

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Бизнес-барометр
указал на шторм
стр. 8 ⁽⁰⁺⁾

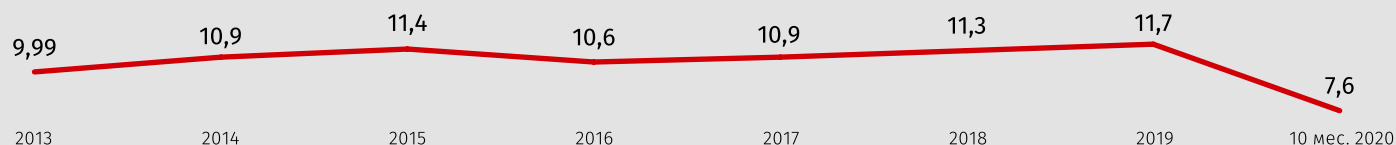
Изменения 2021:
фокус на бизнес
стр. 12 ⁽⁰⁺⁾

Как спасти
продажи января
стр. 10 ⁽⁰⁺⁾



Рестораторы
теряют аппетит
стр. 4 ⁽⁰⁺⁾

Динамика оборота
общественного питания
в Кировской обл.,
млрд руб.



Банк Хлынов

30 лет

ВСЕ ПРОСТО!

- Открыть ИП\ООО
через сайт
- Открыть счет без
визита в банк *
- Управлять бизнесом
через мобильное
приложение

- 0 ₽ – стоимость
пакета услуг
- до 200 000 ₽ –
переводы частным лицам



Бизнесу

8 800 250-2-777

#хлыновпомогает

банк-хлынов.рф

*Не является обязанностью Банка. Банк вправе отказать в осуществлении выезда. Выезд сотрудника Банка для оформления документов осуществляется по адресу ведения бизнеса. Пакет услуг «Просто». Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, кроме счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей, условия пакета «Просто», и услуги, не включенные в пакет отражены/оплачиваются согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее – Тарифы). Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный». За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету (в том числе за снятие наличных денежных средств, внесение наличных денежных средств на счет), а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, Банком взимаются комиссии согласно Тарифам. Предложение не является офертой. Условия действительны на 23.11.2020 г. Подробности в офисах Банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ЮРИСТА: КАК ВЕРНУТЬ ДЕБИТОРКУ

Приходите к руководителю юридической компании Д.О.М. Ольге Дозмаровой на бесплатную консультацию по возврату дебиторской задолженности.

В ходе бесплатной консультации вы получите:

1. Порядок действий по возврату дебиторской задолженности с физических и юридических лиц
2. Проверку комплекта собранных документов для суда
3. Проверку должника на платежеспособность

Дальше вы выбираете: действовать самим или с помощью профессионального юриста.

Уже сейчас мы вышлем вам типовые формы претензии и иска для подачи документов в суд

Как их получить?

Сканируй QR-код, введи информацию и на вашу электронную почту придут документы



Ольга Дозмарова,
руководитель
юридической
компании Д.О.М.

De jure Д.О.М.
ЮРИДИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

📍 г. Киров, ул. Герцена, 22к1, оф. 1
☎ +7-922-668-76-60, 45-35-81, 78-96-68
✉ mr.ooodom2014@mail.ru
📧 olgadozmarova 📧 ukdom43

*Если вас интересует
консультация по
другой теме, звоните и
пишите — мы поможем
вашему бизнесу жить
и процветать!*

**НАВИГАТОР. БИЗНЕС
ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:**

- 3 ФИНАНСЫ
- 4 ДЛЯ БИЗНЕСА
- 5 НЕДВИЖИМОСТЬ
- 6 ДЕНЬГИ
- 8 ОБЗОР РЫНКА
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 12 ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ
- 14 НОВОСТИ
- 16 ПОЛЕЗНО

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова: 4700 экз.
• На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia» ул. Труда, 90
Автосалон «Lada» ул. Труда, 90
АКБ «Росбанк» ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово» ул. Аэропорт, 6
Банк «Хлынов» ул. Урицкого, 40
ВТПП ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор» ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник» ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса» ул. Герцена, 56
Кафе «Агата» ул. Макина, 56
Кофейня «Книжный клуб 12» ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев» ул. Сурикова, 19
Отель «Арт» ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик» ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк» ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКМ» ул. Производственная, 29
Офисный центр ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк» ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка» Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница» Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен» Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия» ул. Ленина, 80
Столовая ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка» ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка» ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня» ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня» ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня» ул. Некрасова, 69
Столовая «Три медведя» ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя» пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая пожка» ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик» ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум» ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»

Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Мазуров Михаил Александрович
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rotatel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatet@yandex.ru – редакция
Главный редактор:
Перескокова Татьяна Сергеевна
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
610004, г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 13367.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 22.11.2020 г.
Дата выхода в свет – 23.11.2020 г.
№ 12 (499)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы. Цены действительны на момент публикации. Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Просто, как «раз, два, три»

- ✓ 3 документа
- ✓ Быстрое решение
- ✓ Онлайн



ДОТРАНС
БАНК



г. Киров, ул. Комсомольская, 12а
+7 (8332) 67-54-18 | www.dtb1.ru

АО "Первый Дортрансбанк".
Лицензия ЦБ РФ № 3271



#СВЯЗИРЕШАЮТ

НАЙДИТЕ ПОЛЕЗНЫЕ КОНТАКТЫ ДЛЯ СЕБЯ И СВОЕГО БИЗНЕСА

Готовы помочь предпринимателям города в решении их бизнес-задач? Присоединяйтесь к проекту журнала «Бизнес Класс» и портала «Навигатор. Бизнес»!



По вопросам участия в медиапроекте #Связирешают все звоните: 8-912-332-93-10 (Ванда Городчикова)

БИЗНЕСКЛУБ

БИЗНЕСКЛАСС

LIVE НАВИГАТОР

ОРВ по правилам бизнеса

Предпринимательский климат в отдельно взятых регионах и в стране в целом во многом зависит от того, насколько сам бизнес встроен в процессы совершенствования нормотворчества. Кировский бизнес призывают активнее включаться в формирование регуляторной политики на местах для выстраивания открытого и прозрачного диалога с властью.

Новый импульс деловой активности

Запущенный Минэкономки РФ в 2010 году механизм оценки регулирующего воздействия (ОРВ) призван предотвращать непродуманное регулирование, которое может повлечь дополнительную нагрузку на бизнес. В Кировской области ОРВ нормативных правовых актов, разрабатываемых органами исполнительной власти области, проводится с 2014 года. Ежегодно Минэкономразвития России публикует доклад о развитии института ОРВ в регионах, содержащий в том числе информацию о рейтинге качества ОРВ. Регионы разбиты на 4 уровня: высший, хороший, удовлетворительный, неудовлетворительный. Кировская область по линии ОРВ по итогам 2019 года входит в группу хорошего уровня.

– В настоящее время процедура ОРВ уже введена на федеральном и региональном уровне, в стадии разработки находится вопрос по внедрению на муниципальный уровень. Безусловно, это работающий механизм, который себя отлично зарекомендовал. Получение в режиме «из первых рук» информации о законодательных инициативах, участие бизнес-сообщества в

формировании благоприятного правового поля, повышение квалификации в вопросах нормотворчества – главная задача данного инструмента. Но, работает он в том случае, когда мы даем органу исполнительной власти качественную обратную связь, – комментирует Андрей Усенко, президент Вятской ТПП. – Вятская ТПП является самым активным экспертом по ОРВ из всех деловых объединений региона, она прорабатывает нормативные правовые акты по всем направлениям, независимо от того, на какие организационно-правовые формы и размеры бизнеса планируется распространение действия акта. К сожалению, пока процедура ОРВ только не распространяется на налоговые правовые акты.

Установить контроль за контролерами

– Тем не менее, мы призываем региональный бизнес более активно принимать участие в выражении своей позиции по тем или иным важным нормативно-правовым актам, потому что мы не до конца представляем всю фактуру бизнеса изнутри, которая имеет место быть, – продолжает Андрей Леонидович. – Вятская ТПП на протяжении 27 лет является площадкой

для построения качественного диалога между деловым сообществом и властью. Мы смотрим объективно с точки зрения ситуации, а не политических решений. В качестве показательного примера, приведу ситуацию: в прошлом году региональный Минэкономразвития разработал нормативно-правовой акт, которым предполагалось введение дополнительного запрета на розничную продажу алкогольной продукции 8 июля в День семьи, любви и верности. Мы вместе с бизнес-сообществом проанализировали предлагаемую инициативу и подготовили отрицательный отзыв. Можно по-разному к этому относиться, но зачем создавать дополнительные препоны для добросовестных компаний, не так ли? В итоге, нормативно-правовой акт принят не был. И таких примеров, как на региональном, так и федеральном уровне, когда орган исполнительной власти прислушивается к мнению бизнес-сообщества, много. Анонсирую, что в ближайшее время мы будем серьезно обсуждать тему завышенных нормативов на вывоз ТКО для бизнеса. Поэтому приглашаем кировских предпринимателей проявить проактивную позицию и выразить свою точку зрения. Вся оперативная информация о выходящих нормативно-правовых актах федерального и регионального уровня доступна на сайте Вятской торгово-промышленной палаты по адресу: vcci.ru. **Р**



Андрей Усенко, президент Вятской ТПП

– Оценка регулирующего воздействия – трудоемкая процедура, требующая высокой квалификации и отдачи, и важная, так как это единственная государственная процедура, в которую официально включены консультации с бизнесом. У нас в палате сильная команда специалистов, которые детально анализируют проекты как федеральных, так и региональных нормативно-правовых актов, мы привлекаем к работе экспертов по отраслям, которых касаются проекты НПА, самые значимые документы рассматриваем с привлечением широкого круга предпринимателей. Цель одна – разобраться, окажет ли новый закон негативное влияние на экономические условия ведения бизнеса, увеличатся ли непроизводственные издержки. Мы держим руку на пульсе, оперативно информируем бизнес и призываем активнее включаться в работу, потому что ОРВ действительно открывает дополнительные возможности участия в формировании регуляторной политики на местах.

#ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ

Любишь и покупаешь продукты и товары вятских брендов? Пользуешься услугами местных компаний? Ценишь качество и сервис? Тогда фотографируйся с любыми брендами нашего города, с товарами, продуктами или символикой, публикуй снимки на личной странице в ВКонтакте или Instagram с хэштегом #ЯвыбираюВятское. Стань самым креативным, смотри прямой эфир НавигаторLIVE в группе ВКонтакте navigator_kirov_group 6 ноября и получи 50 крутых подарков от партнеров в прямом эфире!



