

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Рейтинг крупнейших
по выручке компаний
Кировской области
стр. 5⁽⁰⁺⁾

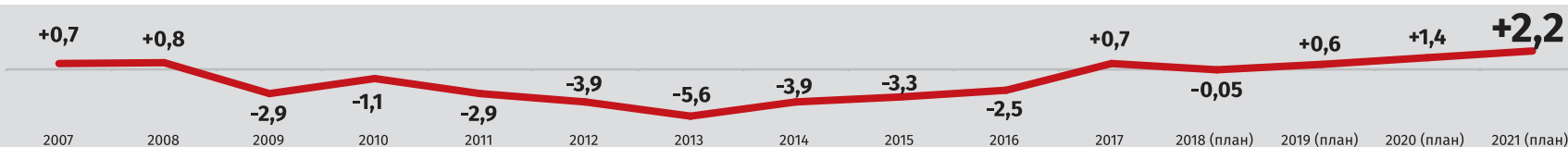
Активы «Весты» отошли
китайской корпорации
стр. 4⁽⁰⁺⁾

«Вятч» занял
около 7%
российского
рынка кваса
стр. 10⁽⁰⁺⁾



Власти выдавливают
дефицит из бюджета
стр. 3⁽⁰⁺⁾

млрд рублей



«Я УЛЫБАЮСЬ!
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ!»

Вами Руслан Момсегов



Стоматология XXI века

Dentalia®
ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru, dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

Больше, чем просто видеть

Умное видеонаблюдение

- Контроль и безопасность
- Гибкая настройка
- Видеоаналитика:
 - детектор движения, тепловая карта, подсчёт посетителей и многое другое

b2b.domru.ru



Узнайте подробнее
8 800 222 08 13
b2b.domru.ru

Подключение происходит при наличии технической возможности на условиях тарифных планов. Услуги в г. Новосибирск оказывает ООО «Новотелеком», в остальных городах — АО «ЭР-Телеком Холдинг». Подробную информацию Вы можете получить на сайте www.b2b.domru.ru

НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ФИНАНСЫ
- 4 КРУГЛЫЙ СТОЛ
- 5 РЕЙТИНГИ
- 6 БИЗНЕС-КЕЙС
- 8 БИЗНЕС В ЦИФРАХ
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 13 ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ
- 14 СТРОИТЕЛЬСТВО
- 16 ВСЕ ДЛЯ БИЗНЕСА
- 17 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ
- 18 ВОПРОС-ОТВЕТ

Распространение:

- По предприятиям и организациям г. Кирова:.....4700 экз.
- На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia» ул. Труда, 90
Автосалон «Lada» ул. Труда, 90
Автосалон «Престиж-авто» ул. Дзержинского, 79
АКБ «Росбанк» ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово» ул. Аэропорт, 6
ВТПП ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор» ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник» ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса» ул. Герцена, 56
Кафе «Агата» ул. Маклина, 56
Кафе-столовая «Горница» Октябрьский пр-т, 68
Кофейня «Книжный клуб 12» ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев» ул. Сурикова, 19
Кафе-ресторан «Грандъ Буфетъ» Октябрьский пр-т, 89
Магазин «Стройбери» Советский тракт, 10
Магазин «Тракер» ул. Производственная, 31
Отель «Арт» ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик» ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк» ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКОМ» ул. Производственная, 29
Офисный центр ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк» ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка» Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница» Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен» Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия» ул. Ленина, 80
Столовая ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка» ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка» ул. Производственная, 29
Столовая «Большой борщ» Октябрьский проспект, 79
Столовая «Домашняя кухня» ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня» ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня» ул. Некрасова, 69
Столовая «Цитрус» ул. К. Маркса, 127
Столовая «Три медведя» ул. Базовая, 10
Столовая «Горячая ложка» ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик» ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум» ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»

Учредитель: ООО «Газета Навигатор»

Редакция: ИП Бабилов М.В.

Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321

Сайт: www.navigators-kirov.ru

E-mail:

rotel@navigators-kirov.ru – рекламный отдел;

svetatel@yandex.ru – редакция

Главный редактор: Перескокова Т.С.

Рекламный отдел: (8332) 57-68-16

Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.

Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 14270.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода в свет – 25.11.2018 г.
№ 42 (450)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов публикуемых материалов. За содержание
рекламы ответственность несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие
обязательной сертификации, сертифицированы. Цены
действительны на момент публикации. Журнал за-
регистрирован Управлением Федеральной службы по
надзору в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Кировской области ПИ №
ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

УСТАНОВКА И ЗАМЕНА!

Газовых котлов, счетчиков и плит

Обслуживание и гарантия

от 1300 р.

Официальная
установка
газосчетчика



АЛГИСС - МОНТАЖ

algiss-montage.ru

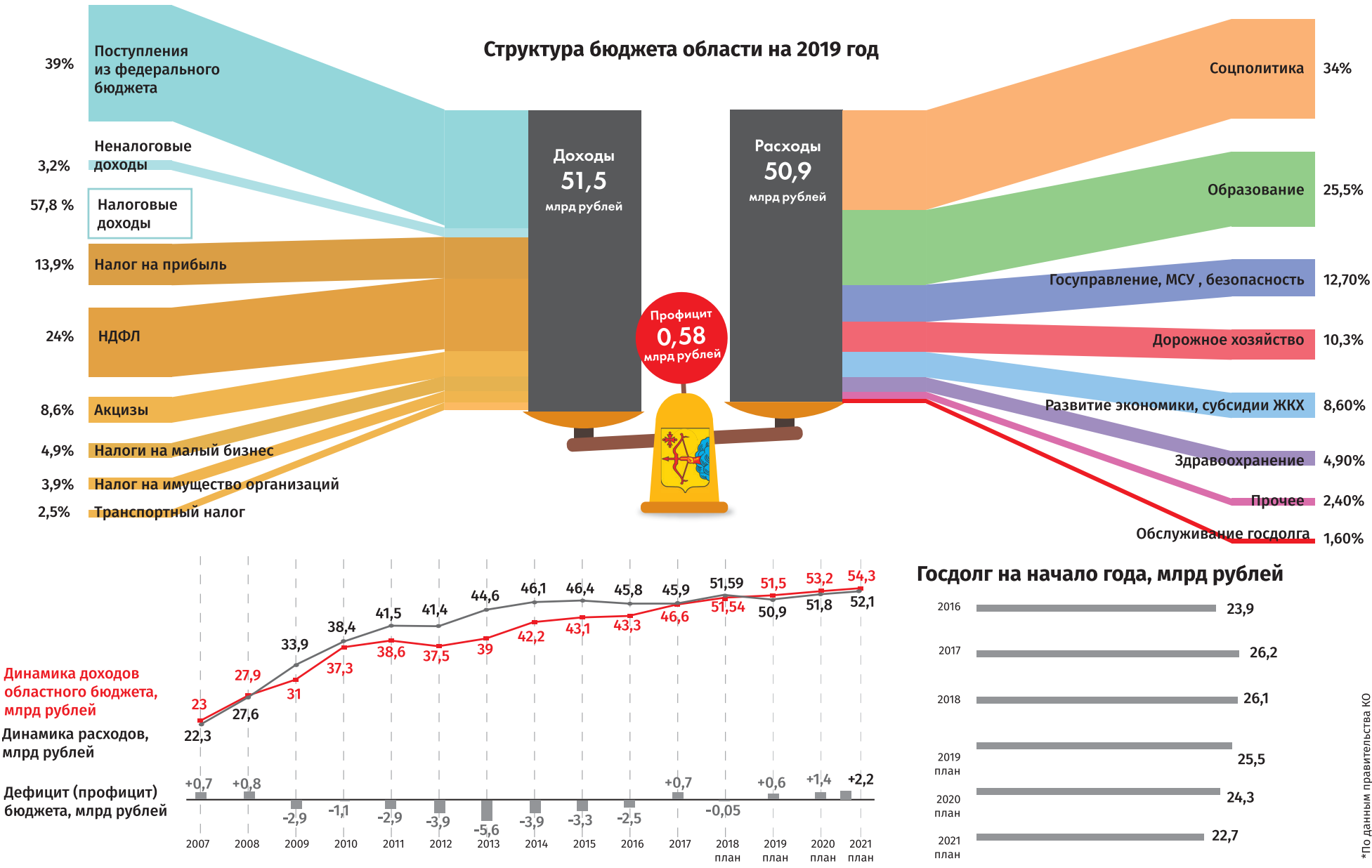
☎ 49-83-64, 26-72-86



“ Нам нужна четкая стратегия развития Кировской области, которая бы учитывала загрузку существующих мощностей до 100%. Таким путем можно валовый региональный продукт с полутора процентов роста сталкивать. И подобную задачу по развитию экономики сегодня президент России ставит и перед федеральным правительством, — Владимир Бакин, председатель бюджетного комитета Заксобрания Кировской области. ▲ (0+)

Власти выжимают дефицит из бюджета

Расходы на 2019 год в новом законе о бюджете оказались на 9% больше, чем планировалось год назад. Впрочем, в региональном министерстве финансов заявили, что в документ будут внесены изменения. Оказалось, что фе- деральные власти решили примерно на 20% (4,2 миллиарда рублей) увеличить перечисления в Кировскую область. Впрочем, куда больше вопросов именно к расходной части регионального бюджета. Чиновники снова заложили на «социальные» статьи огромную долю расходов. Но если не вкладывать деньги в развитие реального сектора, то Вятке и в будущем придется выпрашивать дотации из Москвы.▲ (0+)



ЗНАК город будущего

ЖЕЛЕЗНО ГРУППА КОМПАНИЙ

(8332) 21-54-99

“ООО Специализированный застройщик “Железно”. Проектная декларация на сайте железно.рф. Предложение ограничено, подробности по телефону (8332) 21-54-99
**Сроки проведения акции с 01 августа по 31 декабря 2018г. Организатор акции – застройщик ООО Девелоперская компания «Железно». Условия акции, количество призов, сроки, место и порядок их получения, а также проектная декларация на сайте zhsmpt.ru. Срок сдачи 4 этапа 1 очереди - 1 квартал 2019 года

ДЛЯ ИСТИННЫХ ЦЕНИТЕЛЕЙ КОМФОРТА ДОСТУПНЫ РЕДКИЕ ФОРМАТЫ КВАРТИР

- Уютные квартиры с вместительным гардеробом и просторной ванной комнатой.
- Квартиры с двумя санузлами.
- Хайфлеты — квартиры с высокими потолками.
- Квартиры с мастер-спальнями — европейское представление «семейного пространства». Такие спальни имеют собственные санузлы, ванны и гардеробные.
- Квартиры с просторной террасой — это уникальное семейное пространство, которое сделает вашу жизнь по-настоящему особенной.

1 Только в ноябре получите новогоднюю скидку **20,19%** на все квартиры

2 Станьте обладателем второй квартиры **БЕСПЛАТНО**

3 Получите сертификат на бесплатный **КВАДРАТНЫЙ МЕТР**

2

миллиарда рублей направят в течение полутора лет на содержание автомобильных дорог и мостов в Кировской области. С подрядчиком будет заключен контракт на 18 месяцев.

6%

составил прирост индекса обрабатывающих производств в Кировской области по итогам 9 месяцев. Показатели региона опережают данные по Приволжскому федеральному округу.

Ввод в действие жилых домов в Кировской области, тыс. кв.м.

Мусорная реформа давит на бизнес

На прошлой неделе стало известно, что в Кирове каждый должен будет платить за вывоз и захоронение мусора около 140 рублей в месяц. В результате плата по этой статье может вырасти в 8 раз. Реформа коснется и бизнеса.

