

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

События, люди,
скандалы, открытия:
чем запомнился
2020 год
стр. 8⁽⁰⁺⁾

Год с ковидом
стр. 12⁽⁰⁺⁾

Мы не думаем
о том, какой след
оставим после себя
стр. 7⁽⁰⁺⁾



Ключевой ставке
не вернули подвижности
стр. 11⁽⁰⁺⁾

Ключевая
ставка,
% годовых



Банк Хлынов

30 лет

ВСЕ ПРОСТО!

- Открыть ИП\ООО
через сайт
- Открыть счет без
визита в банк *
- Управлять бизнесом
через мобильное
приложение

- 0 ₽ – стоимость
пакета услуг
- до 200 000 ₽ –
переводы частным лицам



Бизнесу

8 800 250-2-777

#хлыновпомогает

банк-хлынов.рф

*Не является обязанностью Банка. Банк вправе отказать в осуществлении выезда. Выезд сотрудника Банка для оформления документов осуществляется по адресу ведения бизнеса. Пакет услуг «Просто». Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, кроме счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей, условия пакета «Просто», и услуги, не включенные в пакет отражены/оплачиваются согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее – Тарифы). Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный». За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету (в том числе за снятие наличных денежных средств, внесение наличных денежных средств на счет), а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, Банком взимаются комиссии согласно Тарифам. Предложение не является офертой. Условия действительны на 21.12.2020 г. Подробности в офисах Банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

МЫ СЭКОНОМИЛИ КЛИЕНТАМ СВЫШЕ 60 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ ЗА ГОД

И ЗАЩИТИЛИ ПРАВА БОЛЕЕ 20 КОМПАНИЙ

Ольга Дозмарова,
руководитель
юридической
компании Д.О.М.



85%

выигранных дел
за 2020 г. в судах
всех инстанций

> 50

дел было
завершено в 2020 г.

> 30

дел находится
в производстве

4

пакетных
предложения для
юридических лиц;
по правовому,
бухгалтерскому,
налоговому
сопровождению
вашего бизнеса.

10

высококвалифицированных юристов с 20-летним
опытом в команде Юридической компании Д.О.М.
Мы объединили узкопрофильных специалистов из
разных сфер права, поэтому можем решать вопросы защиты
вашего бизнеса комплексно. Наши клиенты — предприниматели —
представители малого, среднего и крупного бизнеса, зачастую не
имеющие в штате юриста узкой специализации.



ЗАПИШИСЬ ДО КОНЦА ЯНВАРЯ* НА БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ ПО СУДЕБНЫМ СПОРАМ!

Для этого отсканируйте QR-код

В подарок мы вышлем вам типовые формы претензии и иска для подачи документов в суд

*Если вас интересует консультация по другой теме, звоните
и пишите — мы поможем вашему бизнесу жить и процветать!*

De iure Д.О.М.
ЮРИДИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

г. Киров, ул. Герцена, 22к1, оф. 1
+7-922-668-76-60, 45-35-81, 78-96-68
mr.ooodom2014@mail.ru
olgadozmarova ukdom43

НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ФИНАНСЫ
- 6 B2B*
- 7 LIFESTYLE**
- 8 ИТОГИ ГОДА
- 14 ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ
- 17 ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА
- 18 ПОЛЕЗНО

*B2B - в пер. с англ. бизнес для бизнеса.

**Lifestyle - в пер. с англ. стиль жизни

Распространение:

- По предприятиям и организациям г. Кирова:4700 экз.
- На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia»ул. Труда, 90
Автосалон «Lada»ул. Труда, 90
АКБ «Росбанк»ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово»ул. Аэропорт, 6
Банк «Хлынов»ул. Урицкого, 40
ВТППул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор»ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник»ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса»ул. Герцена, 56
Кафе «Агата»ул. Маклина, 56
Кофейня «Книжный клуб 12»ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев»ул. Сурикова, 19
Отель «Арт»ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик»ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк»ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКОМ»ул. Производственная, 29
Офисный центрул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк»ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка»Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница»Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен»Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия»ул. Ленина, 80
Столоваяул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка»ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка»ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня»ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня»ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня»ул. Некрасова, 69
Столовая «Три медведя»ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя»пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая ложка»ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик»ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум»ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»

Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Мазуров Михаил Александрович
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rottdel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatet@yandex.ru – редакция
Главный редактор:
Перескокова Татьяна Сергеевна
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
610004, г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 13600.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 20.12.2020 г.
Дата выхода в свет – 21.12.2020 г.
№13 (500)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Фото на обложке предоставлено
бизнес-школой «Сколково»

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов публикуемых материалов. За содержание
рекламы ответственность несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие
обязательной сертификации, сертифицированы.
Цены действительны на момент публикации. Журнал
зарегистрирован Управлением Федеральной
службы по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций по Кировской
области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Просто, как «раз, два, три»

- ✓ 3 документа
- ✓ Быстрое решение
- ✓ Онлайн

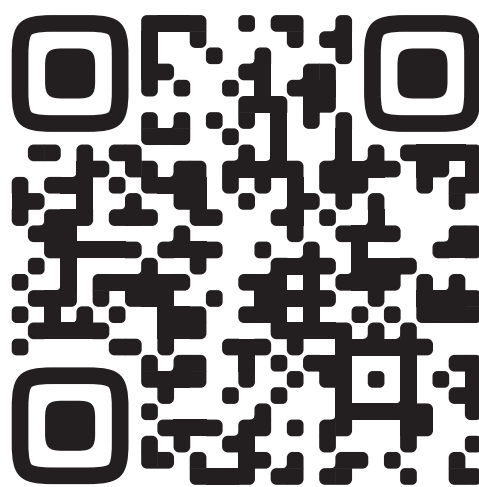


ДОТРАНС
БАНК

1995
25
2020

г. Киров, ул. Комсомольская, 12а
+7 (8332) 67-54-18 | www.dtb1.ru

АО "Первый Дортрансбанк".
Лицензия ЦБ РФ № 3271



Navigator-kirov.ru

О бизнесе по делу

Читайте или смотрите. Как вам удобно.



БИЗНЕС
НАВИГАТОР

LIVE



Как банки выдержали коронный удар-2020

2020 год был необычным во всех отношениях. Впервые мы столкнулись с волной коронавирусной инфекции и карантинными ограничениями. Признаемся, было непросто принимать очередные вызовы времени.

Нам исполнилось 30

В начале года мы вспоминали, как было трудно начинать в эпоху происходящих в стране переломных событий и разрухи 1990-х. За три десятилетия работы нам приходилось преодолевать финансовые кризисы и постоянно учиться адаптироваться к новым условиям. Это была хорошая закалка для нас. Поэтому не будем скрывать — мы были готовы к кризису 2020 года и смогли перестроиться под новые реалии, а также продолжать помогать бизнесу и людям, даже, когда закрыты двери.

В кратчайшие сроки мы запустили продукты, направленные на поддержку бизнеса: рефинансирование и реструктуризацию задолженностей, кредиты на выплату зарплат, дистанционное открытие расчетного счета с доставкой документов, регистрацию ООО и ИП. Помимо реализации собственных мер поддержки мы стали одним из немногих региональных банков, кто напрямую заключил соглашение с Министерством экономического развития РФ для поддержки бизнеса в рамках государственных программ по кредитам на выплату зарплат под 0%¹, возобновление деятельности под 2%² и кредитов по ставке 7,8% годовых на пополнение оборотных средств. За время действия программ мы выдали компаниям почти миллиард рублей на поддержку бизнеса.

Для частных лиц мы также подготовили ряд поддерживающих мер: отменили комиссию на оплату ЖКХ в Интернет-банке, наладили доставку дебетовых карт, предоставляли возможности рефинансировать действующие займы, тем самым снизив долговую нагрузку с населения. Общая сумма рефинансирования задолженностей физических лиц превысила 192 миллиона рублей.

Банк «Хлынов» — не просто банк, а социально ответственная организация. Мы стремимся быть полезными не только предоставляя свои продукты, услуги, сервисы, но и поддерживая образовательные и социально-общественные мероприятия.

В мае мы запустили вебинары для бизнеса и частных лиц. Наши эксперты начали рассказывать о том, как сохранить бизнес, об изменениях в законодательстве и налоговой базе, о том, как обезопасить свои сбережения от мошенников и увеличить доходы при помощи банковских продуктов. Стали приглашать экспертов из разных областей, а представители бизне-

са стали делиться своими кейсами по «выживанию» в эпоху коронакризиса.

Банк в «цифре»

Пандемия и карантин безусловно скорректировали наши планы работы, но это не помешало нам реализовать основные стратегические шаги. Так, мы открыли представительство в Ульяновске и уже работаем с корпоративными и частными лицами уже в пятом по счету регионе Приволжского федерального округа. Теперь офисы банка «Хлынов» есть в Кировской области, Марий Эл, Чувашии, Удмуртии и в Ульяновской области. Мы по-прежнему сохраняем наши позиции среди региональных банков и уверенно закрепились в топ-10 банков Приволжского федерального округа³.

Мы продолжили развивать свои сервисы, и пандемия лишь ускорила наши темпы. Мы стали участниками Системы быстрых платежей. Для частных лиц — это прекрасная возможность перевода/получения денег в другие банки без комиссии, для бизнеса — альтернатива торговому и Интернет-эквайрингу и снижение комиссии, а также возможность использования QR-кодов в продажах.

Летом текущего года банк «Хлынов» запустил новый сервис по онлайн-регистрации ООО и ИП. Это позволяет клиентам экономить не только деньги, но и время — нет необходимости посещать банк и налоговую — все можно оформить удаленно.

Мы продолжаем совершенствовать мобильные приложения⁴. Они претерпели ряд качественных изменений. По набору функций наше приложение для физических лиц вполне может конкурировать федеральными банками: мы улучшили интерфейс, он стал простым и интуитивно понятным, добавили умный распознаватель QR-кодов, добавили новые функции для заказа продуктов банка.

Помимо этого, в качестве благодарности нашим клиентам — мы запустили программу лояльности «Центр привилегий». Она очень просто работает — пользуйтесь продуктами и услугами банка «Хлынов» и получайте разнообразные привилегии: бесплатное обслуживание, повышенный процент на остаток, отмену комиссии при оплате услуг ЖКХ и прочее.

Еще одна новинка года — это цифровая карта. Для нас — это долгожданный продукт. В России всего три десятка банков, которые могут



Наталья Шаверина,
начальник управления
корпоративного бизнеса
АО КБ «Хлынов»

“

— В наших планах осваивать новые территории и регионы, улучшать качество сервисов и развивать онлайн-услуги. Мы хотим продолжать не просто предоставлять финансовую поддержку бизнесу, а быть партнером в решении стратегических задач.

предоставить карты без пластика. Эти карты ценны повышенной безопасностью и защитой от мошеннических посягательств. Помимо этого, цифровая карта — достойная альтернатива наличным, особенно в сейчас, когда эпидемиологическая обстановка требует соблюдения повышенных мер безопасности. Для цифровой карты потребуются только телефон с функцией NFC.

