуации из жизни адвокатских фирм. Хочется перенимать и европейский и американский опыт. Для этого нужно учиться на месте, потому что разрыв с тем что есть у нас колоссальный.

Жадность бизнесменов

На кировском рынке юридических услуг не так много денег. Клиенты в первую очередь готовы платить за защиту по уголовным делам. Тем более, достаточно часто возникают ситуации, когда с такими запросами приходят люди, которых мы представляем в гражданских процессах.

Что касается корпоративных споров, то малый и средний бизнес крайне скуп на расходы на юридические услуги.

Люди предпочитают доводить ситуацию до крайности, когда фирма приближается, допустим, к банкротству или возникают уголовные дела. И только после этого обращаться к профессионалам.

Например, принимали участие в защите интересов учредителей одной из компаний от действий их же директора и соучредителя, которые осуществляли вывод активов в личных целях. Боролись в том числе с виртуальной задолженностью, созданной недобросовестными участниками бизнеса. Потребовалось больше года, чтобы отбиться от этих долгов в судах и защитить активы фирмы. Победители с удовлетворением констатировали тот факт, что все уже решенные проблемы возникли в связи с тем, что они уделяли мало внимания правовым вопросам и контролю за действиями директора компании.

“

Не скажу, что мое кредо – быть хорошим парнем. Но тем не менее не хочется получать незаслуженный негатив, особенно в профессиональной сфере.

Казалось бы, эта история должна была предпринимателей многому научить. Но выводы были забыты, юрист в штате так и не появился. В результате через полгода у компании возникли новые проблемы. И это, к сожалению, типичный случай.

Есть лишь единицы, которые просчитывают риски заранее. Полагаю, что готовность платить юристам так или иначе связана с уровнем развития бизнеса в нашем регионе. Пока не все созрели учитывать правовую составляющую в работе.

С людьми надо легко прощаться

Имеются в регионе и проблемы с уровнем юридического образования. В свое время собрал целую пачку, больше сотни резюме. По результатам собеседований большая часть кандидатов отсеивается, демонстрируя низкий уровень базовых юридических знаний.

Иногда приходится расставаться с людьми. В юридической сфере кадры – главная ценность и важно предпринимать максимум усилий для того, чтобы сотрудник развивался и имел мотивацию к работе. Однако, когда диалог никак не складывается, зачем мучиться? Поэтому прощаюсь легко.



Алексей Винокуров,
руководитель Кировского филиала Московской коллегии адвокатов «Яковлев и Партнеры»

Я командный игрок. Коллективный разум эффективнее решает нестандартные задачи. Мои сотрудники могут, наверное, сказать, что я деспотичный руководитель. Я почти всегда добиваюсь своего через мягкую силу.

Нужно иметь ввиду, что руководитель юридической фирмы – это не на 100% юрист. Я выступаю, как генератор идей, в других вопросах, как организатор, и только часть времени занимаюсь чистой юриспруденцией.

Выйти из кризиса

Готовность переключаться на принципиально разные виды деятельности позволяет мне сохранять свежесть восприятия основной юридической сферы. Мне интересно заниматься тем, чем я занимаюсь. Кризисы в работе конечно случаются, но в жизни есть вещи, которые дают возможность отвлекаться от работы, получать энергию из других источников. Этим обусловлено мое возвращение в прошлом году к работе в поисковом объединении. Еще один источник энергии – музыка: репетиции, концерты. Даже если приходишь на репетицию совершенно измотанный, через три часа чувствуешь новый прилив сил. Жесткий тайм-план тоже не позволяет расслабляться и по максимуму все успевать. ▲ (0+)

* legal tech (в переводе с англ. «правовые технологии»)

Блиц-опрос

Не в деньгах счастье

О том, в чем проявляется настоящая ценность денег и почему сегодня отсутствие взлетов и падений в бизнесе это не плохо – Дмитрий Русских, генеральный директор ООО «Компания Вятка-Уголь», в блиц-опросе «Навигатора».

– В своем бизнесе я – заводила, энергия и стратегия, часть команды.

Я мечтаю, чтобы все окружающие меня люди жили счастливо и небедно.

Я негодую, когда вокруг есть несправедливость, когда люди врут, обманывают, совершают преступления.

В моей жизни главное – не изменить самому себе. Нужно быть верным своим принципам, взглядам и не бояться говорить правду, делать то, что тебе нравится.

Деньги для меня означают свободу. Они не являются для меня самым главным в жизни. На первом месте – человеческие отношения, любовь, дружба, уважение. Деньги дают возможность свободно передвигаться между городами и странами, ни в чем себе не отказывать. Это часть определенных услуг.

2018 год был для меня обычным годом, ничем не отличающимся от других. У нашей компании за прошедший год не было каких-то ярких взлетов или падений, и сегодня для бизнеса такая ситуация вполне нормальна. ▲ (0+)



Дмитрий Русских,
генеральный директор ООО
«Компания Вятка-Уголь»

Вадим Мальчиков: как достичь финансовой свободы

Хотите увеличить доход компании в 2019 году? Лайфхаками поделится основатель Центральной тренинговой компании Вадим Мальчиков на практикуме 28 февраля - 1 марта.

— Вадим, у вас огромный бэкграунд как в бизнесе, так и в обучении предпринимателей. Как вы пришли в бизнес-консультирование и что лежит в основе вашей идеологии?

— В основе моей идеологии лежат технологии Л. Рона Хаббарда. Он автор самой обширной и согласованной из написанных к сегодняшнему дню технологии управления предприятием. WISE занимается популяризацией и внедрением в мир бизнеса именно этой технологии. Эта ассоциация лицензирует официальных консультантов, которые являются специалистами в ней, и поддерживают определенные профессиональные и этические стандарты.

Почему WISE? Когда у меня самого были серьезные проблемы в 90-е годы, я обратился к ряду консультантов разных школ и направлений. Только консультанты WISE смогли мне помочь. С тех пор я проникся действенностью к этой технологии.

— Вы, как и многие другие, прошли все взлеты и падения 90-х. Как изменился портрет предпринимателя?

— Предприниматели стали менее дикими и менее смелыми одновременно. Их квалификация в целом поднялась. Появилось множество различных течений и модных тенденций, которым они стараются следовать. Но на самом деле глобальные проблемы остались те же, что и были тогда. Модные фишки их не решают, но, скорее, вводят людей в еще большее замешательство.

Мой опыт показывает, что без глубокого и серьезного обучения, без пота и слез, потраченных на свою квалификацию, успеха добиваются лишь единичные гении.



— В любом бизнесе наступает «смутное время», и тогда требуется поддержка внешних консультантов. Как бизнесмену защититься от так называемых «лайф-гуру»?

— Я на эту тему недавно целую статью написал (*прим.ред.* смотрите на сайте consulter.org). Не нужно ни от кого защищаться, но следует выбирать консультанта или учебное заведение, основываясь на логике. Используют ли они технологию, которая работает неизменно? Есть ли четкие стандарты обучения? Есть один важный нюанс: 20% учеников или клиентов достигают результата независимо от квалификации тренера или учителя. Их достаточно просто ободрить. Так что нужно смотреть не на успехи как таковые, а на их процент. Чем он выше (желательно более, чем в 50% случаев), тем надежнее услуга.

— В Киров вы возвращаетесь не первый раз. Оцените кировскую бизнес-аудиторию.

— Кировчане очень старательные, но нерешительные. Многие из них обесценивают себя и считают менее способными, чем они фактически являются. При этом аудитория Кирова тянется к

“

Деловая аудитория Кирова тянется к знаниям больше, чем аудитория множества других городов. Сообщество кировчан-бизнесменов более дружное и сплоченное.

Вадим Мальчиков — московский бизнес-практик. В его собственном бизнесе внедрены все принципы, о которых он рассказывает.

■ В бизнесе с 1992 года. Его компании достигли 10-кратного роста дохода за год.

■ Более 12 лет владеет Центральной Тренинговой Компанией.

■ С 1997 года занимается реорганизацией предприятий.

■ Разработчик ряда коучинговых программ, которые прошли уже около 2000 бизнесменов.

■ Член президиума Международной Ассоциации Развития Интеллектуальной Собственности (МАРИС).

■ Автор 2-х томов «Энциклопедии построения своего бизнеса».

■ Создатель новаторской концепции «Маркетинговый мост».

к знаниям больше, чем аудитория множества других городов. Люди очень милые и перспективные, но большинству из них требуется личностная помощь. Возможно, тут играет роль предубеждение из-за низкой экономики региона. И именно в Кирове собираются одни из самых больших бизнес-семинаров, если говорить о городах сравнительного размера. Это очень-очень хороший показатель. Также могу отметить, что сообщество кировчан-бизнесменов более дружное, чем во многих других городах. А в плане квалификации отличий от других регионов практически нет.

— Вы будете проводить в Кирове интенсивный практикум на тему «Новые действия для роста дохода компании». Что ждать от мероприятия?

