

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Что нужно контролировать
собственнику, чтобы не
завалить бизнес
стр. 6 (0+)

Как сэкономить
на обслуживании
расчетного счета
стр. 3 (0+)

Успеть до конца года:
чек-лист
для собственников
бизнеса
стр. 5 (0+)



Ключевая
неопределенность

Ключевая ставка ЦБ РФ, %



Х БАНК ХЛЫНОВ

8 800 250-2-777
банк-хлынов.рф

Акция

РКО + КАРТА =

0₽

- ▶ Бесплатное обслуживание РКО на 3 месяца*
- ▶ Корпоративная карта с бесплатным обслуживанием на один год**



Акция расчетно – кассового обслуживания (далее – «Акция»). Организатор Акции – АО КБ «Хлынов» (далее – «Банк»). Срок проведения Акции – с «16» ноября 2022 г. по «30» декабря 2022 г. включительно. Участники Акции – юридические лица (за исключением кредитных организаций), индивидуальные предприниматели, физические лица, занимающиеся в установленном законодательством РФ порядке частной практикой, за исключением лиц, в отношении которых введена процедура банкротства. Вся информация об Организаторе Акции, о правилах и сроках ее проведения, о сроках и порядке участия в Акции, размещается на официальном сайте Банка по адресу www.bank-hlynov.ru.

*Участникам Акции, открывшим первый расчетный счет в Банке в период действия Акции на тарифном плане «Экономный» и «Оптимальный» устанавливается стоимость ежемесячной абонентской платы за ведение расчетного счета при обслуживании по системе Интернет Банк в размере 0 рублей на период 3 календарных месяца, включая месяц подключения тарифного плана. Открытие расчетного счета в валюте РФ – бесплатно. Полные тарифы представлены в «Тарифах комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов», размещенных на сайте www.bank-hlynov.ru.

**Комиссия за первый год обслуживания корпоративной карты в размере 0 рублей предоставляется Участникам Акции, заказавшим корпоративную карту МИР Business и МИР Express в период действия Акции. Выпуск корпоративной карты – бесплатно. Полные тарифы по корпоративным картам – согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям по корпоративным банковским картам в АО КБ «Хлынов», размещенным на сайте www.bank-hlynov.ru.

Условия действительны на 16.11.2022. Подробности в офисах Банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте www.bank-hlynov.ru. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ №254.

Успейте оформить
до 30.12.2022!



Наши знания и опыт — залог вашего успеха

Мы специализируемся на следующих видах услуг:

- 1** Разработка паспортов отходов
- 2** Отнесение объектов НВОС к конкретному классу опасности
- 3** Разработка проекта нормативов выбросов в атмосферный воздух (НДВ)
- 4** Составление программы экологического контроля (ПЭК)
- 5** Разработка проекта расчетной санитарно-защитной зоны (СЗЗ)
- 6** Получение лицензии на деятельность по обращению с отходами
- 7** Сдача годовых отчетов (2-тп отходы, 2 тп-воздух, декларация о негативном воздействии на окружающую среду, отчет ПЭК и т.д.)



Сканируйте QR-код, напишите нам и наш специалист бесплатно проконсультирует вас

📍 г. Киров, ул. Пятницкая, 67
☎ 8-953-130-66-55
8-922-920-78-85
✉ ecomir.lab@gmail.com
🌐 ecomir43.ru

- 3 ДЕНЬГИ
- 4 ЭКСПЕРТЫ ГОВОРЯТ
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 17 ОБЗОР РЫНКА
- 18 ПОЛЕЗНО

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова:4700 экз.
• На стойках..... 300 экз.

Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia»ул. Труда, 90
Автосалон «Lada»ул. Труда, 90
Аэропорт «Победилово»ул. Аэропорт, 6
Банк «Хлынов»ул. Урицкого, 4
ВТПП.....ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор»ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник»ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса»ул. Герцена, 56
Кафе «Агата»ул. Маклина, 56
Кофейня «Книжный клуб 12» ул. Энгельса, 15
Отель «Арт»ул. Герцена, 88
Офисный центрул. Герцена, 15
Ресторан «Бочка»Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница»Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен» Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия»ул. Ленина, 80
Столоваяул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка»ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка»ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня» ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня» ул. Производственная, 35
Столовая Saffetoria ул. Некрасова, 69
Столовая «Три медведя» ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя» пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая ложка» ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик» ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум» ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»
Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Мазуров Михаил Александрович
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigator-kirov.ru
E-mail:
rottdel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatet@yandex.ru – редакция
Главный редактор:
Перескокова Татьяна Сергеевна
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
610004, г. Киров, ул. Ленина, 2В.
Печать офсетная. Номер заказа – 11412.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 20.11.2022 г.
Дата выхода в свет – 21.11.2022 г.
№ 11 (523)

16+

Тираж 5 000 экземпляров

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы. Цены действительны на момент публикации. Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

Как сэкономить на обслуживании расчетного счета

Расчетный счет нужен для прозрачного ведения бизнеса – рассчитываться с контрагентами, получать деньги от партнеров и клиентов, обрабатывать наличные, платить налоги и взносы. Операции по счетам должны быть удобными и оперативными. Кроме того, надежность и стабильность – одни из основных параметров при выборе клиентом банка для РКО (расчетно-кассового обслуживания). Также весомым аргументом являются дополнительные сервисы и опции банка, в числе которых корпоративная карта на выгодных условиях. Она дает круглосуточный доступ к средствам и держит под контролем все корпоративные расходы: хозяйственные, представительские, транспортные и командировочные. Каким образом сократить затраты на ведение счетов, разбирались с экспертами



Наталья Шаверина,
директор департамента корпоративного бизнеса
АО КБ «Хлынов»

Малый бизнес любит счет

При выборе банка для ведения счета нужно сравнивать в первую очередь ту сумму, в которую РКО обойдется именно для вашего бизнеса за определенный период. Для этого:

- 1 Проанализируйте финансовую деятельность вашей компании.
- 2 Количество платежей поставщикам и партнерам.
- 3 Объем переводов на счета физических лиц.
- 4 Суммы, которые проходят через кассу и электронные сервисы.

После анализа посчитайте, сколько будет стоить РКО на основе конкретных предложений от банков с учетом стоимости пакета и абонентской платы по счету. Для этого есть онлайн-калькулятор на сайтах финансовых организаций. Сравните и выберите оптимальный.

На чем может сэкономить клиент банка

Банк «Хлынов» предлагает привлекательные условия по РКО для своих клиентов: от возможности выбрать подходящий тарифный план в зависимости от финансовой активности компании, до бесплатного комплекса услуг, который помогает снизить финансовую нагрузку на бизнес, помочь ему продлить работу и пережить трудные времена.

В части банковских услуг – это бесплатное открытие и обслуживание расчетного счета до конца года, плюс платежи и переводы в рамках комфортного лимита, выпуск корпоративной карты, в том числе и дополнительной¹, и онлайн-регистрация ИП без визита в ФНС и без взимания платы за госпошлину. Также каждому клиенту банк дарит 6000 рублей на привлечение своих клиентов с помощью рекламной подписки от Яндекс Бизнес и таргетированные сообщения от МегаФон Таргет².

— Нами накоплен колоссальный опыт по работе с МСБ, широкий спектр финансовых инструментов позволяет решать множество различных бизнес-задач. РКО — одна из важнейших составляющих, необходимых для полноценного функционирования любого бизнеса, — комментируют в банке «Хлынов». — Предприниматели делают выбор в пользу надежности и репутации банка, гибкой ценовой политики и доступного уровня тарифов. При этом на первое место сегодня выходят технологичность, возможности дистанционной работы с банком в рамках РКО. АО КБ «Хлынов» в этом отношении находится в числе передовых

В преддверии Нового года Банк «Хлынов» подготовил настоящий сюрприз для своих клиентов. Мы запустили акционные продукты для предпринимателей, которые помогут не только значительно сэкономить на базовых потребностях бизнеса, но и расширить рынки сбыта, а также привлечь новых клиентов



Сканируйте QR-код,
рассчитайте выгодный
тарифный план для вашего
бизнеса

Х БАНК ХЛЫНОВ

Подробные условия на сайте
bank-hlynov.ru 8 (800) 250-2-777

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество),
лицензия ЦБ РФ № 254.