Отсканируй QR-код и смотри промо-ролик медиапроекта #ЯвыбираюВятское

#БИЗНЕСУЖИТЬ2020 ГОВОРИМ МЫ ВСЕМУ ДЕЛОВОМУ СООБЩЕСТВУ РЕГИОНА И ПРОДОЛЖАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ. ПОДДЕРЖИТЕ МЕСТНЫЕ КОМПАНИИ, СКАЗАВ: «ДОВЕРЯЮ! ПОКУПАЮ! Я ВЫБИРАЮ ВЯТСКОЕ!»

ПАРТНЕРЫ МЕДИАПРОЕКТА #ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ



Производственный холдинг «Здрава»

Праздник вкуса каждый день!

📧 zdrava.com 📱 zdravalike 📺 zdrava_kirov



АО «Кирово-Чепецкий хлебокомбинат»

С нами вкуснее!

📧 chudohleb.ru 📱 chudohleb43 📺 chudohleb



ООО «Наивный мир»

Текстильная развивающая игрушка! Добрая, содержательная, многофункциональная!

📧 naivmir.ru 📞 8 (8332) 51-44-23



Музей и мастерская карамели «ЛЕДЕНЦОВО»

📧 ledencovo43.ru 📞 8 (8332) 323-322 📱 ledencovo43 📺 @ledenzovo

ЖК «На Казанской» для тех, кто ценит комфорт

Планируете покупку недвижимости, но теряетесь в многообразии вариантов? ЖК «На Казанской» — дом, в котором, безусловно, мечтал бы жить каждый.



ТЕРРАСА ДЛЯ ОТДЫХА



ДЕТСКАЯ ПЛОЩАДКА
ВО ДВОРЕ



ВНУТРЕННЯЯ
ОТДЕЛКА ПОДЪЕЗДА



ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ

ЖК на «Казанской» расположен на перекрестке улиц Казанской и Пролетарской. Это квартал в центре города, но в стороне от шума главных улиц и оживленного движения. В 3-х минутах ходьбы — Гагаринский парк и Филармония. В шаговой доступности все, что нужно для комфортной жизни: магазины, торговые центры, поликлиники, детские сады, школы, высшие учебные заведения, бассейн, спорткомплекс и даже центр зимнего отдыха.

ЖК «На Казанской» заслуженно признан лучшим жилым домом 2019 года*. В нем есть все для безопасной и комфортной жизни: большая наземная парковка, подземный паркинг, благоустроенная закрытая территория, лифты бизнес-класса, видеонаблюдение, детские и спортивные площадки и т.д.

Дом, продуманный до мелочей

Дом построен на участке с большим перепадом высот, что придает ему дополнительную красоту и оригинальность: разновысотные секции, красивая терраса вдоль фасада с винтовой лестницей. Классический вид дома надолго останется актуальным и привлекательным.

Для каждой семьи, проживающей в этом доме, предусмотрено парковочное место. И это очень высокий показатель обеспеченности машиноместами для центра города. Есть подземный и наземный паркинг.

На придомовой территории расположены игровые площадки для детей разного возраста, а также места для занятия спортом. По всему периметру жилого комплекса установлены

видеокамеры, изображения с которых можно просматривать со своего смартфона благодаря системе «Умный дом». Также она открывает доступ к данным счетчиков и позволяет автоматически отправлять их для оплаты.

В светлых, со вкусом отделанных подъездах предусмотрены необычные дизайнерские решения, например, стильные почтовые ящики, большие декоративные часы и зеркала — все это стиль жизни в ЖК «На Казанской».

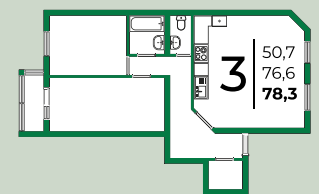
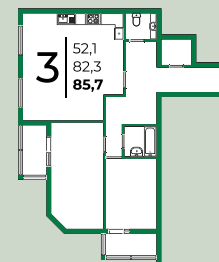
Успейте приобрести свое место для счастья

Приобретая квартиру в ЖК «На Казанской», вы получаете универсальную основу для воплощения ваших дизайнерских задумок. Застройщик уже выполнил все самые сложные работы: положена качественная стяжка пола, протянута электрическая разводка, установлены долговечные биметаллические радиаторы Rifar, автономная система пожаротушения, а также счетчики. Окна и лоджии остеклены двухкамерными стеклопакетами, установлены надежные и красивые стальные входные двери.

Сегодня в ЖК «На Казанской» осталось всего 7 квартир площадью от 72,5 до 85,7 м². Каждая планировка тщательно продумана: предусмотрены две изолированные комнаты с большой кухней-гостиной и двумя окнами, функциональные прихожие, большие лоджии и отдельные санузлы, а также есть гардеробная комната. Не упустите шанс стать обладателем квартиры в лучшем жилом доме* ЖК «На Казанской»! ☎



Евро 3-комнатные квартиры от 72,5 до 85,7 м²



ЖК «НА КАЗАНСКОЙ»:

- Дом сдан
- Центр города
- Тихий квартал
- 100% кирпич
- Закрытая территория
- Подземный паркинг
- Детская площадка
- Спортивная площадка
- Красивые подъезды

ЖК «НА КАЗАНСКОЙ»
ПРИЗНАН ЛУЧШИМ*
ЖИЛЫМ ДОМОМ 2019 ГОДА



📍 Киров, БЦ «Кристалл», ул. Профсоюзная, 1 оф. 703

☎ 8 (8332) 7777-69

🌐 жк-на-казанской.рф

📧 gcdeloidengi

💻 gcdeloidengi

💻 dd_development

📘 gcdeloidengi.ru

* По итогам конкурса «Лучший объект капитального строительства — 2019» в номинации «Жилые дома», проводимого Ассоциацией «Союз строителей Кировской области»

Услуги предоставляет ИП Павлов Никита Константинович, ИНН 434583086879 ОГРНИП 31643500098047. Адрес корреспонденции: 610004, Кировская область, г. Киров, ул. Профсоюзная, д. 1, оф. 703. Подробности в отделе продаж по тел. (8332) 77-77-69. Настоящее предложение не является публичной офертой.

Кредиты взяли тренд на снижение

После небольшого снижения в начале 2020 года, индекс кредитного здоровья частных лиц как в целом по стране, так и в Приволжье, растет второй квартал подряд. По мнению экспертов, объясняется это в том числе и тем, что финансово-кредитные организации смягчают условия рефинансирования не только в традиционном ипотечном сегменте, но и по потребительским кредитам. Итак, как выгодно рефинансировать кредит?

Кредитная перезагрузка

По данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), в 3 квартале 2020 года «улучшение» кредитного здоровья зафиксировано в большинстве федеральных округов, включая Приволжье на 1 п.п. По состоянию на 1 октября 2020 года в трех федеральных округах РФ значение индекса было выше общероссийского показателя. Лидером является Центральный ФО – 102 п.п. Следом за ним расположились Северо-Западный ФО (100 п.п.) и Приволжский ФО (по 99 п.п.).

– В начале года мы отмечали некоторое ухудшение кредитного здоровья российских заемщиков, в том числе, рост доли заемщиков, испытывающих сложности с обслуживанием долга, – комментирует Александр Викулин, генеральный директор НБКИ. – В свою очередь, рост индекса во 2-3 кварталах во многом был связан с падением активности на рынке розничного кредитования весной-летом текущего года. При этом контроль со стороны банков стал еще более тщательным. Кроме того, весьма полезными и своевременными оказались мероприятия государства и банков по реструктуризации кредитов граждан в период пандемии коронавируса.

Эксперты рынка отмечают, что в текущих непростых условиях максимально выгодным финансовым инструментом становится рефинансирование – перекредитование долгов. Однако популярность рефинансирования не совсем корректно связывать только с коронакризисными явлениями. Здесь, скорее, играют роль другие факторы: повышение финансовой грамотности клиентов и уровень зрелости банковского рынка.

Выгоды рефинансирования для частных лиц очевидны. Безусловно, оно позволяет решить сразу несколько вопросов: снизить процентную ставку по текущему кредиту и ежемесячный платеж, получив возможность погашения долга одним комфортным платежом; уменьшить размер переплаты по кредитам, а также объединить задолженность по нескольким кредитным обязательствам в разных банках в один, получив удобный график обслуживания, и дополнительные денежные средства.

На всякий заемный случай

Если говорить о том, чтобы новый кредит обошелся дешевле, необходимо обратить внимание на предлагаемую банком процентную ставку. Однако не всегда это единственная причина, по которой стоит воспользоваться программой рефинансирования. В ряде случаев

этот продукт выбирается клиентами, поскольку им неудобно обслуживать, например, кредит наличными и пару кредитных карт, полученных в нескольких банках. Или есть желание снизить размер ежемесячных выплат по кредитам. У каждого может быть своя причина, в этом плане рефинансирование – довольно функциональный продукт

В АО КБ «Хлынов» для частных заемщиков улучшены условия рефинансирования потребительских кредитов для того, чтобы помочь клиентам снизить кредитную нагрузку. Особенно это будет удобно тем, у кого есть несколько потребительских кредитов в разных банках. В банке «Хлынов» эти кредиты можно объединить в один. Тогда уже вам не придется беспокоиться о том, чтобы случайно не просрочить платеж, не надо будет следить за несколькими графиками платежей, и напоминать, когда в какой банк и какую сумму вносить. Условия получения кредита максимально привлекательные: ставка от 3,3% годовых на срок 60 месяцев. Без комиссии на выдачу¹.

Цифровой банк

Свою конкурентоспособность банк «Хлынов» поддерживает благодаря инновациям, постоянно работая над улучшением онлайн-сервисов, а также мобильного приложения для частных лиц. Поэтому подать заявку на кредит вы можете в один клик на сайте банк-хлынов.рф. Попробуйте!

– Мы хотели создать продукт с максимально выгодными условиями для частных лиц, ориентируясь на запросы клиентов. После пандемии многие оказались в непростой и нестабильной ситуации. Люди тревожатся о своем будущем и финансовом благополучии. Учитывая это, мы предложили финансовую услугу, которая найдет отклик среди наших клиентов. В непростые времена нестабильности важно понимать, что в любой ситуации можно рассчитывать на поддержку банка «Хлынов». Поэтому все ситуации и запросы наших клиентов мы рассматриваем в индивидуальном порядке и совместно ищем варианты их решений, – комментируют в АО КБ «Хлынов».

Стратегия роста

Сегодня АО КБ «Хлынов» занимает одно из ведущих мест среди российских банков, о чем свидетельствуют различные рейтинги, оценки и награды.

Позитивно рейтинговым агентством «Эксперт РА»² оцениваются показатели рентабельности деятельности, уровень прибыли и сильные конкурентные по-



Илья Брызгалов,
начальник управления розничного
бизнеса АО КБ «Хлынов»

“
Снижение ставок по кредитам – это общий банковский тренд, который сформировался в связи со снижением ключевой ставки Центрального регулятора. В ноябре мы снизили минимальную процентную ставку по кредиту и надеемся, что это поможет снизить долговую нагрузку с наших клиентов.