— О, там будет драйв! Мероприятие будет полезно как для тех бизнесменов, которые еще не пробовали внедрять наши технологии, так и для тех, кто уже начал делать это. В теории будет множество лайфхаков по продвижению, использованию технологии маркетинга. Будем говорить о том, почему не работают те методы у конкретных участников. И как добиться роста дохода, исправив ключевые ошибки. Будут даны конкретные простые инструкции по продвижению и порядок действий. И много, много практики, чтобы отточить навык. Полезно будет каждому участнику, пропускать мероприятие крайне не рекомендуется — потом будет очень жалко! Р (16+)



**Двухдневный бизнес-практикум
«Новые действия для роста дохода компании»**

Вам нужен более высокий
уровень дохода?

**28 февраля — 1 марта
с 10.00-18.00**

ЦУМ, 5 этаж, Атмосфера



В течение двух дней будут рассмотрены инструменты, которые охватывают весь функционал предприятия.

1. Офис владельца

Главный инструмент руководителя — это управленческое решение. Как принимать верные решения? На что опираться в разработке приказов и распоряжений?

2. Внешний и внутренний найм в компании

Найм необходим в компании и точка! Но найм бывает не только внешним, когда вы ищете сотрудников за пределами организации. Есть еще и внутренний найм, когда нам нужно достигать согласия с сотрудниками о том, что они возьмут на себя дополнительную нагрузку и обязанности. Вы познакомитесь с полезными данными о доходном найме.

3. Ваши клиенты

Единственный источник дохода, который есть у вашей компании — это клиенты. Как работать с клиентской базой, чтобы наращивать доход вы узнаете на семинаре и сможете принять важные решения в этой области.

4. Сбор дебиторской задолженности

Сбор дебиторки, очень похож на действия по продажам, но они имеют свою особенность. Получите технологию сбора дебиторской задолженности

и превратите долги в реальные поступления на счета вашей компании. Собранные долги — это тоже доход!

5. Отделение производства продукта

Если производство на высоте, продукт будет отменного качества с соблюдением требований по срокам, комплектации, качеству и это обусловит продажи. Поэтому производство важнее продаж и как улучшить производство, чтобы это повлияло на рост дохода вы узнаете на семинаре.

6. Шляпа штатного сотрудника

Шляпой в административной технологии называется подборка инструкций, писем и приказов, которые описывают действия на определенном посту в организации. Но есть такое понятие как «Шляпа штатного сотрудника» — то, что должны знать все сотрудники организации, это общая организационная политика компании. И такая шляпа является мощнейшим инструментом повышения дохода компании!

7. Исключительная роль PR

PR — это связи с общественностью, действия направленные на то, чтобы сделать вашу компанию максимально известной. На самом деле эффективность действий по PR сложно переоценить, они могут увеличить продажи в 1000 раз. На семинаре вы разработаете несколько действий в этой области.

Организаторы мероприятия: Компания «Деловой клуб» и «Центральная тренинговая компания» г. Москва. Подробности и бронирование билетов: 41-88-88, delovoy-club.com

(16+)

Лес клонится под квоту

Еще в июле федеральные власти ввели квоты на вывоз из России фанерного кряжа в размере 567 тыс. кубометров. В августе минпромторг утвердил методику расчета индивидуальных объемов для экспортеров. Тем не менее, кировские заготовители, похоже, ориентировались не на заранее утвержденные ограничения, а на погоду. За 2018 год в области достигнут рекордный объем лесозаготовки – более 10 млн кубометров. В результате дефицитный на протяжении нескольких лет рынок оказался переполнен лесом. При этом производители фанеры и шпона довольны ситуацией.



Юрий Исупов,
первый вице-президент Вятской ТПП

– Ежегодно, по нашей информации, с территории Кировской области вывозилось, преимущественно в Китай, 230 - 250 тысяч кубометров древесины. Квоты, которые доведены до лесоэкспортеров сегодня – в 5 - 8 раз меньше, чем они отправляли. Это для кировских экспортеров серьезный удар. Мы провели ряд консультаций, в том числе с Союзом лесопромышленников России, с коллегами из других регионов. Сегодня идет достаточно большое количество обращений в минпромторг с просьбой отменить постановление.

Мы должны признать, что это сложный и неоднозначный вопрос. Он касается не только сырья для производства фанеры, но и практически всех групп березового баланса. У нас в регионе достаточно много переработчиков. Это выступает стабилизирующим фактором, но в России есть регионы, где вообще нет своей переработки этих сортов древесины. Там ситуация особенно сложная.

Хочу также отметить, что сейчас идет очень динамичное обсуждение вопроса квот, определение позиций. Какая-то новая информация может появиться уже через несколько дней. ▲ (0+)



Михаил Скворцов,
гендиректор ООО ПКФ «Алмис»

– Ситуация в лесу тяжелейшая, лесозаготовители просто не знают, куда девать березовые баланс и фанкряж. Склады переполнены, «оборотки» нет, нечем платить зарплату, а у многих еще кредиты набраны.

“

Виталий Сахно,
лесопереработчик, Даровской район

Сырье везут. Сейчас у нас даже сформировалась задолженность по этой статье. У нас на складе около 5000 кубометров, а в прошлые годы приходилось работать чуть ли не с колес. Нужно учитывать и тот факт, что наличие сырья позволяет серьезно повысить качество продукции. В 2017 году, когда ситуация с сырьем была близка к катастрофической, нам приходилось брать на переработку чуть ли не дровяную древесину. Широкомасштабный экспорт фанкряжа очень серьезно влиял на цены. Сейчас цены тоже не низкие, но рентабельность есть. Я не против, когда китайские бизнесмены ставят у нас производство. Это замечательно. Другое дело, когда просто вывозят круглый лес. Я отношусь к ограничениям очень положительно! Такой казус: сейчас мне березу поставляет китайский бизнесмен, который, по всей видимости, купил, но не смог обеспечить экспорт до введения квот. Другие переработчики, с которыми я общаюсь, тоже очень положительно оценивают ситуацию. Мы сейчас работаем на пределе своих производственных возможностей — выпускаем около 500 кубометров шпона в месяц. Есть вариант расширения производства, но на установку второй лущильной линии нужно 35 млн рублей. Такие средства нам получить сложно. С одной стороны, есть разные предложения, но все упирается в оформление документов и залогов. Конечно, мы бы активнее работали в этом направлении, если бы было четкое понимание времени ограничений экспорта. Ведь только монтаж нового оборудования займет около года.

Введение квот на экспорт фанкряжа объясняют тем, что целый ряд предприятий страны, в том числе и нашего региона, испытывает острый дефицит сырья для производства фанеры. Сейчас необработанный березовый фанкряж в огромных объемах экспортируется из Кировской области в КНР.

**Экспресс почта.
Сэкономь
на доставке.**

**Заберем, упакуем,
отправим и доставим
прямо в руки**

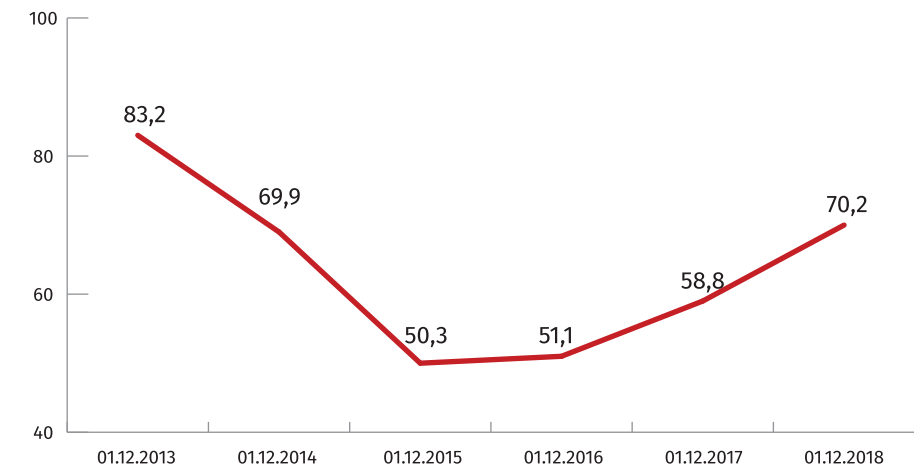
Агрегатор служб доставки «ПостБюро» Т. 219-100