С 1 января 2019 года предприниматели будут обязаны платить за офисные и другие отходы, которые попадают в категорию ТКО некоторую сумму. Правда, до сих пор неизвестно сколько, чтобы немного снизить неопределенность, предпринимательские организации на прошедшей неделе вынуждены были просить руководителей регионального оператора хоть как-то прояснить ситуацию.▲ (0+)



Александр Добрушkes,
коммерческий директор ТЦ
«Европейский»

— Эта тема для меня достаточно неактуальна, хотя активно муссируется в последнее время. Возможно, для других компаний нашей сферы этот вопрос является более насущным. Понятно, что после нового года придется платить за вывоз и утилизацию отходов дороже, но мы всегда за них платили. Нам деваться некуда. Да, это достаточно большая, но не самая страшная статья расходов — налог на недвижимость гораздо больше!

17,8

млрд рублей

составила сумма 10-летнего контракта между властями и «Купритом»



Игорь Крысов,
генеральный директор АО «Куприт» —
регоператор по обращению с ТКО

— Оплата для юридических лиц и предпринимателей будет рассчитываться исходя из норматива, который утверждает министерство энергетики и ЖКХ. Но бизнес вправе оплачивать эту услугу исходя из фактического объема накопления отходов. Многие кировские предприятия работают сегодня по такой методике. Для использования такой схемы организация должна предоставить нам соответствующие документы. Что касается арендаторов помещений, то каждый из них заключает отдельный договор и платит сам за себя, либо администрация заключает общий договор с региональным оператором и учитывает плату за ТКО в договоре с арендаторами. Пока мы не имеем права заключать договоры на обращение с ТКО, так как не утвержден тариф.



Роман Титов,
сопредседатель регштаба ОНФ

— Самый главный вопрос сейчас связан с основанием для заключения договоров. Если договор будет заключен по нормативам, то они, мягко говоря, заградительные. На примере Юрьянского райпо. Для его столовых и магазинов объем ТКО по нормативам превышает фактические значения в 14,5 раз. Создалось впечатление, что на каком-то этапе регоператор предлагал заключать договоры именно по нормативам. Но и прокуратура, и министерство отметили, что договоры по нормативам должны заключаться только когда не установлен фактический объем отходов. Как правило, у крупного и среднего бизнеса подобные документы уже есть. Но предприятиям нужно успеть заключить договоры с «Купритом» до нового года. Пока вопрос в цене, которую должна установить РСТ.

Кстати

Вероятно, тариф по ТКО будет объявлен 4 декабря. После этого «Куприт» начнет заключение договоров с предпринимателями. Владельцы ТЦ и офисных центров вправе действовать в интересах арендаторов, заключая договоры с регоператором на здание в целом.

Предпринимателям стоит провести предварительные переговоры с «Купритом». Если заключить договор с подтверждением объема отходов, то плата будет взиматься только за подтвержденный объем коммунальных отходов.

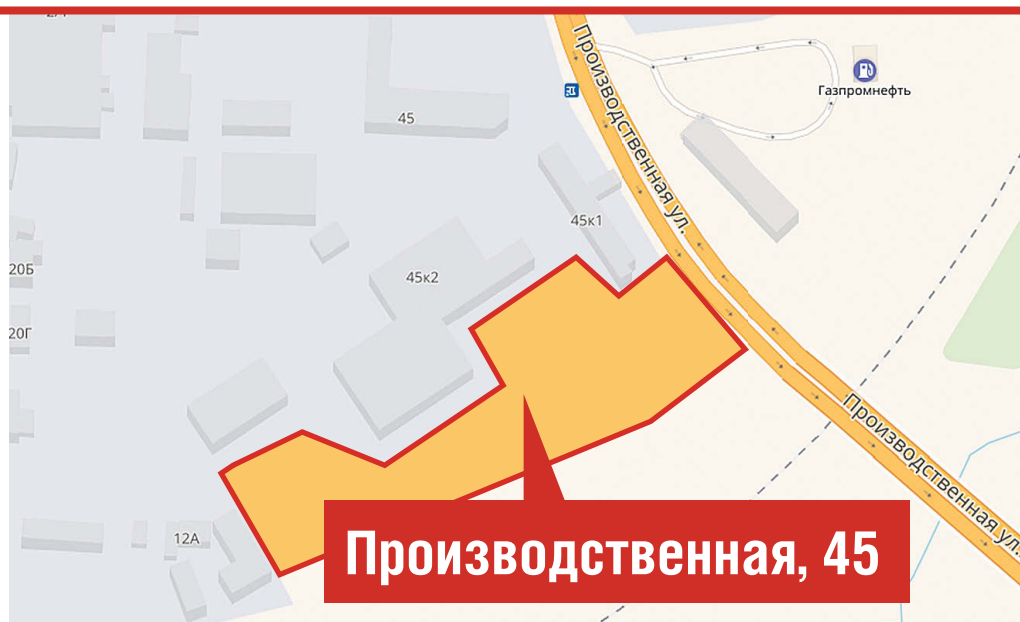
СРОЧНО ПРОДАЕТСЯ земельный участок

(открытый склад 1 га)

Производственная, 45

- вся инфраструктура
- зона развития
- возможно любое строительство
- первая линия

Телефон 44-01-01



Рейтинг крупнейших компаний региона по выручке

«Навигатор» публикует Топ-10 компаний, зарегистрированных на территории Кировской области, которые лидируют по показателю выручки. Нужно отметить, что среди перечисленных ниже 10 юридических лиц только три контролируются местными бизнесменами. Остальные предприятия являются частью федеральных или даже транснациональных холдингов. Кстати, среди Топ-10 юрлиц наибольшую прибыль – свыше 1,1 млрд рублей – показало именно местное предприятие – «Омутнинский металлургический завод». Самым убыточным стала «Кировская теплоснабжающая компания». Юрлицо, подконтрольное структурам миллиардера Виктора Вексельберга, заявило об убытках на сумму более полумиллиарда рублей. ▲ (0+)

	выручка	—	прибыль
1. ООО «Газпром Межрегионгаз Киров»	14 126,5		77,4
2. АО ВМП «Авитек»	10 068,8		111,8
3. АО «Кирскабель»	9 077,4		239,6
4. АО «КЗОЦМ»	8 840,7		-26
5. АО «Омутнинский металлургический завод»	8 282,5		1 111,6
6. ООО «Чепецкнефтепродукт»	7 502,8		1,2
7. ООО «Роксэт-С»	7 412,1		74,5
8. АО «КТК»	6 327,6		-547,7
9. ОАО «Веста»	5 849,5		-276
10. АО «Лепсе»	5 215,9		304,2

*По данным информации из открытых источников Росстата, СБИС по итогам 2017 года

млн рублей

млн рублей

«Весту» купили китайцы

Кировский производитель стиральных машин переходит под контроль китайцев вместе с головной компанией Candy.

В результате сделки, которую заключили владельцы итальянского производителя Альдо и Беппе Фумагалли (прим.ред. по данным списка аффилированных лиц, члены совета директоров АО «Веста»), крупнейший китайский производитель бытовой техники «Циндао Хайэр» приобретет 100% акций итальянской фирмы Candy за 475 млн евро при оценке чистых активов в 100 млн евро. По мнению экспертов рынка, сделка будет окончательно закрыта к началу 2019 года, когда будут получены все согласования госорганов.

Китайский производитель, который по оценкам европейских масс-медиа, контролирует более 10% мирового рынка в своем сегменте, рассчитывает усилить свое присутствие в Европе. Обе компании, Candy и «Хайэр», имеют производственные активы в России. У Candy это кировский завод «Веста». У китайской корпорации — площадки в Набережных Челнах и Татарстане.

С 2013 по 2017 гг. оборот «Весты» вырос в 4,9 раза и, по отчету за прошлый год составил 5,85 млрд рублей. В целом, увеличила сбыт и головная компания. По информации, опубликованной по факту заключения сделки между Candy и «Хайэр», операционный доход итальянской компании в прошлом году вырос на 14% и составил около 1,15 млрд евро. Нужно отметить, что «Веста» — не первый итальянский актив в Кирове, который переходит под контроль китайского бизнеса. Несколько лет назад CNRC приобрела более 40% акций Pirelli. ▲ (0+)

Не скользи! Закупи!



Лопаты снегоуборочные
от 135 р.



Скреперы, движки
от 620 р.



Оградительные ленты



Соль техническая в мешках по 50 кг



Эффективный противогололедный материал
АНТИЛЕД
Действие при температуре -25°C
400 м
Безопасен для людей и животных

Противогололедный реагент

Поглощает влагу с выделением тепла, лед быстро плавится.

Преимущества:

- быстрая действия (от 15 мин. до 3 ч.)
- экологически безопасен

Академия чистоты

т.: (8332) 42-46-06, т./ф. 41-02-11
г. Киров, ул. Московская, 52, оф. 3 (тер-рия Станкостроительного завода)

4 секрета упр

Бизнес – это не работа с 8 до 17, это стиль жизни. Это очень разноплановая деятельность в постоянно меняющихся условиях, требующая новых действий и идей. Рынок технической экспертизы довольно консервативный. Что помогает выделяться и изменяться к лучшему мне и моей компании?

не навредить другому и т.д. В этом мне сильно помогает и облегчает жизнь мой внутренний этический кодекс – около 20 моих личных принципов, от которых я не отступаю. Неэтичные действия – хоть в обыденной жизни, хоть в бизнесе – всегда ведут к тому, что

Бизнес – как игра. Я поставил себе большую амбициозную цель и наслаждаюсь действиями по ее достижению. У меня нет проблем с мотивацией, потому что у меня есть вдохновение и свое видение будущего. Я стремлюсь к состоянию потока – испытывать радость и счастье от достижения значимых целей через преодоление препятствий на пути. Я не хочу только зарабатывать деньги, не хочу быть и работать «как все» – это ограничивает потенциал и возможности. Моя идея в том, чтобы дело приносило удовольствие и способствовало самореализации – только так можно создавать что-то новое

и действительно ценное для всех.

Есть такое японское понятие «икигай» – это ощущение собственного предназначения, позволяющее полноценно прожить свою жизнь, гармоничное сочетание того, что мы любим, в чем мы сильны, что нужно людям и за что они готовы платить. Я нашел свой «икигай», и в этом один из секретов развития.

С повышением уровня целей растет и уровень трудностей. Одна из главных – трудность выбора в непростых ситуациях: как поступить, что сказать, что сделать, как перенести последствия, как

“ Суть знания: если оно есть, примени его, если нет – признай свое невежество.

Конфуций

за нанесенный вред рано или поздно придется заплатить втридорога. И наоборот, чем больше пользы приносишь – тем больше получаешь. Поэтому этика является одной из основ моего бизнеса. Наши принципы честности и открытости направлены не только на высокое качество продукта, но



Дмитрий Журавлев, генеральный директор ООО «Кировпромбезопасность»

Нетворкинг, или как завязать разговор с нужным человеком

В то время, как идеалисты мечтают о некоем гармоничном и справедливом обществе, реалисты сами строят его. Как? Создают правильное окружение и формируют устойчивые связи с полезными людьми. Сейчас это принято называть нетворкингом, то есть построением сетей.

Первое. Умейте представляться

Первое, что останавливает на пути знакомства, – страх быть отвергнутым. Нужно перебороть себя и смириться с тем, что вам некомфортно.

Начните разговор с приветствия. Оно должно произноситься «на автомате». Важно, чтобы вы не просто назвали свое имя, но и рассказали человеку, чем вы можете быть полезным.

Например, «Привет! Меня зовут Лёня. Я помогаю находить людям связи, контакты и объединяю их в сообщества». Все, можно выдохнуть. Первый шаг сделан.