финансовых структур и предлагает предпринимателям ряд востребованных решений, способных сделать бизнес клиента более успешным.

РКО с доставкой и карта за 0 рублей

С 16 ноября 2022 г. по 30 декабря 2022 года в банке «Хлынов» действует специальное предложение для тех, кто впервые открывает расчетный счет. На тарифных планах «Экономный» и «Оптимальный»¹ ежемесячное абонентское обслуживание составит 0 рублей на период 3 месяца, включая месяц подключения тарифного плана.

Для всех клиентов, заказавших корпоративную карту в период действия акции, отменяется стоимость тарифа «Обслуживание карты» за первый год обслуживания корпоративной карты МИР Business и МИР Express. Данное предложение распространяется также на действующих клиентов, у которых есть договор по корпоративной карте и в рамках этого договора заказывается дополнительная карта/карты.

— Все это позволяет новым клиентам существенно сэкономить на РКО. При стандартном подключении тарифного плана «Экономный» — клиент заплатил бы нам 1050 руб., а при подключении тарифного плана «Оптимальный» — 1650 руб. В рамках спецпредложения за открытие и обслуживание счета — 0 рублей. Также клиент может заказать корпоративную карту и в течение года пользоваться ей, экономя на обслуживании, а так абонентская плата за МИР Business составляет 1500 руб. и МИР Express — 500 руб. Кроме того:

- Выпуск карты — бесплатно.
- Безналичная оплата картой — бесплатно.
- Кешбэк 3% на АЗС, такси и фастфуд³.

Открыть расчетный счет в банке «Хлынов» просто. На сайте банка или в Интернет-банке вы оставляете онлайн-заявку, это займет не больше 4 минут. Вам позвонит специалист банка, подтвердит информацию и ответит на все вопросы, вы подпишите документы в офисе или у курьера и можете пользоваться счетом.

Рассчитайте выгодный тарифный план для вашего бизнеса на сайте bank-hlynov.ru или позвоните по номеру 8-800-250-2-77 (звонок по России бесплатный). ₪

1 — Предоставляется корпоративным клиентам, не имеющим с 01.01.2022 открытого расчетного счета в АО КБ Хлынов. У клиента может быть только один счет с данным пакетом услуг. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей. Акция расчетно-кассового обслуживания (далее – «Акция»). Организатор Акции – АО КБ «Хлынов» (далее – «Банк»). Срок проведения Акции – с «16» ноября 2022 г. по «30» декабря 2022 г. включительно. Участники Акции – юридические лица (за исключением кредитных организаций), индивидуальные предприниматели, физические лица, занимающиеся в установленном законодательством РФ порядке частной практикой, за исключением лиц, в отношении которых введена процедура банкротства. Участникам Акции, открывшим первый расчетный счет в Банке в период действия Акции на тарифном плане «Экономный» и «Оптимальный» устанавливается стоимость ежемесячной абонентской платы за ведение расчетного счета при обслуживании по системе Интернет Банк в размере 0 рублей на период 3 календарных месяца, включая месяц подключения тарифного плана. Открытие расчетного счета в валюте РФ – бесплатно. Полные тарифы представлены в «Тарифах комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов», размещенных на сайте www.bank-hlynov.ru. Комиссия за первый год обслуживания корпоративной карты в размере 0 рублей предоставляется Участникам Акции, заказавшим корпоративную карту МИР Business и МИР Express в период действия Акции. Выпуск корпоративной карты – бесплатно. Полные тарифы по корпоративным картам – согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям по корпоративным банковским картам в АО КБ «Хлынов», размещенным на сайте www.bank-hlynov.ru. 2 — Рекламная подписка от Яндекс.Бизнеса. Банк предоставляет промокод, предусматривающий увеличение рекламного бюджета на первую рекламную кампанию по сервису «Рекламная подписка Яндекс». Промокод действует при покупке Рекламной подписки на срок от 90 дней с рекламным бюджетом от 10 000 Р. Промокодом могут воспользоваться компании, которые ни разу не покупали Рекламную подписку и Приоритетное размещение в Яндекс.Картах. Предложение действительно для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, зарегистрированных в сервисе <https://delo.bank-hlynov.ru/>. Право использования промокода предоставляется ООО «Яндекс». МегаФон Таргет. 3 000 рублей в подарок предоставляется на осуществление рассылки от 3 000 рублей, внесенных на оплату услуги МегаФон Таргет. Акция действует для новых и действующих клиентов ПАО «МегаФон» по всей России, за исключением действующих клиентов услуг «МегаФон.Таргет» и клиентов, отключивших услуги «МегаФон.Таргет» менее 3 месяцев. Подробности предложений от партнеров маркетплейса «Деловые решения» узнавайте на сайте delo.bank-hlynov.ru. 3 — 3% на АЗС, такси и фастфуд по корпоративным картам. Начисление вознаграждения осуществляется по картам платежной системы «МИР» за совершение операций в торговых точках: АЗС (МСС 5541), Фастфуд (МСС 5814), Лимузины и такси (МСС 4121) в период по 31.03.2023г. Максимальная сумма выплачиваемого вознаграждения за месяц 3000 рублей по одному корпоративному счету независимо от типа и количества выпущенных к счету карт.

Утечки тепла или утечки денег?

— Осень заканчивается, на улице заметно похолодало, задымились котельные и печные трубы, в домах нагрелись батареи. Стало тепло. Хорошо, когда в здании зимой тепло. Но всегда ли это так? Практика показывает, что нет, — Дмитрий Журавлев, руководитель компании «Кировпромбезопасность»

Промерзания стен, продувание оконных швов, холодные углы, отсыревание и плесень, неравномерно греют батареи, постоянные сквозняки, низкая температура в помещениях, приходится топить больше и дольше. Все эти проблемы повсеместно распространены и актуальны каждую зиму. Несмотря на высокие нормативные требования по энергоэффективности, разнообразие материалов для утепления и отопительных систем.

Пока не увидел цифры теплопотерь...

И зачастую собственники зданий даже не видят этого и не понимают причин. И продолжают, например, «топить улицу» своими деньгами.

В нашей практике был пример, когда одно из зданий, чтобы поддерживать нормальную температуру, топили так, что расходы тепловой энергии были почти в 4 раза больше, чем должны быть изначально! Когда посчитали, собственник ужаснулся — расходы на утепление покрытия (которое он не делал, считая, что это дорого) оказались бы равными сумме фактических затрат на отопление всего за год. И нет, владелец не был жадным. Он просто был уверен, что с крышей все нормально. Пока не увидел картинки с тепловизора и цифры теплопотерь...

Температурно-влажностный режим в зданиях (соответственно, и затраты на отопление) зависят от трех основных факторов — теплозащита ограждающих конструкций, система отопления и система вентиляции. Они, хоть и в разной степени, всегда взаимосвязаны.

Супермощная система отопления будет только сильнее генерировать теплопотери, если ограждающие конструкции плохо утеплены. Качественное утепление не сильно поможет, если системы отопления и вентиляции разбалансированы и не обеспечивают правильный воздухообмен. Ну и так далее.

Для того, чтобы принять какое-то решение (лучше проектное) по исправлению сложившейся ситуации, нужно сначала понять, чем она вызвана. Да-да, от правильной диагностики причин зависит 50% успеха.

В своих экспертизах для диагностики температурно-влажностного режима помещений мы используем линейку профессиональных инструментов — тепловизор, термогигрометр, анеометр. Главный из них, конечно же, — тепловизор.

С помощью тепловизора можно качественно получить следующую информацию:

Визуализировать в режиме онлайн явные места утечек тепла (стыки, швы, примыкания, отверстия и т.п.).

- Визуализировать скрытые теплопотери, которые не оценить невооруженным глазом.
- Выявить аномальные зоны изменения температуры (охлаждение или нагрев) поверхности конструкций.
- Оценить равномерность распределения температуры поверхности, получить точные цифровые значения.
- Получать данные для построения тепловых полей, проведения теплотехнических расчетов.
- Оценивать равномерность нагрева труб, воздуховодов, отопительных приборов, оборудования, электрических сетей.
- Поиск скрытых в конструкциях нагревательных элементов (теплые полы, и т.п.).