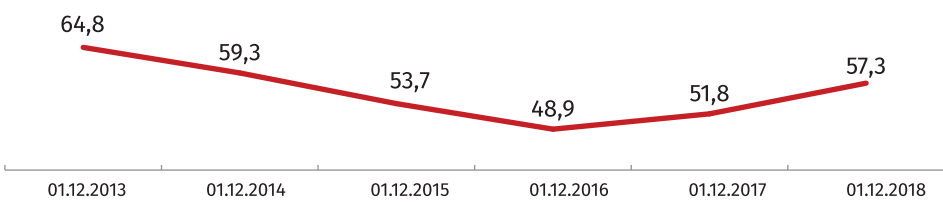
Бум кредитования грозит новым кризисом

Отложенный спрос прошлых лет вызвал бурный рост кредитования как в целом по стране, так и в Кировской области, оживление наметилось во всех сегментах. Банки в последний год усиленно наращивали кредитование физлиц. Однако, по мнению аналитиков, из-за отсутствия предпосылок для роста платежеспособности заемщиков, роста ставок, такой подход может обернуться кризисом в ближайшей перспективе. Банкиры пока серьезной угрозы не видят. ▲ (0+)

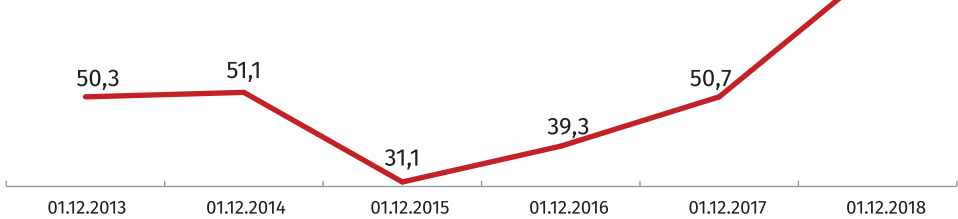
Динамика кредитования бизнеса в Кировской области, млрд руб.



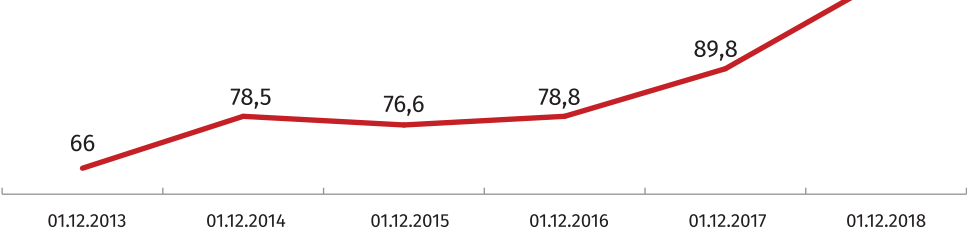
Кредитный портфель юрлиц и ИП, млрд руб.



Динамика кредитования частных лиц, млрд руб.



Кредитный портфель физлиц, млрд руб.



Объем кредитования бизнеса в регионах ПФО на 01.12.2018 г., млрд руб.



137,4 тыс. руб. — средний размер потребительского кредита в 4 кв. 2018 г.
↑ 38,4% г/г.



Александр Видулин,
генеральный директор НБКИ

“

В 2018 году банки предоставляли заемщикам потребительские кредиты более избирательно, активнее выдавая займы частным лицам с хорошей кредитной историей и более высоким уровнем доходов. Речь идет, прежде всего, о людях наиболее экономически активного возраста, которые в последнее время все чаще прибегают к потребительским кредитам для оплаты более «дорогих» товаров и услуг.

По данным ЦБ РФ, НБКИ

СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

ПЕНОПЛАСТ, СКОРЛУПА ППС для утепления труб любого диаметра	Тел.(8332) 55-60-13, 77-10-93
Продукция деревообработки от производителя: поручни, балясины, ступени, вагонка, пол, блок-хаус, погонаж, лестницы деревянные (производство и установка), производство дверей.	тел. 75-23-18
Профлист. Подшипники	(8332) 46-60-89, 703-089
Разработка и изготовление ЭЛЕМЕНТОВ ФАСАДНОГО ДЕКОРА (карнизы, молдинги, откосы, подоконники, колонны, пилястры и многое другое).	тел.: (8332) 75-55-72, 55-78-20
Спецодежда, средства индивидуальной защиты, огнетушители	E-mail: mp@penoceph.ru
ТЕРМОПАНЕЛИ: с акрило-полимерным покрытием, с мраморной крошкой, клинкерные. ООО ПК «ВикРус»	Тел. (8332) 704-586
Выставка «Загородный Дом», ул. Солнечная, 8В	Тел. 77-10-93, 8953-945-55-72
Электроды для ручной дуговой сварки, диаметр от 1,6 до 6,0 мм.	тел. 703-089, 46-60-89

ВАКАНСИИ

В салон цветов требуется сотрудник на должность флориста с творческими способностями	38-37-73
--	----------

КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

Продаю швейное производство.	8-905-871-28-10
------------------------------	-----------------

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Лазерная резка лист.металла (сталь, нерж.сталь, алюминий, медь, латунь), а так же текстолита, керамики, металлопластика. паронита, Любые гравийные работы, токарные, фрезерные. Макс. размер заготовки 2500x1250 мм, толщ. до 6 мм. Точность раскроя до 0,1 мм.	тел.: 75-55-72, 55-77-56, E-mail: mp@penoceph.ru
Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. ООО «САНАВТО»	тел.: 78-40-66, 78-40-46, 78-40-26, 78-40-23

Профессиональная подготовка, переподготовка, повышение квалификации производственно-технического персонала

ИДЕТ НАБОР В ГРУППЫ!

- **Кабельщик-спайщик**
Обучение с 11 февраля по 1 марта, стоимость – 34 920,00 руб.
- **Машинист газотурбинных установок**
Обучение с 11 февраля по 1 марта, стоимость – 18 200,00 руб.
- **Рабочий люльки**
Обучение с 11 по 15 февраля, стоимость – 1 792,00 руб.
- **Электромонтер по ремонту ВЛЭП, р/с «Монтаж и эксплуатация ВЛИ (СИП) 0,4 кВ, ВЛЗ 6-20 кВ»**
Обучение с 11 по 15 февраля, стоимость – 9 800,00 руб.
- **Диспетчер РЭС «Тренаж по оперативным переключениям»**
Обучение с 11 по 22 февраля, стоимость – 18 130,00 руб.
- **Электротехнический персонал с присвоением группы по электробезопасности**
Обучение с 11 по 15 февраля, стоимость – 2 240,00 руб.

Чтобы остаться востребованным специалистом, позвоните по т.: 53-83-75 – и Вы узнаете все подробности получения этих и других профессий! Предоставляется общежитие, тел. (8332) 53-83-89

г. Киров, ул. Ломоносова, 9, сайт: ucenergetik.ru

Лицензия № 1377 от 24 августа 2015 г. серии 43Л01 №0000809



2012 год. Губернатор Н. Белых и вице-премьер А. Дворкович на НЛК. Во времена Никиты Белых предприятия Ларицкого неоднократно посещали федеральные чиновники самого высокого уровня

Наследство Ларицкого: директора НЛК обвинили в рейдерстве

Генерального директора «Нововятского лесоперерабатывающего комбината» Руслана Цуканова, арбитражного управляющего Сергея Мартынова и кировского бизнесмена Илью Огородникова взяли под стражу в Басманном суде Москвы по обвинениям в мошенничестве с активами бумажной фабрики в Мурыгино и самоуправстве. Следком пока крайне скупно раскрывает суть претензий к фигурантам уголовного дела. «Навигатор» попытался разобраться в схеме, по которой обвиняемые попытались завладеть имуществом скандального предприятия.

Захват мурыгинской фабрики

16 ноября прошлого года сотрудники частного охранного предприятия под контролем гендиректора НЛК Руслана Цуканова вопреки воле представителей собственника, ООО «Сокольский фанерный комбинат» (СФК), вторглись на охраняемую территорию мурыгинской бумажной фабрики. Ранее производство на этой площадке осуществляли фирмы-банкроты ОАО «Эликон» и ООО «Эликон», подконтрольные известному бизнесмену Альберту Ларицкому. В Следственном комитете считают,

“
Фамилия Ларицкого всплывала в журналистских расследованиях по банкротству бумажной фабрики в Мурыгино. Там сменилось уже несколько юридических лиц, контролировавших производственные активы фабрики. Ранее банкротами были признаны ОАО и ООО «Эликон», ООО «Кировская бумажная фабрика».

что основанием для силового захвата, стали предшествовавшие ему мошеннические действия конкурсного управляющего ООО «Имущественный комплекс «КБФ» Сергея Мартынова. По данным картотеки Арбитража, до 2013 года это юрлицо владело имуществом бумажной фабрики. Как сообщает пресс-служба Следкома, участники силового захвата действовали в личных корыстных интересах и интересах третьих лиц – кредиторов «ИК «КБФ».

Рабочие работают, следователи разбираются

Эта информация отчасти проливает свет на ситуацию ноября прошлого года, когда о попытке рейдерского захвата промплощадки было вскользь упомянуто во время визита на предприятие губернатора Игоря Васильева.

Сейчас сотрудники бумажной фабрики неохотно вспоминают фактически силовой захват предприятия. Тем не менее высокопоставленный сотрудник «Сокольского фанерного комбината» рассказал о том, что из-за этой ситуации производство простаивало 12 часов. Кроме этого, по просьбе «Навигатора» ситуацию с ходом расследо-

вания прокомментировал губернатор Игорь Васильев.