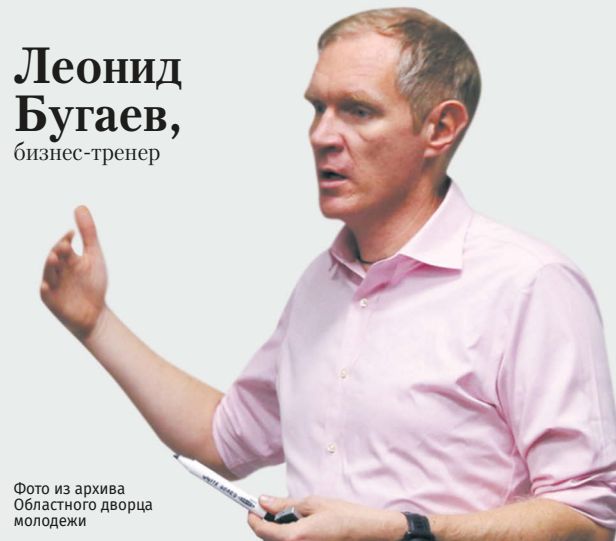
Второе. Запоминайте имя и другие важные факты

Когда вы знакомитесь, запомните имя человека. Проблема забывания на самом деле типичная, поскольку всю важную информацию мы доверили соцсетям – дни рождения, номера телефонов друзей и близких. В нетворкинге учат держать эту информацию у себя в голове.

Если у вас есть проблемы с запоминанием – тренируйте память или визуализируйте информацию. К примеру, соотнесите человека, его лицо с образом какого-либо персонажа, героя, знакомого. Здесь

Леонид Бугаев, бизнес-тренер

Фото из архива Областного дворца молодежи



важно учесть, что цвет или текстура не могут быть объектом «вешания якоря», распознавания человека. Не самый удачный признак для запоминания так же серьги, цвет помады, другие украшения. Все это изменчиво.

Третье. Находите темы для общения

Если хотите выйти на какого-то конкретного

человека, узнайте, где он проводит время, войдите в его окружение и уже в знакомой для него атмосфере познакомьтесь. В большинстве случаев при первом общении можно найти нейтральные темы. Например, такие темы, как хобби, семья помогут быстро завязать общение. При совпадении интересов у вас повысится доверие друг к другу. Помните, есть три табу в общении со

вновь знакомым человеком: спорт, политика и религия.

Четвертое. Учитесь быстро распознавать «своих» людей

В процессе знакомства проявляйте искренний интерес к человеку. Это поможет вам интуитивно понять, ваш это человек или нет. Если чувствуете, что с этим человеком кашу не сварить, то этого не стоит делать.

Пока вы не вполне овладели инструментами нетворкинга, можете часто ошибаться в своих впечатлениях. Чем больше вы будете общаться, тем лучше будете чувствовать людей.

Пятое. Обменяйтесь контактами

У людей старше сорока хорошо работают визитки. А вот молодежь, наоборот, воспринимает их плохо. Поэтому при общении учитывайте различия между поколениями.

Резюме

Начните знакомиться с новыми людьми. Делайте это ежедневно, снова и снова. Не бойтесь ошибаться при деловых знакомствах – все успешные люди прошли через это. Главный вопрос, который поможет в нетворкинге: «Чем я могу вам помочь?» Задавайте его снова и снова – и вы почувствуете, как вы начнете выстраивать доверительные отношения: залог вашего будущего успеха.

Когда вы берете контакты, обязательно спросите: «Как лучше с вами связаться?». Если человек отвечает: «Позвоните на городской номер», то это не значит, что он над вами издевается или не хочет общаться. Вовсе нет. Не подвергайте сомнению выбранный другим человеком способ связи.▲ (0+)

авлениия бизнесом

и улучшение мира вокруг нас. Это «эффект Пигмалиона» — я убежден, что этическое отношение к своей деятельности и к людям неизбежно запускает процесс формирования обратного такого же отношения. В моем понимании это и называется — начни с себя и сделай что-то вокруг лучше!

«Сколько бы ты ни жил, всю жизнь следует учиться» (с) Сенека.

Невозможно быть идеальным, все знать и все уметь. Мир меняется стремительно. Хочешь быть лучше каждый день — учись. Однажды я понял, что для эффективного обучения са-

мообразования недостаточно. С того времени мое обучение стало более систематизированным, профессиональным и точечным. Я прошел несколько обучающих программ и тренингов с коучами, позволяющих сразу внедрять знания. Только за прошедший год я инвестировал в свое развитие и обучение (как личностное, так и бизнес-образование) около 0,5 млн рублей — и это дает свои плоды.

Больших целей невозможно добиваться хаотично, нужны технологии и система. В основе развития моей компании лежит «Административная технология менеджмента» Р.Хаббарда.

Это организующая схема, позволяющая выстроить эффективное внутреннее взаимодействие и контроль, а также

финансовое планирование и административная шкала как система долгосрочного стратегического планирования с отслеживанием результатов по статистикам. И еще целый ряд инструментов.

Есть, например, закон Паркинсона — «Работа съедает все время, отведенное на нее». Он также четко ложится на финансы — «Организация стремится потратить все ресурсы, которые у нее есть, независимо от того, сколько на самом деле нужно». Эти и все сопутствующие проблемы можно эффективно решать инструментами административных технологий.

Системность должна повышать эффективность работы при снижении затрат, а автоматизация должна все это ускорять — и это еще один из секретов успешного развития.▲ (0+)



КПБ
КИРОВПРОМБЕЗОПАСНОСТЬ

г. Киров, ул. Профсоюзная, 1
(БЦ «Кристалл»), офис 1105,
т.: 21-51-50, 8-900-526-0619.
E-mail: kpb@mail.ru, kpb43.ru

“ Чем старательнее вы избегаете мелких ошибок, тем больший урон нанесут вам крупные. Насим Николас Талеб

Резюме

Мой личный этический кодекс или принципы, от которых я не отступаю:

- Будь честен в своих мыслях, намерениях и поступках.
- Не обещай того, что не сможешь сделать. Пообещал — сделай.
- Не бойся сделать ошибку действуя, бойся ошибиться бездействуя.
- Не делай другим того, чего не хотел бы, что бы сделали тебе.
- Я сам — причина в своей жизни и в своих действиях.
- Я несу полную ответственность за себя и за свои действия.
- Не оставляй людей без помощи в трудной ситуации или беде.
- Не отступай от своей реальности и принятых решений.
- Не позволяй другим принимать за тебя важные решения.
- Не жалею о вчерашнем дне. Живи сегодня и создавай свое завтра.

«Вы или хаос?»

Семинар Александра Фридмана в Кирове

Почти каждый руководитель чувствует себя участником бесконечной гонки со временем: он пытается все систематизировать, но поток текущих задач отбрасывает его на несколько шагов назад и мешает достичь конечного результата. Знакомая ситуация?

Как перестать бездумно хвататься за все, что обрушивается на рабочий стол в течение дня?

Как из необъятного количества дел, выделить первоочередные и распределить их максимально эффективно между подчиненными?

Ведь проблема кроется не в нехватке времени, а в неправильной расстановке приоритетов, что в итоге приводит к хаосу в рабочем процессе.

О том, какими инструментами пользоваться при планировании и как учесть все «форс-мажоры» вы сможете узнать 11 декабря на семинаре Александра Фридмана в Кирове.

«Вы или хаос: профессиональное планирование для регулярного менеджмента» — технология управленческого планирования, комплексного управления временем и другими ресурсами, выполнением поручений, делами, информацией, контактами (встречи-звонки-почта).

Если вы хотите достичь успеха без постоянной стрессовой спешки, то эти инструменты станут для вас бесценными. **Р 18+**

Место проведения тренинга: Бизнес-клуб «Хлынов» (Комсомольская, 14)

Забронировать участие: 47-60-02, 8-912-364-0838

Подробности www.bo.delovoy-kirov.ru

Организатор — Группа компаний «Норма»



ГРУППА КОМПАНИЙ



Бизнес-Образование



Александр Фридман,
консультант, бизнес-тренер

5 рекомендаций по управлению временем от Александра Фридмана

1 Не надейтесь, что входящий поток прекратится, он будет только возрастать: вместо того, чтобы пытаться прорваться «сквозь события», научитесь сортировать их.

2 Почувствовав недостаток времени, тормозите. Замедлив темп работы, вы успокаиваете свой мозг и получаете возможность для анализа — что сделать в первую очередь.

3 Не успокаивайте себя и других своим трудолюбием: работать надо эффективно, с применением соответствующих инструментов. Что толку старательно заколачивать гвозди веником или копать колодец иглой?

4 Не делайте сегодня то, что можно отложить на завтра: это противоречит распространенной поговорке, но соответствует принципам рационального расходования времени. Сегодня решайте задачи, соответствующие двум категориям: они приближают вас к цели и их нельзя перенести.

5 Работы всегда больше, чем времени: никогда не пытайтесь сделать все, это бесполезно, не ставьте ложных целей вашим сотрудникам.



Бассейн «Родина» открыт для каждого

Как показал опрос 600 жителей Кирова*, примерно каждый седьмой взрослый горожанин регулярно посещает бассейн. Среди них очень многие выбирают бассейн Спорткомплекса «Родина».

Держать высокую планку качества Спорткомплексу помогает такая же высокая цель: сделать спорт в нашем городе популярнее и доступнее для детей и взрослых. В «Родине» бережно хранят ценности, заложенные при основании Спорткомплекса, год от года повышая качество обслуживания и увеличивая количество услуг для посетителей одного из самых популярных в Кирове бассейнов.

Спорткомплекс «Родина» — это четыре этажа спорта для всей семьи: плавание, тренажерный зал, кроссфит, секции для детей и командные игры для взрослых. Единоборства и женский фитнес. Отдых с пользой — это Спорткомплекс «Родина». Р

2000

рублей стоит абонемент для взрослого человека на восемь посещений бассейна в СК «Родина». Маркетинговые исследования** показывают, что средняя стоимость этого абонемента в городе — 2457 рублей. Кстати, в «Родине» сеанс хаммама в подарок каждому посетителю бассейна.

Родина

Спорткомплекс «Родина»
Октябрьский пр-т, 67
т. 32-33-33

*Опрос проводили сотрудники СК «Родина» в г. Кирове. Метод исследования — анкетирование жителей города методом интервью на улицах областного центра. Выборка составила 600 человек. **По данным изучения предложений спорткомплексов, расположенных в г. Кирове, проведенного СК «Родина».

VI премия «Человек года-2018»

Результаты определяются на основании онлайн-голосования лидеров общественного мнения перед самой церемонией.

127

НОМИНАНТОВ
руководители крупного,
среднего и малого бизнеса

10

членов экспертного совета

20

номинаций

320

гостей



БИЗНЕСКЛАСС

по вопросам сотрудничества и участия в церемонии
уточняйте по тел.: 8-922-970-61-47, (8332) 57-68-06

18+

ПРАЗДНИКИ И КОРПОРАТИВЫ С



Корзинка с сапатом
50 г, 35 руб.



Рулетики с ветчиной
50 г, 39 руб.



Профитроль с сырной закуской
50 г, 39 руб.

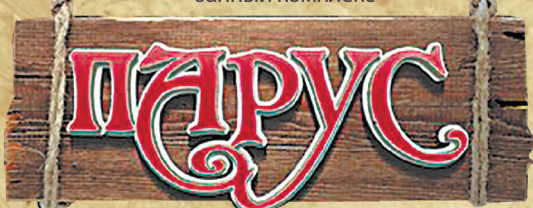
Фуршетное и банкетное меню! Индивидуальный подход к каждому клиенту!
Доставка в офис и домой, помощь в сервировке стола!

ул. Потребкооперации, 19
Режим работы: с 10.00 до 16.00 в будни

Телефон (8332) **78-17-92, 8-912-370-07-29**

ул. Некрасова, 69
Режим работы: с 10.00 до 16.00 в будни

банный комплекс



Возьми курс на отдых!

Забронируй свой отдых заранее ☎ 24-70-94

Дневные сеансы (травяные чаи и массаж – в подарок)

- Женские SPA-сеансы с 9 до 13 ч., пн. - пт. Стоимость 650 руб. с человека.
- Семейные сеансы – с 14 до 17 ч., пн. - пт. Стоимость 600 руб. с человека.

Для детей до 7 лет бесплатно, с 7 до 11 лет – скидка 50%, с 12 лет – полная стоимость.