В общем, в руках специалистов профессиональные приборы помогают увидеть и оценить многое. Как пра-



вило, после рассмотрения термограмм большинство заказчиков открывает для себя неожиданные вещи, что заставляет задуматься и принять верные решения.

А вы уверены, что ваши здания надежно защищены и готовы к зиме? Сейчас — самое время проверить.

Мы понимаем, что полноценное тепловизионное обследование стоит денег, да и не всем требуется в полном объеме. Поэтому, предлагаем быструю и недорогую экспресс-услугу по предварительному аудиту теплозащиты ограждающих конструкций вашего здания или помещения.

Что входит в аудит:

- После предварительного обсуждения, выявления потребности и постановки цели специалист составит общую программу работ.
- Наш сотрудник выедет на место с тепловизором и термогигрометром, обойдет здание совместно с заказчиком и в режиме онлайн покажет проблемные места, даст необходимые пояснения и комментарии.
- Часовая консультация для заказчика с анализом причин выявленных дефектов и рекомендациями по их устранению, а также с необходимыми дополнительными мероприятиями (при необходимости).
- Заказчик получает акт осмотра, в котором содержатся общие выводы и дальнейшие рекомендации будут зафиксированы в письменном виде. Также к акту прилагаются все термограммы и фотографии, сделанные в ходе осмотра.

Таким образом, любой собственник может быстро оценить, имеются ли в здании проблемы с теплозащитой и степень их влияния. И, соответственно, взвешенно принять стратегическое решение по дальнейшей эксплуатации, которое сэкономит деньги.

Неплохая инвестиция, не правда ли?

Обращайтесь в нашу компанию по указанным контактам, и мы обязательно вам поможем! ₪



Сканируй QR-код, записывайся на бесплатную консультацию по любым вопросам строительной экспертизы и обследования зданий



ул. Профсоюзная, 1
(БЦ «Кристалл»), оф. 1105

21-51-50

8-900-526-0619

kpb43.ru

kirovprombez

Успеть до конца года: чек-лист для собственников бизнеса

— По моему мнению, как экономиста-практика, 2023 год будет тяжелее, чем 2022 год. Поэтому сейчас необходимо быть в 3-4 раза внимательнее к финансам компании. Если в этот сложный период не вести финансовый учет, бюджетирование и планирование предприятие придет к непониманию и финансовым трудностям. Дам несколько рекомендаций, что необходимо успеть сделать до конца года собственнику бизнеса, — Ольга Максимчук, руководитель компании «ФинДИР», эксперт в области бухгалтерии и финансов

Финансовый план на год — задача собственника

Сейчас самое «горячее» время у собственников бизнеса — это подведение итогов 2022 года. Необходимо проанализировать, что планировалось, что выполнено, где у вас были ошибки, чего достигли, что сумели перестроить в бизнес-процессах. Собрать цифры важно сравнить их в разрезе 2020 и 2021 годов. Почему не надо сбрасывать со счетов 2020 год?! Потому что пандемия стала первым этапом закалывания бизнеса, и те, кто прожил 2020 год, им будет легче пройти новые трудности.

Почему важно сравнить финансовые результаты с 2021 годом? В реальности (после 24 февраля) снижается покупательская способность, население покупает более дешевые товары: продукты, одежду, технику, услуги... Поэтому на 2023 год планы стоит выстраивать с учетом этого: больше анализировать продажи, придется больше поработать с себестоимостью товара/услуги, пересмотреть расходы, и, возможно, убрать, то без чего бизнес может обойтись. Самое важное — составляйте 2 плана развития вашей компании на 2023 год: базовый (пессимистический) план и оптимистический. Пессимистический план — более реальный. Ведь когда собственник и его команда достигает определенных результатов от плана, то это мотивирует его и команду. А когда не выполняется оптимистический план, все уходит в демотивацию с вопросом: «Зачем нам такой бюджет?». Это формирует негативное отношение к финансам. Также собственник начинает искать виноватых среди команды. А виноват только он! Все это превращается в полосу препятствий и тормозит развитие бизнеса.

Поэтому разумнее сформировать пессимистический план с учетом инфляции. Если вы хотите работать как в прошлом году, вы должны заложить процент инфляции и плюс еще минимум 8%. Я рекомендую составлять план на 20-25% больше предыдущего года. Это не увеличение финансовых показателей! Это уровень прошлого года, чтобы вам удержаться на плаву!

Что делать предпринимателю сейчас:

1 Собрать цифры за этот год в сравнении с 2020 и 2021 годами: прибыль, движение денежных средств, затраты, особенно крупные, зарплата, налоги и т.д. Проанализировать, в каких позициях есть динамика роста/падения, сравнить соотношение коэффициентов.

2 Начать подготовку плана на 2023 год. При составлении плана на следующий год участвуют все отделы!



3 Написать стратегию развития компании на 2023 год. Не нужно заикливаться на геополитике и экономике, что все плохо. Необходимо сесть и представить, что вы автономное государство и сами по себе, не думать о том, что происходит вне. Никто не дает прогнозов на 2023 год, можно забыть про это, вы можете спланировать только то, что вы хотите и ваши возможности!

4 Необходимо изучить изменения в законодательстве, которые вступят в силу с 1 января 2023 года. В них надо вникать вам лично собственнику компании! Ошибочно полагать, что за вас во всем разберется бухгалтер! Понимаю, что разобраться в букве закона порой бывает сложно, поэтому я рекомендую обращаться за разъяснениями к узкопрофильным специалистам. Например, что касается нововведений в налоговом законодательстве, рекомендую проконсультироваться в компании «Бухгалтер и Я» у Татьяны Максимчук. Лучше нее налогового эксперта в Кирове по налогам я не знаю! По вопросам построению финансового плана и бизнес-модели, и где нужно скорректировать показатели — помогу я.

5 Не забывайте, что перед сдачей отчетности в компании можно провести финансовый экспресс-аудит. Почему до? Потому что после сдачи отчетности будет уже поздно. Многие собственники боятся аудита, потому что страшно выйти из зоны комфорта и узнать то, что не хотят знать... И зря, помните, что после любого аудита специалист выдает рекомендации на тему, что вам делать!

Лично обучаю собственников финсистеме

Хочется, чтобы в нашем регионе было больше финансово грамотных предпринимателей. Для этого вы можете записаться ко мне в консультационные дни — разберу ваши проблемные вопросы или лично обучу собственников бизнеса финансовой системе. Вместе мы выведем вашу компанию на прибыль и наличие свободных денег. Или убедитесь что у вас все замечательно. ₪



Сканируйте QR-код, записывайтесь на консультацию — обсудим ваш запрос



ул. Блюхера 8 А (финансовый отдел и обучающий центр)
ул. Горбачева, 62, оф. 608 (функции главного бухгалтера)
77-70-99
fin_dir43



Что нужно контролировать собственнику, чтобы не завалить бизнес

— Мы прошли в компании этот путь, когда у нас царил хаос, но и сейчас нельзя сказать, что все бизнес-процессы налажены на 100%. Этот занимает весь цикл жизни предприятия, тем более, когда компания растет, если не растет, это, конечно, плохо, она всегда должна расти и развиваться. И соответственно, все бизнес-процессы меняются. Несколько инструментов, которые мне помогают оптимизировать работу в компании, — Евгений Романов, учредитель ООО «Торговая Компания «ФОРАС», создатель бизнес-проекта Smoking Shop

Как CRM влияет на эффективность бизнеса

Внедрение CRM в работу предприятия — это не моя прихоть как собственника бизнеса, который хочет использовать новые технологии в работе. Правильно настроенное приложение для работы с клиентами позволяет на 100% эффективно обрабатывать лиды и увеличивать конверсию, а также упростить работу отделов и составление отчетов об эффективности сотрудников. Поэтому ответ на вопрос: «Зачем нужна CRM-система вашему бизнесу» прост — она помогает оптимизировать работу компании. Наша CRM-система позволяет решить несколько задач:

- увеличение количества покупателей товаров;
- создание единой базы клиентов и работа с ней, систематизация данных клиентов;
- отслеживание результативности работы отделов и сотрудников, контроль использования рабочего времени.