– Там сейчас работают люди, почти 600 человек, а правоохранительные органы разбираются с жуликами и негодяями, которые не позволяют людям заниматься своим делом. Я не представляю правоохранительные органы. Они в состоянии сами разобраться. А для того, чтобы определить на чьей стороне правда, у нас есть суд, который принимает окончательные решения. Я могу прокомментировать только одно: есть разница между тем, что там было два года назад [когда туда пришел СФК] и сейчас, — пояснил свою позицию глава региона.

Добросовестный приобретатель

Впрочем, СФК зашел на площадку мурыгинской фабрики, которой тогда управляло ООО «Бумажные традиции» в июле 2017 года также достаточно «громко». Вот как по горячим следам ситуацию описывал наш источник:

– Информацией располагаю со слов сотрудников предприятия. Приехали люди на шести машинах. Поменяли все замки, заявили: «Это наше!».



Никита Белых,
экс-губернатор Кировской области

Свидетеля по делу Никиты Белых, Руслана Цуканова, директора НЛК, обвинили в мошенничестве и самоуправстве. Адвокат Никиты Белых Андрей Грохотов, вернувшись в Москву из командировки, пообещал выяснить, что ему инкриминируют и как это можно использовать для защиты осужденного за взятки на 8 лет экс-губернатора.

Но уже через пару дней стало понятно, что представители нового собственника оказались на территории фабрики на вполне законных основаниях. СФК выкупило основные объекты недвижимости на торгах, после того, как бывшие владельцы окончательно запутались в долгах. Какое-то время фабрика простаивала, но затем старым и новым собственникам удалось найти решение. В октябре 2017 года стороны заключили договор по которому оставшееся имущество, в основном оборудование, перешло ООО «СФК».

Но уже тогда права собственности на здания мурыгинской бумажной фабрики оспаривались в Арбитражном суде. В феврале 2017 один из бывших конкурсных управляющих ООО «Имущественный комплекс «КБФ» потребовал признать недействительными сделки, по которым в ноябре 2013 года это юрлицо лишилось недвижимого имущества, ставшего объектом рейдерского захвата в ноябре 2018 года.

Суды первой и второй инстанции отказали арбитражным управляющим в иске. Однако, в мае прошлого года Арбитражный суд Московского округа удовлетворил кассационную жалобу и отправил дело о сделках с недвижимостью на территории мурыгинской фабрики на новое рассмотрение. В конце октября 2018-го арбитраж отдал здания под контроль конкурсного управляющего ООО «Имущественный комплекс «КБФ» Сергея Мартынова.

Причем тут Ларицкий

По данным ЕГРЮЛ, учредителем и собственником «ИК «КБФ» является швейцарская фирма «Hans Kunz AG», которая принадлежала известному бизнесмену Альберту Ларицкому.

Во время судебных разбирательств выявилась схема, по которой «ИК «КБФ» лишилась недвижимости бумажных фабрик в Мурыгино и Косино.

Как следует из материалов арбитражных дел, в ноябре 2013 года, примерно в то время, когда основные активы Ларицкого — АО «НЛК» и ООО «УК «Лесхоз» — переходили под контроль бизнесмена Юрия Зудхаймера, директор «ИК «КБФ» и еще целого ряда юрлиц, принадлежащих Hans Kunz AG, Владислав Родинский продал недвижимость и другое имущество фирмы ООО «Сияние-торг».

Спустя полгода, в апреле 2014-го, эта ООО-шка в свою очередь продала их лично господину Родинскому, после чего не прошло и месяца, как юрлицо «слили» в «мусорную фирму».

В ноябре того же года Владислав Родинский продал здания мурыгинской фабрики господину Царькову, который владел ими до 2017-го, когда это имущество отошло СФК. Впрочем, суды не отрицали, что последние два субъекта являются добросовестными приобретателями. Конкурсные управляющие оспаривали сделки «ИК «КБФ» — «Сияние-торг» — Родинский на том основании, что это был фактически вывод активов из «ИК «КБФ», которое находилось в предбанкротном состоянии, тем более денег за проданное имущество фирма так и не получила.

Возникает вопрос: причем тут НЛК? Согласно документам Арбитража, именно НЛК и еще одно из юрлиц, подконтрольных Альберту Ларицкому являются основным кредитором ООО «ИК «КБФ».

Люди эпохи Белых

Впрочем, это не первая ситуация со структурами Альберта Ларицкого, которая стала поводом для возбуждения уголовного дела. Сам гражданин Белоруссии в 2015 году был арестован, а в октябре 2016-го осужден на три года колонии за мошенничество с банковскими кредитами. Кстати, именно у Ларицкого в будущем Юрий Зудхаймер

В июле 2017 года собственником активов бумажной фабрики в Мурыгино стал «Сокольский фанерный комбинат». Он входит в группу компаний, которой принадлежит ряд предприятий в целлюлозно-бумажной отрасли на северо-западе России. За год с небольшим новому менеджменту удалось увеличить выпуск продукции примерно на 90% и спасти градообразующее предприятие от банкротства. Сейчас идет постепенная реконструкция доставшегося в наследство оборудования и помещений этого в прошлом проблемного завода.

купит «Нововятский лесоперерабатывающий комбинат».

До этого суды разбирали громкое дело экс-директора «НЛК» Владимира Сысолятина, который в ходе процесса прямым текстом заявлял о том, что выполнял прямые приказы собственника предприятия.

Немного позже под пресс правоохранительных органов попал другой подчиненный Альберта Ларицкого, которого обвинили в махинациях с активами. Правда, в суде обвинение рассыпалось и дело вернули в прокуратуру. Основная линия защиты по этому делу также строилась на том, что сотрудник выполнял прямые распоряжения собственника предприятий, то есть господина Ларицкого.

То, как Альберт Ларицкий и Юрий Зудхаймер вели дела с кировскими активами, стало известно во время процесса по делу экс-губернатора Никиты Белых, приговоренного в прошлом году к восьми годам лишения свободы за получение взяток от лесопромышленника Юрия Зудхаймера, действовавшего в интересах НЛК и других предприятий.

Кстати, на том судебном процессе засветился и ныне подозреваемый Руслан Цуканов. В качестве свидетеля обвинения он рассказывал суду о том, что по поручению хозяина НЛК выполнял посреднические функции между ним и Белых, в том числе передавал последнему какие-то подарки и осуществлял за счет предприятия платежи в подконтрольные экс-губернатору фонды.

Да и для другого фигуранта дела текущего дела, арбитражного управляющего Сергея Мартынова, ООО «Имущественный комплекс «КБФ» также не первая фирма из обоймы Альберта Ларицкого. По данным федерального реестра сведений о банкротстве, господин Мартынов был задействован в процедурах банкротства нескольких юрлиц, связанных с ним.

Сейчас делом заинтересовался даже адвокат Никиты Белых Андрей Грохотов, который по информации «Ъ» собирается выяснить, как арест одного из свидетелей по делу осужденного экс-губернатора можно использовать для его защиты. ▲ (0+)



СФК удалось восстановить производство в Мурыгино. Мощности площадки постепенно реконструируются



Оксана Рябова,
адвокат Кировской областной коллегии
адвокатов, член ассоциации юристов России

Споры о детях при разводе

— Если при разводе родители не договорились о месте жительства ребенка, спор может быть разрешен в судебном порядке. При разрешении такого спора будут учитываться привязанность малыша к каждому из родителей, братьям или сестрам, личные качества папы и мамы, режим их работы, жилищные условия, род деятельности, характеристики и другие обстоятельства. При этом более обеспеченное финансовое положение одного из родителей или преимущества в жилплощади не будут являться безусловным основанием для определения места жительства ребенка с таким родителем. Юридически значимым обстоятельством является выяснение вопроса, проживание с кем — с папой или мамой — будет наиболее полно соответствовать интересам ребенка. К участию в деле привлекается орган опеки, который обследует жилищные условия обоих родителей и дает свое заключение. Привязанность ребенка к родителям, особенности личности ребенка и родителей устанавливается, в том числе, путем проведения судебной экспертизы. Стоит отметить, что, отстаивая свою позицию в суде, участники такого спора вправе использовать любые законные средства доказывания. **Р**

Записаться на консультацию по любым правовым вопросам к Оксане Рябовой можно по телефону: 8-912-723-5148. Адрес: г. Киров, ул. Московская, д.10, оф. 209



Елена Мякишева,
адвокат Московской
коллегии адвокатов
«Яковлев и Партнеры»

Микрофинансистам урезали проценты

— С конца января федеральным законом введены ограничения, которые коснутся, в первую очередь, бизнеса микрофинансовых организаций, но затронут и банки. Законодатель ограничил проценты, неустойки и другие меры ответственности по договорам потребительского кредита или займа, которые заключены на срок до 1 года.