Корпоративные сеансы. Стоимость 1700 руб. за час.



С наступающим Новым годом!



г. Киров, ул. Московская, 4, т. 8 (8332) 24-70-94, www.баня-парус.рф vk.com/banyaparus

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

«Вятич» нацелился на 10

С тех пор, как пресс-конференция президента России сделала «Вятский» квас знаменитым на всю страну, прошло четыре года. После этого провинциальное семейное предприятие стало по-настоящему федеральной компанией. Генеральный директор АО «Вятич» Илья Курагин в эксклюзивном интервью «Навигатору» рассказал о том, удалось ли компании сохранить импульс развития и что мешает кировскому бизнесу выходить на федеральный уровень.

Четыре года назад бренд «Вятский» квас прогремел на всю Россию. Удалось ли сохранить этот импульс?

— Почему в прошедшем времени «прогремел»? Мы видим определенные позитивные тенденции, хотя год и не завершен. Точно подсчитать, какую долю российского рынка кваса мы занимаем, невозможно, потому что нет точной оценки объемов рынка. Есть оценки отдельных агентств, например, Nielsen. По ним наша доля 5% и даже приближается к 7%. Если говорить про российский рынок в целом, то это хорошая доля. У нас есть понимание того, как приблизить ее к 10%. Сейчас наше производство кваса уверенно занимает 3 место в России. В июне 2016 года мы запустили новый цех по производству кваса, я бы сказал, «завод в заводе». «Вятич» может выдать в год 200 млн литров кваса. Сейчас мы приближаемся к 35-40 млн литров в год.

Квас — это сезонный продукт?

— У потребителей действительно есть укоренившееся мнение, что квас нужно пить летом. Но даже 100-150 лет назад его пили круглый год, к нему наш организм адаптирован генетически.

соотношение было 1 к 8. К сожалению, пока тренд меняется не за счет таких небольших городов, как Киров, а за счет мегаполисов. Там люди больше озадачены потреблением здоровых напитков, таких как квас.

То есть продукт по-прежнему на пике популярности...

— Я считаю, что говорить о пике преждевременно. Мы только идем к этому. Многое зависит от того, с чем сравнивать. 100 лет назад Coca Cola была малоизвестной фармацевтической фирмой. И что мы видим сейчас? Кстати, сейчас они рассуждают так, что для них главный конкурент — это чай и вода. Они хотят, чтобы люди пили столько же Coca Cola, сколько пьют воды и чая. Поэтому, полагаю, они и сейчас считают, что находятся не на пике.

На каких территориях сейчас представлен «Вятский» квас?

— Преимущественно мы реализуем квас на территории России. В основном, это крупные города — Москва, Санкт-Петербург и другие мегаполисы. Естественно, Киров и Кировская область. Нам интересно развивать поставки за пределы страны. Уже на протяжении



«Вятич» — один из крупнейших налогоплательщиков региона

200 млн литров кваса может в год выпускать завод «Вятич»

Нужно менять отношение к квасу, и это задача не только производителей. Соотношение производства январь/июль составляет примерно 1 к 4. Тем не менее, тенденция медленно, но изменяется. В 2010 году

трехлет мы активно работали с КНР, США. В последние два года развиваем продажи в ЕС, в частности, в Германии, Франции, Чехии, Бельгии. Хорошая динамика и регулярность отгрузок идет в Израиль.

Удаленность города Кирова от крупнейших рынков — это Москва и Санкт-Петербург, — конечно, сказывается. Да, мы испытываем определенный дискомфорт, особенно в связи с увеличением цен на топливо. Хотелось бы видеть определенные механизмы поддержки местного бизнеса со стороны логистики.

Вы не думали о создании дополнительных производственных площадок в непосредственной близости от рынков сбыта?

— У нас есть привязка к географическому положению, к территории, к уникальным ресурсам, которые есть только здесь.

Не зря мы называемся «Вятский» квас и пиво «Вятич». Кроме того, есть и сложности с моделью управления. Удаленное управление — вещь непростая. Его могут позволить себе только крупные корпорации уровня Coca Cola или McDonalds. У нас пока нет такого опыта.

Это может показаться банальным, но я родом из Кирова, мне бы хотелось работать и жить здесь, чтобы здесь жили мои дети. Я настроен развивать бизнес именно здесь.

Недавно узнал, что «Вятич» сотрудничает с ФК «Спартак»... Для региональной компании по силам работать со столич-

ным футбольным клубом премьер-лиги?

— Нам было интересно поучаствовать в футбольной истории. Так сложилось, что и «Спартак» оказался нужен партнер в группе прохладительных напитков. Выбор пал на нас. Партнерство только началось, в августе мы подписали соглашение. Я не могу разглашать условия контракта. Но это не десятки или сотни миллионов рублей.

Вы бы рекомендовали кировским производителям продуктов последовать этому примеру?

— У наших предприятий производителей продуктов

питания огромный потенциал, отличное качество. Другой момент — готовность лиц, принимающих решения, ставить для себя подобные вызовы.

Понятно, что нас там никто не ждет. Нужно понимать и алгоритм работы сетей, и устойчивые привычки людей на других рынках, их привязанность к местным маркам. Просто прийти и «взорвать» рынок своим продуктом не получится. Но работать в этом плане нужно.

Давайте перейдем к другому направлению работы «Вятича». Какова ситуация на рынке пива?

— Объем рынка пива области мы сейчас оцениваем

0% федерального рынка



а. Илья Курагин знакомит Игоря Васильева с технологией производства

в порядка 6-7 млн декалитров. Но давление государства на отрасль с каждым годом возрастает. Только акциз за 10 лет увеличился в 7 раз. Естественно, рынок отреагировал на эту политику снижением объема продаж. В целом в России за этот период рынок пива сократился с 1 млрд декалитров до 650-680 млн.

Рост акцизов – это только одна из принятых государством мер. Сюда же ограничение времени и мест продажи, запрет на реализацию пива в потребительской таре объемом более 1,5 л. Формат 3 л позволял нам, экономя на таре, давать потребителям доступное по цене пиво. В результате сейчас мы поставляем на 30-35% меньше продукции по сравнению с нашими мак-

симальными показателями. Это не означает, что мы призываем вернуться в прошлое. Благая цель государства по сокращению потребления алкоголя понятна. Нововсем

мире, только не у нас, пиво – это самый доступный алкоголь. В России это не так из-за завышенных акцизов.

? Есть ли перспективы у вашего пива на российском рынке?

– По пиву мы в большей степени завязаны на Киров, но хотим знакомить с брендом «Вятч» и другие регионы. Мы перезапускаем бренд, сейчас меняем упаковку и дизайн. Полагаю, что у нас в следующем году будет ряд проектов со звездами шоу-бизнеса.

? То есть «Вятч» будет продолжать вкладывать ресурсы в маркетинг.

– Мы понимаем, что нельзя ждать, что продукт сам себя начнет продавать. Мой отец любит цитировать по этому поводу нынешнего американского президента. Дональд Трамп в свое время говорил: «Я знаю, что 50% денег на рекламу я трачу впустую. Проблема в том, что я не знаю, какую из половин я трачу зря».

? Как вы оцениваете свое место на региональном рынке?

– В Кировской области на самом деле очень высокая лояльность к местным товарам. Другой вопрос, что в последнее время мы не видим такой лояльности в категории пива. Для меня это парадокс: почему люди выбирают местное молоко или колбасу, но заявляют, что нужно пить немецкое пиво. Конкретная история от наших самарских партнеров. Когда там проходили матчи Чемпионата Мира, местные бары заполнили самыми разными сортами импортного пива. Но иностранцы приходили и постоянно спрашивали: «Local? Where can I try a local product? Где купить местное пиво?» Через неделю во всех барах появилось «Жигулевское» и стало лидером продаж. Действительно, какой

35% составило сокращение производство пива в стране за 10 лет

смысл ехать в Россию, чтобы пить ирландское пиво? В Самаре это поняли. Нам пока приходится убеждать потребителей.

? Наш разговор вращается вокруг рынка, маркетин-

га продаж. Это самые актуальные для вас вопросы?

– Я бы с удовольствием сидел у себя и занимался только пивом. Сварил, наклеил этикетку и дальше куда-то закинул... Но сейчас вопросы маркетинга и продаж должны быть в центре внимания руководителя компании. Поясню, раньше образ типичного руководителя – это производитель, в первую очередь технолог, который порой отстаивает интересы завода в общении с чиновниками. Это сохраняется и сейчас. Но на сумасшедшем современном рынке нужно понимать потребителя. Если вы не знаете, что ему нужно, тогда вообще пропадает смысл что-либо выпускать. Маркетинг сейчас – это именно задача для лидера.

? «Вятч» – семейный бизнес. Это облегчает работу или создает определенные трудности?

– Проще, когда твой начальник – чужой человек. Вы лишь пересекаетесь по работе. Не всегда хочется смешивать бизнес с личным. Да, мне дали возможность. Но я точно такой же наемный сотрудник. Если мои показатели будут не очень, возникнут вопросы. Не испытывайте иллюзий, что в семейном предприятии собрания акционеров проходят дома на кухне. У нас все происходит в рамках закона и деловых отношений: акционеры – топ-менеджмент.

? Тем не менее, уже можно говорить о том, что сформировалась предпринимательская династия Курагиных.

– Традиция семейного бизнеса была сильной до революции и возобновилась только в 90-е годы. История показывает, что первое поколение создает стартап, второе – его развивает. Проблемы с бизнесом обычно возникают в третьем или четвертом поколении. Я отношусь ко второму поколению. Вот если моим детям и внукам удастся сохранить и приумножить бизнес, то тогда да, династия состоялась. Хотя пока рано заглядывать так далеко. Я еще относительно молодой человек.▲ (0+)

О рынке

Есть оценки отдельных агентств, например, Nielsen. По ним наша доля 5% и даже приближается к 7%. Если говорить про российский рынок в целом, то это хорошая доля. У нас есть понимание того, как приблизить ее к 10%.

О лидере

Раньше образ типичного руководителя – это производитель, в первую очередь технолог, который порой отстаивает интересы завода в общении с чиновниками. Это сохраняется и сейчас. Но на сумасшедшем современном рынке нужно понимать потребителя. Если вы не знаете, что ему нужно, тогда вообще пропадает смысл что-либо выпускать. Маркетинг сейчас – это именно задача для лидера.

О семейном бизнесе

Не всегда хочется смешивать бизнес с личным. Да, мне дали возможность. Но я точно такой же наемный сотрудник. Если мои показатели будут не очень, возникнут вопросы. Не испытывайте иллюзий, что в семейном предприятии собрания акционеров проходят дома на кухне. У нас все происходит в рамках закона и деловых отношений: акционеры – топ-менеджмент.

О корпорациях

Говорить о пике преждевременно. Мы только идем к этому. Многое зависит от того, с чем сравнивать. 100 лет назад Coca Cola была малоизвестной фармацевтической фирмой. И что мы видим сейчас? Кстати, сейчас они рассуждают так, что для них главный конкурент – это чай и вода. Они хотят, чтобы люди пили столько же Coca Cola, сколько пьют воды и чая. Поэтому, полагаю, они и сейчас считают, что находятся не на пике.

О Кирове

Это может показаться банальным, но я родом из Кирова, мне бы хотелось работать и жить здесь, чтобы здесь жили мои дети. Я настроен развивать бизнес именно здесь.

Новый уровень

Как повысить качество сервиса клиники, получить более высокий результат и, как следствие, понять и удовлетворить все потребности своих пациентов, узнал коллектив центра эстетической стоматологии «Денталия» на авторском семинаре Светланы Дубовик.

Коллеги, наставники, друзья

Руководство «Денталии» большое внимание уделяет развитию клиники. Нет предела совершенству, но стремиться к нему необходимо! Команда единомышленников из врачей, ассистентов, администраторов сложилась уже давно. В коллективе очень много молодых талантливых грамотных специалистов, их объединяет общая цель — сделать каждого обратившегося за помощью по возможности максимально здоровым че-



ловеком. Поэтому ценности клиники и стандарты качества, а также внутренняя философия объединяют и помогают в работе.