Кредитный портфель

15 947
млн руб.

Объем вкладов физлиц

13 761
млн руб.

Объем кредитов физлиц

6 697
млн руб.

на основе рейтинга banki.ru от 1.10.2020³

зиции в Кировской области. Репутация АО КБ «Хлынов» характеризуется высоким уровнем доверия. За последние несколько лет «Хлынов» вырос до статуса межрегионального банка, с сетью офисов в Йошкар-Оле, Чебоксарах и Ижевске. Недавно офис банка «Хлынов» был открыт в Ульяновске! Ульяновская область стала пятым регионом страны, где представлен банк.

– Несмотря на новые непростые для бизнеса и финансовой сферы условия, продиктованные пандемией и карантинными ограничениями, банк «Хлынов» следует реализации стратегии развития и поступательно наращивает количество офисов в Приволжском федеральном округе, предлагая эффективные финансовые решения и инструменты для частных лиц и бизнеса. Безусловно, сейчас сложно действовать согласно намеченным планам – ситуация с карантином внесла свои коррективы. Однако нам это удастся, благодаря выверенным и четким действиям команды банка, – отметили в АО КБ «Хлынов».

Добавим, что еще один офис для обслуживания частных клиентов открыт в самом центре Кирова – на Карла Маркса, 99! Дизайн пространства выполнен в современном стиле с учетом необходимых требований обслуживания. Специалисты помогут подобрать вам решения по любым финансовым вопросам.

Прорывной банк – уже 30 лет

В этом году банку «Хлынов» исполнилось 30 лет. За прошедшие тридцать лет банк сумел не только выжить в условиях кризисов, нестабильности экономики, но и доказать свою способность работать в условиях жесточайшей конкуренции среди федеральных банков. Во многом помогла ориентация на инновационные разработки в обслуживании и продвижении услуг. Так, банк стал одним из первых в регионе, кто перешел на электронную обработку счетов и внедрил систему Интернет-банкинга.

– Оглядываясь назад, можно с уверенностью сказать, что банк предвосхитил те задачи, которые ставились при его создании. Он честно заработал репутацию надежного банка, выполняющего все обязательства перед своими клиентами. Сегодня банку доверяют более 170 тысяч клиентов и это не только жители Кировской области, – комментирует заместитель председателя правления АО КБ «Хлынов» Алексей Мусихин. ♣

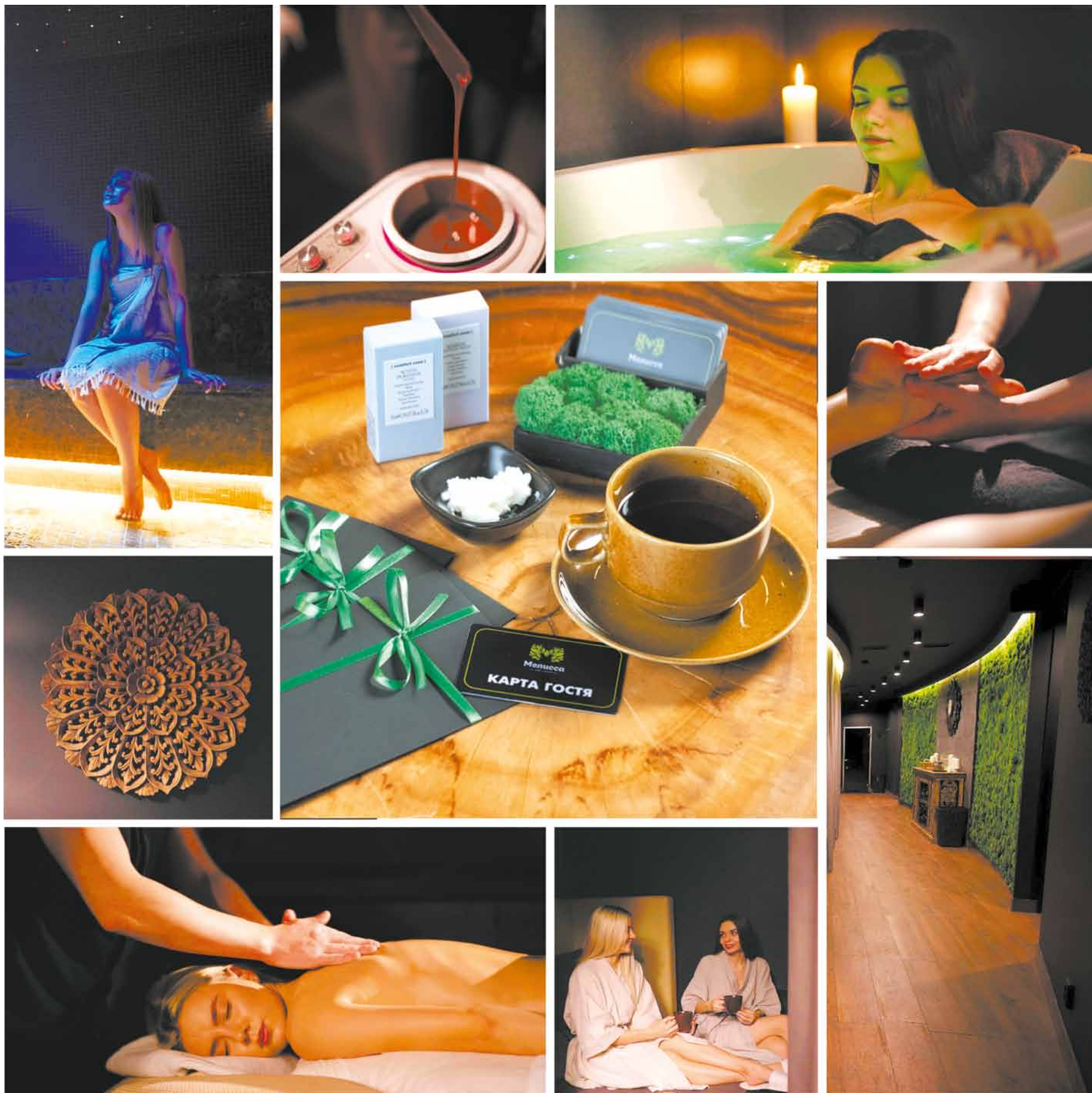


**Подробные условия в банке
«Хлынов» банк-хлынов.рф,
тел. 8 (800) 250-2-777**

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество),
лицензия ЦБ РФ № 254.

¹ Кредит предоставляется на потребительские цели и рефинансирование задолженности по кредитам в других банках. Сумма кредита: 500 001 рубль, срок кредита: 60 месяцев. Ставка 3,3% годовых устанавливается с даты выдачи кредита по последний день 2-го месяца с даты выдачи; 9,5% годовых – с 3-го месяца до окончания срока действия кредита. Требования к заемщику: возраст от 20 до 70 лет, при этом срок возврата кредита должен наступить до даты исполнения заемщику 70 лет, соответствие оценки Заемщика требованиям АО КБ «Хлынов» (оценка осуществляется АО КБ «Хлынов» и бюро кредитных историй), участие в программе страхования жизни и здоровья заемщиков потребительских кредитов АО КБ «Хлынов». Предложение не является офертой. Условия действительны на 16.11.2020. Подробности в офисах АО КБ «Хлынов», по телефону: 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Лицензия ЦБ РФ № 254.

² Данные от рейтинга от 10.01.2020 <https://www.raexpert.ru/releases/2020/jan10a/>
³ https://www.banki.ru/banks/ratings/?BANK_ID=192862&date1=2020-10-01&date2=2020-09-01



Близкому человеку всегда хочется подарить самое лучшее.
То, что сделает его по-настоящему счастливым!
Слияние с природой в Мелисса спа — ПОДАРОК, который оценит каждый...

**Приобрести ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ
можно как на конкретную услугу, так и на любую сумму**

- 📌 Купить онлайн: www.spakirov.ru
- 📍 В салоне по адресу: ул. Маклина 58а
- ☎ Заказать по телефону: +7 (8332) 32-42-42

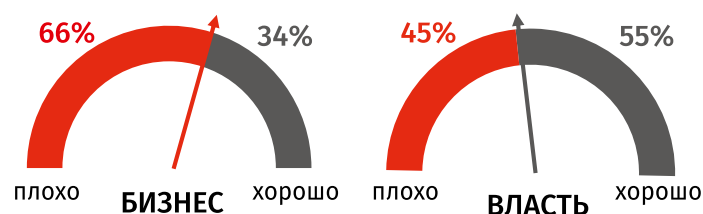


Бизнес-барометр

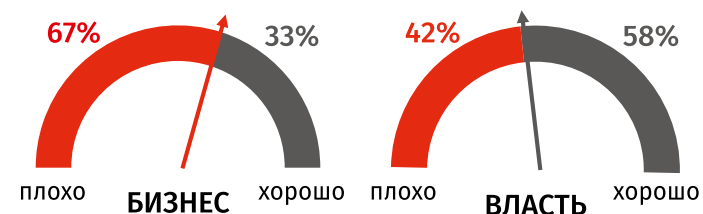
ТПП России опросом «Бизнес-барометр страны» измерила состояние отечественного предпринимательства в условиях коронакризиса. Оценки бизнеса и власти не во всем совпали. Так, на вопрос, как вы оцениваете текущее состояние сектора МСП в целом, 66% представителей бизнеса склонялись к ответу «плохо» и 34% – к ответу «хорошо». Среди представителей власти доля склоняющихся к ответу «плохо» на тот же вопрос составила 45%, а «хорошо» – 55%. 74% предпринимателей убеждены, что восстановление уровня докризисного спроса займет до 15 месяцев.