Что характерно, законодатель решил ужесточать требования для этого сегмента бизнеса постепенно. Пока сложно судить о том, как новые нормы повлияют на бизнес микрофинансовых организаций, но государство явно хочет привести отрасль в новую реальность постепенно, без серьезных шоков. С юридической точки зрения, внедрение новых норм не представляет серьезных трудностей.

На первоначальном этапе ограничения затронут потребительские кредиты и займы, выданные с 28 января по 30 июня 2019 года. Максимальная задолженность заемщика по ним не должна превышать сумму кредита или займа более чем в 2,5 раза. После достижения этой суммы кредитор не имеет права начислять проценты, взимать неустойку, штрафы и пени.

В дальнейшем максимальную задолженность ограничат еще больше. Кроме того, вводится ограничение ежедневной процентной ставки. По потребительским кредитам и займам сейчас она не должна превышать 1,5% в день, с 1 июля 2019 года — 1%.

Законодатели также ввели понятие специализированного займа. Это долговое обязательство до 10 тыс. рублей на срок

не более 15 дней. По таким займам общая задолженность по процентам и комиссиям не должна превышать 30% от предоставленной суммы.

Сверх этого ограничения может начисляться лишь неустойка — 0,1% от суммы просроченной задолженности по займу за каждый день просрочки. Для этого рынка это очень небольшой процент, хотя, например, при взаимоотношениях между юридическими лицами это бы посчитали огромной по размерам неустойкой.

Кроме всего прочего, новый закон запретил переуступать долг кому-либо, кроме профессиональных кредиторов, включая банки и микрофинансовые организации, легальных коллекторов и людей, упомянутых в письменном согласии заемщика.

По сути, это попытка борьбы с прогрессирующей бедностью. Государство не может помочь людям больше зарабатывать, поэтому решило обнести их своего рода забором и ограничить дополнительную нагрузку в виде платежей по кредитам и займам. **▲ (0+)**

15%

составит прирост объемов рынка микрофинансирования в России в 2019-2020 годах, по оценке Национального рейтингового агентства, против роста 17% по итогам 2018 г.

По сути,
нововведения — это
попытка борьбы с
прогрессирующей
бедностью
в стране

Пять причин начать прямо сейчас переговоры о ремонте вашего офиса или цеха

Уже несколько лет бизнес работает в режиме жесткой экономии. Но это не означает, что ремонтные работы можно откладывать бесконечно. Тем более, начало года — одно из самых выгодных для заказчиков периодов для проведения работ по ремонту офисных и производственных помещений. Вот несколько причин:

1. Компании склонны год за годом «отодвигать вправо» проведения ремонта. Но нужно помнить о рисках таких решений. Партнеров лучше принимать в современном офисе, а не в интерьерах 80-90-х годов прошлого века. Есть риски и при переносе ремонта производственных помещений. В ряде отраслей существуют нормативные требования и связанные с ними штрафы. Начало года — это время, когда средства на ремонтные работы в корпоративном бюджете еще есть.

2. В строительной отрасли сохраняется сезонность. Часть работ, например, ремонт кровли, действительно лучше выполнять в теплое время года. Но когда речь заходит о ремонте внутренних помещений — офисов

или цехов — то практика показывает, что фактически все необходимое можно сделать и зимой.

3. Крупные компании и госорганы в начале года только планируют проведение конкурсов и тендеров. Если вы управляете более мобильным бизнесом, то логично найти подрядчика раньше, чем на рынок заказов выйдут крупные компании.

4. Отделочники редко признаются в этом, но в большинстве случаев именно после нового года на рынке затишье. Это облегчает переговоры со строительными компаниями. Все вопросы можно спокойно решить за несколько дней. Со своей стороны строители могут выполнить все работы в сжатые сроки при сохранении надлежащего качества.

5. Есть еще один аргумент для того, чтобы перенести отделочные работы на начало года. Начинать новый год с обновления — хорошая примета. И отремонтированные офис или производство — не исключение. Ремонт создаст позитивное настроение в вашем коллективе. **Р**

7-10 дней

**среднее время ремонта
небольшого офиса**



Егор Гребенкин,
директор компании «ТСК
Быстрый дом»

«ТСК Быстрый дом»
т. 777-737, 8 (922) 977-77-37
www.tsk-bystryydom.rf

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ		
Гор., обл., РФ	Автокран - борт, борт 6т., дл. кузова 5,3м., стрела 8м., 3т., ширина 2,4м..Есть коники. Нал/безнал. Выделяем НДС. Работаем без выходных. Перевезу качественно и быстро!Действуют скидки на 4 часа и более.	78-65-63,
Гор., обл., РФ	Грузовое такси «ПОДОРОЖНИКИ», Фольк., Газели, Бычки, подача 15 мин,нал/безнал, дог-ры на трансп.обсл, От 420 р/ час и 11,5 р/км, без вых.	340-320, 777-491, www.340-320.ru
РФ, Краснодар, Пятигорск, Тюмень, Омск, Новосибирск, Барнаул	АКТROS, 20 т, штора, 96 куб.м, 13,6 м., SCANIA, 100 куб.м, полуприцеп	78-40-66, 78-40-26, 78-22-30
Сборные грузы по РФ, Москва, Екатеринбург, Пермь	ARTEGO Мерседес 6,8 м, РЕНО, 4-10 т, Мерседес бортовая платформа 7,2м., 13т, Кран-манипулятор 3т., Камаз-вездеход, Самосвал, Вездеход-манипулятор, любая форма оплаты, выделяем НДС	78-40-23, 78-40-46, 78-22-67
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5х2,1 м. При заказе на 4 ч и больше - Скидка!!! Самосвал 15 т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т.,6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл., РФ	Газели, бычки, фольксваген.(с 8:00 до 20:00) Любая форма оплаты. Диспетчерские услуги.	340-111, 78-96-35, 340-111@bk.ru
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30
СПЕЦТЕХНИКА		
Гор, Обл	Аренда автовышки. Коленчатая – 22м. Телескопическая – 18м. Цена от 900 р/ч. Без выходных. Нал/Безнал. Заключаем договора. На объем работ действуют скидки.	73-83-72, +79229938372, 738372@mail.ru, www.spectech43.ru
Гор., обл	Услуги автовышки, телескоп и коленчатая 18-22м. Оплата нал./безнал.	Тел.77-43-17
Гор., обл.	Щетка дорожная-уборочная. Гидроклин, гидромолот. Виброкоток (трамбование, укатывание различного грунта), Ямобур (бурение отверстий в грунте до 2,5 м, закруч. винт. свай). Самосвал 15т.Снегоочиститель роторный, снегометатель. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	АКТROS Мерседес, Кран-борт до 15т., от 7м. до 8,5м., Кран-борт вездеход 10т., 6м. Цена от 950р.-за 1 час. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь.	52-23-57, 78-22-30, 78-40-46, 78-40-66
Гор., обл., РФ	АВТО - КРАН 14-32 т., стрела 14-40 м. КРАН-БОРТ 11тн, длина 6.7м, стрела 3тн.	44-33-30(МТС), 57-99-63, 8-912-824-93-90, 8-912-375-31-98, www.avtokran43.ru
	Автокран - 90 т., стрела до 43м.. Нал/безнал	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
	Автокран бортовой КамАЗ-стрела от 5 т. до 9 т., борт от 15 т. до 25 т+прицеп 8 м./15 т., нал/безнал, без выходных.	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5 х 2,1 м. При заказе на 4 часа и больше - Скидка!!! Самосвал 15т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автокран-борт-вездеход, борт 10т., 6м., Вездеход-самосвал 10т., Автокран-борт мерседес до 15т., до 8,5м. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. От 950р - за 1 час.	78-22-30, 47-74-98, 78-40-26
Гор., обл., межгород	Кран - борт г/п 12т., кузов 6,5/2,45/1,2 ,манипулятор г.п.3т(6т) длина10м , прицеп 8м 10т. Гор., обл., межгород , нал./безнал.	49-23-83
	Кран-борт 5 т, кузов до 6 м, стрела 12 м - 3 т	75-31-85, 8-912-829-52-44
УСЛУГИ ГРУЗЧИКОВ		
Гор., обл.	Автогруз-43. Транспорт малый и большой до 22 куб.м. Грузчики, квартирные переезды, вывоз мусора, старой мебели. Нал/безнал. Любые документы. Микроавтобусы и автобусы на заказ.	44-75-98, 455-333, e-mail: avtogruz-43@mail.ru
ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ		
РФ/межгород/ область/Город	Аренда автобусов от 8 до 60 мест высокой комфортабельности: откидные сиденья, телевизор. Спешите забронировать на свадьбу,юга, корпоративы, новогодние праздники, развозка по городу! Опытные водители, лицензия. Ежедневные рейсы Киров - Казань	444-123, 45-30-55
Город/область/ межгород	Аренда турист/город/междугород автобусов (от 16 до 53 мест.) На любые расстояния и вахты. Все автобусы допущены к детским перевозкам. Любая форма оплаты	42-17-17, bbus@gmail.com
Город/межгород	Форд 18 мест, ГАЗель, 15 мест, ПАЗ, доставка рабочих, весь спектр услуг, надежность, низкие цены, Лиц. № АС-43-351024	49-55-64, 8-906-829-92-24



С 8 до 20,
без выходных
т. 228-185



Дёшево



еврошины43.рф
продажа и установка шин

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО РФ
собственный транспорт,
МЕРСЕДЕС 814, 817, V=40-45 куб.м, до 4 т, 7 м
МЕРСЕДЕС 1223, 1217 V=45-50 куб.м, до 6-8 т,
6-7.7 м, спальник;
СКАНИЯ 113 РЕФ 12т; Возможна верхняя,
боковая погрузка. Попутные грузы: Москва,
Н.Н., Пермь.
Оформляем документы, возможен безнал.