Автоматизировать можно не только отдел продаж, но и производство, склад и другие подразделения. Приведу

простой пример: один менеджер без использования CRM-системы может вести у нас 50 клиентов в месяц, с ней — от 200 клиентов. Она упрощает ведение продаж и контакта с клиентом. Причем с ее внедрением, количество менеджеров осталось тем же, а количество клиентов увеличилось.

Мы только еще находимся на этапе, чтобы до конца внедрить CRM-систему в жизнь компании. У нас больше года ушло на то, чтобы сотрудники привыкли в ней работать. Только на перевод чатов со всеми франчайзи из Telegram в CRM у нас ушло большое количество времени.

Кстати, еще одно преимущество CRM-системы: по мере роста количества продаж в компании увеличивается документооборот по сделкам. При внедрении CRM документооборот автоматизируется и переводится в электронную форму. Параллельно это снижает нагрузку на сотрудников. Сейчас мы также работаем над формированием отдела качества, который будет давать обратную связь по коммуникации сотрудников с клиентами. И собрать ее тоже позволит CRM.

Цифры не обманешь

Еще один инструмент, который я активно использую в работе как собственник компании — управленческий учет, на его основе фактически и принимаются важные решения по развитию компании. У нас холдинг, все компании интегрированы в управленческий учет, поэтому можно сразу просмотреть финансовые показатели в разрезе по каждому из юрлиц: статьи расходов, кассу, сформировать отчет о движении денежных средств, прибылях и убытках. Это рабочий инструмент, чтобы избежать хаоса в финансах.

Масштабировать бизнес, а не проблемы

Если давать совет молодым предпринимателям, чтобы не было хаоса в бизнесе, то рекомендую сосре-

доточиться на первом этапе на одном направлении, например, сделать стабильным работу отдела продаж. Выстройте продажи, деньги будут поступать в организацию и уже будет чувствоваться уверенность в завтрашнем дне. Это база, на которую можно опереться. Не нужно сразу делать все! Нигде не успеете.

Если все делать с умом, тогда система будет работать эффективно, и управленческое «чудо» согласованности действий сотрудников предприятия по достижениям стоящих перед ним целей не заставит себя ждать. ₪



В журнале «Бизнес Класс» Евгений Романов запустил спецпроект «Путь предпринимателя». Какие бы вы хотели обсудить темы, или кого увидеть среди приглашенных гостей, пишите. Будем рады вашей обратной связи!

Упаковка и хранение товаров для маркетплейсов: советы селлерам

— При ведении бизнеса на маркетплейсах упаковка товара имеет важное значение. У каждой площадки есть определенные к ней требования, нарушение которых приведет к отказу в доставке. Чем мы можем помочь? — Анастасия Запольских, генеральный директор компании «Профинвест»

Качественная упаковка товаров на маркетплейсах должна быть по многим причинам. Во-первых, без соответствующей упаковки ваш товар не примут к отправке, товар требуется упаковывать, это одно из необходимых условий маркетплейсов. Во-вторых, она помогает доставить продукцию без повреждений и сохранить прибыль. Это основа вашего бизнеса. Методов и материалов для упаковки товаров большое множество. Главное, выбрать именно тот вариант, который действительно подойдет именно под вашу продукцию!

Карта взаимодействия

Вы можете самостоятельно упаковать и промаркировать товар в соответствии с условиями маркетплейса, заказать грузовой автомобиль, потратить время на дорогу и ожидания в очереди отгрузки на складе... Или можете обратиться к нам, мы примем ваш товар, снимем с вас задачу по упаковке, сортировке-фасовке и доставке до склада, а у вас будет больше времени, чтобы заниматься развитием бизнеса. Наша команда выполняет всю работу с товаром поставщика для дальнейшего поступления его в онлайн-магазины Wildberries, Ozon и другие (по запросу). Мы моментально реагируем на изменения на маркетплейсе, что позволяет отгружать товар без потерь во времени! Еще один важный момент — ваш товар будет храниться на нашем складе, который находится под круглосуточной охраной!

Кроме того, мы работаем и с маленькими партиями товаров, с теми предпринимателями, которые только начинают свой путь в бизнесе.

Почему упаковка и ответственное хранение важны?

- Чтобы товар при отгрузке покупателю не деформировался.
- Чтобы товар было легко перевозить и транспортировать.
- Чтобы внешне и функционально товар остался ровно такими же, каким он был до момента упаковки.
- Чтобы даже при возможном возврате товара от покупателя к продавцу, вещь была в таком же хорошем состоянии.

Фулфилмент как преимущество для выхода на маркетплейс

Чем еще мы можем вам помочь? Наша команда закрывает весь спектр вопросов и задач по работе на крупнейших торговых площадках. Сценариев присутствия на площадке может быть несколько, они зависят от того, есть у вас уже готовый бизнес, который вы хотите продвигать на электронной площадке или начинаете с нуля, осваивая новую нишу бизнеса.

Казалось бы, маркетплейсы — идеальное решение для интернет-магазинов: не надо искать трафик, делать сайт, настраивать SEO, подключать CRM и т. д. Но за этой почти бесплатной точкой входа на рынок скрывается множество сложностей. Продавцов, таких как вы, на маркетплейсах тысячи. Чтобы «выжить», вам нужен инструмент, который, помимо прочего, должен сокращать ваши расходы. Выиграет тот, у кого



Мы примем ваш товар, снимем с вас задачу по упаковке, сортировке-фасовке и доставке до склада, а у вас будет больше времени, чтобы заниматься развитием бизнеса. Еще один важный момент — ваш товар будет храниться на нашем складе, который находится под круглосуточной охраной!

издержек меньше, бизнес оптимизирован, тот, кто платит за обработку единицы товара, а не за аренду склада. И в этом вам поможет фулфилмент — комплексное обслуживание интернет-магазинов. Наша команда поможет вам сэкономить деньги и время на рутинных бизнес-процессах, благодаря автоматизации складских и логистических задач, чтобы вы могли заниматься развитием компании. Звоните нам и мы поможем освоить новые рынки! ♡



ПРОФИНВЕСТ

8-909-131-35-70



Один из принципов моей работы — постоянное повышение квалификации. Я дипломированный специалист по слухопротезированию, и при этом я постоянно прохожу дополнительное обучение для того, чтобы мои клиенты могли получить услуги самого высокого уровня



Сканируй QR-код и записывайся на консультацию

Хороший слух — основа успешного общения

— Слух — это наша способность слышать и понимать окружающих людей, способность узнавать новое, наслаждаться приятными звуками. К сожалению, снижение слуха может быть у человека в любом возрасте. Часто это происходит незаметно. И постепенно лишает вашу жизнь привычных звуков, комфорта и радости общения. Не считайте, что тугоухость пройдет, обратитесь к специалисту, — Николай Чесноков, сурдоакустик, специалист по слухопротезированию

Идеальный вариант, если клиент приходит с заключением сурдолога

Я — специалист по слухопротезированию, занимаюсь подбором и настройкой слуховых аппаратов и сопровождением клиента. Я не ставлю диагнозы и не занимаюсь лечением! Это принципиальное отличие от врача-сурдолога. Идеальный вариант, конечно, если клиент приходит ко мне с заключением сурдолога.

1 Если человек заметил у себя или у близких снижение слуха, то необходимо обратиться к отоларингологу, чтобы выяснить причину. Это может быть серная пробка, или заболевание, которое влияет на остроту слуха. Врач проведет осмотр и назначит лечение, если причину снижения слуха можно устранить. Если отоларинголог не сможет решить вашу проблему, то направит к узкопрофильному специалисту — сурдологу. После диагностики врач поставит диагноз: какой степени у вас тугоухость и какого типа. Если степень тугоухости предполагает слухопротезирование, то человек попадает уже ко мне.