«Денталия» — одна большая семья, которая вместе проходит все сложности, радуется победам, переживает неудачи, поддерживает и помогает друг другу во всех начинаниях. Работают, учатся, отдыхают все вместе.

Мнение эксперта

Быть лидером, предлагать пациентам только

самое лучшее, начиная от услуг и заканчивая сервисом, возможно только благодаря регулярному обучению сотрудников клиники.

2 и 3 ноября в конференц-зале отеля «Альфа» состоялось корпоративное обучение сотрудников клиники «Денталия». Тема семинара: «Повышение клиентского сервиса. Успешная врачебная практика». С авторской программой обучения выступила Светлана Дубовик, соучредитель клиники в

г. Санкт-Петербурге и руководитель проекта «Бизнес-Кардинал», которая занимается обучением работников здравоохранения более 15 лет.

Авторитетный эксперт дала практические рекомендации, как повысить качество услуг, их сервис, клиентоориентированность. Поделилась бесценным опытом, как направить все силы и энергию для искренней, особой заботы о пациентах и оказания помощи с душой и сердцем.

Успешный доктор — счастливый и довольный пациент

Планируя посещение тренинга, каждый из специалистов «Денталии» поставил перед собой четкую цель, которая так или иначе сводилась к главной мысли — стать лучшими. Как результат — успешные специалисты, довольные собой и своей работой. На двухдневном тренинге коллектив «Денталии» узнал об успешных мотивационных моделях стоматологических клиник, которые повышают интерес специалиста к профессии и желание работать на результат более эффективно.

Кроме того, Светлана Дубовик подарила собравшимся возможность проанализировать свою схему работы, понять, что можно изменить, как получить более высокий результат и удовлетворенность пациентов. Безусловно, обучение было очень полезным.



Ирина Могелюк, учредитель, коммерческий директор центра эстетической стоматологии «Денталия»:

— Наш коллектив уже не в первый раз участвует в семинарах подобной тематики и на каждом из них получает практические инструменты по управлению, организации работы, мотивации, после применения которых значительно повышается вовлеченность наших сотрудников в работу клиники. Вдохновляясь идеями, полезным опытом, коллектив «Денталии» быстрее идет к тому, чтобы наша клиника стала центром притяжения талантливых врачей и благодарных пациентов.

Укрепился корпоративный дух, желание работать. Уже на следующий день все начали применять полученные знания на практике. ♪



Светлана Дубовик, лектор (г. Санкт-Петербург)



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77, т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77. dentalia7@ya.ru, dentalia21vek.ru

ЛО-43-01-002335 от 22.06.2016 г. выдана Министерством здравоохранения Кировской области

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.



КВАДРАТ СЕРВИС



У НАС РЕМОНТИРУЮТСЯ ВСЕ! *

8(8332) 754-555

г. КИРОВ, ХЛЕБОЗАВОДСКОЙ ПРОЕЗД, 3

*Практически все

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ		
	Автопереезды обл/межгород, оплата в 1 сторону. Без вых.договор.	47-47-50
Гор., обл., РФ	Грузовое такси «ПОДОРОЖНИКИ», Фольк., Газели, Бычки, подача 15 мин,нал/безнал, дог-ры на трансп.обсл, От 420 р/час и 11,5 р/км, без вых.	340-320, 777-491, www.340-320.ru
РФ, Краснодар, Пятигорск, Тюмень, Омск, Новосибирск, Барнаул	AKTROS, 20 т, штора, 96 куб.м, 13,6 м., SCANIA, 100 куб.м, полуприцеп	78-40-66, 78-40-26, 78-22-30
Сборные грузы по РФ, Москва, Екатеринбург, Пермь	ARTEGO Мерседес 6,8 м, РЕНО, 4-10 т, Мерседес бортовая платформа 7,2м., 13т, Кран-манипулятор 3т., Камаз-вездеход, Самосвал, Вездеход-манипулятор, любая форма оплаты, выделяем НДС	78-40-23, 78-40-46, 78-22-67
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5х2,1 м. При заказе на 4 ч и больше - Скидка!!! Самосвал 15 т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т.,6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор.,обл.,РФ	Валдай, Мерседес, ЗИЛ-Бычок до 6,5 м, закр, откр. Верхняя, боковая погрузка, до 4,5 т. Услуги грузчиков. Погрузчик, очистка территории от снега	78-84-19
Гор., обл., РФ	Газели, бычки, фольксваген.(с 8:00 до 20:00) Любая форма оплаты. Диспетчерские услуги.	340-111, 78-96-35, 340-111@bk.ru
Гор., обл.	Газель 2т. - изотерм + мебельный фургон, длина 2,9м., ширина 1,9м., высота 1,9м.. Нал/безнал расчет, без выходных.	49-19-01; 8-961-568-22-90
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30

СПЕЦТЕХНИКА		
Гор, Обл	Аренда автовышки. Коленчатая – 22м. Телескопическая – 18м. Цена от 900 р/ч. Без выходных. Нал/Безнал. Заключаем договора. На объем работ действуют скидки.	73-83-72, +79229938372, 738372@mail.ru, www.spectech43.ru
Гор., обл	Услуги автовышки, телескоп и коленчатая 18-22м. Оплата нал./безнал.	Тел.77-43-17
Гор., обл.	Щетка дорожная-уборочная. Гидрокрин, гидромолот. Виброкоток (трамбование, укатывание различного грунта), Ямобур (бурение отверстий в грунте до 2,5 м, закруч. винт. свай). Самосвал 15т.Снегоочиститель роторный, снегометатель. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	AKTROS Мерседес, Кран-борт до 15т., от 7м. до 8,5м., Кран-борт вездеход 10т., 6м. Цена от 950р.-за 1 час. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь.	52-23-57, 78-22-30, 78-40-46, 78-40-66
Гор., обл., РФ	АВТО - КРАН 14-32 т., стрела 14-40 м. КРАН-БОРТ 11тн, длина 6.7м, стрела 3тн.	44-33-30(МТС), 57-99-63, 8-912-824-93-90, 8-912-375-31-98, www.avtokran43.ru
Гор., обл.	Автовышка ВС 22 м, телескоп 17 м. Без выходных	465-475, www.kirovspec.ru
	Автокран - 90 т., стрела до 43м.. Нал/безнал	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
	Автокран бортовой КамАЗ-стрела от 5 т. до 9 т., борт от 15 т. до 25 т+прицеп 8 м./15 т., нал/безнал, без выходных.	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5 х 2,1 м. При заказе на 4 часа и больше - Скидка!!! Самосвал 15т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автокран-борт-вездеход, борт 10т., 6м., Вездеход-самосвал 10т., Автокран-борт мерседес до 15т., до 8,5м. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. От 950р - за 1 час.	78-22-30, 47-74-98, 78-40-26
Гор., обл., межгород	Кран - борт г/п 12т., кузов 6,5/2,45/1,2 ,манипулятор г.п.3т(6т) длина10м , прицеп 8м 10т. Гор., обл., межгород , нал./безнал.	49-23-83
	Кран-борт 5 т, кузов до 6 м, стрела 12 м - 3 т	75-31-85, 8-912-829-52-44
	Татра вездеход 8х8, стрела 15 т - 12 м, борт 20 т - 6,3 м. Без выходных	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23

ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ		
РФ/межгород/область/Город	Аренда автобусов от 8 до 60 мест высокой комфортабельности: откидные сиденья, телевизор. Спешите забронировать на свадьбу,юга, корпоративы,развозка по городу! Опытные водители, лицензия. Ежедневные рейсы Киров - Казань	444-123, 45-30-55
Город/область/межгород	Аренда турист/междугород автобусов (от 16 до 53 мест.) На любые расстояния. Все автобусы допущены к детским перевозкам. Любая форма оплаты	8-922-922-23-23, 42-17-17, bbus@gmail.com
Город/межгород	Форд 18 мест, ГАЗель, 15 мест, ПА3, доставка рабочих, весь спектр услуг, надежность, низкие цены, Лиц. № АС-43-351024	49-55-64, 8-906-829-92-24



Дёшево

С 8 до 20,
без выходных
т. 228-185



еврошины43.рф

продажа и установка шин

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Самосвалы от 5 до 30 тонн.
Продажа: песок, щебень, гравий, чернозем, грунт, раствор, бетон, кирпич силикатный, блоки стеновые.
Без выходных.

т. 777-677

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Экскаватор-погрузчик CAT 428D
- Экскаватор-погрузчик JCB 2 CX, фронтальный ковш 0,6 м³ + вилы, экскаваторные ковши (ширина ковшей 40 см, 60 см).
- Компрессор 3-5 м³ в минуту на 2 молотка, от 700 руб./час

т.: 44-10-45, 49-10-45

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

1. Экскаватор-погрузчик JCB-3CX SUPER
 - фронтальный ковш 1,3 м³, ширина 2,3 м
 - ковш задний 800 мм и 400 мм
 - гидромолот
2. KOMATSU WB93S-5EO
 - фронтальный ковш 1,3 м³, ширина 2,4 м.
 - ковш задний (0,6 м и 0,8 м)

Оплата: наличный, б/н расчет

тел. 44-48-70 (8-912-734-48-70)

16+

Навигатор

главное за неделю

РЕКЛАМА от 670 р.

57-68-16

ДОГОВОРНЫЕ ЦЕНЫ НА ДОСТАВКУ!

Минимальная стоимость – 400 рублей!

Безупречная доставка грузов из Москвы и Санкт-Петербурга

Для всех новых и вернувшихся клиентов – скидка 10%*



ЛОГИСТИКА ☎ 8 (8332) 22-23-97 г. Киров, ул. Московская, 114 А

*Беспрочно



Готовая идея для бизнеса!

Действующая база по производству клееного бруса

Стоимость 5 млн руб

☎ 8-909-134-13-23

Где купить квартиру в новостройке в центре Кирова

Выгодно приобрести комфортное жилье эксперты советуют уже сейчас, пока ставки на ипотеку и цены на недвижимость еще не поднялись. Со следующего года подорожание жилья неизбежно. У вас еще есть шанс купить квартиру в новостройке в самом центре Кирова на Володарского, 191 до роста цен!

В центре новой жизни

Предложений по покупке квартир в новостройках в центре Кирова на самом деле не так много. Тем более, если речь идет о кирпичных домах. Большинство объектов сейчас — это монолит. Новый дом на ул. Володарского, 191, напротив, полностью выполнен из кирпича, который имеет отличные показатели тепло- и звукоизоляции (толщина кирпичных наружных стен — 680 мм). Палитра облицовки здания имеет белый, серый и шоколадный оттенки. Финансовая корпорация «Дело и Деньги» особое внимание уделила качественному исполнению и внутренней отделке дома, чтобы по всем показателям он был лучшим в своем классе. Это подтверждает репутацию и намерение компании стремиться быть лучшей в той сфере, за которую взялась.

Парки и школы в шаге от вас

Важный плюс — наличие развитой инфраструктуры. В шаговой доступности будущих новоселов — 4 детских сада, 3 школы, например, Вятская гуманитарная гимназия, а также поликлиника, магазины и торговые центры, аптеки, кафе, тренажерные залы. Рядом располагается Гагаринский парк у Филармонии, а также парк имени Кирова.

Всего 24 квартиры

8-этажный жилой дом уже достроен и имеет всего 24 квартиры. Это позволяет избежать столпотворений, которые стали обычным делом в многоэтажных «муравейниках» города. Не стоит думать, что небольшое количество квартир является одним из признаков элитного жилья. Дом на ул. Володарского, 191 — комфорт-класса

и имеет среднюю ценовую категорию — 60 000 рублей за 1 м².