Деньги любят счет

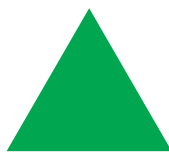
Безусловно, деньги любят счет, и мы любим подводить итоги в цифрах. О результатах нашей работы статистические данные скажут гораздо больше слов.

Мы впервые вошли в топ-100 российских банков по кредитованию юридических лиц и организаций⁵ и по-прежнему удерживаем позиции в топ-100 по вкладам и кредитам для физических лиц⁶. Мы входим в топ-30 банков, уполномоченных работать с эскроу-счетами⁷. В начале года Рейтинговое Агентство «Эксперт РА» подтвердило наш рейтинг на уровне ruBBB- с позитивным прогнозом⁸. Мы увеличили количество клиентов — теперь их более 175 тысяч и размер кредитного портфеля достигает практически 16 миллиардов рублей. ₪

Место в рейтинге на banki.ru



Размер активов, млн руб.



14.7%

составил годовой темп роста активов АО КБ «Хлынов»



Банк Хлынов

Подробные условия в банке
«Хлынов» банк-хлынов.рф,
тел. 8 (800) 250-2-777

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

1 — Источник: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202004030043>

2 — Источник: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202005180022>

3 — На основе рейтинга banki.ru (ООО ИА «Банки.ру») за ноябрь 2020, источник: https://www.banki.ru/banks/ratings/?SEARCH_REGN=254#search_label

4 — Возрастное ограничение 0+

5 — На основе рейтинга banki.ru (ООО ИА «Банки.ру») за ноябрь 2020, источник: https://www.banki.ru/banks/ratings/?SEARCH_REGN=254#search_label

6 — На основе рейтинга banki.ru (ООО ИА «Банки.ру») за ноябрь 2020, источник: https://www.banki.ru/banks/ratings/?SEARCH_REGN=254#search_label

7 — Данные на 1.12.2020 Источник: http://www.cbr.ru/banking_sector/registers/

8 — На основе рейтинга АО «Эксперт РА» Источник: <https://www.raexpert.ru/releases/2020/jan10a/>

«Дело и Деньги»: 2020 год — от бизнеса до целой экосистемы

«Не зря говорят, что любой кризис — это новые возможности: кто-то падает, другие поднимаются. Для нас этот год стал временем подъема, развития и создания новых направлений в бизнесе», — Никита Павлов, генеральный директор группы компаний «Дело и Деньги».

— 2020-й был сложным годом для многих, но для нашей компании он стал весьма успешным и плодотворным, нам есть чем гордиться. За год количество наших сотрудников увеличилось в 6 раз, мы открыли три новых офиса в Кирове и в Слободском, а также реализовали новые амбициозные проекты.

Сегодня ГК «Дело и Деньги» представляет собой экосистему, которая состоит из расширенного комплекса услуг в сфере финансов и недвижимости для юридических и физических лиц.

«Дело и Деньги» — это одновременно застройщик, инвестор и агентство недвижимости. В нашей компании можно купить квартиру или коммерческую недвижимость в новостройке или на вторичном рынке, выгодно продать ее или воспользоваться услугами срочного выкупа и трейд-ин. Мы обеспечим юридическую поддержку сделки и поможем найти наиболее выгодный вариант ипотечного кредитования. А еще, в наших офисах

теперь работают сотрудники МФЦ, поэтому вопросы с документами решаются еще быстрее.

Мы продолжаем расти и развиваться в сфере финансовых услуг. Кроме выгодных сберегательных программ и срочных займов для бизнеса, теперь мы предоставляем тендерные займы на подачу заявки для участия в аукционах, на обеспечение и исполнение контракта.

Понимая, как важен каждый сотрудник в нашей команде, в этом году мы взяли курс на обучение персонала: в сентябре наша компания пригласила Виталия Голицына — известного бизнес-тренера по продажам с мировым именем. Также мы запустили программу подготовки агентов по недвижимости «с нуля» по эксклюзивной методике обучения.

В конце года принято строить планы на будущее. Сразу скажу, они у нас амбициозные. Но раскрывать все секреты сейчас не буду. Уверен, что следующий год будет еще более успешным. ♣



13 офисов:

филиальная сеть теперь состоит из 13 офисов: в 2020 году открылись 3 новых офиса «Дело и Деньги»

x6

За год штат сотрудников увеличился в 6 раз

5 инвест-проектов:

ЖК: «На Казанской», «Хлыновград», «Айсберг», «Богатырь», «Парус»

28093 м²

жилья реализовано за год

610 семей

за год стали счастливыми обладателями наших квартир



Новые офисы

В этом году мы открыли три новых офиса: два в Кирове и один в Слободском. Более того, все наши офисы стали универсальными: в каждом из них можно оформить заем; открыть сберегательную программу с высокой ставкой и получить комплекс услуг в сфере недвижимости.



Кадры решают все

ГК «Дело и Деньги» заинтересована не только в количестве, но и в качестве. Мы активно занимаемся обучением и развитием наших сотрудников. В сентябре состоялся тренинг по продажам, который провел известный бизнес-тренер Виталий Голицын. Нам понравилось, и теперь обучение наших сотрудников происходит на постоянной основе.



Новый ЖК «Парус»

ул. Ленина, 145/1

Полным ходом идет строительство нового жилого комплекса. Это полностью кирпичный одноподъездный дом на берегу Хлыновки. Необычные планировки, функциональные архитектурные решения, панорамное остекление — оцените все преимущества нового ЖК «Парус»!



Добрые дела

Жизнь и счастье детей — безусловные ценности для ГК «Дело и Деньги», поэтому сотрудничество с Российским детским фондом — важная часть работы нашей компании. В этом году по традиции мы подготовили подарки для учащихся из школ-интернатов ко дню защиты детей, в преддверии нового учебного года помогли собрать в школу детей из малообеспеченных семей, а также подготовили для них подарки к Новому году.

Мы не думаем о том, какой след оставим после себя

Зачем планировать преемственность? Почему некоторые состоятельные родители ничего не оставляют детям? В чем разница в отношении к преемственности в России и других странах? Об этом рассказал миллиардер, предприниматель и социальный инвестор Рубен Варданян слушателям программы «Планирование преемственности» Центра управления благосостоянием и филантропии бизнес-школы «Сколково».



Рубен Варданян,
миллиардер, предприниматель
и социальный инвестор

Преемственность — это не про смерть, а про жизнь

Когда в 2001 году в США произошло 11 сентября, мне было 33 года. После случившегося я должен был встретиться в Америке с человеком, который потерял в этой трагедии часть своей семьи. На тот момент мне сложно было представить ситуацию, что такое возможно. И я вдруг подумал, что мне 33 года, я возглавляю «Тройку Диалог», и у нас с женой есть дети. Я осознал, что если со мной что-то случится, то кроме эмоциональных проблем неминуемо возникнут материальные проблемы. Что делать с активом? Он неликвидный и публично не торгуемый, по нему есть обязательства, отношения с партнерами, и он очень сильно завязан на личности Рубена Варданяна. Все эти нюансы серьезно скажутся на моей семье, которая, в целом, не будет готова к такому повороту событий.

Тогда я попытался сформулировать, чего бы я хотел и какие варианты существуют. Размышление над этой задачей заняло у меня более пяти лет. Эмоционально мне было очень непросто, но на определенном этапе я понял, что это не негативная история. Это не про смерть, а про жизнь, про то, как ты видишь продолжение своего рода, своего дела, своих начинаний. Этот вывод помог мне уйти от негативного восприятия в более конструктивное и позитивное русло. В результате у меня родились три сценария. Первый — если что-то происходит со мной. Второй — если что-то происходит со мной и с женой. И третий сценарий, если что-то происходит со всеми нами, с семьей, ведь мы часто летаем в одном самолете или вертолете.

90% состояния — на благотворительность

Мы обсудили разные варианты с женой. Это помогло нам затронуть и другие важные вопросы, в том числе, что такое наследие в широком смысле слова и чем мы хотим заниматься в активной фазе нашей жизни. Ежегодное обсуждение стратегии развития семьи стало для нас очень полезным. Лично я всем советую попытаться так делать. Разумеется, это весьма непросто, поскольку здесь сильно мешают эмоции и устоявшаяся парадигма отношений: старшие — младшие, родители — дети. Но когда ты преодолеваешь эти сложности, это цементирует и укрепляет отношения внутри семьи.

Ежегодное обсуждение стратегии развития семьи стало для нас очень полезным.

Лично я всем советую попытаться так делать. Разумеется, это весьма непросто, поскольку здесь сильно мешают эмоции и устоявшаяся парадигма отношений: старшие — младшие, родители — дети.

Мы с женой хотели заниматься благотворительностью, поскольку для нас это направление является очень важным. Со своим старшим сыном мы поговорили, когда ему было 13 лет. Мы с женой сообщили ему, что большую (примерно 90%) часть нашего состояния потратим на благотворительность, а им в наследство не останется практически ничего с точки зрения бизнеса, денег и всего остального. Сначала он с недоверием отнесся к нашим словам. Потом сын поговорил с нами по отдельности, вернулся и сказал: «Я понял, что вы не шутите. У меня одна просьба». Я говорю: «Какая?» Он отвечает: «Долгов не оставляйте». Мы, в свою очередь, поняли, что мозги у него работают хорошо. Мой старший сын, а затем его младшие братья и сестры осознали, что они должны выстраивать свои жизни самостоятельно. Я не настаиваю, что это единственно правильный сценарий. У меня есть много друзей, которые меня осуждают и считают, что это очень жестокое и неправильное поведение. В этом тоже есть своя логика. Но главное, чтобы любой выбор был сделан осознанно, и чтобы вы обсудили его с близкими людьми.

Передача семейных реликвий

У меня была возможность за ужином пообщаться с одним состоятельным американским инвестором на тему преемственности, наследства и наследия. У него трое детей: два сына и дочь. Когда его дети узнали, что из десятков миллиардов долларов им останется по 10 миллионов, они совершенно спокойно на это отреагировали. Тем более, у каждого из них была своя карьера. Но когда инвестор озвучил, что их семейную ферму, которая стоит максимум миллион долларов, он оставляет среднему сыну, наступила мертвая тишина. И это при том, что старший сын и дочь живут в Нью-Йорке и, в отличие от среднего сына, не слишком привязаны к этой ферме. Но им все равно это показалось несправедливым: для них ферма оказалась более важной, чем десятки миллиардов долларов, которые они не получили. Вопрос передачи семейных реликвий (картин, драгоценностей и других вещей, олицетворяющих род) — это не менее важная тема, чем бизнес или акции. С эмоциональной точки зрения их передача может быть даже более сложной.