2 Каждый человек уникален, поэтому мы подбираем слуховые аппараты индивидуально для каждого клиента, в зависимости от степени снижения слуха, образа жизни, пожеланий и финансовых возможностей. В зависимости от того, что вы хотите от аппарата, будут зависеть его характеристики и цена. Чем больше возможностей у слухового аппарата, тем легче к нему привыкнуть, комфортнее носить, тем он меньше внимания требует к себе при использовании, и это отражается на его цене. Диапазон цен очень широкий, от довольно бюджетных моделей до моделей премиум класса, с широчайшим набором функций, которые позволяют человеку хорошо слышать в любой ситуации. Безусловно, новые модели слуховых аппаратов максимально автоматизированы, прекрасно подстраиваются под окружающую звуковую среду, и могут связываться с вашим смартфоном на iPhone или Android.

Топ-3 заблуждений о слухе человека

Миф №1. Слух можно потерять только в старости
Слух можно потерять в любом возрасте! На наш слух могут влиять самые разнообразные факторы: возраст, наследственность, перенесенные заболевания и травмы, условия труда, эмоциональные переживания, громкие звуки и многое другое. Конечно, чаще всего снижение слуха отмечается у пожилых людей, ввиду естественных процессов старения организма. Но это не значит, что более молодым людям не нужно следить за состоянием своего слуха. Если вы работаете в шуме, любите громкую музыку, часто стреляете или ездите на мотоцикле-вам обязательно нужно регулярно проверять ваш слух.

Миф №2. Ношение слухового аппарата ухудшает слух

Это одно из самых распространенных заблуждений. «Вот соседка стала носить аппарат и стала еще хуже слышать», — часто говорят клиенты. На самом деле,

снижение слуха — естественный процесс, и чем старше человек, тем меньше он слышит. Поэтому ношение слуховых аппаратов не ухудшает слух, а наоборот компенсирует те звуки, которые не слышит человек, мозг получает более полную звуковую информацию и слуховая система работает как надо.

Миф №3. Носить слуховой аппарат — значит, выглядеть глупо

Те, кто никогда не сталкивался со слуховыми аппаратами, часто представляют их, как большое и некрасивое устройство. Отнюдь! Современные слуховые аппараты очень миниатюрные и незаметные устройства. Можно изготовить внутриушные слуховые аппараты, которые располагаются в слуховом проходе- и никто не догадается, что вы плохо слышите. Просто помните, что потеря слуха более заметна, чем ношение слуховых аппаратов. Производители слуховых аппаратов особое внимание уделяют внешнему виду аппаратов, современный аппарат это не просто медицинское изделие, а высокотехнологичное устройство, которое может иметь уникальный дизайн. Можно, например, заказать слуховой аппарат в цветном корпусе, подходящий под ваш стиль.

Почему стоит прийти ко мне на консультацию

- Бесплатная проверка слуха
- Консультация, настройка и подбор слухового аппарата
- Работаю со слуховыми аппаратами ведущих производителей 🇷🇺

📍 Октябрьский проспект, 115
☎ Тел.: 8-922-999-71-00

Какую систему налогообложения выбрать: ОСНО или УСН

— Соблазн перевести бизнес с общей на упрощенную систему налогообложения есть у любого предприятия: очень уж привлекательными кажутся условия. Но неучтенные факторы могут обратить выгоду в убыток, а сменить неудачно выбранную систему налогообложения можно только с начала календарного года. Сейчас у вас как раз есть время, чтобы принять решение и выбрать налоговый режим на 2023 год. Разбираемся, что выбрать: ОСНО или УСН, — Ольга Сенникова, директор ООО «Бухфинанс»

Основные отличия УСН и ОСНО

ОСНО подразумевает уплату большого количества налогов. В первую очередь, таких как: налог на прибыль (если компания не попадает под льготу), НДС и другие налоги.

Надо не только платить, но и сдавать отчеты по всем этим налогам. Это большой объем работы, как правило, редко какое предприятие на ОСНО может обойтись без бухгалтера.

Специальный режим налогообложения, в частности УСН, предусматривает пониженную ставку налогообложения доходов и освобождает от уплаты налога на прибыль и НДС. Соответственно отчетов по ним сдавать то же не надо.

Вместо этих налогов организация платит упрощенный налог 6% с доходов, или 15% с доходов за вычетом расходов, в зависимости что выбрали.

Но не все компании могут применять упрощенный режим налогообложения. В Налоговом кодексе предусмотрены ограничения.

Когда целесообразнее остаться на ОСНО

■ Основная часть ваших контрагентов – плательщики НДС, как правило такие контрагенты часто выбирают поставщиков на общей системе налогообложения, потому что им выгоднее.

■ Вы занимаетесь импортом товара. При ввозе продукции на территорию России НДС должны платить все, даже компании на «упрощенке». Но, если плательщики НДС могут принять этот налог к зачету, то на УСН такой возможности нет, значит, себестоимость импортируемых товаров для компаний на УСН будет выше, чем на ОСНО.

■ Вы попадаете под льготу по налогу на прибыль. Такие льготы имеют образовательные и медицинские компании, сельхозпредприятия, организации сферы социального обслуживания, участники особых экономических зон.

Как видите, однозначно ответить на вопрос, какая система налогообложения выгоднее, невозможно. Все зависит от масштабов и структуры бизнеса, величины расходов налогоплательщика, порядка получения доходов, региона, в котором налогоплательщик зарегистрирован, и множества других факторов.

Каждое предприятие должно самостоятельно оценить возможную налоговую нагрузку при разных системах налогообложения и принять решение, целесообразен переход на УСН или выгоднее остаться на ОСНО.

Мой опыт — ваша защита от рисков

Мой опыт работы в бухгалтерии и в сфере налогового сопровождения составляет более 20 лет, я



предоставляю клиентам полный спектр услуг в рамках финансового и бухгалтерского аутсорсинга, включая:

- восстановление бухгалтерского и налогового учета,
- консультации по оптимизации налогообложения,
- расчет заработной платы,
- подготовку статистической отчетности и налоговой документации,

■ ведение отчетов от лица главного бухгалтера, ■ работу с ВЭД и ЛесЕГАИС.

За последний год мы в Бухфинанс» проделали огромное количество работы: изучили новые методы оптимизации налогов, прошли множество семинаров и тренингов по бухгалтерскому учету, я лично посетила масштабную конференцию «Эпоха аутсорсинга» в Санкт-Петербурге. ☞