т.: 46-74-60, 25-15-20

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ
• Экскаватор-погрузчик CAT 428D
• Экскаватор-погрузчик JCB 2 СХ,
фронтальный ковш 0,6 м³ + вилы, экскаваторные
ковши (ширина ковшей 40 см, 60 см).
• Компрессор 3-5 м³ в минуту на 2 молотка,
от 700 руб./час

т.: 44-10-45, 49-10-45

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ
- Самосвалы от 5 до 30 тонн.
Продажа: песок, щебень, гравий, чернозем,
грунт, раствор, бетон, кирпич силикатный,
блоки стеновые.
Без выходных.

т. 777-677

В холдинг «RNTI Media Group»

**ТРЕБУЕТСЯ
SEO-
СПЕЦИАЛИСТ**

Подробная информация о вакансии,
запись на собеседование
по тел. +7-912-361-91-77,
контактное лицо Виктор
e-mail: job@rntimedia.ru

**Ремонт и изготовление
фургонов, прицепов**

Проектирование и изготовление фургона
под любые потребности



- Ремонт пробоин, вмятин, царапин, трещин фургона
- Замена резинового уплотнителя, изготовление фаркопа
- Ремонт и частичная или полная замена пола, стен фургона
- Изготовление дверей для фургонов
- Утепление фургонов, устранение протеканий
- Восстановление после ДТП
- Любые сварочные работы

г. Киров, ул. Потребкооперации, 19, т.: (8332) 78-00-90, 8-922-668-00-90,  furgon.kirov

К) СЕРВИС☎ +7 (8332) 45-06-64
г. Киров, Октябрьский пр-т, 81а**2D сканеры для считывания штрих-кодов
от 3120 руб.****Звоните
уже сейчас!**

Бизнес готовят к тотальной маркировке



Даниил Игошев,
руководитель отдела продаж
компании
«К)Сервис»

– Для работы с маркированным товаром помимо онлайн-кассы важно приобрести 2D сканер штрих-кода. Такие модели универсальны: они считывают и обычные коды, и двумерную маркировку. Цены на них – от 3 120 рублей.

Государство ставит задачу отследить каждое готовое изделие от начальных стадий его производства до продажи потребителям. К чему готовиться в текущем году?

Маркировка товаров — уже известная вещь в ритейле. С 2016 года существует ЕГАИС для алкоголя и «чипирование» меховых изделий. В 2018 году власти начали активное внедрение электронной ветсертификации. Полный контроль над основными товарными потоками государство планирует установить к 2024 году.

Что начнут маркировать в 2019 году

Бизнесу стоит готовиться к особому учету:

- табачных изделий — с 1 марта;
- обуви — с 1 июля;
- одежды, парфюмерии, фототехники и шин — с 1 декабря.

Под надзором государства

Маркировка дает возможность представителям государства проследить путь товаров. Это достигается благодаря следующему алгоритму:

- Каждая единица товара помечается уникальным кодом. Он зашифрован, подделать его невозможно.



Современные онлайн-кассы, дополнительно оснащенные сканером, позволяют соответствовать нормам

• Вся информация о маркированных товарах хранится в едином общероссийском каталоге.

• Каждая стадия оборота товара с маркировкой отмечается в базе данных.

• После списания или конечной продажи товара, он навсегда выводится из оборота. Причем в систему информация поступает не от магазина, а от оператора фискальных данных.

Такая система позволит контролировать весь оборот товаров, отслеживать незадекларированные товары, подделки, контрафакт. Ведь информацию о движении маркированных товаров обязаны будут передавать:

- производители;

- логистические компании, дистрибьюторы и посредники;
- розничные продавцы.

Оборудование для маркировки

- онлайн-касса. Именно она будет сообщать о продаже маркированного товара через ОФД;
- 2D сканер штрихкодов;
- цифровая подпись и электронный документооборот. Вся информация о движении товаров с маркировкой будет передаваться строго в электронном виде.

Кстати, все, кто проигнорирует обязательную маркировку, рискуют лишиться товара и получить штраф. ₪

БИЗНЕСКЛАСС

Организуем любое мероприятие под ключ с бизнес-аудиторией

- Церемония награждения «Человек года» (более 300 приглашенных гостей, в том числе первые лица города и области)
- Закрытая презентация товаров и услуг для целевой аудитории
- Организация и освещение в журнале «Бизнес Класс» корпоративных мероприятий и событий
- Творческие бизнес-мероприятия
- Организация региональных форумов, мастер-классов, бизнес-тренингов
- Экстремальные квесты и тимбилдинги для компаний

☎ 8-922-991-21-21

bk43.ru

bk_kirov

bkkirov

bkkirov





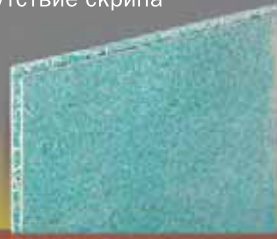
Строительные решения с плитами QuickDeck!

- Отсутствие «мокрых» работ
- Простота и удобство применения
- Получение прочного и ровного основания для последующих работ
- Значительное сокращение сроков выполнения отделочных работ
- Экологичный материал
- Влагостойкость

- Дополнительная изоляция от звука и теплового воздействия
- Экономия материальных, трудовых и энергоресурсов
- Сокращение нагрузки на несущее перекрытие конструкций
- Отсутствие скрипа

Формат плиты	Толщина
1830 x 600 мм	12 мм
1830 x 600 мм	16 мм
1830 x 600 мм	22 мм
2440 x 900 мм	12 мм
2440 x 600 мм	16 мм
2440 x 600 мм	22 мм

Финская технология!



г. Киров, ул. Северо-Садовая 16а т.: (8332) 690-572, 69-03-58, www.3kkk.ru

Чугунные твердотопливные котлы



АО «ККК» – официальный дистрибьютор завода «Кронтиф-Центр» по Кировской обл., Пермскому краю, Республикам Удмуртия, Татарстан, Коми! У нас вы можете приобрести и установить чугунные твердотопливные котлы серий:

«Демидов» 15-49 КВт – идеальные дровяные котлы для дома и дачи

«Сибирь» 21-80 КВт – угольные котлы, бросающие вызов даже сибирским морозам

А также в продаже:

насосы, запорная арматура трубы и фитинги, счетчики. Собственный сервисный центр (ремонт котлов и насосов)

г. Киров, ул. Лепсе, 23, т.: (8332) 690-420, 690-710, 3kkk.ru



Печное литье в ассортименте

- дверки топочные
- вьюшка
- колосники
- подтопок и другое

Все в одном месте!



г. Киров, ул. Лепсе, 23
т.: (8332) 690-420, 690-710, mash@3kkk.ru

Утепли свою команду!

Широкий ассортимент зимней спецодежды

Также в продаже:

- тех. ткани: войлок, брезент, мешковина, нетканное полотно
- средства индивидуальной защиты
- спецобувь
- веревки, канаты
- постельные принадлежности



Наши магазины:

ул. Лепсе, 23, тел.: 43-53-10, 690-420;
ул. Воровского, 111-А, тел. 511-429; 3kkk.ru

АО «Кировская Коммерческая Компания» ОГРН 1024301311381, юр. адрес: г. Киров, ул. К. Маркса, 84

КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

- продажа
- аренда



АРЕНДА

нежилых отапливаемых помещений:

1. Складское площадью 300,5 кв.м и бытовое на складе площадью 14,7 кв.м (Склад на первом этаже; высота потолка 3,91 м; ворота железные 4,150*3,5 м)
2. Офисные помещения, площадь от 11,1 до 25 кв.м Недорого

т.: 32-02-66, 62-46-10, 8-922-965-45-20

АРЕНДА ОФИСНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров, ул. Щорса, д. 95



т. 8-912-717-83-11

АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36



СДАЮ В АРЕНДУ ОФИСЫ 51 КВ.М И 37 КВ.М

Новое 4-этажное здание (2018 г.), построенное по современным технологиям с автономной системой обогрева и охлаждения

Адрес: М.Гвардии, 82 (напротив завода «Маяк») Тел. 8-912-826-07-66

ЭЛЕКТРОДЫ – ЭТО ЗДМ

- ЭЛЕКТРОДЫ
- ПРОВОЛОКА
- НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ

А также:

круг, лист, шестигранник, труба, проволока, бронза, латунь



Собственное производство

Доставка – БЕСПЛАТНО! ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН



ул. Заводская, 37, т.: (8332) 35-30-17, 46-31-04, 46-31-05, 44-05-64

www.zdm43.ru

Продаю швейное производство.