Также участники опроса высказали позицию о том, смогут ли малые и средние предприятия справиться с новым локдауном. Среди бизнеса 78% считают, что большинство предприятий не переживут новый режим нерабочих дней и закроются. Среди представителей власти так же считают 68%. ▲ (0+)

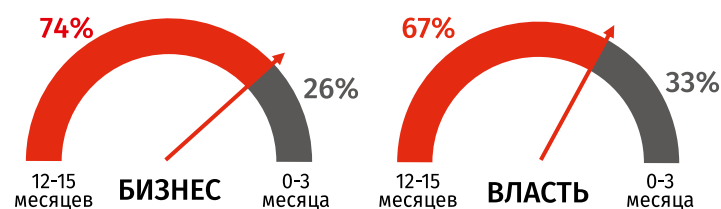
Как вы оцениваете текущее состояние сектора малых и средних предприятий в целом



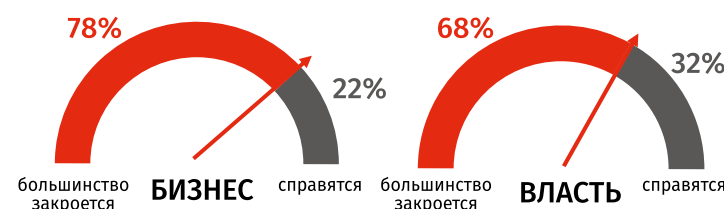
Как вы оцениваете уровень потребительского спроса/состояние рынков для МСП на текущий момент



Сколько, по-вашему, потребуется времени для восстановления докризисного уровня потребительского спроса



Смогут ли, с вашей точки зрения, МСП в случае повторного введения государством «режима нерабочих дней» справиться с его последствиями



Смогут ли, по-вашему, МСП справиться с оплатой отсроченных налоговых и других платежей



Пользуются ли представители действующих МСП, с вашей точки зрения, услугами организаций инфраструктуры поддержки бизнеса для решения своих актуальных проблем

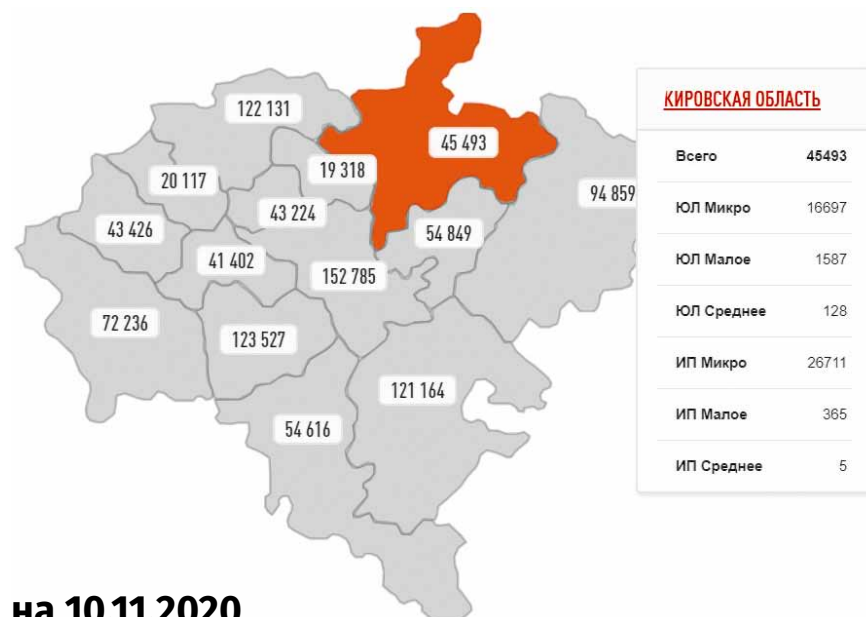
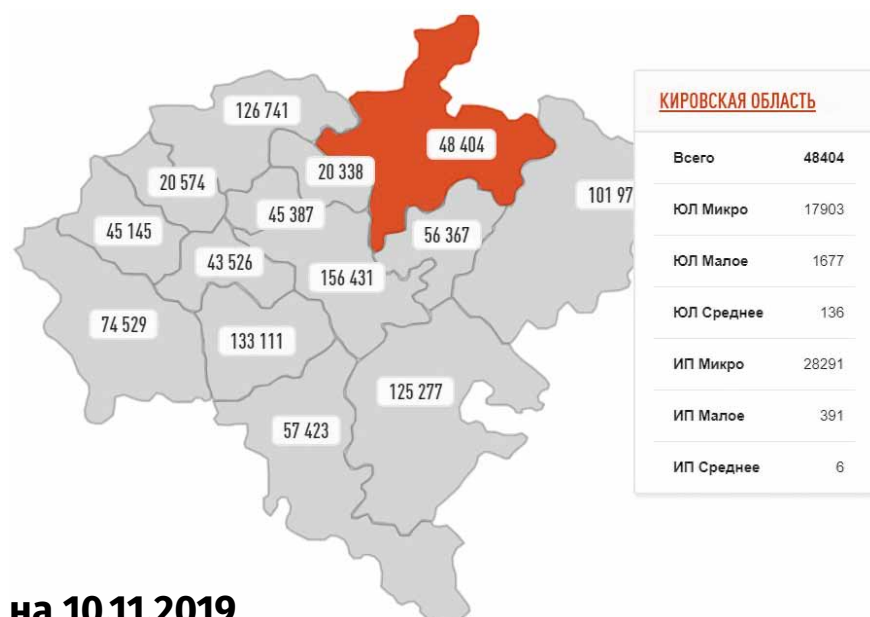


*По данным IV этапа независимого опроса представителей российского бизнеса и власти «Бизнес-барометр страны», проведенного ТПП РФ.

11 801 – общее количество респондентов опроса из 81 региона.

По данным Кировстат, nalog.ru

Количество юридических лиц и ИП в Кировской области, ед.



на 10.11.2019

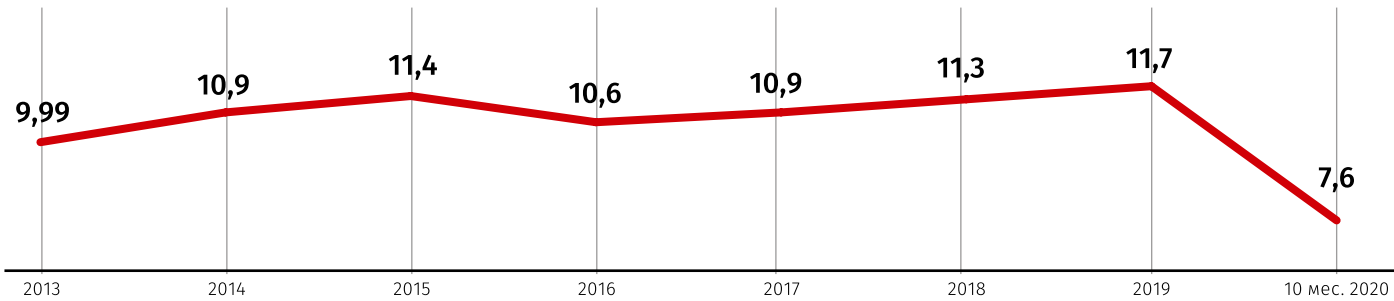
на 10.11.2020

указал на шторм

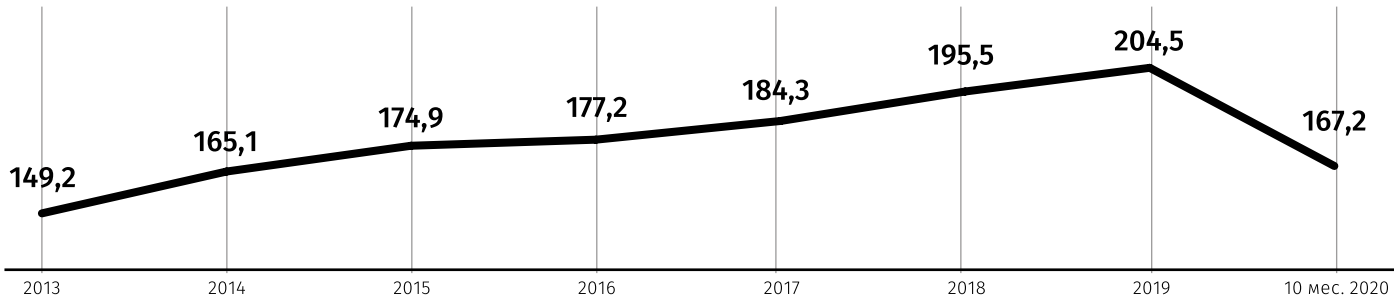
Какие из проблем бизнеса (ТОП-9), с вашей точки зрения, требуют наибольшего ежедневного внимания предпринимателей

- 1 — поиск долгосрочных финансовых ресурсов для развития новых направлений
- 2 — поиск финансовых ресурсов для обеспечения текущей деятельности
- 3 — подготовка отчетов по полученным мерам господдержки
- 4 — поиски рынков сбыта
- 5 — взаимодействие с гос. структурами, контролирующими исполнение рекомендаций Роспотребнадзора
- 6 — поиски новых поставщиков сырья, комплектующих и т.д. для обеспечения производства
- 7 — работа с персоналом (поиск новых сотрудников, повышение квалификации персонала и т.д.)
- 8 — исполнение рекомендаций Роспотребнадзора
- 9 — организация дистанционной работы сотрудников.

Динамика оборота общественного питания в Кировской обл., млрд руб.



Динамика оборота розничной торговли в Кировской области, млрд руб.



Андрей Усенко,
президент Вятской ТПП



Юлия Долгоаршинных,
руководитель ГК Юлии Долгоаршинных



Отсканируй QR код и смотри
запись прямого эфира
«Бизнес и коронакризис» (16+)

**КОММЕРЧЕСКАЯ
НЕДВИЖИМОСТЬ**

- продажа
- аренда

АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО РФ

собственный транспорт,
МЕРСЕДЕС 814, 817, V=40-45 куб.м, до 4 т, 7 м
МЕРСЕДЕС 1223, 1217 V=45-50 куб.м, до 6-8 т,
6-7.7 м, спальник;
СКАНИЯ 113 РЕФ 12т; Возможна верхняя,
боковая погрузка. Попутные грузы: Москва,
Н.Н., Пермь.
Оформляем документы, возможен безнал.

т.: 46-74-60, 25-15-20

**АРЕНДА
ОФИСНЫХ
ПОМЕЩЕНИЙ**

Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров,
ул. Щорса, д. 95



т. 8-912-717-83-11

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ		
Гор., обл., РФ	Автослуги Валдай, открытый борт, 5 т., 6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл.	Кран-борт, 10т,15т,20т; Кузов 6,5*2,5*1 м; Прицеп 8 м; Манипулятор от 3 до 6т, 10м; Скания-борт п/прицеп, 20м, 13,6м	49-19-01; 8-961-568-22-90
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30

Как спасти продажи января

Куда утекают декабрьские деньги и как повернуть этот поток к себе, — Михаил Анненков, директор радиостанций «Мария ФМ» и «Русское радио в Кирове».

С начала октября до обеда 8 марта

Деньги в январе есть! Пики продаж декабря, 13-ые зарплаты бюджетникам и бонусы коммерсам — все это тратится именно после Нового года. Если у вас случился провал в продажах января и февраля, невольно спросишь себя: «Куда же уходят деньги?». Хороший вопрос.

Расскажу вам результат своих многолетних наблюдений. Один и тот же сценарий повторяется из года в год и за 26 лет моей работы не изменился: тактика, проверенная временем. Логично предположить, что если деньги есть, но у вас провал продаж — деньги уходят мимо. Но куда же утекают все декабрьские бонусы?