Мы понимаем, что являемся не владельцами акций, а хранителями

Философия осознанности при создании механизма преемственности может стать залогом здоровых отношений в семье на многие поколения вперед. Я общался с человеком, который является владельцем бизнеса в восьмом поколении. Это бельгийская химическая компания: она стоит 13 миллиардов долларов, и в прошлом была крупнейшей в стране. Его семья владеет 30% акций в компании. Семья — это 2500 человек, чтобы вы понимали. Это 2500 родственников, которые входят в этот семейный круг. А он их ключевой представитель. Я спросил этого бизнесмена, могут ли члены семьи продавать акции компании, ведь они распределены среди многих людей. «Каждый имеет право продать акции, у нас не прописаны жесткие ограничения», — ответил он. «У нас есть правила, которые были проговорены нашими предками, и они передаются из поколения в поколение. Мы понимаем, что являемся не владельцами акций, а хранителями, которые передадут их следующим поколениям. Мы несем за это ответственность».

Я оставляю все своей любимой кошке

Так как я занимаюсь данной темой достаточно давно, то могу заявить, что проблема России — это отсутствие длинного горизонта планирования. Мы особо не думаем о том, какой оставим после себя след, как будут жить наши дети и внуки. Я считаю, что если бы мы думали об этом, то даже многие бизнес-процессы в России были бы организованы иначе. Не «сегодня и сейчас», а с точки зрения выстраивания долгосрочных проектов и процессов. В России сформировался большой слой богатых людей, заработавших свои состояния в 90-е годы.

Около 70% богатства сейчас сконцентрировано у людей в возрасте 50–70 лет. Это означает, что проблема передачи будет не у одной семьи, а у целого поколения. Большинство людей об этом не задумываются хотя бы потому, что после 1917 года у нас не было такого механизма. У нас не было специального законодательства, опыта, практики и понимания, но зато есть суеверия: не накликай бы беды с таким подходом. Многие и вовсе до сих пор руководствуются поговоркой «после меня хоть потоп».

Есть и еще одно отягчающее обстоятельство. В России действует континентальное право, и оно не позволяет делать абсолютно все, что ты хочешь. Ты не можешь написать «я оставляю все своей любимой кошке». Законодательные ограничения у нас намного более жесткие, чем в англосаксонском праве. Плюс я еще говорю о разных юрисдикциях... Нам предстоит пройти болезненный процесс вхождения в культуру преемственности и наследия. В тот мир, в котором нас не было более 100 лет. Мы — первое поколение, которому предстоит все это пройти. ▲ (0+)

Материал и фото предоставлены бизнес-школой «Сколково»

Что в бренде тебе моем: как защитить товарный знак

Если вы решили открыть небольшой круглосуточный магазин, то можно просто назвать его «24 часа» и забыть о регистрации товарного знака. Если же в вашей сфере деятельности высокий уровень конкуренции, то регистрация товарного знака поможет не только выделить ваш продукт, но и обезопасить его от копирования.

Регистрируя товарный знак, вы станете его единственным правообладателем. В случае использования вашего названия конкурентами, вы вправе требовать компенсацию и уничтожение контрафакта, а также ликвидацию всех упоминаний о данном продукте. За нарушение прав по использованию товарного знака предусмотрено два вида ответственности — уголовная и административная. Компенсация за нарушение права на чужой товарный знак по ст. 1515 ГК РФ может достигать до 5 млн рублей.

Не игнорируйте знаки

Владелец товарного знака имеет право маркировать продукцию знаком ®. Данный знак не только подтверждает процедуру регистрации, но и указывает на возможность владельца преследовать нарушителей по закону. Вы можете внести свой товарный знак в реестр Фе-

деральной таможенной службы. Маркированную продукцию без специального разрешения от владельца товарного знака невозможно вывезти за границу. Оцененный и поставленный на баланс товарный знак станет нематериальным активом вашей компании. Нередко под залог оцененного товарного знака предприниматели берут кредит: в случае чего банк его продаст и вернет свои деньги.

Одна из главных ценностей наличия товарного знака — это возможность заключить договор коммерческой концессии. Продавец франшизы может продать покупателю право пользоваться своим товарным знаком только в том случае, если этот знак официально зарегистрирован. В противном случае сделка будет считаться недействительной. Стоит упомянуть и о продажах товаров на маркетплейсах. Многие из крупных площадок давно требуют от поставщиков наличие зарегистрированного товарного знака или справку о поданной заявке.

Бренды под защитой

На практике постоянно возникают проблемы, которые без опыта решить сложно. Михаил Гальцов, начальник отдела защиты интеллектуальной собственности, работает в данной сфере уже около 20 лет. Более 15 лет является официальным представителем ООО «Союзпатент» в ПФО. В Вятской ТПП вы можете получить всю информацию о том, как зарегистрировать и защитить товарный знак. Консультации бесплатные. За все время в Вятской ТПП было зарегистрировано более 3 тысяч товарных знаков. В практике отдела было множество случаев, когда заявители считали, что их знак не похож на другие, он уникален. Но на деле оказывалось, что это не так. В экспертизе существуют оценочные критерии, которые не описаны в законах. Это, например, касается таких понятий, как «сходство до степени смешения» и «различительная способность». Интеллектуальный потенциал и наработки специалиста требуются как раз на этой стадии, когда идет работа по согласованию товарного знака и предоставлению мотивированного ответа, который убедит экспертов, что не нарушаются чьи-либо права. ☞



Михаил Гальцов,

вице-президент Вятской ТПП, начальник отдела защиты интеллектуальной собственности, официальный представитель союзпатента

— В последнее время очень много дел рассматривается из-за использования товарных знаков при реализации продукции на маркетплейсах. Буквально на днях к нам обратилось предприятие, к которому поступила претензия с просьбой снять порядка 50 видов продукции с интернет-платформы Wildberries, поскольку якобы нарушаются права владельца товарного знака. Проведя активные консультации мы выяснили, что компания, которая пытается предъявить претензии, обладает товарным знаком, в котором половина словесных элементов является неохранными, тем самым их претензии являются необоснованными. Это как производителя молочной продукции обвинить в том, что он использует слово «молоко» для указания продукта. Да, в товарном знаке оно может присутствовать, но оно будет неохранным элементом. Поэтому предпринимателям необходимо регистрировать свои товарные знаки не столько для того, чтобы атаковать нарушителей, сколько для того, чтобы самому случайно не нарушить чужие права. Звоните и консультируйтесь по тел.: +7-982-383-40-08 (Михаил Владимирович Гальцов) или пишите: e-mail: tov_znak43@mail.ru. Нам доверяют крупнейшие компании города Кирова и Кировской области, а также соседних регионов.

#ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ

Любишь и покупаешь продукты и товары вятских брендов? Пользуешься услугами местных компаний? Ценишь качество и сервис? Тогда фотографируйся с любимыми брендами нашего города, с товарами, продуктами или символикой, публикуй снимки на личной странице в ВКонтakte или Instagram с хэштегом #ЯвыбираюВятское. Главное условие — тематика фото и видео #Передаивятское новогодняя! Стань самым креативным, смотри прямой эфир НавигаторLIVE в группе ВКонтakte navigator_kirov_group 29 декабря и получи крутые подарки от партнеров!

#БИЗНЕСУЖИТЬ2020 ГОВОРИМ МЫ ВСЕМУ ДЕЛОВОМУ СООБЩЕСТВУ РЕГИОНА И ПРОДОЛЖАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ. ПОДДЕРЖИТЕ МЕСТНЫЕ КОМПАНИИ, СКАЗАВ: «ДОВЕРЯЮ! ПОКУПАЮ! Я ВЫБИРАЮ ВЯТСКОЕ!»



Отсканируй QR-код и смотри промо-ролик медиапроекта #ЯвыбираюВятское

ПАРТНЕРЫ МЕДИАПРОЕКТА #ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ #НОВОГОДИЩЕ



Производственный холдинг «Здрава»

Праздник вкуса каждый день!

zdrava.com

zdravalike

zdrava_kirov



АО «Кирово-Чепецкий хлебокомбинат»

С нами вкуснее!

chudohleb.ru

chudohleb43

chudohleb



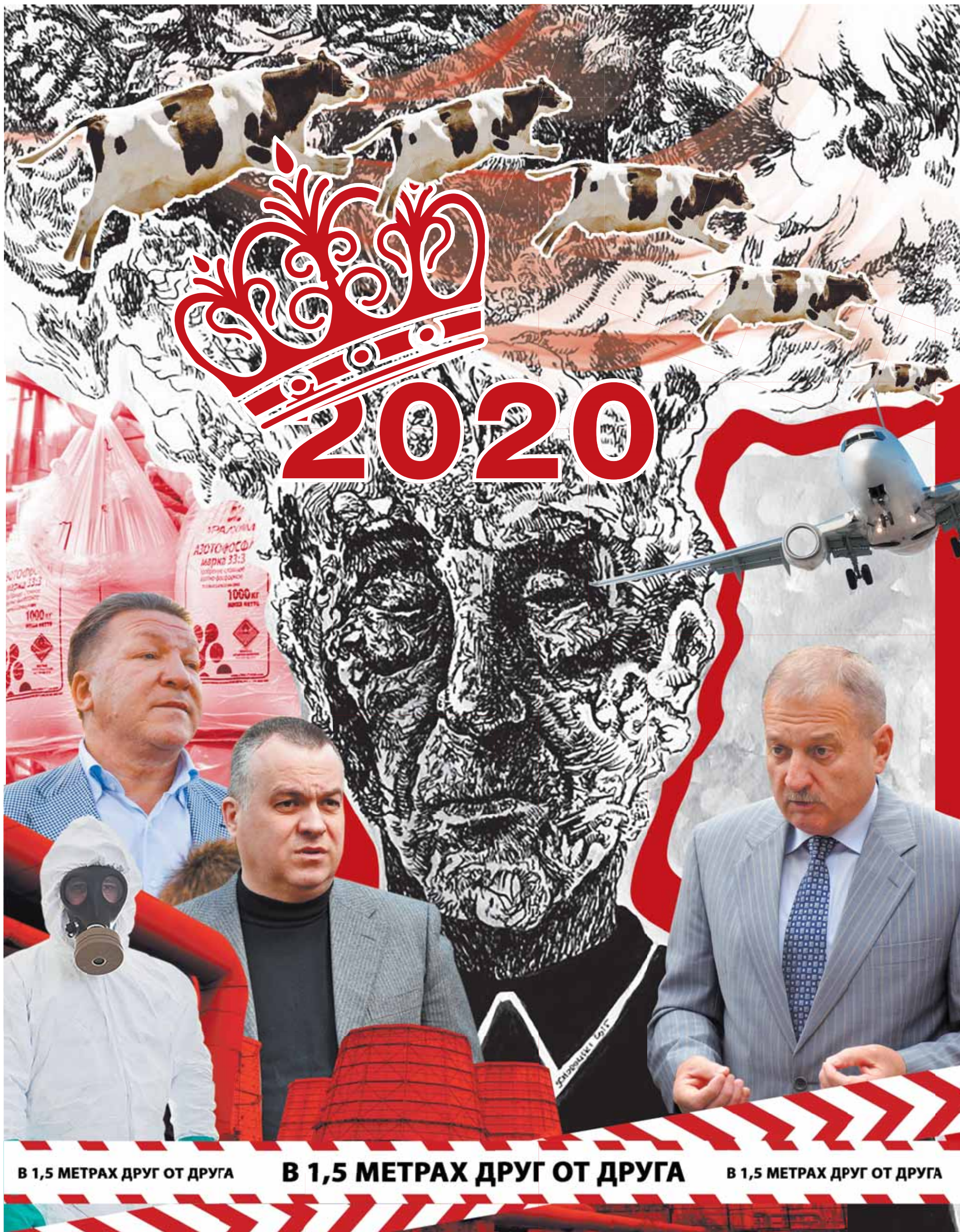
«Экоферма Демьяново»

Только натуральные продукты со вкусом детства!

ecofermademyanovo.ru

ecofermademyanovo

@ecofermademyanovo



В 1,5 МЕТРАХ ДРУГ ОТ ДРУГА

В 1,5 МЕТРАХ ДРУГ ОТ ДРУГА

В 1,5 МЕТРАХ ДРУГ ОТ ДРУГА

СОБЫТИЯ ГОДА

«Год с ковидом», «Корона жмет бизнес», «Доктор и Хаос» — так можно окрестить 2020 год по событийной повестке. Пандемия перекроила планы на жизнь практически всех. Тем не менее, в стране, городе и регионе происходили важные события, которые вряд ли вписываются в жесткие рамки рубрик, но при этом их обязательно нужно упомянуть при подведении итогов.