Тел. 8-905-871-28-10

Рейтинг медцентров Кирова

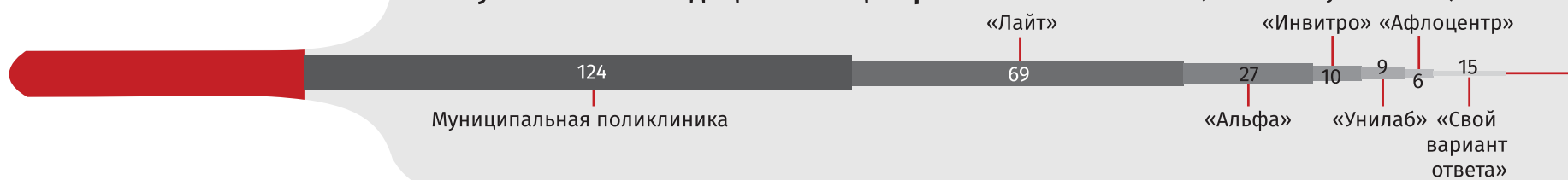
Госбольницы или частные клиники, где предпочитают лечиться кировчане и какие медучреждения выбирают для проведения лабораторной диагностики? Выяснял «Навигатор» и Максима Маркетинговые Коммуникации. ▲ (0+)



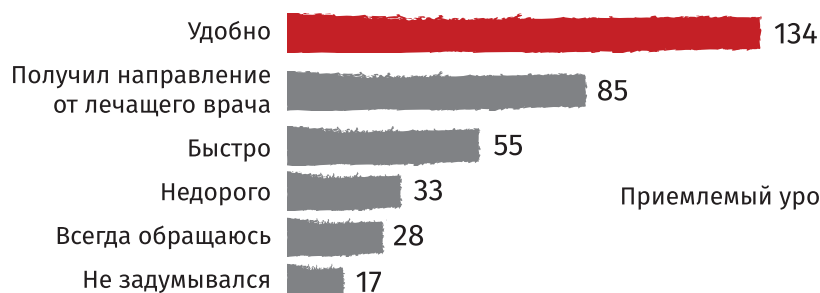
Мария Шерстеникова,
директор Максима Маркетинговые Коммуникации

— Исследование показало, что жители города активно следят за своим здоровьем: только 15% опрошенных не помнят, когда в последний раз сдавали медицинские анализы, либо сдавали их давно. Хотя это может косвенно говорить и о состоянии здоровья населения: болеют чаще и больше. При этом по старинке кировчане чаще обращаются за проведением лабораторной диагностики в муниципальные медучреждения. На втором месте центр «Лайт», на третьем — «Альфа». Основные критерии выбора медучреждения — удобство и направление лечащего врача. А вот цена — далеко не основа выбора. Вежливый персонал, удобство получения результатов и высокий уровень сервиса — важные составляющие в оценке работы медучреждения.

Услугами какого медицинского центра вы пользовались? (количество упоминаний)



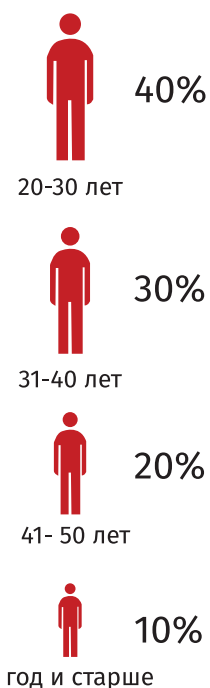
Почему вы обратились именно в это медицинское учреждение? (количество ответов)



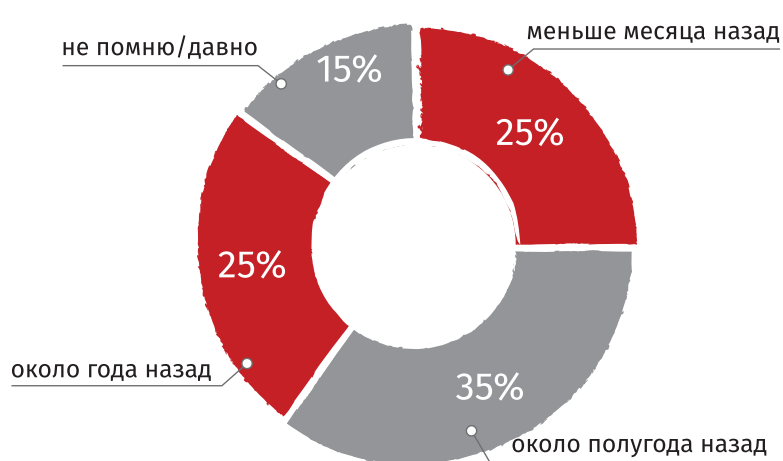
Что вам понравилось при обращении в это учреждение? (количество ответов)



Гендерно-возрастной состав выборки



Когда вы в последний раз сдавали медицинские анализы?



Что вам не понравилось при обращении в это учреждение? (количество ответов)



Метод исследования: анкетирование жителей города Кирова методом интервью на улицах города. Цель опроса - получение информации о предпочтениях горожан при выборе медицинских организаций. В результате собрано и обработано 250 анкет.

Прекрасные глаза каждому

Высококвалифицированные доктора Центра «Микрохирургия глаз» подарят вам здоровое зрение!

Наши услуги:

Полная диагностика зрения:

- определение остроты зрения;
- измерение внутриглазного давления;
- осмотр хрусталика, роговицы, стекловидного тела, сетчатки, зрительного нерва;
- подбор очков, консультация и назначение лечения.

Лазерное лечение: лечение сетчатки, глаукомы, вторичной катаракты и т.д.

Аппаратное лечение детей: лечение миопии и амблиопии.

Вызов врача на дом:

- осмотр, диагностика, измерение внутриглазного давления;
- подбор очков, консультация и назначение лечения.

Наши преимущества:

- опытные специалисты;
- современное лечебно-диагностическое оборудование;
- прием в любое удобное время без очередей;
- индивидуальный подход к каждому пациенту;
- вежливое и внимательное обслуживание;
- назначение и выполнение операций в кратчайшие сроки. ☎



Илья Шерстнев, главный врач центра

— Здоровая конкуренция на рынке несет пользу для пациентов и заставляет медицинские учреждения высоко держать планку. Опытные специалисты нашего Центра, индивидуальный подход к каждому клиенту и новейшее оборудование позволяют эффективно проводить терапию пациентов, причем, как консервативное и хирургическое лечение, так и лазерные операции.

Центр Микрохирургия глаз

г. Киров, ул. Маклина, 31 оф. 1
т.: (8332) 54-00-02, 8-953-940-37-37
www.зрение43.pf

Лицензия ЛО-43-01-002538 от 01.06.2017 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Лечение и отдых

в санаториях:

	Отдых*	Лечение*
• Нижне-Ивкино..от	1 930 р.	2 830 р.
• Лесная Новь.....от	1 990 р.	2 700 р.
• Сосновый Бор...от	1 750 р.	1 900 р.
• Радуга.....от	2 400 р.	2 600 р.
• Митино.....от	1 560 р.	2 200 р.
• Вятские Увалы...от	2 122 р.	3 065 р.
• Колос.....от	1 490 р.	2 190 р.

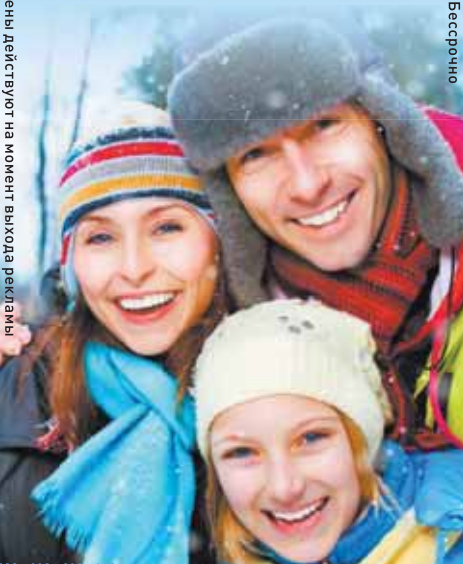
Санатории Татарстана, Чувашии, Краснодарского Края

Действуют скидки** при заказе от 14 дней

г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 404,
ул. Воровского, 112 (ТЦ «Атлант»),
т.: 52-11-12, 520-777, evrotour@rambler.ru
www.kurort-kirov.ru

*Цены действуют на момент выхода рекламы

**Бессрочно



ООО «Курорт-Сервис», официальный представитель санаториев Кировской области, Геленджика и Анапы

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ



Николай Владимирович Барамзин,
дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44

baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ЦЕНТР СОВРЕМЕННОЙ СТОМАТОЛОГИИ «СМАЙЛ»

АКЦИЯ
«ПОДАРИ
СЕБЕ
УЛЫБКУ»*

Высокое качество по доступным ценам!