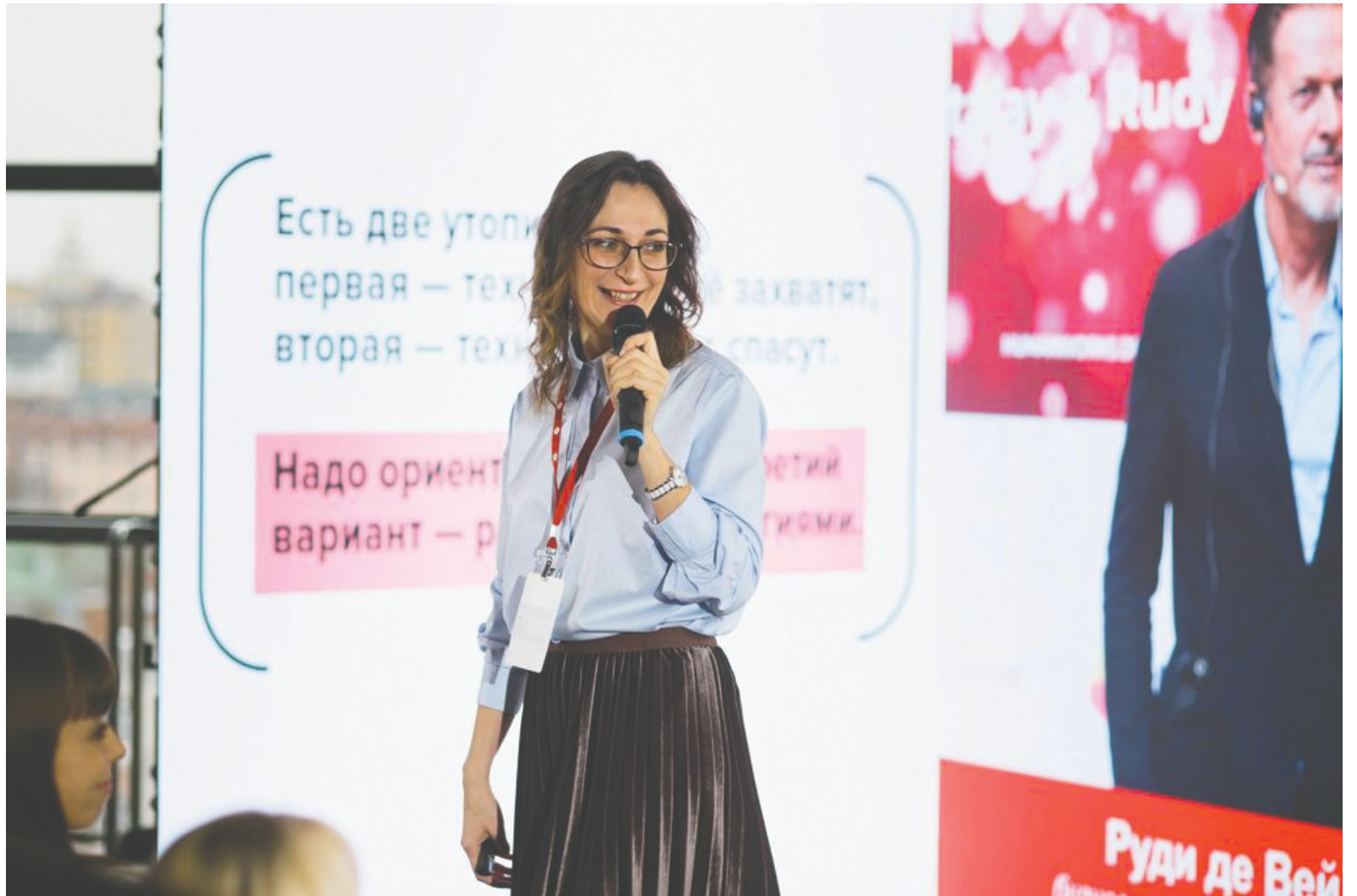
Сканируйте QR-код, оставляйте заявку на налоговое сопровождение



БухФинанс
Бухгалтерские услуги

📍 ул. Карла Маркса, д. 127, оф. 400
☎ +7 (912) 721-23-51
📧 club50946608
🌐 finance-buh.ru

Тренды на рынке труда: топ-10 востребованных специалистов



В связи с частичной мобилизацией и без этого дефицитный рынок потерял трудоспособную часть населения. Женщины будут работать водителями фур? Правда или миф? Об этом и не только в эксклюзивном интервью «Навигатору» рассказала директор hh.ru по Кировской области Ольга Брылева

— Какие вакансии на данный момент востребованы в Кировской области?

— Рост числа вакансий в любом регионе связан с уверенностью в сфере бизнеса и с текущей ситуацией, то есть насколько процентов и как срочно нужно восполнить убывших сотрудников. Рост к октябрю идет по следующим позициям: продавец-консультант, продавец-кассир, менеджер по продажам и работе с клиентами (8,3%), водители (3,6%), врачи, повара, пекари, кондитеры, бухгалтерия. Востребованность водителей, скорее всего, связана с ситуацией в стране: возможно, многих сотрудников в этой сфере мобилизовали. Больше всего работодатели ищут персонал среди профессиональной области продаж (почти 40% запросов). На втором месте рабочий персонал, который охватывает многие индустрии: производство, строительство и другие. За последние годы это общемировая тенденция. Рабочего персонала очень не хватает. Думаю, что в скором времени спрос на рабочих «догонит» профобласть продаж. Третью строчку рейтинга занимает «Начало карьеры, студенты». Сейчас активизировался разрыв между возрастными соискателями и недостатком молодежи из-за демографической ямы. Очевидно, что ребята из области «Начало карьеры» будут все более востребованы работодателями.

— Какие вакансии наименее востребованы?

— На рынке труда всегда есть менее востребованные профобласти. Это не значит, что вакансии с меньшим запросом не популярны, это всего лишь малочисленная когорта, более узкий сегмент бизнеса. Сложно говорить, что такие специалисты не востребованы вообще, просто в компаниях уже есть стабильно работающие люди. В таких организациях замены не идут активно, нет текучки кадров. Например, юристов ищут не так часто, потому что либо юридические департаменты укомплектованы, либо они не требуют увеличения. Отмечу, что, вероятно, скоро рынок труда в России будет не соискательский, а работодательский. Это когда чуть больше кандидатов на вакансию,

конкуренция между кандидатами выше, потому что самих рабочих мест меньше.

— Какую работу ищут соискатели?

— В Кировской области первое место по количеству резюме занимают следующие профобласти: начало карьеры и студенты — первое место по количеству анкет, далее идут резюме специалистов из сферы продаж, затем административный персонал. Если посмотреть более узко, не по профобластям, а по конкретным ролям-профессиям, то тут следующая картина: менеджер по продажам (7,7% от общего числа всех резюме), далее продавец-консультант/кассир (6,5%), администратор (6,4%), водитель (4,9%), бухгалтер (3,6%).

— Как правильно откликаться на вакансию, чтобы сотрудник заметил работодателя?

— Во-первых, нужно убедиться, что резюме подходит под требования. Например, работодатель ищет человека с опытом работы от трех лет в профессии, и в вакансии это указано. В таком случае, соискателю в резюме нужно обязательно подчеркнуть эти моменты и расписать, что за последние три года у него есть необходимый опыт работы. Либо, предположим, работодатель ищет человека со знанием английского языка. Важно проверить, не забыл ли соискатель указать английский язык. То есть нужно подогнать резюме под конкретную вакансию: сравнить требования и то, что написано у потенциального работника.

Во-вторых, рекрутеры получают много откликов и по большей части резюме не соответствуют описанию вакансии. У HR-специалиста большой поток входящей информации, поэтому он не будет тратить много времени и догадываться подходит кандидат на должность или нет. В резюме важно указать, что вы — именно тот соискатель, которого ищет работодатель.

В-третьих, как доказательство в своей ценности, можно предоставить достижения в цифрах. Например, в резюме может быть написано: «За первый год повысил показатель по продажам на 20%». Также доказательствами могут служить рекомендательные письма. Их можно внести отдельной ссылкой в резюме, которая ведет на облако с файлом.

В-четвертых, соискатель может написать сопроводительное письмо. Так он увеличит шанс получить приглашение на собеседование. Если работодатель указал номер телефона, то можно ему позвонить и убедиться, что он видит отклик. Это привлечет дополнительное внимание. Однако нужно звонить не сразу, а через два дня после от-

клика на вакансию. Два дня — достаточный срок, чтобы HR-специалист не забыл, что видел отклик и смотрел резюме. Также звонить нужно в том случае, если вы полностью уверены, что ваше образование, опыт и компетенции соответствуют требованиям работодателя.

Очень важно, чтобы резюме должно быть хорошо заполнено. Фото должно быть обязательно: так лучше запоминается кандидат. И далее по «золотым» правилам: контакты, возраст, ФИО, регион проживания, образование, описание компании, должность и опыт с последнего места работы, отвечая на вопросы: «Чего я достиг? Что я привнес в компанию?». Такое резюме точно не останется незамеченным.

— Зависит ли заработная плата от возраста работника?

— Да, у нас есть целое исследование на эту тему. Наши аналитики выяснили, как в разных регионах страны меняются реальные заработные платы по мере карьерного роста — от начинающего специалиста до руководителя. По разрыву в уровне совокупного дохода (оклад плюс премии и бонусы) между нижней и верхней ступенью карьеры Кировская область заняла 12 место в России. В основу анализа легли данные по 700 компаниям — участникам аналитического проекта hh.ru «Банк данных заработных плат».

Реальный совокупный доход начинающих специалистов в Кировской области составляет 22 810 рублей, более высокие зарплаты в начале карьеры получают только в Приморском крае (72 787 рублей), Москве (51 233 рублей), Санкт-Петербурге (48 491 рубль), Московской области (46 818 рублей), Ленинградской области (44 049 рублей) и Томской области (38 813 рублей).