БИЗНЕС ПЕРЕХОДИТ НА «НЕВМЕНЕНКУ»

С 1 января 2021 года закончится действие одного из самых популярных среди представителей малого бизнеса налоговых режимов — ЕНВД. Первая реакция на эту информацию среди представителей делового сообщества была эмоциональной: «Чиновники продолжают прессовать бизнес». Тема будоражила местное бизнес-сообщество весь год. Но анализ ситуации показывает, что не все так однозначно. Итак, каждый плательщик, применяющий ЕНВД должен определить, на какой альтернативный режим перейти. Все плательщики ЕНВД 31.12.2020 автоматически будут сняты с учета как «плательщики ЕНВД». До этого в налоговый орган необходимо представить уведомление о переходе с ЕНВД на альтернативную СНО: на УСН, ЕСХН (до 31.12.2020) или заявление на ПСН. Сняться с учета ЕНВД необходимо в течение пяти рабочих дней. Не успели? Вам грозит штраф — до 10 000 рублей. На сайте ФНС России в разделе «Электронные сервисы» — «Налоговые калькуляторы» создан специальный сервис «Выбор подходящего режима налогообложения». Очень удобный онлайн-калькулятор, который позволит вам рассчитать и подобрать в соответствии с особенностями вашего бизнеса подходящий режим налогообложения.

ПЕРВОМАЙКА ВСТАЕТ НА РЕЛЬСЫ

Прекращено многолетнее производство по делу о банкротстве «Кировского завода 1 Мая» и заключено мировое соглашение между кредиторами и должником. Напомним, что пару лет назад основной объем задолженности машиностроительного завода выкупил «Завод Сельмаш», которым на тот момент руководил нынешний председатель правительства Александр Чурин, что и позволило крупнейшему кредитору установить контроль над заводом и в начале 2017 года восстановить работу предприятия.

КОРОНАВИРУСНЫЕ АКЦЕНТЫ

Власти Кировской области введут налоговые послабления для бизнеса после отмены с 2021 года ЕНВД. В рамках первого законопроекта планируется установить пониженные налоговые ставки для налогоплательщиков, которые перейдут с ЕНВД на упрощенную систему налогообложения: 1% по объекту налогообложения «доходы» и 5% «доходы минус расходы». В случае если налогоплательщик совмещает в 2020 году несколько налоговых режимов (ЕНВД и УСН), то льгота будет распространяться только на тех, у кого ЕНВД был основной системой налогообложения. Воспользоваться пониженными ставками по УСН смогут только те, кто использовал ЕНВД в 4 квартале 2020 года. Второй законопроект направлен на внесение изменений в закон Кировской области о патентной системе налогообложения. Налогоплательщики смогут снижать налоговую нагрузку по ПСН на сумму страховых взносов (без наемных работников на 100%, с наемными работниками до 50%). Кроме того, расширен перечень видов деятельности, в отношении которых может применяться патентная система налогообложения, также увеличена площадь торгового зала (зала обслуживания) для розничной торговли и оказания услуг общественного питания с 50 до 150 м². Законы направлены на поддержку малого и среднего бизнеса.

НЕСОСТОЯТЕЛЬНЫЙ ГОД

Весь прошлый год внимание делового сообщества было приковано к судьбе одного из лидеров стройиндустрии региона — ГК «КЧУС». Эта фирма в 2013 году взялась за мегапроект эпохи Белых — Куменский водовод. Но чиновники прекратили финансирование строительства и «КЧУС» оказался в финансовой яме. Неустанные попытки гендиректора и основного владельца предприятия Сергея Кочурова найти внешнего инвестора так и не увенчались успехом. «КЧУС» объявлен банкротом. В настоящее время прокуратура Кировской области организовала проверку по факту преднамеренного банкротства бывшего гендиректора АО «КЧУС» Сергея Кочурова.

БОГАТЫЕ ТОЖЕ ПЛАТЯТ

С 2021 года будет увеличена с 13% до 15% ставка НДФЛ для граждан, чей годовой доход превышает 5 млн рублей. В законе предусмотрено несколько исключений. Например, ставка останется прежней в случае продажи личного имущества. Также повышение не будет распространяться на страховые выплаты по договорам страхования и пенсионного обеспечения. Полученные средства — около 60 млрд рублей — будут направлены на лечение детей с тяжелыми редкими заболеваниями. ▲ (0+)

СУДЫ И СКАНДАЛЫ ГОДА

«Канонадой прошлых битв» назовем практически все громкие скандалы уходящего 2020 года. Фактически все самые громкие суды и всплывающие вместе с ними скандальные подробности — отзвуки тех событий, которые происходили несколько лет назад.

СУДНЫЕ ДНИ БЫКОВА

70 томов уголовного дела Владимира Быкова, экс-главы г. Кирова, бывшего спикера регионального парламента, под конец года ушли в суд. Это стало своего рода «вишенкой на торте» громких разоблачений, которые будоражили общественность Кирова чуть ли не в течение всего года. Непосредственным поводом для ухода Владимира Быкова со всех государственных и политических постов стало так называемое дело о «печном топливе». Следователи обвинили бывшего мэра Кирова в получении взятки за проведение заточенных конкурсов на снабжение горючим общественного транспорта города. Впрочем, в других громких судебных делах, например, как дело парка Победы, постоянно всплывало «некое влиятельное лицо». Имущество Быкова, а также деньги на банковских счетах и вкладах (на общую сумму около 7 млн рублей) арестованы. 22 декабря в Первомайском суде города Кирова пройдет предварительное слушание в закрытом режиме по уголовному делу бывшего градоначальника. Господину Быкову предъявлено обвинение по нескольким статьям, включая коррупцию, мошенничество и пособничество. Максимальное наказание по совокупности статей может составить до 30 лет лишения свободы.

«ПРИСЕЛ» НА ДОРОЖКУ?

В столице Татарстана задержан экс-глава администрации Кирова Илья Шульгин. Бывший сити-менеджер проходит в качестве подозреваемого по делу о госзакупке камер фото- и видеонаблюдения для контроля за движением на дорогах Кирова. Сумма контракта составила 21 миллион рублей. Оборудование не соответствовало условиям, прописанным в ТЗ, но, по версии следствия, господин Шульгин отдал распоряжение об их установке. Суд избрал ему меру пресечения в виде запрета определенных действий. Кстати, часть камер, установленных по городу, уже демонтировали.

ДЕЛО ПАРКА ПОБЕДЫ

2 июля Кировский областной суд рассмотрел апелляцию бизнесмена Леонида Яфаркина по делу о мошенничестве с землями парка Победы (ч. 4 ст. 159 УК РФ). Согласно предыдущему решению суда, в октябре 2019-го бизнесмена приговорили к 6 годам лишения свободы в исправительной колонии общего режима и штрафу в 500 тысяч рублей. Областной суд смягчил приговор Первомайского суда. Яфаркину назначили 5 лет и 7 месяцев лишения свободы в колонии общего режима и штраф 500 тысяч рублей. Ему зачли время нахождения в следственном изоляторе и под домашним арестом. В остальном приговор Первомайского суда оставили без изменений.

— Пока я жив, я буду добиваться полного оправдания. Для меня имя важнее всего, — говорил Леонид Яфаркин на суде.

ЛЕСНОЕ ДЕЛО

Двух человек из команды губернатора задержали по коррупционным делам. По версии следствия, бывшие чиновники в 2019 году незаконно получали деньги от индивидуальных предпринимателей за заключение договоров купли-продажи древесины с облпредприятием «Кировгослесхоз». Андрей Плитко, бывший вице-губернатор Кировской области, подозревается в получении взятки в особо крупном размере. По версии следствия, в 2018 году Плитко, используя свои служебные полномочия, создал организованную преступную группу, участники которой получали взятки от местного бизнеса за заключение с КОГСАУ «Кировгослесхоз» договоров купли-продажи древесины. По данным регионального Следкома, Плитко был задержан при получении от регионального министра лесного хозяйства Алексея Шургина части взятки в размере 3,4 млн рублей. Шургин также задержан, возбуждено уголовное дело по части 6 статьи 290 УК РФ (получение взятки в особо крупном размере). ▲ (0+)

Вся соль в воде: как мы предугадали пандемию

Я не знал, где мы можем упасть, но соломку подстелил заранее, — Юрий Кропанев, управляющий ООО «Сантех-заказ»

Живая рыба плывет против течения

— 2020 год прошел для меня под девизом «Живая рыба плывет против течения». Пандемия ослабила конкурирующие компании, а некоторые и вовсе устранила. Мы же не только выстояли, но и увеличили свой товароборот. Я расскажу, как нам это удалось.

Как я попал в яблочко еще год назад

Говорят — знал бы, где упаду, соломки бы подстелил. Я не знал, где мы можем упасть, но соломку подстелил заранее. Еще в 2019 году, когда пандемия не омрачила наш горизонт событий, мы открыли новое направление. Оно позволило фирме не только сохранить, но и усилить свои позиции на рынке в 2020 году. Это производство дезинфицирующих средств. Внимание — экологически чистых дезинфицирующих средств!

Эту тему я начинал еще в 90-х г. прошлого столетия. Меня искренне интересовала деятельность российских ученых по созданию электрохимически активированных растворов, живая и мертвая вода. Казалось бы, всего лишь чистая вода и поваренная соль, смешанные в специальном электрохимическом реакторе. Но в результате можно получить как антисептик для индивидуального пользования, так и сильнейший дезинфектант для промышленного производства. При этом такие продукты абсолютно безопасны для организма. Они не отравляют наше тело, не провоцируют аллергических реакций и не вызывают негативных последствий для экологии.