Металлокерамика (все включено).....	~~8700 р.~~ 6 200 р.
Ультразвуковая чистка (все включено).....	1 500 р.
Полный съемный протез (все включено).....	~~1200 р.~~ 8 700 р.
Винир (все включено).....	~~15000 р.~~ 12 000 р.
Безметалловая керамика (все включено)	~~14000 р.~~ 11 000 р.
Бюгельный протез (все включено).....	~~30000 р.~~ 24 900 р.
Стандартный средний кариес.....	от 1 650 р.

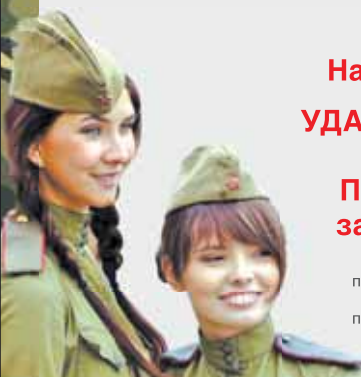
СКИДКА 10%*

На корневые каналы

УДАЛЕНИЕ ДО 3 ЗУБОВ
БЕСПЛАТНО**

При оплате аванса
за протезирование

* с 2.02.19 по 31.03.19,
подробности по телефону 264-652
** Бессрочно,
подробности по телефону 264-652
Цены действительны
с 02.02.19- 30.03.19



Поздравляем мужчин с 23 февраля!

Поздравляем женщин с 8 Марта!

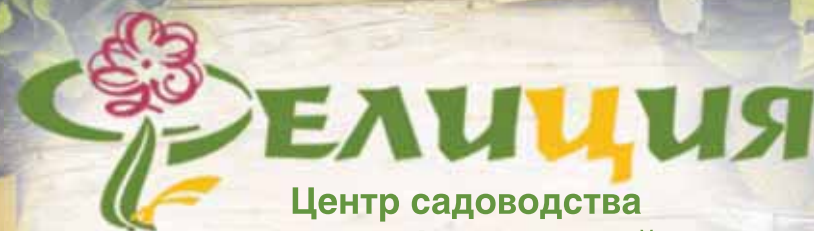
СМАЙЛ
ЦЕНТР СОВРЕМЕННОЙ СТОМАТОЛОГИИ



Стоматология с ул. Лепсе, 4 переехала.
Новый адрес:

ул. Московская, 148, т. 264-652, 77-46-16

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ



Центр садоводства
и ландшафтного дизайна

Приглашает за покупками!

- Семена (10 000 наименований).
- Семена газонных трав («Канада грин», «Лилипут», «Гном»).
- Сезонная продажа (с 1 февраля) посадочного материала (луковичные, многолетники, хвойные, лиственные растения, клематисы, розы).
- Лук-севок, клубни картофеля (с 1 февраля).
- Грунтовые смеси в огромном ассортименте (вермикулит, перлит, дренаж, кокосовый субстрат).
- Удобрения, средства защиты растений, средства от грызунов, ползающих и летающих вредителей.
- Горшечные растения (крупномеры, кактусы и суккуленты, цветущие, декоративно-лиственные, орхидеи).
- Подставки под цветы (металлические и деревянные, настенные, напольные и на подоконник).
- Садовые фигуры из искусственного камня, устойчивые ко всем климатическим изменениям.
- Садовый инструмент.
- Фонтаны, насосы, формы для прудов, пленка для прудов (гидроизоляция), фильтры и лампы для прудов.
- Системы полива, шланги, дождеватели, поливальные машины, распылители для воды, тачки.

г. Киров, ул. Мопра, 26г,
т.: (8332) 76-07-76

www.feliciyakirov.ru

vk.com/feliciya26



CAFE SKY¹¹ BAR

г. Киров,
ул. Карла Маркса, 99,
☎ 8 (8332) 205-999,
8-963-558-46-79,
✉ cafeskybarkirov,
📷 cafeskybarkirov



6 ПРИЧИН, ПОЧЕМУ НУЖНО ПОСЕТИТЬ CAFE SKY BAR:

НОВОЕ МЕСТО В КИРОВЕ
ПАНАЗИАТСКАЯ КУХНЯ
БИЗНЕС-ЛАНЧ
ЛЮБИМАЯ ВСЕМИ МУЗЫКА
ТЕМАТИЧЕСКИЕ ВЕЧЕРИНКИ
ПАНОРАМНЫЙ ВИД
НА ГОРОД
ФОТОЗОНА



Новый бизнес начни с «1С»!

• «1С:Бухгалтерия 8 для 1» – готовое решение для одной организации, занимающейся любым видом коммерческой деятельности, с любой формой налогообложения.

• 3 000 рублей – это автоматизация бухгалтерского и управленческого учета, сдача отчетности, бесплатное обновление и год использования полезных сервисов

1С:ИТС – 1С-Отчетность,
1С:Контрагент, 1С:ДиректБанк,
1С-ЭДО, 1С:Подпись, 1С:Сверка



Ускорьте получение прибыли

Ведите сделки в режиме онлайн!
Управляйте платежами и
выставляйте счета через
интернет.



Держите бизнес под контролем

Получайте точные прозрачные
данные о продажах, движении
денежных средств, работе склада и
других аспектах деятельности.



Отслеживайте счета

Наблюдайте за движением
средств на банковских счетах
непосредственно из
программы 1С.



Экономьте на оборудовании

Возможность работать в
«облаке» за 400 руб. в месяц
(такая цена действует до
28.02.2019)



Упростите ведение отчетности

Заполняйте простые формы,
получайте готовую отчетность за
несколько минут и направляйте ее
в госорганы по напоминанию
программы.



Будьте в курсе

Работайте в соответствии с
актуальными требованиями
законодательства РФ
благодаря автообновлению
ПО.



г. Киров, ул. Московская, 25г, т. (8332) 248-999, www.doc-1c.ru

vk.com/doc_1c

facebook.com/doc1c

*Срок действия акции: до 31.12.2019, подробности на сайте doc-1c.ru

1С®
1С:ФРАНЧАЙЗИНГ

1С
создаем порядок



СТАРЫЙ ДВОРИК
— о т е л ь —

ОТЕЛЬ ДЛЯ ВАШИХ ГОСТЕЙ

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ на сайте и по телефону:

Киров, ул. Мопра, 52

тел.: (8332) 22-00-12

www.oldkirov.ru



БАНКЕТНЫЙ КОМПЛЕКС

Апельсин'Ка

ВЫБЕРИ СВОЙ ЗАЛ

42-41-40

49-36-73



Банкетный зал №1, 1 этаж
Вместимость: до 35 человек
от 950 руб./чел.



Банкетный зал №4, 3 этаж
Вместимость: до 80 человек
от 1250 руб./чел.



Банкетный зал №2, 1 этаж
Вместимость: до 25 человек
от 950 руб./чел.



Банкетный зал «Апельсин Холл», 2 этаж
Вместимость: до 300 человек
от 1250 руб./чел.



Банкетный зал №3, 1 этаж
Вместимость: до 70 человек.
от 1250 руб./чел.

ул. Кольцова, 3

apelsinkirov43

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С:ЦЕНТР
СОПРОВОЖДЕНИЯ

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С:ЦЕНТР
КОМПЕТЕНЦИИ
ПО БЮДЖЕТНОМУ УЧЕТУ



ПРОДАЖА ПРОГРАММ 1С
Бесплатная доставка, установка
ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ

**ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ**
1С:ОТЧЕТНОСТЬ Отправка отчетности из 1С

ГРУППА КОМПАНИЙ

МастерСофт

ПАРТНЕР ФИРМЫ «1С»

АВТОМАТИЗАЦИЯ

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
Бухгалтерии, торговли, производства,
бюджетного учета на базе 1С «под ключ»

**ЦЕНТР СЕРТИФИЦИРОВАННОГО
ОБУЧЕНИЯ (ЦСО)**
Сертифицированные фирмой 1С
Преподаватели и курсы 1С



22-22-44

МастерСофт.РФ
Киров, ул. Маклина, д. 40

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА* НА АПГРЕЙД ДО 50%

ЛИЦЕНЗИОННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

*до 28.02.2019 0+

1 БУХГАЛТЕРИЯ.РФ

1С
Бух.Обслуживание

0+

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С
Бух.Обслуживание

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове.

Адрес: ул. Маклина, д. 40