В уютных функциональных квартирах удобные планировки, окна из профиля ПФХ с двухкамерным стеклопакетом, металлические входные двери. Есть возможность объединения смежных квартир в одну. При этом каждая из них имеет витражное остекление лоджии — это подарок всем покупателям от застройщика.

Сейчас внутри объекта активно идут отделочные работы: подъезд имеет авторский дизайн, установлены кованые перила на лестницах и бесшумный лифт.

Счастливый адрес для жизни

Приобретая квартиру, будущие жильцы всегда смотрят на благоустройство территории, ее безопасность и парковочное

пространство. В новом доме оборудована парковка на цокольном этаже на 13 машино-мест, внутри здания и по периметру установлена система видеонаблюдения. Рядом появятся спортивная и игровая площадки, а также зона отдыха.

Оценить высокий уровень жилья в центре города вы можете уже сейчас, побывав на экскурсии на объекте. Просто позвоните по телефону 77-77-69.

Покупая квартиру, будьте уверены в прозрачности сделки. Финансовая корпорация «Дело и Деньги» обеспечит ее полное бесплатное юридическое сопровождение. Предоставляется ипотека от ведущих банков: ПАО ВТБ, ПАО Сбербанк.

Сам жилой дом на ул. Володарского, 191 станет началом большого жилого комплекса в этом районе. В следующем году начнется строительство на участке рядом с этим объектом. ♣



Дом на ул. Володарского, 191 готовится к сдаче



Планировка 2-комнатной квартиры с 2 лоджиями

Остекление лоджий в подарок!*



г. Киров, ул. Профсоюзная, 1,
т. 77-77-69,
realty@delo-i-dengi.ru,
делоденьги.рф



Никита Павлов,

руководитель финансовой корпорации «Дело и деньги»:

— Ожидаемый рост ставок по ипотеке в ближайшее время напрямую отразится на рынке недвижимости. Многие застройщики в Кирове уже перестали проводить акции и продавать квартиры со скидками. А в следующем году, прогнозируют эксперты, в связи с новым законодательством по строительству рост цен на жилье эконом- и комфорт-класса неизбежен. Поэтому наша группа компаний «Дело и Деньги» развивает небанковские финансовые направления и активно вкладывает свои средства, а не деньги дольщиков, в строительство. Сейчас мы завершаем возведение нашего первого объекта — многоквартирного дома на Володарского, 191. Он станет имиджевым для нас.

Сдача дома — III квартал 2019 г. Застройщик ООО Финансовая корпорация «Дело и Деньги». Юридический адрес: 610004, Кировская область, г. Киров, ул. Профсоюзная, д. 1, оф. 703 Фактический адрес: 610004, Кировская область, г. Киров, ул. Профсоюзная, д. 1, оф. 703. ИНН 4345454813 ОГРН 1164350075163 Проектные декларации и разрешение на строительство — на сайте делоденьги.рф. Разрешение на строительство выдано Администрацией муниципального образования «Город Киров» № 43-RU43306000-144-2017 от 18.08.2017 г. Заключение о соответствии застройщика и проектной декларации выдано Министерством строительства Кировской области за № 20/2018 от 28.04.2018 года. *Акция действует до 31.12.2018 г. Информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения уточняйте по т. 77-77-69.

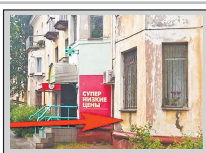
АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

ПРОДАЖА

4-комнатная квартира, 100 м².
Адрес: г.Кирово-Чепецк,
пр. Мира, д. 7.
Идеально подойдет
под магазин или офис.
Красная линия, огромный
трафик. Цена договорная.



т. 8-912-726-87-75, Александр

АРЕНДА ОФИСНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров,
ул. Щорса, д. 95

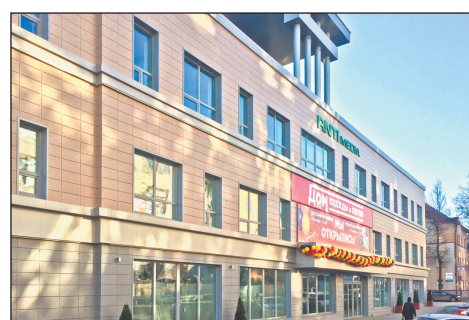


т. 8-912-717-83-11

АРЕНДА

Склад отопляемый — 300 кв. м
Офисные помещения от 11 до 60 кв. м
Недорого
Заготзерновский проезд, 8

т. 8-922-965-45-20, 32-02-66, 62-46-10



СДАЮ В АРЕНДУ ОФИСЫ 51 КВ.М И 37 КВ.М

Новое 4-этажное здание (2018 г.),
построенное по современным технологиям
с автономной системой обогрева и охлаждения

Адрес: М.Гвардии, 82 (напротив завода «Маяк»)
Тел. 8 912 826 07 66

МЕХАНИКА-Киров

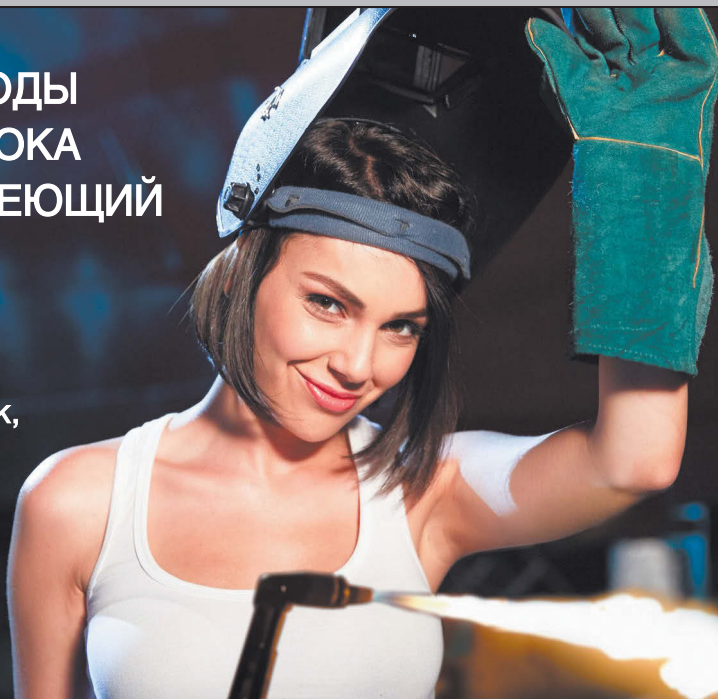
- ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ
- ГИДРОТОЛКАТЕЛИ
- НАСОСЫ - КОТЛЫ КЧМ
- ВОДО-ПАРО-ПОДОГРЕВАТЕЛИ
- ВЕНТИЛЯТОРЫ - КАЛОРИФЕРЫ
- тепловые завесы, дымососы
- ТРУБОПРОВОДНАЯ ЗАПОРНАЯ АРМАТУРА
- задвижки, вентили, краны, отводы, фланцы, затворы
- ТЕРМОМЕТРЫ - МАНОМЕТРЫ
- РАДИАТОРЫ - ЛЮКИ ЧУГУННЫЕ

г. Киров, ул. Металлистов, 3
т.: (8332) 22-80-80 - многоканальный
42-12-20 - по выходным
Сайт: механика-киров.рф

Большие складские запасы
г. Сыктывкар, ул. Первомайская, 25,
т.: (8212) 20-28-50, 24-45-10

- ЭЛЕКТРОДЫ
- ПРОВОЛОКА
- НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ

А также:
круг, лист,
шестигранник,
труба,
проволока,
бронза,
латунь



ЭЛЕКТРОДЫ – ЭТО ЗДМ

Собственное производство

Доставка – БЕСПЛАТНО! ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН



ул. Заводская, 37, т.: (8332) 35-30-17,
46-31-04, 46-31-05, 44-05-64
www.zdm43.ru

Чугунные твердотопливные котлы KRONTEF

АО «ККК» – официальный дистрибьютор завода «Кронтеф-Центр» по Кировской обл., Пермскому краю, Республике Удмуртия, Татарстан, Коми! У нас вы можете приобрести и установить чугунные твердотопливные котлы серий:

«Демидов» 15-49 КВт – идеальные дровяные котлы для дома и дачи

«Сибирь» 21-80 КВт – угольные котлы, бросающие вызов даже сибирским морозам

А также в продаже:
насосы, запорная арматура трубы и фитинги, счетчики.
Собственный сервисный центр (ремонт котлов и насосов)

г. Киров, ул. Лепсе, 23, т.: (8332) 690-420, 690-710, 3kkk.ru



КОСТЮМЫ ДЛЯ АКТИВНОГО ОТДЫХА!

Большой выбор,
широкий размерный
ряд

Всегда в продаже костюмы:
«ГОРКА-3», «СЛЕДОПЫТ»
«Дачник», «Лесник», «Барс», «Шторм»



- магазин «РАБОЧАЯ ОДЕЖДА»: г. Киров, ул. Воровского, 111-А, т. (8332) 511-429;
- м-н Компаньон, ул. Лепсе, 23, т. (8332) 690-420, www.3kkk.ru

Откровения юриста

За все надо платить



“Если юрист, к которому вы обратитесь, заявит, что он «и швец, и жнец, и на дуде игрец» – бегите от него. Чем более узкий специалист занимается решением вашего вопроса, тем дешевле и быстрее он будет решен. И в 99,9% случаев должны быть привлечены узкоспециализированные профессионалы.

Елена Синицына,
юрист, директор ООО «Юридическое бюро
«Земля и право»

Что на самом деле хотят клиенты, обращаясь за юридической помощью?

В маркетинге есть хорошая поговорка: «Никому не нужны сверла, всем нужны дырки!». Говоря проще, люди хотят покупать не саму услугу, а ее результат. Давайте разберемся, как делает выбор специалиста (юриста, кадастрового инженера) клиент. При опросе бизнесменов, который проводило для нас маркетинговое агентство, выяснилось, что на первом месте по важности критериев при поиске подрядчиков оказалась цена. Чем она ниже, тем больше доводов в пользу исполнителя. Это правильно – никто не хочет считать себя обманутым в цене услуги. Но, как и любой другой качественный товар, юридические услуги имеют свою цену. Помните английское изречение: «Я не настолько богат, чтобы покупать дешевые вещи»?

Цена ошибки

Когда клиент обращается к специалисту широкого профиля, может сложиться ситуация, когда юрист, зная отрасль поверхностно, не учтет возможные риски и последствия ситуации клиента, не сможет масштабно посмотреть на всю проблему и предложить целесообразный вариант. Бывают ситуации, когда клиент ко мне приходит с уже подготовленными документами, но на их основании мы не сможем достичь желаемой им цели, а деньги за услугу клиентом уже были выплачены. Знакомая ситуация? А все почему? Потому что его вопрос был решен специалистом с точки зрения его узкого профиля. Вот, например, кадастровый инженер межуется землю, не рассматривая целиком потребность клиента: зачем ему межевание, что далее он планирует делать с землей, какая его конечная

цель? Хотя, может быть, уже сейчас, на стадии межевания можно совершить какое-то действие, которое поможет достичь цели клиента? За более чем 10 лет практики я постоянно с такими ситуациями сталкиваюсь, когда клиент между различными организациями и специалистами, оплачивает работу каждого и не может разобраться, кто прав. Когда я с таким клиентом разговариваю, выясняю, что можно было решить проблему проще! Поэтому наша компания стала предлагать услугу в режиме «одного окна» – комплексно и «под ключ»! Мы перед заключением договора просчитываем риски клиента, составляем план работ до момента достижения конечной цели, сопровождаем клиента до успешного финала. Это позволит сэкономить в дальнейшем нервы, время, а самое главное – деньги клиента!