В 2019 году я восстановил свои связи с российскими учеными и подписал договор о научно-коммерческом партнерстве с Институтом Электрохимических Систем и Технологий Витольда Бахира. Затем мы закупили необходимое оборудование и получили все нужные сертификаты. Так в Кирове началось производство экологически чистых дезинфицирующих средств «Анолит Супер». Дальнейшие события показали, что мы попали в яблочко! В ходе пандемии мы получили свидетельство о государственной регистрации на производимые дезинфицирующие средства. Кстати, купить «Анолит Супер» можно как в магазинах «Сантехмаркет», так и других сетевых магазинах, с которыми мы заключаем договоры.



Спад продаж? Не слышали

Ни в первую, ни во вторую «волну» мы не ощутили спада по продажам. Я связываю это с тем, что в эти 9-10 месяцев дом стал центром не только нашей семейной, но и профессиональной жизни. Поэтому почти все вплотную занялись его обустройством, и тут без сантехники не обойтись.

У нас не все идеально. Были и рухнувшие планы. Мы уже начали активно выходить на общероссийский рынок и в прошлом году открыли «Сантехмаркет» в Сыктывкаре, в этом году мы нацеливались на Нижний Новгород. Но COVID-19 внес свои коррективы. Планы пришлось отложить. Также прорабатываем развитие дилерской сети по своим продуктам, есть уже предложения из Москвы, Сочи, Кургана и Екатеринбурга.

Круговорот кредитов в природе

Неожиданно приятно было получить поддержку со стороны правительства. Мы вошли в программу кредитования бизнеса и взяли кредиты под 2% с условием, что не уволим никого из сотрудников в течение года. Я думаю, что мы не только не сократим свой штат, но в ближайшие несколько месяцев даже увеличим его.

Мы взяли еще кредиты у государства (под 0 % годовых), поэтому в свою очередь кредитую наших партнеров — компании в сфере строительства, ЖКХ, капитального ремонта, монтажные предприятия. Такой круговорот кредита в природе позволяет выстраивать отношения с бизнес-партнерами в рабочем режиме.

Научился слышать трехлетних членов общества

Своим личным достижением считаю то, что я научился слушать трехлетних, но уже полноценных членов нашего общества. Говорю о своей дочке, воспитание которой приносит мне глубокую радость и помогает философски смотреть на свой бизнес и жизнь в целом. ♡

СЕТЬ МАГАЗИНОВ
САНТЕХМАРКЕТ

г. Киров, ул. Metallургов, 8
т. (8332) 58-58-58

algiss165@mail.ru,

anolit-super.com

ОГРН 1124345010206, ООО «Сантех-заказ»,
г. Москва, ул. Академика Арцимовича, д. 4, кв. 113



Характеристики «умного» антисептика «Анолит Супер» позволяют использовать дезинфицирующее средство в самых разных сферах: от общепита, медучреждений, пищевой промышленности до применения в домашних условиях.

Коронакризисный 2020-й по естественным причинам оказался не очень богат на новые открытия, скорее наоборот... Тем не менее, в условиях спада инвестиционной активности реализацию этих проектов можно считать существенным достижением.▲ (0+)



«Дорони́чи» обрастают салом

О планах по увеличению объемов производства свинины холдингом Гозмана-Занчурина стало известно после завершения сделки по приобретению активов обанкротившегося агрохолдинга «Абсолют-Агро». Этим летом успешный инвестпроект агропромышленного холдинга «Дорони́чи» получил путевку в жизнь. Свиноводческий комплекс «Широковцы» сдан в эксплуатацию и возведен в соответствии с последними достижениями науки и техники. Он рассчитан на 2650 свиноматок и имеет селекционно-генетический центр, который будет заниматься производством племенных животных чистопородных линий. Топ-менеджеры «Дорони́чей» заявляли, что новый свинокомплекс позволит дополнительно увеличить объем производимой свинины на 10 тыс. тонн в год. Планируется, что проект окупится за 7 лет. Объем инвестиций оценивается на уровне миллиарда рублей. Объем налоговых выплат и страховых взносов в бюджеты всех уровней составит порядка 30 миллионов рублей в год.

«Теке» дали жару

150

новых рабочих мест будет создано на базе обанкроченного новоятского предприятия — ООО «Тека Энтерпрайз». Планируется, что производство бытовых кухонных газовых и электрических плит запустят в декабре. Займется этим компания «Вятка Бытовые Системы». Запуск производства запланирован на декабрь. Причем 30% всех работников составляют бывшие сотрудники, имеющие опыт работы на этом производстве. Планируется, что продукция предприятия пойдет и на экспорт. Потенциальные страны-экспортеры — Казахстан, Монголия. Напомним, финансовые трудности у ООО «Тека Энтерпрайз» возникли в результате девальвации рубля в конце 2014 года. У предприятия не хватило средств для приобретения комплектующих, которые главным образом поставлялись из-за границы. Попытки привлечь дополнительное финансирование или продать предприятие оказались безрезультатными. А после ареста Никиты Белых появилась информация о том, что бывший губернатор возражал против сделки с одним из потенциальных покупателей «Тека Энтерпрайз» и потребовал продать завод «правильному» инвестору за сумму 1 рубль. Хозяин предприятия гражданин ФРГ Хорст Штресс отверг этот ультиматум. Из финансовой ямы «Тека Энтерпрайз» так и не выбралось.

ПЭТ-центр спасения

200

млн рублей составил объем инвестиций в открытие современного ПЭТ-центра для больных онкологией. Для Кировской области это стало настоящим прорывом. Центр ядерной медицины, который стал 19-м в федеральной сети и пятым в ПФО, оснащен оборудованием для проведения ПЭТ/КТ-сканирования, которое позволяет определить новообразования на ранней стадии. Всего центр сможет принимать более 5 тыс. пациентов ежегодно.

Из рук в руки

49,73 %

акций предприятия «КировПассажирАвтоТранс» на безвозмездной основе передали другому акционеру — региональному правительству. Номинальная стоимость акций составила 47,5 млн рублей. Таким образом, топ-состав холдинга «Движение-Нефтепродукт» избавился от активов в бизнесе междугородних пассажирских перевозок.

Сложные калийные одобрения

>75%

уставного капитала ПАО «Уралкалий» — одного из крупнейших мировых производителей хлористого калия — перешло под контроль АО «ОХК «Уралхим». Приобретение «Уралхимом» контрольного пакета в «Уралкалии» является коммерческим проектом, обусловленным высокой маржинальностью рынка калийных удобрений, уверенностью в его дальнейшем росте и стабильным спросом на продукцию компании. Напомним, увеличение доли «Уралхима» в «Уралкалии» было условием кредита Сбербанка. В конце 2019 года Сбербанк рефинансировал долг «Уралхима» перед ВТБ почти на \$4 млрд.

Надели корону

12

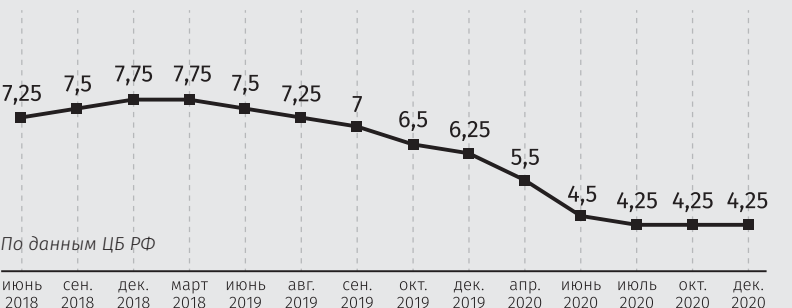
отраслей включены правительством РФ в перечень наиболее пострадавших в результате распространения коронавирусной инфекции. Более 18 тыс. хозяйствующих субъектов в Кировской области вошли в этот список.

Ключевая пауза

4,25%

годовых — уровень ключевой ставки, установленный ЦБ РФ. Под конец года регулятор сохранил ключевую ставку на уровне 4,25% третий раз подряд. Аналитики выразили мнение, что текущий уровень ставки сохранится минимум до середины 2021 г. Это согласуется с заявлением Эльвиры Набиуллиной о том, что к нейтральной денежно-кредитной политике регулятор перейдет только в 2022 г. Возобновление роста российской экономики в ЦБ ожидают весной — по мере нормализации ситуации с заболеваемостью, а также восстановления частного спроса.

Ключевая ставка, % годовых



Любовь и уважение к хлебу у нас в крови

Итоги 2020 года подводит
Юрий Луппов, генеральный директор
«Кирово-Чепецкого хлебокомбината»

Питайтесь правильно и живите долго

— Философия бойца заключается в том, чтобы искать возможности даже там, где, казалось бы, их нет. Пандемия заставила нас серьезнее относиться к своему здоровью: мы не только надеваем маски и соблюдаем социальную дистанцию. Нас все больше волнуют вопросы здорового питания, потому что мы понимаем: именно оно — основа иммунитета, а иммунитет — тот самый щит, который охраняет нас от вирусов.

Многие люди готовы употреблять любые бады и витамины, лишь бы не заболеть. К счастью, есть и те из них, кто задумывается об альтернативных способах укрепления здоровья. Например, по данным исследований ФГБНУ «Федерального аграрного научного центра Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого»*, самый простой и привычный для нас продукт — ржаной хлеб — концентрирует в себе витамины группы В и Е, а также клетчатку. Употребляя хлеб ежедневно, мы получаем энергию и силу, меньше утомляемся (клетчатка снижает потребность в инсулине), укрепляем нервную систему и надолго сохраняем ощущение сытости. Питайтесь правильно и живите долго!

Впрочем, что тут удивительного, мы все с вами живем на Вятке, а это край ржаных хлебов. Любовь и уважение к хлебу у нас в крови. Я каждый день ем не менее 200 граммов ржаного, а мой 5-летний сын шоколадке предпочтет кусок дарницкого. Все потому, что хлеб для нас — не просто еда, это история и традиции нашей страны, наша культура, а также необходимая часть здорового образа жизни. Вспомните, какие блюда составляли традиционную русскую кухню еще в далекие времена? Ржаной каравай, щи, каша, ржаные блины, ржаной квас — все это давало нашему народу силу и здоровье. Представьте, что стало бы с героем русских былин, богатырем Ильей Муромцем, если бы он питался фастфудом, запивая его газировкой. Встал ли бы он с печи ради подвигов на земле русской? Вряд ли! Хлеб, хозяин стола наших предков, должен быть хозяином и на нашем столе!

В семье своих не сдают

Я благодарен 2020 году за то, что он испытал нашу команду и показал, что мы не просто работаем бок о бок друг с другом, мы — настоящая семья, а в семье своих не сдают! Несмотря на пандемию, на предприятии сохранен заданный курс, чувствуется стабильность и спокойствие. Наш медперсонал сразу грамотно организовал контроль за здоровьем сотрудников. Хочу сказать огромное спасибо коллективу за его поддержку, проявленные волю и выдержку в непростой эпидемиологической и экономической ситуации этих 10 месяцев!