Взглянем на календарь! Январь и февраль — самые богатые на праздники месяцы. Именно здесь тратятся огромные (по меркам года) суммы на подарки. Новый год, Рождество, День влюбленных, 23 февраля и 8 марта — масса праздников требует массы подарков. Это просто подарочный бум какой-то! Просто упакуйте свое предложение в подарочную обертку и это решит проблемы падения продаж в январе.

Важно помнить, что для того, чтобы подарок подарить, его нужно купить. Покупают, как правило, примерно 15 декабря. Для этого, с 15 ноября его нужно начать рекламировать. Чтобы с 15 ноября начать рекламировать, уже за месяц до этого нужно начать разрабатывать правила акции, упаковывать в рекламное сообщение, согласовывать видео- и аудиоролики, макеты, билборды, статьи...

Когда ко мне в январе обращаются клиенты с вопросом: «Что нам делать?», мне становится не по себе. Об этом поздно будет думать в январе! Этим нужно заниматься уже сейчас. Спасение январских продаж нужно начинать еще в октябре.

Некоторые говорят: «Но у меня же запчасти для автомобиля! Как их можно обернуть как подарок?». Это возможно! На подарки сметают все: гаджеты, путевки, галантерею, одежду, «красоту» и даже мебель дарят! В этом и весь секрет.

Я это не придумал, я это наблюдаю каждый год. Рекламщики — лакмусовая бумажка бизнеса. Ежегодно у нас в эфире одна и та же картина маслом: большинство рекламодателей, начиная с октября и вплоть до обеда 8 марта, рекламируют свои товары, продвигая их как подарки. Неважно, что ты продаешь, важно, как ты продвигаешь свой товар в этой праздничной карусели. Подарки, подарочки, подарница! Один раз придумал рекламное сообщение, а потом просто меняешь поводы, продавая то же самое.

Если вы знаете, что у вас бывают провалы продаж в январе-феврале, уже сейчас включайте креатив или привлечите тех, кто умеет придумывать креативные идеи, если сами не можете. Начинайте эту концепцию продумывать. А где ее продвигать — уже решайте сами.

В общем, задача одна — собрать выручку на продажах «подарков».

Куда люди понесут деньги?

Мы постоянно проводим опросы своих слушателей: «Что вы планируете подарить к праздникам?», и у нас на радио каждый год есть рейтинги товаров, у которых точно будет подъем продаж, и если клиент об этом не знает, мы ему этот рейтинг показываем. Если ты не участвуешь, ты теряешь деньги. Фактически, это рейтинги тех бизнес-сегментов, куда люди понесут свои деньги. Именно эти клиенты и заполняют эфир «Мария ФМ» и «Русского радио» всю зиму. Спросите у любого нашего маркетолога, он вам ночью расскажет этот рейтинг наизусть, ну, или достанет распечатку из укромного местечка.



“ Если вы увидели в торговом центре елки, а сами для спасения январских продаж еще ничего не предприняли — вы опоздали. Спасение январских продаж нужно начинать еще в октябре.

Но есть еще и второй рейтинг. Называется: «А что вы мечтаете получить в подарок?». Там, не поверите, совсем другая картина. То, что хотят подарить, и то, что хотят получить — это две огромные разницы.

Интересно, что он меняется каждый год. В прошлом году в топе были путевки (сейчас, из-за пандемии, конечно, приоритеты сместились). Много кто хочет получить их в подарок, но дарить — практически никто не хочет! Гаджеты, например, всегда обитают где-то в верхних строчках топа и никогда не бывают последними. Конечно, в «желаниях», не в «подарках». Несмотря на это, каждый что-то находит соизмеримо своему кошельку. Так появляется и второй список сегментов, которые могут собрать подарочные деньги, если их правильно позиционировать.

Самый рекламируемый подарок

Ну и напоследок, хочу еще раскрыть вам самый популярный продукт, который рекламируют в период «подарочного бума» — это подарочные сертификаты. Рекламируют их массово! Это универсальное средство!

Как упаковать, например, косметическую услугу? Только в сертификат. Это касается вообще всех видов услуг. Во-первых, так вы решаете свою головную боль по позиционированию, во-вторых, это решает задачу дарителя. У каждого человека бывают сомнения: «А вдруг не подойдет...», и еще множество других «а вдруг...».

Люди не особенно любят получать сертификаты в подарок, но дарить любят, хоть и не все, но точно большинство. Конечно, идеальный подарок тот, который подбирается человеку индивидуально, но бывает и иначе. Ты можешь знать, например, что человек хочет что-то из автомагазина, но не знаешь что. Ты знаешь, что человек хочет косметологическую услугу, но не знаешь, какую именно. То же самое с массажем и всеми другими видами услуг. Для вашего потенциального покупателя это не только решение проблемы «что подарить», но иногда и решение финансовой стороны вопроса. Не всегда есть возможность подарить что-то дорогое, но можно подарить сертификат, и это будет своего рода «скидка» для человека. Это один из универсальных инструментов, который можно применить к чему угодно: хоть к мебели, хоть к окнам...

Повторюсь. Взгляните на свои продукты с точки зрения подарка! Сами по себе люди покупать не будут, эту идею им нужно подкинуть. Мелькайте на разных информационных площадках, накидывайте идеи! Ваш потенциальный покупатель подумает: «О! Вот что надо подарить!», подсознательно считая, что это его идея, хотя по правде ее подкинули вы через рекламу в соцсетях, интернете, на радио и так далее. Спрос есть, просто нужно дать предложение, закрыть потребность.

Все это исключительно из практического опыта. Я говорю то, что вижу (а точнее, слышу) на своих радиостанциях.

Поздравляю вас с наступающими праздниками и желаю отличных продаж! ▲ (0+)

☎ 77-27-27

📧 annenkov.blog

📧 annenkov.blog

Как увеличить продажи? 4 лайфхака от Навигатор.LIVE:

1. Делайте внушительные скидки или устраивайте распродажи.
2. Измените или дополните дизайн ваших Интернет-ресурсов. Сделайте упор на новогоднее оформление. Даже праздничное оформление вашего сайта поможет человеку задуматься о том, что нужно приобретать подарки.
3. Снимайте праздничные ролики и видео поздравления. Используйте социальные сети для праздничного маркетинга. Делайте упор на интерактивы и конкурсы.
4. Организуйте платное продвижение вашего аккаунта или сайта.

Как заработать на праздниках

- 15 окт. Начните разработку продвижения ваших продуктов в качестве подарков
- 15 нояб. Начните рекламную кампанию
- 15 дек. Ваши продукты покупают
- 31 дек. Новый год
- 7 янв. Рождество
- 14 фев. День влюбленных
- 23 дек. День защитника отечества
- 8 марта Международный женский день



Отсканируй QR-код и
смотри видеоинтервью



Александр Плюснин,
руководитель ГК «Автоклуб «ПОМОЩЬ»

— Действительно, все так и есть, и это проверено годами на практике. Такой подход позволяет совместить приятное с полезным: радость и ощущение праздника с хорошими продажами.

В преддверии Нового 2021 года Группа Компаний «Автоклуб ПОМОЩЬ» традиционно среди своих действующих и новых клиентов проводит розыгрыши призов, а также подарочных сертификатов, как на услуги ГК «Автоклуба ПОМОЩЬ», так и на услуги организаций партнеров. И этот декабрь не исключение.

Каждую неделю, мы будем разыгрывать полезные для автомобилистов (да и не только для них) призы, среди которых будут сертификаты на бесплатное прохождение техосмотра, оформление клубной карты, автостоянку, юридическое сопровождение при ДТП, а также масса других призов и подарков. Всю актуальную информацию и действующие акции вы можете найти в нашей официальной группе ВКонтакте: vk.com/avtoclub_43.

Кроме этого, уже 5-й год подряд, весь декабрь, при прохождении техосмотра на нашем пункте технического осмотра по адресу: пер. Автотранспортный, д. 4 (территория «КировпассажирАвтотранс») каждый клиент получает незамерзающую стеклоомывающую жидкость. Акция так и называется: «Пройди техосмотр, незамерзайка в подарок»*.

Конечно, многие наши клиенты знают, что почти все услуги ГК «Автоклуб ПОМОЩЬ» можно получить совершенно бесплатно, благодаря нашей системе лояльности. Для этого достаточно подключиться к организации «Автоклуб ПОМОЩЬ» через мобильное приложение UDApp** по промокоду avtoclub43.

В этом мобильном приложении для наших клиентов предусмотрено большое количество сертификатов, которые можно как подарить своим знакомым и друзьям, так и использовать их самим. Начиная от сертификатов на наши услуги, бензин и мойку вашего авто, заканчивая сертификатами в рестораны и кафе нашего города. Помимо этого там можно найти и сертификаты на нужные любому автомобилисту мелочи, которые можно получить совершенно бесплатно. ☎

555 589
АВТОКЛУБ ПОМОЩЬ

📍 г. Киров, ул. Маклина, 31, оф. 1
☎ (8332) 55-55-89 многоканальный
📧 avtoclub43.ru 📧 avtoclub43
📧 avtoclub_43 📧 @avtoclub43

Содействие в подборе финансовых услуг/организаций оказывает ООО «АК 43». ОГРН 1094345005479. Адрес местонахождения: г. Киров, ул. Маклина, 31.

* Подробности проведения акции размещены в Интернет на странице vk.com/avtoclub_43, а также по тел. (8332) 777-449 или (8332) 750-255. Срок акции — с 01.12.2020 до 31.12.2020.
** UDApp

Изменения 2021: фокус на бизнес

О важных изменениях в законодательстве с нового 2021 года, рассказывает Ирина Ложеницына, директор бухгалтерского центра «Квартал»

НАЛОГИ И ОТЧЕТНОСТЬ

Укращение ЕНВД

С 1 января 2021 года закончится действие одного из самых популярных среди представителей малого бизнеса налоговых режимов. Первая реакция на эту информацию среди представителей делового сообщества была эмоциональной: «Чиновники продолжают прессовать бизнес». Но анализ ситуации показывает, что не все так однозначно. Более того, даже на региональном уровне есть механизмы, которые позволяют предприятиям и индивидуальным предпринимателям достаточно безболезненно пережить ликвидацию этого налогового режима. Поэтому не стоит дожидаться отмены ЕНВД — лучше заранее перейти на более удобную систему налогообложения. Мы поможем разобраться со всеми вариантами перехода и выбрать наиболее выгодный вашей компании. **Запишитесь на консультацию по телефону: +7-922-977-50-65.**

Бухотчетность уходит в digital*

Бухгалтерскую отчетность (начиная уже с отчетности за 2020 год) можно сдавать только в электронном виде. Ранее субъекты малого и среднего предпринимательства могли выбирать способ ее сдачи: на бумаге или в электронном виде. Обращаем внимание, что сроки сдачи главной бухгалтерской отчетности в налоговые органы остаются прежними: это нужно делать не позднее 3-х месяцев после окончания отчетного периода (календарного года). Обычно последний день приходится на 31 марта следующего за отчетным года.