Работаем на ваш успех

Расскажу о случае из практики. К нам обратился клиент по вопросу межевания земли под зданием автомастерской, а в ходе разговора мы выяснили, что ему хотелось бы расширить бизнес. Он думал над дополнительным возведением пристройки, но ему не выдали разрешение на строительство, т.к. на часть участка накладываются две разные санитарно-защитные зоны. Наши специалисты (кадастровый инженер, проектировщик, юрист по налогообложению) подключились к вопросу комплексно. В итоге участок клиента отмежевали, он возвел пристройку и расширил бизнес. С какими проблемами вы сталкивались при обращении к юристам? Напишите мне на эл.почту zemly-pravo@mail.ru. ☎

Есть вопросы? Задайте их по тел.: 7777-57, эл. почте zemly-pravo@mail.ru или на сайте zemlya-pravo.ru. Пер. Гостиный, 5/1 (за Центр. гостиницей), оф. 421



ЗЕМЛЯ И ПРАВО
юридическое бюро

СЕЗОН ПОДАРКОВ!

Заключите договор на распространение листовок на три месяца и выберите свой подарок

Поставка
листовок

мой **ПРОГОРОД**

Звоните
прямо
сейчас!

т. 8-963-000-35-69



Действует при распространении листовок в течение 3 мес. и подписания документов до 31.12.18

«Зима подарков» для пользователей 1С

Если вы в ближайшее время планируете заключить договор «ИТС ПРОФ», то для вас наступает «Зима подарков 1С:ИТС». Компания «Док» совместно с фирмой «1С» радует своих клиентов очередной акцией. Принять в ней участие может любой пользователь программных продуктов 1С.

Каждый месяц в период с октября 2018 г. по февраль 2019 г. участник акции* гарантированно получит полезную книгу по 1С для бухгалтера, а целая тысяча участников – большой уютный плед в подарок.

Что такое «ИТС ПРОФ» и зачем он вам нужен? Заключая договор информационно-технологического сопровождения (ИТС), вы получаете: легальные обновления программ 1С, профессиональную информационную систему, интегрированную с программой, консультационные услуги и необходимые для вашей работы сервисы, такие как 1С:Отчетность, 1С:Контрагент, 1С:Коннект, 1С:Облачный архив, 1С:ДиректБанк, 1С:ЭДО и другие.

Как принять участие в акции?

1. В период с 1 октября 2018 г. по 28 февраля 2019 г. заключите с компанией «Док» договор с тарифом «ИТС ПРОФ» на 12 или на 24 ме-

сяца либо сделайте апгрейд с тарифа «ИТС ТЕХНО» на тариф «ИТС ПРОФ» на любое количество месяцев. Договор с тарифом «ИТС ПРОФ» должен начинаться с любого месяца в период с октября 2018 г. по февраль 2019 г.

2. Зарегистрируйтесь для участия на официальной странице акции its.1c.ru/zima и ответьте на вопросы анкеты.

3. Призеры определяются ежемесячно: 31 октября 2018 г. – среди тех, кто оформил договор в октябре, 30 ноября 2018 г., 28 декабря 2018 г., 31 января 2019 г. и 28 февраля 2019 г. выберут «счастливчиков» ноября, декабря, января и февраля соответственно.

Полезная книга для бухгалтера

Бухгалтер коммерческой организации получит в подарок книгу «Практический годовой отчет 2018» под ред. д.э.н., проф. С. А. Харитонов, в подготовке которой приняли

участие ведущие методисты фирмы «1С» и авторы популярных методических пособий и учебных курсов «1С».

Бухгалтеру, работающему в организации государственного сектора, подарят книгу «Учет нефинансовых активов в государственных и муниципальных учреждениях в «1С:Бухгалтерии государственного учреждения 8» (изд. 2) Е. А. Кадыш, И. В. Фадеева, под ред. К. В. Сергеевой.

1000 уютных пледов

Ежемесячно теплые и уютные пледы получит первая тысяча участников акции, у которых договор с тарифом «ИТС ПРОФ» начинается с любого месяца в период с октября 2018 г. по февраль 2019 г.

Списки участников, призеров акции и причитающихся им подарков будут публиковаться на официальной странице компании «1С» по ссылке: its.1c.ru/zima



г. Киров, ул. Московская, 25г
т. (8332) 248-999

www.doc-1c.ru
vk.com/doc_1c
facebook.com/doc1c



*Информацию об организаторе мероприятия, правилах его проведения, количестве призов или выигрышей, сроках, месте и порядке их получения вы можете узнать в компании «Док» по телефону (8332) 248-999. Акция проводится на территории РФ с 1 октября 2018 г. по 28 февраля 2019 года.

Отзыв клиента

Юлия Полушина, помощник руководителя ООО «Квадрат» г. Киров

– Мы сотрудничаем с компанией «Док» уже давно. Очень нравится компетентность специалистов, внимание ко всем нашим просьбам, оперативная работа. А приятный бонус – различные акции и розыгрыши, которые они организуют совместно с фирмой «1С». В этом году я стала участницей конкурса «Лето подарков ИТС» и получила компактный желтый термос с логотипом «1С». Так что теперь любимая компания не только помогает мне в работе, но и радует на отдыхе.

Профессиональная подготовка, переподготовка, повышение квалификации производственно-технического персонала

ИДЕТ НАБОР В ГРУППЫ!

- **Аппаратчик химводоочистки**
Обучение с 3 по 14 декабря, стоимость – 14592 руб.
- **Водитель погрузчика (вечерняя)**
Обучение с 10 по 21 декабря, стоимость – 5 080,00 руб.
- **Вальщик леса – оператор кустореза, мотокосы**
Обучение с 3 по 7 декабря, стоимость – 7 680,00 руб.
- **Персонал, обслуживающий сосуды, работающие под давлением (Изучение Правил устройства и безопасной эксплуатации сосудов, работающих под давлением)**
Обучение с 3 по 7 декабря, стоимость – 2 128,00 руб.
- **Инструктор-реаниматор**
Обучение с 10 по 14 декабря, стоимость – 6 144,00 руб.

Чтобы остаться востребованным специалистом, позвоните по т.: 53-83-75 – и Вы узнаете все подробности получения этих и других профессий! Предоставляется общежитие, тел. (8332) 53-83-89

г. Киров, ул. Ломоносова, 9, сайт: ucenergetik.ru

Лицензия № 1377 от 24 августа 2015 г. серии 43Л01 №0000809

Комплексные решения в сфере бухгалтерских услуг

1. **Возможность ведения учета по России удаленно**

2. **Услуги по изготовлению квалифицированных цифровых подписей**

3. **Юридическая помощь в сфере договорных отношений и налогообложения**

Аутсорсинговая компания «Бухгалтерское дело»

Тел.: (8332) 45-00-68, 8-922-959-00-68, buhdelo43.ru

КОНСАЛТИНГ
РЕКРУТИНГ
АУТСОРСИНГ
КДП

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ	
Адвокат. Юридические услуги. Ведение уголовных, гражданских дел в судах	8-953-698-66-66
Ведение бухгалтерского учета ООО, ИП. Составление и отправка по ТКС налоговых деклараций, в т.ч НДС. Регистрация, реорганизация, ликвидация ООО.	ул. Свободы, д. 131, эт.2, оф. 7 тел.: 22-20-20, 22-20-34 e-mail: info@vladlena43.ru
СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ	
ПЕНОПЛАСТ, СКОРЛУПА ППС для утепления труб, любого диаметра и толщины от производителя.	Тел.(8332) 55-60-13, 77-10-93
Продукция деревообработки от производителя: поручни, балясины, ступени, вагонка, пол, блок-хаус, погонаж, лестницы деревянные (производство и установка), производство дверей.	тел. 75-23-18
Профлист. Подшипники	(8332) 46-60-89, 703-089
Разработка и изготовление индивидуальных моделей ЭЛЕМЕНТОВ ФАСАДНОГО ДЕКОРА (карнизы, молдинги, откосы, подоконники, колонны, пилястры и многое другое).	тел.: (8332) 75-55-72, 55-78-20 E-mail: mp@penocheh.ru
Спецодежда, средства индивидуальной защиты, огнетушители	Тел. (8332) 704-586
ТЕРМОПАНЕЛИ: с акрило-полимерным покрытием, с мраморной крошкой, клинкерные.	ООО ПК «ВикРус» Выставка «Загородный Дом», ул. Солнечная, 8В Тел. 77-10-93, 8953-945-55-72
Электроды для ручной дуговой сварки, диаметр от 1,6 до 6,0 мм.	тел. 703-089, 46-60-89
ВАКАНСИИ	
В салон цветов требуется сотрудник на должность флориста с творческими способностями	76-07-76
ПРОЧИЕ УСЛУГИ	
Лазерная резка листового металла (сталь, нержавеющая сталь, алюминий, медь, латунь), а так же текстолита, керамики, паронита, металлопластика. Любые гравийные работы, токарные, фрезерные. Максимальный размер заготовки 2500 x 1250 мм, толщиной до 6 мм. Точность раскроя до 0,1 мм.	тел.: 75-55-72, 55-77-56, E-mail: mp@penocheh.ru
Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. ООО «САНАВТО»	тел.: 78-40-66, 78-40-46, 78-40-26, 78-40-23

Омоложение мезонитями: минус 10 лет за 1 день!

Вы хотите выглядеть молодо и привлекательно? Вы все еще в поиске эффективной методики? «Ренессанс» предлагает вам попробовать омоложение мезонитями.

6 отличий процедуры от других методик:

■ **Безболезненность.** Благодаря использованию гибких игл практически отсутствуют болевые ощущения.

■ **Отсутствие травм.** Даже если ваша кожа обладает повышенной чувствительностью, и после процедуры остались небольшие синячки или раздражение, они быстро пройдут.

■ **Без реабилитации.** Восстановление проходит за считанные часы.

■ **Скорость.** Процедура занимает не больше часа.

■ **Безопасность.** Материал мезонитей не вызывает аллергии, со временем нити растворяются, не оставляя следа в организме.

■ **Быстрый результат.** Эффект заметен уже на 3-4 день и сохраняется до двух лет. ☞



ЦК «Ренессанс», ул. Труда, 70.

Звоните прямо сейчас! т.: 73-92-52, 35-07-03

Лицензия ЛО 43-01-00111В от 18.07.2012



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.



ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Николай Владимирович Барамзин,
дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44

baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО
ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

Лечение и отдых

в санаториях:

	Отдых*	Лечение*
• Нижне-Ивкино...	от 1 930 р.	2 830 р.
• Лесная Новь.....	от 1 990 р.	2 700 р.
• Сосновый Бор...	от 1 750 р.	1 900 р.
• Радуга.....	от 2 400 р.	2 800 р.
• Митино.....	от 1 560 р.	2 200 р.
• Вятские Увалы...	от 2 050 р.	2 950 р.
• Колос.....	от 1 790 р.	2 490 р.

Санатории Татарстана, Чувашии,
Краснодарского Края

Действуют скидки** при заказе от 14 дней

г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 404,
ул. Воровского, 112 (ТЦ «Атлант»),
т.: 52-11-12, 520-777, evrotour@rambler.ru
www.kurort-kirov.ru



ООО «Курорт-Сервис», официальный представитель
санаториев Кировской области, Геленджика и Анапы

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО
ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

23

февраля

2019

ДК «РОДИНА»

17.00

ансамбль ВДВ

Голубые береты

Песни настоящих мужчин!

103.4 FM

АВТО РАДИО

КИРОВ

12+

30 лет на страже Родины!

Касса: 23-66-13

Заказ: 460-450

kassy.ru

998 000

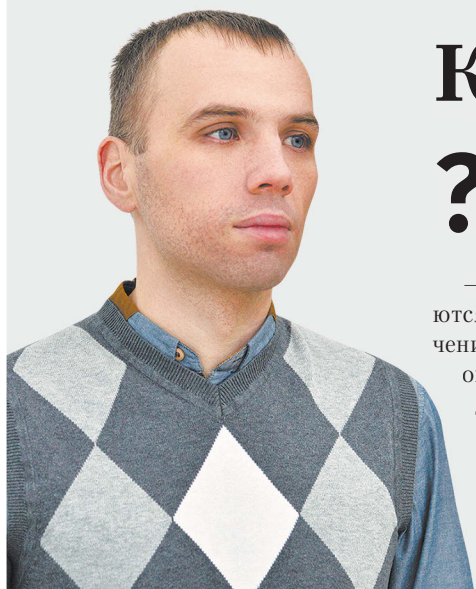
event online

753-753

Вятский

КВАС

KASSIR.RU



Как вернуть страховку по кредиту

Вопрос: Можно ли вернуть страховку при досрочном погашении потребительского кредита?