На первом месте — человек

На первом месте в концепции нашего предприятия — человек. Поэтому мы не только печем вкусный, питательный хлеб, но и проводим активную социальную политику. Например, поощряем премией тех сотрудников, чьи дети заканчивают учебный год «на отлично», самим детям при этом дарим планшет, плеер, телефон или другой полезный ценный подарок. Та же система поощрения действует и для спортивных достижений. И коронавирус не нарушил наши планы! В этом году все прошло как по маслу. Хочу также отметить, что в это кризисное время мы, по возможности, стараемся увеличивать размер зарплаты сотрудников (за счет оптимизации внутренних процессов и сокращения издержек).

Сейчас, в конце года, я чувствую приятную усталость и предвкушаю тот трудный, но интересный путь, который откроет для нас новый, 2021 год. Поздравляю всех с наступающим Новым годом, желаю крепкого здоровья и семейного благополучия! ♣



г. Кирово-Чепецк, пр. Мира, 92
т. (83361) 5-17-82

chudohleb.ru

* <https://www.chudohleb.ru/news/khleb-rzhanoy-stolu-nachalo-chtoby-natsiya-krepchala/>



На 200% проверены кризисом

Не прошло и 15 лет в бизнесе, как я понял истину: при построении отношений с бизнес-партнерами не надо думать и предполагать за них, если тебя что то интересует — просто спроси, — Юрий Тырыкин, руководитель «Страна карт»

Пожар в борделе

— «Пожар в борделе» — вот как можно охарактеризовать 2020-й год для нашей страны. И мы, как в анекдоте, вместо того, чтобы менять девочек, передвигаем кровати и делаем вид, что все хорошо. Люди не понимают, что кормит их не государство, а бизнес, который пытается наладить производство и экспорт, но ему постоянно мешают это делать. Чиновники, налоговая и силовики душат предпринимателей, не идут навстречу, не помогают решать проблемы, а все сильнее закручивают гайки. После таких мер в области скоро налоги платить будет некому, но это никого не волнует.

4 месяца стояли без работы

Главная тема 2020 года для нас — поиск новых направлений и рынков. Постоянный! В этом году пока мы заработали меньше, чем в прошлом, но в целом довольно неплохо. Нам удалось уйти от кредитов и аренды, поэтому деньги все время оставались в производстве, что помогло нам пережить те 4 месяца, когда мы абсолютно стояли без работы. Наша продукция оказалась никому не нужна — школьники разъехались, транспорт стоит, фитнесы и магазины закрыты. Даже если бы мы открылись — продавать некому. Это, конечно, сильно нас простимулировало в поиске новых ниш и направлений, в диверсификации бизнеса. Мы всегда работали на диверсификацию, и этот год показал абсолютную правильность такой стратегии. На удивление есть и хорошее: государство частично возместило нам наши расходы на зарплаты людям за то время, пока мы не работали. В формате кредита, естественно, но если мы до марта никого не сократим, то кредит можно не возвращать. В этом году наш коллектив проверен кризисом на 200%, без этих людей я бы вообще ничего не сделал. Горжусь тем, что смог собрать таких ребят. С ними ничего не страшно.

Происки московских конкурентов

В стране введена система маркировки товаров «Честный знак», и мы планируем принять в этом участие. Пока все строится на QR-кодах, но в перспективе будет миграция на RFID-технологии. Система



предусматривает, что каждый товар будет помечен штрих-кодом. Мы понимаем, что это неудобно и скоро штрих-коды заменят RFID-меткой. И готовимся к этому уже сейчас. Главное, чтобы у нас в государстве опять не получилось, как, например, с метрополитеном. Рынок RFID-идентификаторов для метро жутко монополизирован, мы пытаемся предлагать нашу продукцию, которая дешевле и качественнее, но, чтобы нас устранить, конкуренты даже пытаются заводить на нас уголовные дела. В этой ситуации я не понимаю наши власти: почему они допускают такую ситуацию, им что, не нужны налоги в Кировской области? Один лес продавать будем? В Кировской области мы — уникальное предприятие с огромными компетенциями, налоги платим здесь.

В кооперации с ВятГУ

Радует, что по браслетам с RFID-чипом мы, по нашей оценке, забрали российский рынок на 60%. Государство в борьбе с серым импортом закрыло границы, и это стало положительным фактором для нас, поскольку нам удалось заместить Китай своей продукцией. Никто не верил, что мы сможем отработать технологию, ведь вроде бы такое простое изделие, как силиконовый браслет, на практике требует специалистов в электронике, химии, металлургии.

Очень здорово, что удалось наладить кооперацию с ВятГУ, использовать их научный потенциал, начали несколько совместных проектов, надеюсь, что все получится.

Если вы хотите договориться с кем-то — вы договоритесь. Не прошло и 15 лет в бизнесе, как я понял простую истину: при построении отношений с бизнес-партнерами не надо думать и предполагать за них, надо спрашивать, что им нужно. В 2020 год смотрим с оптимизмом. Главное — не сдаваться! ♣



СТРАНА КАРТ
КАРТЫ • БРЕЛОКИ • БРАСЛЕТЫ

☎ 8-800-555-05-18

🌐 stranakart.com

✉ info@stranakart.com

Выпускник программы Сколково Практикум — о том, как сообщество единомышленников вдохновляет предпринимателей объединяться и увеличивать прибыль в размерах, о которых раньше было страшно мечтать.



Евгений Журавлев,
соучредитель «НПО Экосистема»

Когда я был маленьким, я мечтал работать в Greenpeace

Моя компания называется «НПО Экосистема». Это производство водоочистного оборудования, водоочистных сооружений для крупных предприятий, муниципальных предприятий, поселков, городов. Все, что связано с экологическими проблемами в очистке сточных вод. Когда я был маленьким, я мечтал работать в Greenpeace. С подросткового возраста — в системе охраны окружающей среды. Если помните, в 90-х на эту тему были замечательные мотивирующие ролики. В общем, я всегда понимал, что буду работать в этой сфере. Окончил институт по этой же специальности — по экологии — и решил заниматься охраной окружающей среды.

Пройдя путь от менеджера до управляющего директора крупной инженеринговой компании, я столкнулся со следующей проблемой: есть интересные проекты, есть интересные технологии, но очень мало в России компаний, которые могут совмещать в себе научный подход и производственный процесс. Так возникла идея открыть собственную компанию. После Советского Союза осталось много хороших ученых, хороших кафедр в институтах, большие тома энциклопедических знаний. Но практического применения у них было мало. И наши производственные процессы — станкостроение, машиностроение — сильно отставали от западных коллег. Мы решили создать компанию, которая по качеству производства продукта не уступала бы ведущим мировым примерам, а по содержанию и по научному подходу взяла бы лучшее от фундаментальной базы советских времен, оставшись при этом в курсе актуальных разработок.

Когда я впервые устроился в крупную компанию, мне сказали: «На экологию денег нет, это не в тренде»

Был 1999 год, я учился в институте. Как всем нам, будущим предпринимателям, мне хотелось подрабатывать, зарабатывать. Устроился сторожем и технологом на очистные сооружения в городе Химки, «НПО Энергомаш». Там, в гальваническом цеху, работала моя

“
Кризис — всегда возможность. Это не просто легковесное заявление оптимиста — я действительно так думаю, и, более того, искренне считаю, что так мыслит любой предприниматель. Когда все спокойно, когда застой — меньше места предпринимателю, меньше места для маневра. В периоды трансформации общества предприниматель, наоборот, всегда может найти новые ниши.

мама. Днем я учился, а ночами готовил различные растворы и сторожил очистные сооружения. Это моя первая запись в трудовой книжке. Там меня поразило, во-первых, насколько все некрасиво сделано, какой неопрятный внешний вид у остатков советской промышленности. Во-вторых — насколько это неэффективно. Сточные воды хоть и очищались, но недостаточно, как я на тот момент понимал. И возникла идея посмотреть, как работают наши западные партнеры, коллеги. В процессе обучения я побывал в Европе, на европейских очистных сооружениях, и понял, почему мы не просто можем, мы обязаны также следить за процессом. Сделать его и продуктивным, и красивым, и удобным.

В 2005 году, окончив университет, я устроился в компанию, которая интегрирует крупные промышленные объекты: электростанции, заводы. Был бум нулевых, строительство росло. Многие предприятия строились и развивались на деньги ЕБРР (Европейский Банк Реконструкции и Развития). А у них было правило: определенный процент суммы, выделяемой на строительство, нужно было потратить на экологию. И вот, когда я пришел в компанию, мне сказали: «Нет денег на экологию, никто не даст, не в тренде». А потом оказалось, что на самом деле это очень даже в тренде. Стали выделяться при строительстве заводов определенные суммы на то, чтобы закрыть определенные обязательства перед ЕБРР по защите окружающей среды, водоочистке, газоочистке.

Экологические компании должны расти, чтобы предотвращать кризисы в области экологии, а не бороться с их последствиями

Наша компания экологическая. И как бы это ни звучало ужасно, чем больше кризисных ситуаций, тем больше наш бизнес растет. Хотя вообще-то он, наоборот, должен расти для того, чтобы такие ситуации предотвращать. Самое главное — бороться с причиной, а не с последствием. Но пока так.

У нас в результате большого опыта сложилась своя ERP-система (система планирования ресурсов на предприятиях, программное обеспечение, позволяющее оптимизировать ресурсы по ходу рабочего процесса, сократить издержки), наша разработка. Эту систему мы сейчас, кстати, поставляем многим товарищам по СКОЛКОВО Практикум. У нас машина планирует действия работников производства, действия работников конструкторского отдела. Система прописывает и распределяет сотруднику задачи, которые он может сегодня делать. Потому что зачастую человеческое планирование строится так: рабочий подходит забивать гвозди, молоток есть, гвоздя нет. А машина так не делает. Она посмотрит, есть ли молоток, есть ли гвоздь, и потом только человеку, который умеет забивать гвозди, даст эту задачу.

Такая система в особенности важна с экологической точки зрения, так как она позволяет сокращать и планировать возможный экологический ущерб. Я бы сравнил ERP-систему, и вообще систе-

Бизнесмен выживает при любой погоде

мы учета, с изобретением электричества. Насколько выросло мировое хозяйство после открытия электричества? Или после открытия письменности. Или после открытия пластика, нефти. Это такие вещи, без которых мы уже просто себя не можем представить. После появления смартфонов — на сколько процентов улучшилась торговля на бирже? ERP-система для производства и любого складского предприятия — необходимость. Она нужна как воздух.

У нас, например, номенклатура (то, из чего мы производим продукты) — около 20 тысяч позиций. Винтики, гаечки, болтики, металл, провода, пластик. Все это требует очень четкого учета. Все должно сходиться на центральном конвейере, все эти узлы и агрегаты. Если хоть что-то пойдет не так — остановятся линии, остановится весь процесс.