Новые реквизиты для платежей

Установлены новые реквизиты платежных поручений по налогам и взносам, поскольку ФНС переходит на систему казначейского обслуживания поступлений в бюджеты. В платежках нужно будет указывать два счета, а также новые БИК. В переходный период с 1 января по 1 мая 2021 будут действовать и старые и новые реквизиты (как планируемые к закрытию банковских счетов, так и вновь открываемые казначейские счета). Переход на самостоятельную работу вновь открываемых казначейских счетов планируется начать с 01.05.2021.

Труд получит оцифровку

В 2021 году работодатели перестанут заводить трудовые книжки. Те, кто впервые начнут работать в 2021 году уже останутся без бумажной трудовой, все сведения о приеме, переводе, увольнении будут подаваться в электронном виде. Также ПФР начнет штрафовать работодателей за просрочку и ошибки в СЗВ-ТД. С 2021 года штраф на должностное лицо за опоздание либо неполные или недостоверные сведения в отчете — от 300 до 500 руб.



Отменили декларации, но не налоги

Организации не будут сдавать декларации по транспортному и земельному налогам за 2020 год и последующие периоды. А платить их будут в один срок с авансами — не позднее последнего числа месяца, следующего за отчетным периодом. Налоги за год — не позднее 1 марта. Налоговые инспекторы самостоятельно будут определять суммы транспортного и земельного налогов на основании имеющейся информации. Сумму налога, объект налогообложения, облагаемую базу, налоговый период и налоговую ставку они укажут в сообщении, которое направят организации или ее обособленному подразделению. При этом с 2021 года сохранится возможность приема деклараций (в т. ч. уточненных) по вышеуказанным двум налогам за налоговые периоды ранее 2020 года. Это касается и случаев реорганизации компании: инспекции будут принимать уточненные налоговые декларации, если первоначально они были получены в течение 2020 года.

Как не распрощаться с «упрощенкой»

С 1 января 2021 будут установлены повышенные ставки и новые лимиты по упрощенной системе налогообложения (УСН). Ее смогут применять те, у кого доходы не превышают 200 млн руб. и средняя численность сотрудников — не более 130 человек. Для каждого объекта налогообложения будут применять две ставки, которые будут зависеть от суммы доходов и численности сотрудников. При выходе из лимитов налог придется платить по повышенным ставкам: 8% вместо 6%

при УСН с объектом «доходы» и 20% вместо 15% при УСН «доходы минус расходы». Вы не потеряете право на спецрежим, если ваши доходы превысят 150 тыс. руб., а численность сотрудников будет более 100 человек, однако налог, в таком случае, придется платить уже по повышенным ставкам. Если доходы вырастут за установленные лимиты, со спецрежимом придется распрощаться.

Налоговые каникулы

Налоговые каникулы для ИП на УСН и ПСН (патентной системе налогообложения) продлили до конца 2023 года. Сама идея налоговых каникул действительно очень хороша. Но, как и всегда, есть много нюансов, о которых необходимо помнить, чтобы получить это послабление в налогах. Предприниматели смогут применять их, но только если в регионе принят закон о каникулах, ИП зарегистрирован после принятия данного закона и ведет деятельность в льготной отрасли. Однако это не единственные условия, которые должны быть соблюдены для получения послаблений. **Запишитесь на бесплатную консультацию по тел.: +7-922-977-50-65,** и мы поможем вам разобраться во всех нюансах и оформить налоговые каникулы.

ФИНАНСЫ

Новый взгляд на МРОТ и повышение ЗП

Новая методика расчета предполагает, что с 1 января 2021 года минимальный размер оплаты труда (далее МРОТ) вырастет

на 5,5% и составит 12 792 руб. И это выше, чем должно быть (12 392 руб.) по действующей редакции Федерального закона от 19.06.2000 № 82-ФЗ. Однако в настоящее время МРОТ на 2021 год федеральным законом еще не установлен. Прожиточный минимум сейчас рассчитывается один раз в квартал исходя из размера потребительской корзины. Новый же прожиточный минимум будет устанавливаться один раз в год и приравниваться к 44,2% от медианного среднедушевого дохода за прошлый год. Помимо прочего, не стоит забывать, что ежегодно работодатель должен повышать зарплату на уровень инфляции. Уровень инфляции за 2020 год Росстат объявит в январе 2021 года, а повышение должно произойти с февраля 2021 года.

Тотальный контроль за «наличкой»

С 10 января 2021 года ФНС и банки установят полный контроль над операциями с наличными. Банки будут отслеживать все операции с наличными в сумме от 600 тыс руб. и более. И если ранее контролю подлежали только операции, которые не были обусловлены хозяйственной деятельностью компании, то отныне под него попадают все операции с наличными свыше пороговой суммы, вне зависимости от их характера. Под контроль попадут и расчеты, связанные с операциями с недвижимостью на сумму от 3 млн руб. и более. До изменений под контроль попадали сделки, по которым был зарегистрирован переход прав собственности.

Чек-контроль и новые реквизиты

С 1 февраля 2021 ИП на спецрежимах должны будут указывать в чеке новые реквизиты (наименование в товаров, работ, услуг и их количество). Ранее для указанных ИП действовало послабление — они могли такие реквизиты в чеке не указывать (за исключением чека при реализации подакцизных товаров). С 1 июля 2021 года контрольно-кассовую технику (ККТ) должны будут применять все предприниматели. Заканчивается отсрочка по применению ККТ для ИП без персонала, которые продают товары собственного производства, работы, услуги.

Льготы для IT

IT-компании, аккредитованные в Минкомсвязи будут платить взносы по льготной ставке. Для фирм установили бессрочный пониженный тариф: на пенсионное страхование (ОПС) — 6%, на медицинское страхование (ОМС) — 0,1%, на социальное — 1,5%. Всего — 7,6%. Сейчас ставка для IT-фирм составляет 14%. Конечно, как такового термина «IT-компания» в Налоговом кодексе нет, но на налоговые льготы могут претендовать организации, которые занимаются следующими видами деятельности:

- Разрабатывают и продают программное обеспечение (ПО) и базы данных (БД).
- Оказывают услуги по адаптации и модификации ПО и БД.
- Устанавливают, тестируют и сопровождают ПО и БД.

Для ИП же, в 2021 году размер страховых взносов останется на уровне текущего года — на ОПС 32 448 руб., на ОМС 8426 руб.

Очень много изменений пока еще не утверждены окончательно, но тем не менее будут приняты в ближайшее время. Мы оперативно отслеживаем все изменения и поможем вам быть в курсе. **Р**

*digital – Цифровой формат (в пер. с англ.)

Как оптимизировать бухгалтерию



Мы заинтересованы в выстраивании долгосрочных отношений с клиентом и работаем с максимальной отдачей, ведь успех клиента — наш успех! — Ирина Ложеницына, директор бухгалтерского центра «Квартал»

Вкладывайтесь в развитие!

Уже 8 лет мы работаем с предпринимателями нашего города и меняем их представление о подходе к ведению бухгалтерии. Очевидно, что аутсорсинг имеет множество преимуществ перед штатными сотрудниками. Чтобы оставаться на плаву в такое непростое время, когда не знаешь что будет через неделю, нужно иметь финансовую подушку безопасности. Это проще сделать, оптимизировав расходы на бизнес-процессы. И это, пожалуй, один из первых плюсов бухгалтерии на аутсорсе.

Вместо того чтобы нести регулярные затраты на содержание рабочего места, эти деньги можно пустить на развитие перспективных направлений. Забудьте про обновление компьютерной техники, приобретение лицензионного ПО, их обслуживание, заработные платы сотрудникам, страховые и налоговые взносы, их обучение, отпускные и больничные. Все это мы берем на себя. Затраты на услуги нашей компании уменьшают налогооблагаемую базу и снижают сумму перерасчетов в бюджет налогов.

Минимизируйте человеческий фактор

Помимо очевидной выгоды, при работе с бухгалтерией на аутсорсе вы минимизируете конфликты, так как мы дорожим нашей репутацией и не позволяем себе ссор с клиентами. К тому же, штатный бухгалтер защищен трудовым законодательством, а сменить аутсорсинговую компанию проще простого — достаточно лишь расторгнуть контракт.

Известны реальные случаи случайного или умышленного уничтожения баз данных штатными бухгалтерами или фрилансерами. Для нас же, сохранность клиентской информации и соблюдение конфиденциальности занимает важнейшее место, поскольку репутация в этом бизнесе — самое ценное преимущество.

Переходя на удаленную бухгалтерию вы обезопасите себя от форс-мажорных ситуаций, когда бухгалтер выходит на больничный, в отпуск или декрет, ведь в нашем случае, все функции распределены между несколькими специалистами. В случае болезни одного, его подменит другой.

Доверяйтесь специалистам

Штатный бухгалтер знаком, как правило, с кругом вопросов ограниченным рамками своей компании. Мы же работаем со многими организациями, применяющими различные системы налогообложения и обладаем большим опытом решения вопросов с налоговой инспекцией.

Мы заинтересованы в выстраивании долгосрочных отношений с клиентом и работаем с максимальной отдачей, ведь успех клиента — наш успех! Пусть эти преимущества помогут вам при выборе!

Наши услуги:

- Ведение бухгалтерского и налогового учета организаций
- Составление и сдача всех видов отчетности
- Постановка бухгалтерского и налогового учета
- Восстановление бухгалтерского учета
- Услуги по оформлению кадровых документов
- Услуги по регистрации, ликвидации, внесению изменений, открытию расчетных счетов для ООО и ИП
- Составление налоговых деклараций по форме 3-НДФЛ для физических лиц
- Представительство в контролирующих органах
- Отправка отчетности по ТКС

Как понять, что Вам нужна бухгалтерия на аутсорсе?