— Основная проблема, с которой сталкиваются клиенты, связана с тем, что при заключении кредитного договора им «навязывают» оплату страховки на весь срок кредитного договора, включая ее в сумму кредита и начисляя на нее проценты. А при до-

Денис Ведерников,
директор юридической компании
«Деловой взгляд»

срочном погашении кредитные организации иногда не спешат пересчитать заемщику период фактического пользования кредитом.

У заемщика есть право отказаться от предложенной страховки, но в этом случае вероятность одобрения кредита резко уменьшается. А в случае досрочного погашения кредита у заемщика по закону возникает право вернуть часть страховой премии (то есть стоимости страховки) за неиспользованный период.

Однако наша практика показывает, что кредитные организации очень часто отказывают в возврате страховой премии

за неиспользованный период. Поэтому для защиты интересов потребителей чуть ли не в 95% случаев нам приходится обращаться в суд.

Если у вас еще остались вопросы, вы можете получить бесплатную консультацию в юридической компании «Деловой взгляд».



ООО «Деловой взгляд» —
г. Киров, ул. К. Маркса, 127,
оф. 509
тел. +7(8332) 46-41-67,
+7(8332) 46-07-05
delovoyvzglyad43.rpf

3 способа преображения офисной мебели

Вопрос: В нашей компании постоянный поток клиентов, и респектабельная мебель стала выглядеть не лучшим образом. Как ее обновить с минимальными затратами?

Альтернатива покупке новой мебели в офис — реставрация. Я расскажу о нескольких простых способах преображения интерьера.

1 Если вы хотите выполнить офис в классическом стиле, стоит выбрать обивку нейтральных цветов — коричневого, телесного, синего. При этом она должна быть качественной и износостойкой.

2 Необычные по фактуре и цвету ткани позволят внести эксклюзив, подчеркнуть утонченность, привлечь внимание клиентов. Например, мебельная замша. Это тканевая имитация натурального аналога, внешне незначительно отличается от натуральной замши, но она долговечна и более проста в уходе, легко чистится. Материал прочный, износостойкий, а также обработан

и покрыт тефлоном для защиты от впитывания воды и различных загрязнений. Такая пропитка дает возможность стирать искусственную замшу, причем стирка никак не отразится на ее состоянии.

3 Корпоративные цвета используются для оформления помещений в едином стиле для поддержания в компании командного духа. Это впечатлит посетителей.

С выбором стиля и обивки офисной мебели вам помогут специалисты мастерской по перетяжке мебели «Уют», существующей на кировском рынке более 17 лет. Мы

вам предложим широкий выбор тканей и комплектующих для любых видов мебели. Клиентам бесплатно предоставляется консультация специалиста с выездом в ваш офис и доставка мебели в мастерскую и обратно. Главное преимущество компании «Уют» — качественное выполнение заказа по низким ценам в максимально короткие сроки. Это особенно важно для организаций с постоянным потоком клиентов.

Мастерская «Уют» — Октябрьский пр-т, 24д.
Т.: 8-922-975-13-97, 8 (8332) 75-13-97, Duh171@bk.ru,
vk.com/peretazhkauyt



Андрей Лаптев,
руководитель мастерской «Уют»

Делаете ремонт? Остерегайтесь подрядчиков-мошенников



Егор Гребенкин,
директор компании
ТСК «Кировстрой 43»

Вопрос: Знакомый при ремонте офиса «попал» на достаточно большую сумму. Как отличить честных подрядчиков от мошенников?

— В нашем городе действительно участились подобные случаи. Специалисты по безопасности, возможно, дали бы какие-то специальные рекомендации, я же могу рассказать о том, как ведут дела честные подрядчики.

■ Выбирайте в качестве подрядчика для ремонта официально зарегистрированные организации.

Они должны предложить вам заключить договор, в котором прописаны все условия.

■ При знакомстве с потенциальным исполнителем выясните контакты руководителя. Лично я постоянно контролирую работу на объектах и всегда готов обсуждать с нашими заказчиками все этапы выполнения работ. А вот если вас стремятся оградить от руководителя, то это повод усомниться в добросовестности подрядчика.

■ Сейчас подрядчики идут навстречу клиентам в вопросах оплаты. Даже стройматериалы обычно оплачиваются по факту

поставки. Это же касается работ. Когда с вас потребовали предоплату за материалы и/или работу — это подозрительный факт.

■ Подозрения может вызывать и подрядчик без истории. Выбирайте проверенные фирмы, людей, работу которых вы можете оценить, лучше вживую, а не по фото. Хорошо, если подрядчика рекомендует человек, которому вы доверяете.

Не знаете, кому доверить ремонт? Звоните и получите бесплатную консультацию специалиста.

29

тыс. рублей
составляет начальная
стоимость ремонта
ванной комнаты

ТСК «Кировстрой 43»
т.: 777-737, +7-922-977-77-37



Александр Чурин, первый вице-губернатор

Время платить налоги

— В текущем году крайний срок уплаты имущественных налогов — транспортного, земельного и налога на имущество физических лиц — перенесен на 3 декабря 2018 года. Если налогоплательщики исполнят свою обязанность по их уплате в срок и в полном объеме, то в консолидированный бюджет области поступит 1,6 млрд рублей.

За счет 1 млрд рублей транспортного налога можно отремонтировать почти 100 километров дорог или 10 месяцев содержать дороги регионального значения. Именно поэтому в вопросе уплаты налогов важна позиция каждого человека. ▲ (0+)

1

млрд рублей —
власти планируют собрать
в Дорожный фонд Кировской
области в виде транспортного
налога. Средства будут направлены
непосредственно на ремонт
и содержание автомагистралей.

400

млн рублей — должны поступить
в бюджет в виде налога
на имущество. Его обязаны вносить
владельцы недвижимости.

150

млн рублей — земельный
налог. Для многих небольших
муниципалитетов — очень важный
источник доходов.



ИП Плотиных Д. И. ОГРНИП 310434517500067 от 24.06.2010 г.

Россия, г. Киров,
ул. Воровского, 736


ВЯТСКИЕ МЕХА

www.v-meha.ru

**КИРОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ
ТИПОГРАФИЯ**

НОВОГОДНЯЯ полиграфия

В ВЫГОДНОМ ЦВЕТЕ!

КАЛЕНДАРИ
ПАКЕТЫ
ЛИСТОВКИ

ОТКРЫТКИ
БЛОКНОТЫ

Тел.: (8332) **38-34-34** ДОСТАВКА

г. Киров, ул. Ленина, 2 www.printkirov.ru

ОПЕРАТИВНАЯ ЦИФРОВАЯ ПЕЧАТЬ

Успей заказать обед!

Прием заявок до 9:30

1 шаг Выберите на сайте:
fabrika-kuhnya43.ru

2 шаг Закажите по тел.:
71-42-00, 43-42-00

ФАБРИКА КУХНЯ

Кухня на любой вкус:
русская / европейская / японская

ООО «ФАБРИКА КУХНИ», ОГРН 1124345022086, юр. адрес: 610030, г. Киров, ул. Прудовая, 51

МЕНЯЙТЕСЬ ВМЕСТЕ С НАМИ

г. Киров, ул. Щорса, 95, оф. 342,
8-800-250-58-17, тел. (8332) 705-143
e-mail: eurokam-kirov@mail.ru
www.eurokam-kirov.ru

ЕВРОКАМЕНЬ

Любой каприз... из пенопласта

изготовим и доставим

Буквы

**Выставочные
стенды**

**Новогоднее
оформление**

**Оригинальные рекламные
объемные вывески**

3D-декор

**Эффективно и со вкусом справимся с вашим запросом
для бизнеса и дома на любой случай**

Декор-агентство «Марлин»: г. Киров, ул. Весенняя, 62, тел.: (8332) 79-04-94, 8-901-479-04-94,
e-mail: marlinda43@mail.ru, [marlinda](https://www.marlinda.ru)
Магазин: г. Киров, ул. Солнечная, 8 В, «Выставка «Загородный дом», т.: (8332) 77-10-93, 8-901-419-0896,
[penoplast3d](http://penoplast3d.ru)

Большой выбор туров

**Новогодние туры
уже в продаже**

Гастрономические туры,
горнолыжные туры и туры
в санатории в Грузии и Армении!!!
Туры за рубеж: Доминикана, Таиланд, ОАЭ, Иордания,
Вьетнам, Куба и др.
Экскурсионные туры в Санкт-Петербург, Москва, Золотое кольцо России
Школьные туры:

- 29 ноября - 8 декабря - Святая земля
вятская группа
- 02 декабря - Слободской на праздник
- 2-9 декабря - Святыни Каира и на праздник
вмч. Екатерины в Египте. Перелет
регулярным рейсом до Каира
- 04 декабря - Истобенск
на престольный праздник
- 19 декабря - Велюкорское
- с 30 декабря по 3 января - Святыни
Екатеринбурга
- с 2 по 5 января - Арзамас-Дивеево-Муром

С Вятки svyatki43.ru
ул. Казанская, 89а, оф. 14, т.: (8332) 64-98-08, 457-627

Уполномоченное Турагентство греческого
туроператора Mouzenidis-travel **MOUZENIDIS TRAVEL**

Добро пожаловать в дом скандинавских отделочных материалов TERRACO!

Встречаемся на мастер-классе 28 ноября в 18.00 ч
в конференц-зале ТК «Выставка «Загородный дом»
ул. Солнечная, 8В. Узнать подробности и записаться
по тел: 420-820 или 78-33-20

TERRACO

г. Киров, Октябрьский пр-т, 116-а, ТЦ «Мегаполис», левое крыло
т.: 78-33-20, 420-820
ул. Солнечная, 8-в, выставка «Загородный дом»
e-mail: terraco43@mail.ru, www.terraco43.ru, инстаграм: terraco43_

Декоративная штукатурка по цене обоев Для внутренней отделки

1. Эффект песчаных бурь **165.-/м²**
2. Штукатурка фактурная «Супертекс» **170.-/м²**
3. Мокрый шелк **200.-/м²**
4. Травертин **170.-/м²**

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ

Архитектурный декор из 100% экоматериала ЛДФ Ultrawood

1. Плинтус **от 490.-/шт.**
2. Карниз потолочный **от 460.-/шт.**
3. Молдинг **от 190.-/шт.**
4. Наличник **от 260.-/шт.**

**СКИДКИ*
ОТ ОБЪЕМА**

* Бесплатно

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С:ФРАНЧАЙЗИНГ

В КИРОВЕ

МастерСофт
АВТОМАТИЗАЦИЯ

> Внимание!
54-ФЗ – бизнес поэтапно должен перейти на применение
контрольно-кассовой техники нового образца.

> Не знаете, что делать?
Специалисты ГК «МастерСофт» готовы оказать услуги
по консультированию, приобретению необходимого
оборудования и работам с 1С.

> Решение:
Обращайтесь в «МастерСофт».

**ГОТОВ К
ФЗ-54**

22-22-44
МастерСофт.РФ

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА НА АПГРЕЙД ДО 50%
Киров, ул. Маклина, д. 40

*до 31.12.2018 0+

ИЩЕТЕ РАБОТУ? НУЖЕН ПЕРСОНАЛ?

ВАМ ПОМОЖЕТ газета
о работе «*Кадровый город*»

Кадровый

WWW.KADRY-GORODA.RU

8(8332) 21-42-04, 21-42-08, 21-30-28
kg@kadry-goroda.ru
https://vk.com/kg_kirov