По мере карьерного роста зарплата жителей Кировской области увеличивается: так, совокупный доход рядовых специалистов в регионе составляет уже 37 000 рублей, доход ведущих специалистов — 43 050 рублей. Наконец, на позиции руководителя жители Кировской области зарабатывают в среднем 70 000 рублей.

Разница между доходом на нижней и верхней ступенях карьеры в Кировской области сегодня составляет 47 190 рублей, то есть руководители зарабатывают в среднем в 3,1 раза больше, чем начинающие специалисты. По разрыву в уровне совокупного дохода руководителей и начинающих специалистов Кировская область оказалась в лидерах по стране.

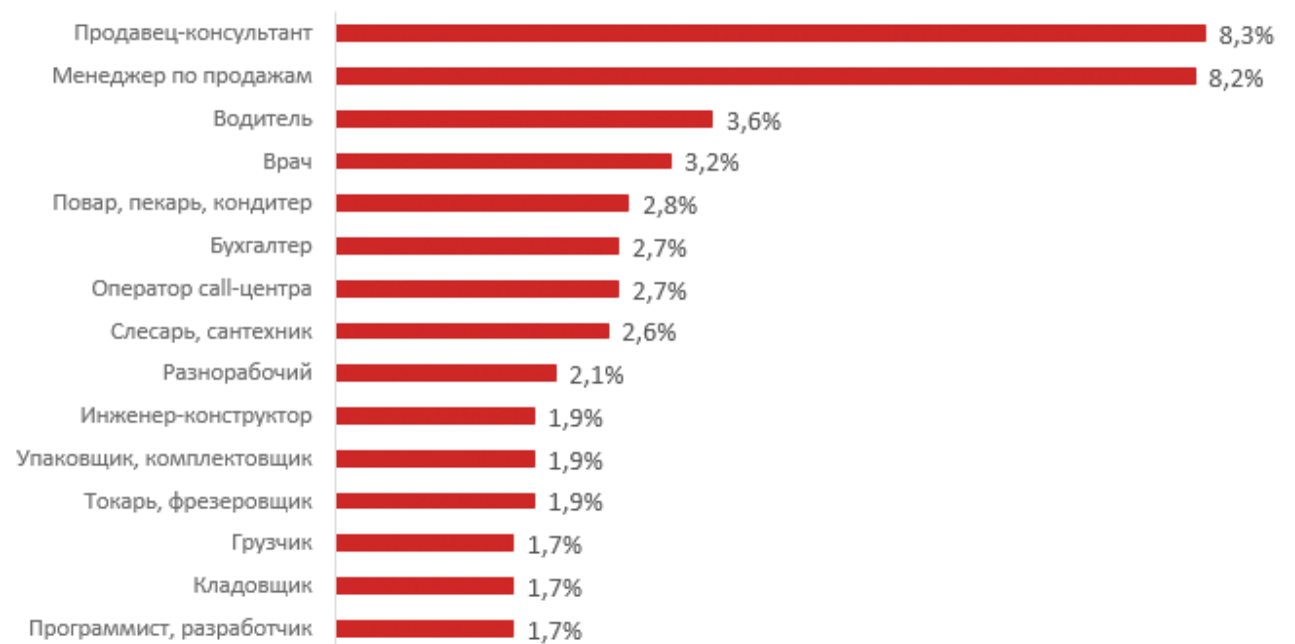
Зарплата зависит не от возраста, а от опыта сотрудника. Руководитель, который получает в три раза больше, чем начинающий специалист, может быть младше его. Если человек меняет сферу и начинает все с нуля, то он может опуститься сразу на несколько ступеней ниже по карьерной лестнице. Однако именно другой виток карьеры может принести большой доход, а сам человек будет развиваться в новой отрасли более успешно.

— По вашим оценкам, как меняется ситуация на рынке труда и уровень зарплат в связи с частичной мобилизацией в Кировской области?

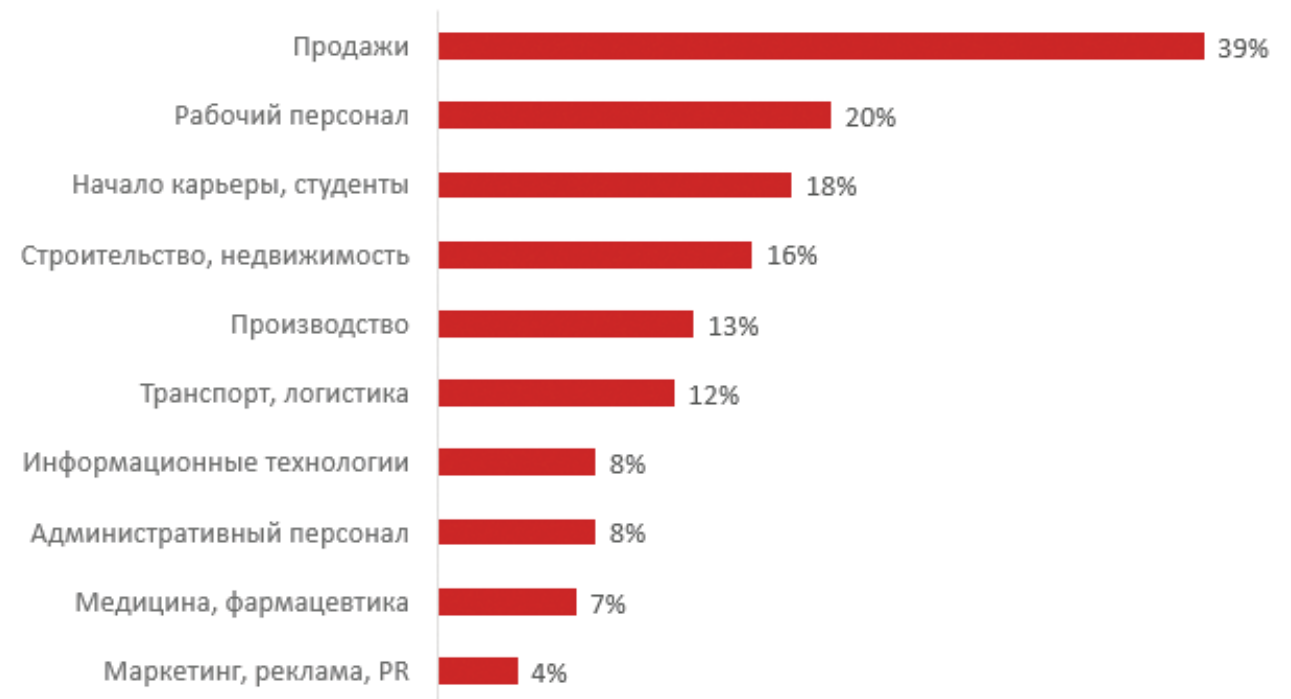
— В Кировской области в целом рынок труда очень дефицитный. В прошлом году наблюдался самый сильный разрыв между спросом и предложением, то есть вакансии росли почти 100% год к году, а активность соискателей стеллась до едва ли +8-9%. Люди не выходили на рынок, соискатели оставались на своих местах. Работодатели испытывали дефицит в кадрах. Это связано с закрытыми границами после коронавируса и «постковидным синдромом», когда продуктивность снижалась. Федеральные компании нахлынули на рынок труда с удаленными вакансиями, поэтому стерлись географические границы. Региональный рынок не мог перебивать эти предложения. Работников не хватало везде, особенно в регионах. Особенно сложно пришлось бизнесу. Сложный тренд начался давно.

Частичная мобилизация затронула самую трудоспособную часть населения России, ведь если в 2010 году в РФ насчитывалась возрастная когорта 20-24 года порядка 13 миллионов человек, то в 2021 году в этом сегменте оказалось около 7 миллионов человек. Причиной явилась демографическая яма предыдущих поколений. Сегодня мобилизация вновь затрагивает эту когорту. В большей степени пострадало 20-29 лет,

Популярные вакансии в Кировской области на август-октябрь 2022 г.



Каких специалистов чаще всего искали работодатели в сентябре 2022 г.



Наибольшее количество резюме в Кировской области на август-октябрь 2022 г.