- Вы хотите исключить из своих расходов траты на штатных бухгалтеров.
- Вы не имеете в штате главного бухгалтера и при этом не хотите заниматься бумажной рутинной — взаимодействовать со всеми контролирующими органами (налоговой, Пенсионным фондом, соцстрахом, статистикой, трудовой инспекцией и т. д.). Мы готовы делать это за вас!
- Вы ищете специалиста по кадрам, чтобы грамотно оформлять документы о приеме на работу/увольнении, вести учет рабочего времени и решать другие вопросы трудового законодательства.
- Вы понимаете, что ваш бухучет в запущенном состоянии и нуждается в срочной реабилитации! Мы готовы предложить услугу восстановления бухучета.
- **Первая консультация бесплатно!** Мы работаем с максимальной отдачей, потому что ваш финансовый порядок — наша задача! Организуем в вашей компании бухучет «под ключ», разберем все проблемы и найдем решения! **Звоните: 8-922-977-50-65!**



Наша компания не может заболеть, уйти в отпуск, декрет или впасть в депрессию, ведь все функции распределены между несколькими бухгалтерами



КВАРТАЛ
БУХГАЛТЕРСКИЙ ЦЕНТР

📍 Киров, ул. Милицейская, 18, оф. 406,
☎ (8332) 77-50-65, 21-12-29
🌐 квартал4.рф
✉ kvartal4@mail.ru
📞 +7-922-977-50-65

Многолетняя история с проблемным домом на ул. Маклина, 60А близится к развязке. Объект планируется сдать к концу года. Инвестор, с помощью которого стройка продолжает существовать, зашел на объект, когда готовность составляла 30% и ударными темпами довел «стройку века» до 95%.

Стройка на Маклина закончится в этом году?

Многоквартирный дом получил твердый фундамент

Строительство дома началось еще в 2014 году, первоначальный срок его сдачи был запланирован на ноябрь 2016 года, однако подрядчик не справился с объемом работ, попав в затруднительное финансовое положение. К достройке дома был привлечен инвестор, с помощью которого удалось возобновить строительство дома. Два года назад на объекте снова начались работы. На текущий момент многоквартирный дом находится в высокой степени строительной готовности — 95%.

Глава регионального Минстроя совместно с инвестором осмотрели стройплощадку и оценили ход строительства объекта.

— В 2016 году у компании-застройщика — ООО «ТехКомсервис» — возникли финансовые проблемы. В 2018 году мы провели полный аудит, и приняли на себя обязательства по достройке и инвестированию. Сейчас ход строительства проверяют не только министерство строительства Кировской области, но и органы прокуратуры. Мы регулярно общаемся с дольщиками, инициативная группа приезжает на объект. Мы делаем все возможное для сдачи объекта. Работы на объекте ведутся практически круглосуточно. По плану объект мы должны сдать до конца 2020 года. В настоящее время к дому проведены коммуникации, установлен тепловой узел, готово к запуску отопление, что позволит продолжить работы на объекте, — пояснила инвестор, руководитель ГК «Горизонт-Профи» Елена Князева. — Когда мы только зашли на объект, было возведено всего восемь этажей. Нами были построены все 16 этажей и проведены работы по устройству крыши. Работы ведутся согласно плану-графику. Конечно, пандемия коронавируса внесла свои коррективы, но своевременно принятые решения позволили полностью выстроить работу со всеми поставщиками материалов. Летом была проведена заливка паркинга бетоном, проведены коммуникации. В этом месяце мы доделываем основные работы по периметру дома, а с декабря уходим на внутреннюю отделку. Мы благодарны областному правительству,

министерству строительства за необходимую помощь. Бесперебойность работ на объекте обусловлена так же слаженным взаимодействием инициативной группы дольщиков. Строительство дома ведется согласно всем нормативам без отступления от проектной документации и без банкротства застройщика, что немаловажно.

Собственники дождались квартир

Вопрос капитального строительства многоквартирных домов, сроки сдачи которых нарушены, находится на особом контроле областного правительства. Министерство строительства Кировской области регулярно проводит выездные совещания, где оценивает темпы выполненных работ. Проблемный дом на Маклина, 60А не исключение. С февраля 2020 года специалисты Минстроя регулярно выезжают на объект для непосредственного общения с застройщиком, инвестором, дольщиками, чтобы оценить темпы работ и оперативно принять решения по проблемным вопросам.

— Инвестор зашел на объект, когда готовность составляла порядка 30%. На сегодняшний день готовность дома порядка 95%! Это очень хороший результат! Работы на объекте идут согласно утвержденному плану-графику. Мы видим, что работы ведутся в полном объеме: сейчас полностью возведена коробка здания, смонтирована кровля, установлены внутренние перегородки по всем квартирам, заключены договоры с ресурсоснабжающими организациями на подключение дома к инженерным сетям и проведены инженерные коммуникации, — подчеркнула глава регионального минстроя.

В то же время, участникам долевого строительства не пришлось дополнительно вкладывать свои деньги. Все расходы, по достройке дома, взял на себя инвестор.

— Каждая ситуация уникальна, и наша задача, как профессионалов, предложить наиболее выгодный и рациональный способ решения. Для дома на Маклина, 60А мы такое решение нашли, подробно обсудили его со всеми сторонами, и сейчас реализуем, — заключила Елена Князева. ▲ (0+)



Елена Князева,
инвестор, руководитель
ГК «Горизонт-Профи»

— В 2016 году у компании-застройщика — ООО «ТехКомсервис» — возникли финансовые проблемы, в 2018 году мы провели полный аудит, и приняли на себя обязательства по достройке и инвестированию. Каждая ситуация уникальна, и наша задача, как профессионалов, предложить наиболее выгодный и рациональный способ решения. Для дома на Маклина, 60А мы такое решение нашли, подробно обсудили его со всеми сторонами, и сейчас реализуем. Мы благодарны областному правительству, министерству строительства за необходимую помощь. Бесперебойность работ на объекте обусловлена так же слаженным взаимодействием инициативной группы дольщиков. Строительство дома ведется согласно всем нормативам без отступления от проектной документации и без банкротства застройщика, что немаловажно.



Ирина Кислухина,
руководитель министерства
строительства Кировской области

— Инвестор зашел на объект, когда готовность составляла порядка 30%. На сегодняшний день готовность дома составляет порядка 95%! Это очень хороший результат! Работы на объекте идут согласно утвержденному плану-графику. Мы видим, что работы ведутся в полном объеме.



Автоматизируйте подбор и закрывайте вакансии быстрее

6 признаков того, что вашему бизнесу пора автоматизировать подбор

- ☐ Вакансии закрываются медленно
- ☐ Процесс подбора не прозрачен
- ☐ Растут расходы на привлечение
- ☐ Руководители и нанимающие менеджеры недовольны работой отдела подбора
- ☐ Кандидаты отказывают, потому что уже приняли другой оффер
- ☐ Из-за отпуска, болезни или ухода рекрутера останавливается работа над вакансией

**Отметили больше 2 пунктов?
Самое время подключить Talantix.**



➔ [talantix_news](#)

✉ feedback@talantix.ru

☎ 8 800 100-64-27



Пристальное излучение питомцев

МР-томография уже довольно давно стала «золотым стандартом» диагностики заболеваний головного и спинного мозга в медицине человека, так как практически никаким другим методом мы не можем визуализировать ткани нервной системы. В ветмедицине МРТ-исследования начали внедрять недавно (первый томограф для животных в России появился только в 2010 г.*). Сейчас эта незаменимая диагностика стала доступна и в Кирове.

МРТ — нетравматичный метод диагностики, который требует только допуска пациента к седации (обездвиживанию).

Взгляд изнутри

— У животных, вопреки сложившимся стереотипам, могут встречаться те же патологии, что и у человека, так как организм животного устроен, в целом так же, как человеческий. Диагностировать патологии нервной системы при помощи рентгеновского оборудования или УЗИ-диагностики мы в полной мере можем не всегда. Ответить на вопрос, где болит, питомцы тоже не могут. Снимки с помощью МР-томографии расскажут за них все с точностью до миллиметра и дадут ответ практически на все наши вопросы. Чем быстрее станет известна причина, тем больше шансов на выздоровление, — комментирует Иван Онегов, ветеринарный врач, хирург ветклиники «Биосфера». — Головной и спинной мозг, опорно-двигательный аппарат, придаточные пазухи черепа — основные объекты для МРТ-диагностики. По результатам МР-томографии мы также, как правило, поймем, какой процесс протекает: воспалительного или онкологического характера.



По словам Ивана Александровича, МРТ очень информативна при проблемах в области головы четвероногих: в органах зрения, слуха, обоняния и в головном мозге.

— Очень много патологических проблем у животных встречается в носоглотке, носовых пазухах, среднем и внутреннем ухе, зубочелюстной системе, — добавляет Иван Онегов. — В зависимости от протекающего процесса и дальнейшая тактика лечения будет разной: терапевтической или хирургической. — Поэтому любое отклонение в привычном состоянии вашего питомца, например, храп, измененное положение головы, затрудненное дыхание, выделения из носа или ушей, обильное слюноотделение, гиперактивность или апатичность, любая неврологическая патология, неуверенная постановка конечностей и др. — это сигнал для записи к ветеринару, который определит необходимость дополнительной диагностики. И медлить ни в коем случае не стоит, потому что это чревато непреодолимыми последствиями. В результате промедления вместо спасения жизни, вы можете подписать питомцу смертельный приговор.

Иван Онегов,
ветеринарный врач,
хирург ветклиники
«Биосфера»

*по данным из
открытых источников

Вошли в резонанс

МРТ обследование уже вошло в клиническую практику в Кирове. Перед процедурой животное должно получить допуск к седации — его осматривают ветврачи: кардиолог и терапевт, а также, при необходимости, проводится общий и биохимический анализ крови. Единственным противопоказанием для МР-томографии является наличие рядом с исследуемой областью металлических предметов.

— Раньше, чтобы провести такое исследование, нам требовалось отправить пациента в Москву или Екатеринбург. Поездка была долгой, а само исследование стоило немалых денег. Владельцы животных прекрасно понимают преимущества данного вида диагностики: высокий уровень точности, достоверности и информативности данных, поэтому и приходилось ездить в другие города. Сейчас мы, в сети клиник «Биосфера», можем сами проводить МРТ-диагностику буквально за час и в разы дешевле — от 3500 рублей, — комментирует Иван Онегов. — За 16 лет работы хорошей деловой репутацией наша клиника обязана высококвалифицированному персоналу и уникальному для Кировской области лечебно-диагностическому оборудованию! Мы рекомендуем проводить диспансеризацию даже здорового питомца раз в год. Ведь животных, как и их хозяев, от болезней защищает одно и то же — профилактика. ♡



БИОСФЕРА
ветеринарная клиника

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:

- ул. Солнечная, 19 б. Тел. 44-97-97
- ул. Московская, 4. Тел. 38-39-40
- ул. Чернышевского, 7. Тел. 44-27-97
- ул. М. Гвардии, 2 д, Новоятский р-н. Тел. 44-67-97
- или по телефону круглосуточного филиала на пр. Строителей, 9/1. Тел. 44-37-97.