Мы обеспечили при крупном производстве систему с нулевым количеством отходов

Делая крупные проекты, мы столкнулись с простой вещью. Есть заказ, есть деньги, есть проект, а оборудование под это купить практически невозможно. Были западные аналоги, но это дорого и долго, и зачастую очень сложно работать с зарубежными партнерами ввиду нашей ментальности. В общем, в 2011 году мы решили создать компанию, которая будет реализовывать подобные сложные проекты и технологически, и на уровне производства оборудования. Теперь мы делаем станки, которые очищают воду.

Наиболее интересный проект получился на Выксунском металлургическом заводе. Это производитель труб большого диаметра для проекта «Северный поток». Завод при изготовлении трубы в качестве побочного продукта получал несколько десятков или сот тонн отработанного масла, смазочно-охлаждающей жидкости, которую некуда было утилизировать. В этом состояла наша задача. Применяв технологии из различных сфер, мы взяли из пищевой промышленности способ ультрафильтрации, обработку отходов термическим образом. Взяли масло, с помощью мембран отфильтровали, разделили на очищенную воду и концентрат. А этот концентрат уже имел высокие характеристики для сжигания, для печей. И таким образом, построив рядом печь, мы еще этим маслом и отапливаем целый цех того самого завода, который эти трубы и производит.

У нас получился отход, равный нулю. Мы получаем чистую воду, которая опять идет на отмывку труб, на то, чтобы разбавлять новые порции масла. А весь концентрат, как топочный мазут, используется в специальной печи и сгорает, распадаясь на углекислый газ и пар. Специалисты с немецкой стороны приезжали с инспекцией на завод, очень высоко оценили, сказали, что в Германии пока такого нет.

Позже аналогичный проект был реализован на Челябинском трубопрокатном заводе. Ему нас порекомендовала уже немецкая сторона, и мы были российским производителем, у которого немецкая компания-поставщик оборудования для производства труб купила проект объемом полтора миллиона евро. Совместная реализация проекта с немецкими коллегами — это отличный опыт для меня. Я до сих пор горжусь этим проектом.

Эпидемия, безусловно, стала трагедией. Но мы, предприниматели, должны при любой погоде выживать — такой склад характера. По этому критерию лично я четко отличаю предпринимателей и бизнесменов.

Мы придумали проект десятикратного роста компании, и рынок это принял

Учиться пошел для того, чтобы расширить горизонты, лет через 6 после основания компании. Понял, что остановился в собственном развитии. Я понял, что, как у любого бизнесмена, у меня первые 3 года была задача «лишь бы получилось, лишь бы не вернуться работать на того дядю». Вторые 3 года — «надо немножко заработать, чтоб вот на жизнь хватало». Я думаю, многие бизнесмены такой путь проходят. Чуть-чуть заработали, что дальше? Надо развиваться. Как развиваться? И вот тут пошел учиться. Пришло просто время и по возрасту, и по ощущениям своим внутренним.

Главный вывод, который я сделал в процессе обучения в СКОЛКОВО Практикум: я такой не один. Прошло вот это чувство одиночества современного предпринимателя. Сейчас, когда встречаю коллег, то говорю: «Сходи и ты поймешь, что ты не один». Вот это чувство, что я такой одишечник, вокруг бюрократия, политика, фискальные органы — такое ощущение, что ты в поле стоишь. А тут — 40 человек на том же курсе, таких же простых ребят, со своими идеями — я увидел их и просто понял: вот они, мои родственники.

Хотя сначала было непросто. Я думал: я приду, заплачу деньги, и, как в ресторане, на блюде принесут решение. Ты вкусно поешь вкусных решений и пойдешь довольный домой. Но процесс работы во время Практикума оказался устроен совсем иначе. Дали кастрюлю, ложку, поварешку и сказали: «Сам вари себе от всей души». Мне интересно стало, не мог понять, зачем я здесь, какая цель. Схемы обсуждали, в игры играли. И замечательный Алексей Комаров задал мне простой вопрос: «Почему ты не растешь быстрее?» У нас увеличилась компания двукратно, я сидел и думал: да все хорошо у меня. А он сказал: «Почему ты не растешь в 10 раз в год?» А что, так можно было? Оказывается, можно. Мы придумали проект, выводящий компанию на принципиально новый уровень. И рынок, кстати, это принял. Нас сейчас воспринимают как безусловного лидера. И мной был придуман проект строительства собственного завода высокотехнологичного в Московской области. Вот сейчас с вами ведем интервью мы из кабинета этого завода. За окном — все то, чего мы давно хотели. И знаете, ведь снова встал вопрос: а что дальше?

Обмен опытом с другими предпринимателями — хорошая страховка от лишних ошибок на собственном пути

Зачастую на пути развития мы проходим на собственном опыте то, что уже давно изобретено. Когда я пришел на программу СКОЛКОВО Практикум и познакомился с людьми, с технологиями, схемами управления, которые эти люди мне показали, я подумал: зачем я это изобретал, если мог получить, общаясь с коллегами? Учиться только на своих ошибках — дорого. Очень важно по возможности заранее понять, чего делать не нужно. От таких ошибок хорошо оберегает обмен опытом — становится ясно, что не надо изобретать велосипед, который уже давно изобретен другими.

А еще очень важно, что после программы СКОЛКОВО Практикум у меня осталась возможность общаться с большим

сообществом. С помощью этого сообщества мы сделали несколько бизнес-проектов разного масштаба да и просто по-дружески много общаемся, часто друг другу помогаем. В этом сообществе — более 1000 человек, 30–40 из них, одноклассники, стали мне товарищами, с которыми мы часто общаемся и на постоянной основе решаем совместные задачи. Это очень важно. Самые разные задачи: от нужды достать билеты на футбол до профессиональной помощи в сферах бизнеса или медицины. В бизнес-школе СКОЛКОВО сообщество выпускников работает — я сам благодаря ему очень многое в жизни получил за последний год.

Наша стратегическая цель — выйти на международные рынки со своими решениями и оборудованием

В 10 раз вырасти пока не удалось, но тому есть причины. Дело в том, что мы работаем с реальными физическими объектами. Не с Telegram, не с Facebook — у нас другой рост. Ну невозможно выпустить тонну железяк, а потом выпускать сто тонн железяк просто в один день. Это требует определенного технологического времени. Стараемся, пытаемся. Конечная цель — капитализация компании. И сейчас мы достаточно крупная уже компания, в будущем, когда выйдем на определенный объем уровня выручки, пойдем на IPO. В данном случае мое желание совпадает с замечательной программой Practicum Global Shift, я совсем недавно записался на поток. Мне очень хочется выйти на международные рынки с нашими решениями и оборудованием. Для начала — в страны Восточной Европы, которым часто не по карману, скажем, более дорогие, чем наши, голландские решения. Просто это действительно стоит очень дорого. Зачастую экологические объекты сильно портят экономику продукта, что бы ни выпускало предприятие. Построить цех по производству колбасы, условно, стоит 5 миллионов евро. А очистные сооружения — еще 2–3 миллиона евро. А мы можем это делать значительно экономичнее.

Когда все спокойно — для предпринимательской инициативы мало места

Кризис — всегда возможность. Это не просто легковесное заявление оптимиста — я действительно так думаю, и, более того, искренне считаю, что так мыслит любой предприниматель. Когда все спокойно, когда застой — меньше места предпринимателю, меньше места для маневра. В периоды трансформации общества предприниматель, наоборот, всегда может найти новые ниши. Мы вот собирались строить второе офисное здание на завод, мы сильно расширяемся. И был проект офисного здания небольшого, 40–50 миллионов надо было потратить. Теперь мы не будем его строить. Просто незачем. Потому что мы поняли, что с помощью той же ERP-системы, о которой говорили выше, вообще-то отлично можем наладить большой процент работы удаленно. Как следствие — не нужен дополнительный технический, обслуживающий персонал. Эпидемия, безусловно, стала трагедией. Но мы, предприниматели, должны при любой погоде выживать — такой склад характера. По этому критерию лично я четко отличаю предпринимателей и бизнесменов. ▲ (0+)

Материал и фото предоставлены бизнес-школой «Сколково».

Что нас не ломает — делает сильнее: доказали, что мы команда

Сейчас работаем только с теми, кто был с нами в трудную минуту — Сергей Антонов, генеральный директор бумажной фабрики Kirovpaper.

На свой страх и риск

— Пусть лучше мир прогнется под нас — в 2020 году мы жили вопреки кризисной эпидемиологической и экономической ситуациям в мире. Нам удалось сохранить объемы производства даже несмотря на то, что рынок бумаги стал профицитным ещё в 2019 году. Безусловно, спрос на нашу продукцию снизился, поэтому, чтобы адаптироваться к новым рыночным условиям, мы сменили ассортимент и расширили продуктовую линейку. Начали выпускать бумагу более широкого спектра (весом 40, 50, 60, 70, 80, 330 грамм).

Бывало, работали над выпуском продукции не имея заказов. На свой страх и риск. Чтобы выправить ситуацию, мы переклкнули вектор внимания с трейдеров на конечных потребителей. Теперь сами доставляем свою продукцию до конечного потребителя и не являемся заложниками взаимоотношений трейдера и его клиента. Все, что производим — производим адресно и в срок.

Многие предприятия стали выпускать новые виды продукции. Мы не исключение. Освоили производство хард-лайнера (вид картона), крафт-бумаги, которые заняли достойное место в продуктовой линейке фабрики наравне с обычным флутингом и лайнером.

Отмечу, что Kirovpaper остается одним из лидеров по переработке макулатуры в ПФО. Кроме того, мы увеличили объем производства конденсаторной бумаги, а выпуск жиростойкой и кабельной бумаги, напротив, пришлось снизить.

Изменили подход в принятии решений

Думаю, мы выдержали удар первой и второй волны коронакризиса. В отношениях с партнерами старались быть последовательными, лояльными и благодарными. Но не все из них остались с нами. Некоторые, прямо скажу, побежали за более дешевыми предложениями. Сейчас мы работаем только с теми, кто не бросил нас в трудную минуту.

К счастью, сама пандемия не сказалась на коллективе и производственных процессах фабрики. Мы реализовали всю инвестиционную программу 2020 года, пускай она была не такой амбициозной, как в прошлые годы. Коллективу удалось снизить



энергопотребление и провести все запланированные мероприятия экологической направленности. Кроме того, в этом году мы научились себе в чем-то отказывать, чтобы оставались деньги на развитие.

Не могу оставить без внимания работу на удаленке. На продажах и снабжении она, в принципе, никак не сказалась. Вообще я для себя сделал такой вывод: мы остались командой, и это главное. Не изменили курс фабрики, но изменили подход в принятии решений. Если раньше могли позволить себе взять паузу, то сейчас приходится решать быстро, нет времени рассуждать, нужно просто делать и делать.