КАЛЕНДАРИ КВАРТАЛЬНЫЕ ДОМИКИ

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

8 8332 33 11 08

Типография «Спектр» г. Киров, ул. Нагорная, 6
kiselev-d@yandex.ru типография.рф

*до 31.12.20



Банк для бедных и другие идеи ваших инвестиций

Об идеях для социального бизнеса, — Дмитрий Богданов, директор департамента акселератора Фонда поддержки социальных проектов, «Федеральные возможности для социальных предпринимателей»

ТОП-3 направления социального бизнеса

Я могу выделить: во-первых, центры по работе с детьми, во-вторых, организации, оказывающие медицинские услуги по направлениям реабилитации и абилитации, в-третьих, экологические организации. Для меня пример отличной организации детских садов и детских центров по критерию «как должно быть» и «как нужно делать» — это сеть детских садов «Дива» из Нижнего Новгорода. Любому, кто хочет открыть подобного рода бизнес, стоит обратить внимание на данный кейс. Они качественно и количественно эффективны, показывают отличный результат, за 20 лет наладили уже все механизмы.

Если мы говорим про медицину, то тут много хороших примеров. Тут и Курский реабилитационный центр «АКВИЛА», и Московский центр прогрессивной медицины «Доктор Позвонков» и еще много других центров.

Многие экологические проекты вышли из НКО. При большом социальном эффекте, они показывают низкую экономическую эффективность. Однако есть и исключения. Например, компания «Альта Групп», она производит очистительные сооружения и комплектующие к ним. Секрет ее успеха — высокотехнологичный продукт с большим социальным эффектом, а также грамотный подход со стороны руководителя.

У людей нет денег

Нет однозначно неэффективного вида деятельности. Если ваш продукт плохо покупают, это плохой продукт. Посмотрите на него объективно. Пример неэффективных продуктов — традиционные народные промыслы. Очень трудно в отсутствие туристов, да даже пусть и с ними, продавать предметы древности, допустим, берестяные тески. Они неактуальны для современных кухонь, а покупать пылесборники никто не хочет. Вот я, например, пью чай из кружки, у которой в качестве манжеты используется береста. Это один из наших проектов. Полностью берестяные изделия никому не нужны. Но это современная стильная дизайнерская чашка, которая еще и моется спокойно в посудомоечной машине — вот это классный продукт. В быту им можно пользоваться постоянно. Плохой продукт может быть у кого угодно, не только у социальных предпринимателей.

Нынешняя эпидемиологическая ситуация влияет на выручку. Если подойти к людям и спросить: «У вас есть деньги?», — то каждый первый ответит: «Нет». Однако у каждого второго будет iPhone и автомобиль. Надо понимать, что у людей нет денег на плохой



продукт. Дайте ему классный продукт, и он заплатит вам деньги.

АнтиТОП-3 продукта в социальном бизнесе

Во-первых, не надо производить иван-чай в любом виде, ферментированный, пакетированный и так далее. Во-вторых, не нужно производить мед. В-третьих, не нужно делать мыло ручной работы в виде цветов и прочих вещей, которые ухудшают потребительские свойства мыла и не позволяют им нормально пользоваться.

Кто-то в свое время сказал предпринимателям, что это очень эффективно и патриотично — заниматься производством иван-чая и меда. И сейчас куча предпринимателей по всей стране сушат иван-чай и производят мед. Мало того, что это затратно, так еще и сбыта нормального не найдешь.

Как найти инвестора для своего проекта

Инвестор всегда дает деньги не потому, что он что-то любит, а потому что хочет заработать. Типичные три вопроса инвестора: «какой объем инвестиций?», «сколько я на этом заработаю?» и «какие гарантии?».

Пустить в бизнес инвестора — то же самое, как принять в свою семью другого человека. Вы увеличиваете объем отчетности перед ним, вверяете ему определенный контроль над вашей компанией. Поэтому спросите себя: «А так ли мне это нужно?». После прихода инвестора вы перестанете быть главным и единственным лицом, принимающим решения в вашем бизнесе.

Помимо всего прочего, у вашей компании должна быть абсолютно прозрачная юридическая организация, а также управленческий и бухгалтерский учет. Очень часто социальные предприниматели используют НКО и прочие организационно-правовые формы, которые токсичны для инвестора. Инвестор не будет вкладывать деньги в НКО, потому что, как понятно из ее названия, прибыль там не предполагается априори.

Если вы хотите получить от инвестора положительный ответ, то у вас должно быть ООО с долями, понятный продукт с понятными перспективами на будущие финансо-

ТОП-3 НАПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОГО БИЗНЕСА



Центры по работе с детьми



Экологические



Медицинские услуги по реабилитации

АНТИТОП-3 ПРОДУКТА В СОЦИАЛЬНОМ БИЗНЕСЕ



Иван-чай



Мыло ручной работы



Мёд

вые потоки, а также четко рассчитанные и спрогнозированные нормы прибыли на одну вложенную денежную единицу.

Ошибки социальных предпринимателей

Основная ошибка социальных предпринимателей — это гигантомания. Как правило, они хотят осчастливить всех и сразу, вместо того, чтобы сделать небольшой локальный проект и в дальнейшем его развивать. Избыточный гигантизм ни к чему не ведет.

Люди распыляют свои силы и свои немногочисленные средства, которые у них есть, вместо того, чтобы заниматься конкретным делом. Еще одно упущение начинающих социальных предпринимателей — это то, что они плохо считают. Рассчитывая цену своего това-

ра, они идут либо от себестоимости продукта (которая никого не волнует), либо используют в ценообразовании 3 общеизвестных места: пол, потолок и палец. Вместо того, чтобы сесть и посчитать, проанализировать текущую рыночную ситуацию, как в физических, так и в денежных величинах, и из этого построить свой алгоритм действий, люди устанавливают непонятные цены на непонятные продукты. Третья проблема касается того, что люди исходят не от потребности рынка в продукте, а от расчета на собственную гениальность. Из этого вытекают все проблемы их бизнеса.

Тут и непонятное ценообразование, и неустойчивость к конкуренции, и нехватка денег. ▲ (0+)

Большое открытие

Это свершилось! «Большая столовая» открыла «Большую пекарню», которая уже сегодня готова удивлять.

Вкуснейшие пироги от 9 рублей – видано ли это? Видано и опробовано в «Большой пекарне», которая открылась на ул. Ленина, 71.

Известная многим «Большая столовая» вот уже 6 лет радует кировчан вкусными завтраками, обедами и ужинами в самом центре города. Но реалии современной жизни таковы, что нужно развиваться и подстраиваться под существующие запросы аудитории, особенно в рамках пандемии. Именно поэтому в «Большой столовой» появилась «Большая пекарня» с выпечкой и кондитерскими изделиями на любой вкус.

В чем ее особенность? В том, что заведение обладает солидными производственными мощностями, которые позволяют готовить продукцию даже в самых больших объемах. А чем больше объем, тем меньше цена. Отсюда и такая низкая стоимость пирогов (от 9 рублей за штуку).

Большая миссия «Большой пекарни» – «Делать вкусное доступным!» – выражается не только в ценообразовании, но и в формате подачи готовых блюд. Съесть пирожное и выпить кофе можно как в самом заведении, так и взять еду с собой. На вынос «работает» абсолютно вся продукция пекарни: выпечка, салаты, кондитерские изделия, полуфабрикаты и многое другое. Ассортимент огромен! Все свежее и изготовлено из продуктов высочайшего качества.

Спеццены действуют не только на пирожки и выпечку, но и на еду в столовой. Каждая пятница в столовой – день итальянской кухни – с приятными ценами на фирменные пиццы, лазаньи, пасты, сырные супы и многое другое; а в последний час работы – скидка 50% на готовую еду. О новинках, которые появились в ассортименте, можно писать очень долго. Но лучше один раз попробовать. «Большая кулинария» ждет первых посетителей! ♡



НАШИ АКЦИИ! *



В последний час работы скидка на готовую еду 50%

Скидка Студентам и пенсионерам – 10 %

Скидка на большую готовую пиццу (30 см):
с 16 до 19 часов – 30%; с 19 часов – 50%





Андрей Бариев, управляющий сети «Большая столовая»

— Все большую популярность в нашем городе набирают пекарни и кулинарии. Однако проанализировав рынок в условиях пандемии мы пришли к выводу, что стоимость выпечки много где завышена. Именно поэтому у нас родилась идея открыть пекарню при нашей столовой с более низкими ценами, при этом расширив ассортимент до грандиозных масштабов. И мы хотим смело заявить, что у нас это получилось, потому что в самом центре появилась главная пирожковая города. Главная – потому что у нас есть все ресурсы, чтобы выполнить даже самый большой заказ по выпечке, кондитерским изделиям и т.д. Таких цен как у нас вы нигде не найдете! При этом я с уверенностью могу сказать, что наша продукция высокого качества, все готовится с душой и любовью к нашим гостям. Моя семья принципиально питается только в наших заведениях. Считаю это честным и обязательным питаться всей семьей в наших заведениях и нам это очень нравится, особенно самым маленьким. Анонсирую, что в продаже у нас появилось очень много новинок, теперь у нас можно заказать и вкуснейшие торты. Действуют разнообразные скидки и акции! Мы готовы радовать наших посетителей и дальше. Следите за нашими новостями в социальных сетях!



Большая столовая/пекарня

📍 Киров, ул. Ленина, 71

☎ (8332) 75 73 73

🌐 bolshayastolovaya

RG
RIGGI



SALE

МУЛЬТИБРЕНДОВЫЙ
САЛОН
ВЕРХНЕЙ ЖЕНСКОЙ
И МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ
ПРЕМИУМ-КЛАССА

**НОВАЯ
КОЛЛЕКЦИЯ
ЗИМА 2020/21**



Bon Street

ЦУМ, ул. Воровского, 77, т. 25-11-33, bon_street

ТД «Европейский», ул. Воровского, 43, т. 32-23-73, bon_street

SALE — распространяется, срок действия акции до 31.12.20

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С:ЦЕНТР
СОПРОВОЖДЕНИЯ

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С:ЦЕНТР
КОМПЕТЕНЦИИ
ПО БЮДЖЕТНОМУ УЧЕТУ



ПРОДАЖА ПРОГРАММ 1С
Бесплатная доставка, установка
ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ

**ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ**
1С:отчетность Отправка отчетности из 1С

ГРУППА КОМПАНИЙ

МастерСофт

ПАРТНЕР ФИРМЫ «1С»

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
Бухгалтерии, торговли, производства,
бюджетного учета на базе 1С «под ключ»

**ЦЕНТР СЕРТИФИЦИРОВАННОГО
ОБУЧЕНИЯ (ЦСО)**
Сертифицированные фирмой 1С
Преподаватели и курсы 1С



22-22-44
МастерСофт.РФ
Киров, ул. Маклина, д. 40

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА* НА АПГРЕЙД ДО 50%
ЛИЦЕНЗИОННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

*до 31.12.2020 0+

1 БУХГАЛТЕРИЯ.РФ

1С
Бух.Обслуживание

0+

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С
Бух.Обслуживание

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове. Адрес: ул. Маклина, д. 40