Инвестиции в новые продукты

Несмотря на все трудности и происшествия, настроение в коллективе остается позитивным. Часто бизнес в России держится на одной только силе духа, по-другому нельзя. Я считаю, если за 10 месяцев пандемии удалось сохранить бизнес, значит компания вышла на новый уровень организации. На 2021 год у нас уже составлена и утверждена инвестиционная программа, которая, помимо сохранения тренда на энергосбережение и повышение экологичности производства будет направлена на

получение новых продуктов. В целом 2020 год показал, что нет ничего постоянного и нет ничего невозможного, после пандемии мир уже не будет прежним. ♣



+7 (833 66) 2-84-97

kirovpaper.com

fabrika@kirovpaper.co

Старт для миллениалов: время ловить волну

Даешь молодежь! Сделать первый шаг к мечте и начать свое дело. О пути к успеху узнали участники молодежного бизнес-конгресса. С соблюдением всех мер санитарно-эпидемиологической безопасности мероприятие прошло 11 декабря. Участие было бесплатным в рамках регионального проекта «Популяризация предпринимательства в Кировской области». Участниками мероприятия стали более 300 человек в возрасте от 14 до 30 лет.

Основным барьером, препятствующим открытию собственного бизнеса у молодежи, является отсутствие базовых знаний, таких, как юридические аспекты ведения предпринимательской деятельности, существующие меры государственной поддержки, налоги, бухгалтерский учет. У молодежи зачастую отсутствует представление о том, как правильно продвигать товары, осуществлять продажи, создавать личный бренд. Но, помимо фундаментальных знаний, зачастую молодежи не хватает мотивации. Не хватает уверенности в собственных силах, в собственном продукте и результате. И именно поэтому в текущем году в процессе подготовки итогового бизнес-конгресса организаторы сделали упор на истории успеха молодых предпринимателей нашего региона. Хедлайнерами бизнес-конгресса стали три спикера:

- Елена Князева, генеральный директор ГК «Горизонт-ПРОФИ».
- Никита Семиларский, директор сети кофеен «Coffee Like Киров».
- Павел Шапкин, совладелец IT-компании USS, участник ТОП-30 самых влиятельных лиц киберспорта в СНГ по версии Forbes.

Они рассказали о своих первых шагах в бизнесе и поделились опытом, как сформировать стратегическое мышление, чтобы достичь высоких результатов в построении бизнес-процессов.

Уже второй год мероприятия в рамках регионального проекта «Популяризация предпринимательства в Кировской области», организуемые министерством спорта и молодежной политики региона совместно с КОГАУ «Областной дворец молодежи», объединяют амбициозных молодых людей. Мастер-классы и обучающие курсы, программы по наставничеству и деловые игры. Вот далеко не полный список мероприятий, в которых в этом году проявили свою активность участники молодежного конгресса. В 2020 году в проект вовлечены более 4500 молодых людей в возрасте от 14 до 30 лет. Более 350 человек прошли курс наставничества. За год кировская молодежь защитила более 100 бизнес-проектов, уже почти четверть из них удалось запустить.

Сегодня миллениалам легко и просто начать свое дело, стать успешным и вдохновиться опытом кировских бизнесменов. Лучшее время, чтобы действовать — это сейчас! ▲ (0+)



Итоговый молодежный бизнес-конгресс завершило выступление Юлии Назаровой, заместителя министра спорта и молодежной политики Кировской области



Никита Семиларский, директор сети кофеен «Coffee Like Киров»



Елена Князева, генеральный директор ГК «Горизонт-ПРОФИ»



Павел Шапкин, совладелец IT-компании USS, участник ТОП-30 самых влиятельных лиц киберспорта в СНГ по версии Forbes



ПРАВИТЕЛЬСТВО
КИРОВСКОЙ
ОБЛАСТИ



ДВОРЕЦ
МОЛОДЕЖИ

Зимние опасности в мире животных

С приближением Нового года мы с головой окунаемся в предпраздничные хлопоты. В вихре новогодних праздников важно не забывать о наших четвероногих любимцах: ведь для них и предновогодняя суеда, и сам праздник — это не только радость от приёма гостей, но и череда стрессов и опасных ситуаций. Нужно заранее позаботиться о том, чтобы предстоящие праздники стали безопасными и максимально комфортными для ваших питомцев!

Праздник к нам приходит...

Топ главных новогодних опасностей возглавляет — праздничный стол. Самые опасные для животных продукты — это острые, соленые, пряные и жареные блюда, а также сладости и кости, особенно рыбные. Все это вызывает отравления и аллергические реакции, а также может сильно травмировать глотку и желудочно-кишечный тракт.

На втором месте в рейтинге — виновница торжества — елка и новогодние украшения. Кошки, а иногда и собаки любят попробовать елку «на зуб»: чаще живую, но порой и пластиком не брезгают. В сезон новогодних праздников ветеринарным врачам зачастую приходится вытаскивать из носа и глотки «усатых и полосатых» застрявшие елочные иглы.

— Первый симптом застрявшего в пасти или глотке инородного предмета: кошка или собака кашляет, трет мордой о доступные поверхности и задевает ее лапами в попытке избавиться от причины дискомфорта, — комментирует Анастасия Черемисинова, главный врач филиала ветклиники «Биосфера», врач-онколог. — Елочные украшения, особенно дождик и мишура тоже представляют для



Анастасия Черемисинова,
главный врач филиала
ветклиники «Биосфера»

животных немалый интерес: ведь они так притягательно сверкают. Главная опасность таких украшений в том, что питомец может их проглотить. Это чревато травмами желудочно-кишечного тракта, в том числе и опасными для жизни повреждениями. Пожалуйста, убирайте дождик в недоступные для них места! Не забывайте прятать от питомцев провода электрической гирлянды, особенно если знаете, что ваш любимец может их погрызть. Мелкие и бьющиеся игрушки тоже лучше убирать повыше и подальше, поскольку маленькие предметы легко проглотить, а большие и хрупкие — разбить и порезаться ими.

Команда спасения

Внимательные хозяева знают, как их питомцы реагируют на громкие звуки. Если ваша кошка или собака пугается хлопков, петард и громкой музыки, постарайтесь уберечь ее от серьезного стресса. Кошке нужно заранее выделить тихий уголок, где она сможет переждать шумное веселье. Собаку,

которая боится салютов и петард, не надо брать с собой на улицу — она не получит удовольствия от такой прогулки.

— Много собак в такие ночи, испугавшись шума, убегают от хозяев. Для того чтобы питомец нашелся быстрее, чипируйте свое животное и повесьте на ошейник специальный жетон-адресник с кличкой собаки и вашим номером телефона, — добавляет Анастасия Сергеевна. — Еще один важный момент хотелось бы отметить: люди, к сожалению, не всегда аккуратны, и поэтому собачьим лапам могут грозить травмы и глубокие порезы от взорвавшихся под ними петард или осколков битых бутылок. В такой ситуации нужно срочно обратиться в ветеринарную клинику. Поэтому обязательно узнайте заранее, как ветклиника будет работать в новогоднюю ночь. Филиал ветклиники «Биосфера» на пр. Строителей, 9/1 работает круглосуточно, новогодняя ночь — не исключение. При любых ситуациях мы готовы оказать экстренную помощь животному, попавшему в беду. Ежедневно в ночную смену дежурит хирург. «Биосфера» предоставляет весь необходимый спектр современных услуг экстренной ветеринарной терапии и хирургии, а пациенты в состоянии, угрожающем жизни, принимаются вне очереди. Мы постараемся сделать все для сохранения жизни вашего животного! ☎



БИОСФЕРА
ветеринарная клиника

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:

- ул. Солнечная, 19 б. Тел. 44-97-97
- ул. Московская, 4. Тел. 38-39-40
- ул. Чернышевского, 7. Тел. 44-27-97
- ул. М. Гвардии, 2 д. Новоятский р-н. Тел. 44-67-97
- или по телефону круглосуточного филиала на пр. Строителей, 9/1. Тел. 44-37-97.

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Николай Владимирович Барамзин,
дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44
baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО
ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО РФ

собственный транспорт,
МЕРСЕДЕС 814, 817, V=40-45 куб.м, до 4 т, 7 м
МЕРСЕДЕС 1223, 1217 V=45-50 куб.м, до 6-8 т,
6-7.7 м, спальник;
СКАНИЯ 113 РЕФ 12т; Возможна верхняя,
боковая погрузка. Попутные грузы: Москва,
Н.Н., Пермь.
Оформляем документы, возможен безнал.

т.: 46-74-60, 25-15-20

АРЕНДА

Сдаем офисные
помещения
Площадь: от 10 м²
Адрес: ул.Луганская, 49
На территории есть
парковка и столовая



т. 44-02-59

АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

АРЕНДА

ОФИСНЫХ
ПОМЕЩЕНИЙ
Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров,
ул. Щорса, д. 95



т. 8-912-717-83-11

газета **МОЙ ПРО ГОРОД**

составляет
общегородской рейтинг
служб доставки

Юридическая проверка Экспертная проверка Голосование жителей города.

сроки проведения
декабрь-январь
победителя определит
открытое голосование
в группе

progorod43

Следите
за проектом в газете
газета **МОЙ ПРО ГОРОД**
и на сайте **PROGOROD43.RU**

**ЛУЧШИЕ
СЛУЖБЫ
ДОСТАВКИ**
ОДОБРЕНО
ПРО ГОРОДОМ

РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •

ЗИМНЯЯ ПРЕМЬЕРА

Салат с камчатским крабом, мороженым из манго и мандарином под соусом из сладкого перца чили



Оливье с перепёлкой, майонезом из белых грибов и тар-таром из рыжиков в сметане



Утиная грудка на подушке из глазированной хурмы с соусом из малины и сосновых шишек

Карпаччо из спелой хурмы с сыровяленной шейкой, гранатом и Вятским Пармезаном



Телятина жареная на квасе и лесных орехах с кремом из батата, соусом из черной смородины и сливочным «снегом»

г. Киров, ул. Спасская, 41в
Ресторан-Васнецов.рф
т. (8332) 44-18-18

AGATA



Долгожданное
открытие кафе «Агата»!
Неповторимое сочетание
изысканной кухни, стиля
и современной атмосферы.



ул. Маклина д. 56
Бронирование столов
на декабрь и январь
по телефону 43-14-14



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С 54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С
1С:ФРАНЧАЙЗИНГ

В КИРОВЕ

МастерСофт

АВТОМАТИЗАЦИЯ

> Внимание!

54-ФЗ – бизнес поэтапно должен перейти на применение контрольно-кассовой техники нового образца.

> Не знаете, что делать?

Специалисты ГК «МастерСофт» готовы оказать услуги по консультированию, приобретению необходимого оборудования и работам с 1С.

> Решение:

Обращайтесь в «МастерСофт».



ГОТОВ К
Ф3-54

22-22-44

МастерСофт.РФ

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА НА АПГРЕЙД ДО 50%

Киров, ул. Маклина, д. 40

*до 31.12.2020 0+

1 БУХгалТЕРИЯ.РФ

1С
БухОбслуживание

0+

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С
БухОбслуживание

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове.

Адрес: ул. Маклина, д. 40