Продолжение на стр. 12

Рынок труда и так был достаточно сбалансированным между мужчинами и женщинами: примерно пополам. В нашей стране сохраняется высокая занятость среди работников обоих полов и нет переизбытка безработных женщин, отсюда вывод — численно больше женщин на открытом рынке труда не станет. Это всё та же история, связанная с демографической ситуацией, она усугубляет дефицит на рынке труда. Мой прогноз — рынок будет мигрировать в ещё более «женскую» сторону

чуть в меньшей степени до 35 лет. Дефицит острее. Сейчас бизнесу некогда заниматься наймом, открывать новые вакансии, если это не срочные позиции. С точки зрения найма точно идет спад, но сложно говорить, что будет дальше. Если сравнить с ковидным периодом и с 24 февраля, когда люди были шокированы объявлением о начале СВО, спустя полгода вакансии начинают отрастать. На рынок труда опять поступают новые вакансии. За месяц количество вакансий в регионе увеличилось на 4% по сравнению с августом. Спрос на персонал в Кировской области прирастал на протяжении всех летних месяцев, в сентябре и до середины октября этот тренд сохранился.

Наиболее заметно выросло количество вакансий в сферах «Спортивные клубы, фитнес, салоны красоты» (предложений о работе здесь стало на 15% больше, чем в августе), «Управление персоналом, тренинги» (+14%), «Административный персонал» (+7%).

Падение спроса на персонал в регионе произошло во многих профессиональных сферах, особенно это заметно в сферах: «Наука, образование» (здесь в сентябре было открыто на 31% меньше вакансий), «Государственная служба, некоммерческие организации» (-25%), «Домашний персонал» (-23%), «Страхование» (-22%), и «Безопасность» (-17%).

Добавлю, что наиболее востребованными специалистами в Кировской области представители профессиональных сфер «Продажи» (39% от всех вакансий в регионе), «Рабочий персонал» (20%), «Начало карьеры, студенты» (18%), «Строительство, недвижимость» (16%) и «Производство» (13%).

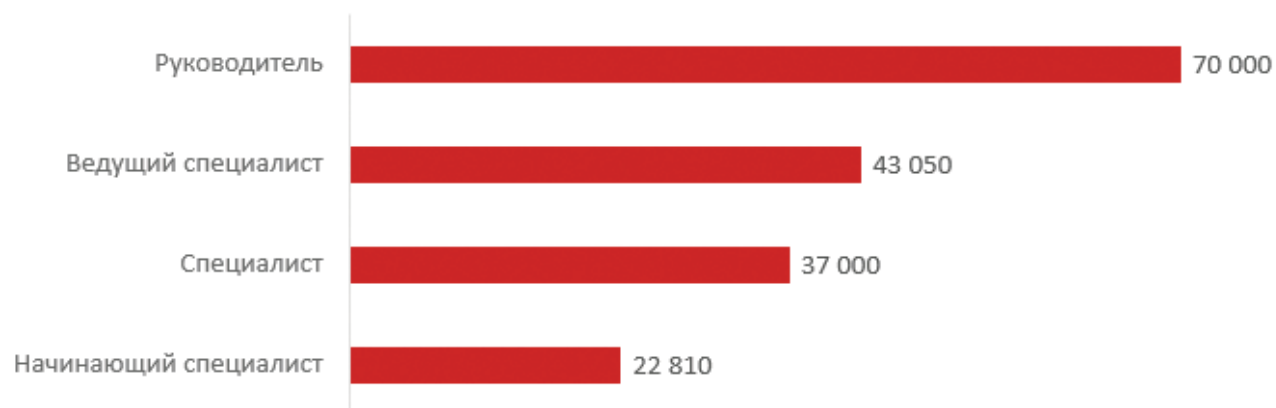
Менее работодатели региона заинтересованы в найме специалистов из сфер «Маркетинг, реклама, PR» (это лишь 4% от всех вакансий), «Медицина, фармацевтика» (7%), «Административный персонал» (8%).

Что касается прогноза на будущее, то, возможно, будет увеличение числа вакансий, которые предлагают временную занятость по оформлению по срочному трудовому договору взамен тем, кто был мобилизован. Усилится дефицит кадров, где было занято мужское население: производство, транспорт, строительство. Будет лояльность к старшей возрастной категории и к соискателям без опыта работы. Однако мы можем легко представить водителем легкового автомобиля женщину, но, например, на фурах работа тяжелее, и женщины не готовы к такому.

Сильного тренда на поднятие зарплат в связи с частичной мобилизацией нет. Есть еле заметный тренд, который выражается в паре процентов. Бизнесу в будущем из-за дефицита и инфляции придется пересматривать зарплаты, но насколько это выдержит наша экономика неизвестно. ▲ (0+)

Фото и аналитика: HeadHunter

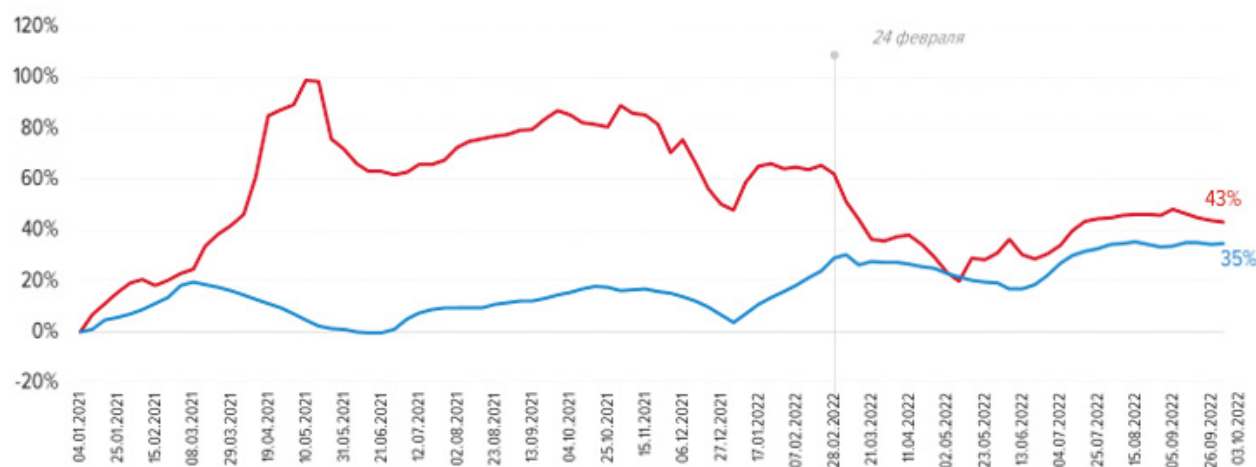
Уровень фактического совокупного дохода в зависимости от позиции специалиста, «Банк данных заработных плат», Кировская область, сентябрь-октябрь 2022 г., рубли:



Динамика вакансий и резюме с 1 недели 2021 г.

Кировская область, 1 неделя 2021 (04.01.2021–10.01.2021) = 0%

Вакансии, которые были активны хотя бы 1 день в течение последних 30 дней
Резюме, созданные или обновлённые за последние 60 дней



Топ стран с максимальным относительным приростом резюме с указанным гражданством РФ

Страна	Прирост резюме 10 октября к 10 сентября 2022 года (~ +66 тыс. резюме)
Казахстан	81%
Грузия	59%
Узбекистан	59%
Кыргызстан	55%
Армения	44%
Азербайджан	38%
Турция	33%
Эстония	13%
Литва	12%
Таджикистан	11%
Латвия	7%

Компании вернулись на рынок

Российский рынок облигаций подходит к концу 2022 года в неплохой форме.

Если на конец 2021 года объем рынка корпоративных бондов достиг исторического максимума в 17,6 трлн рублей, то к середине года объем рынка сжался до 16,7 трлн рублей, но уже к концу сентября практически восстановился и составил 17,56 трлн рублей.

Движущей силой восстановления стали эмитенты первого эшелона, многим из которых в условиях закрывшихся внешних источников фондирования пришлось наращивать присутствие на отечественном облигационном рынке

Первоклассные эмитенты были вынуждены предлагать в этом году ставки, которые стали интересны не только институциональным инвесторам, но и частным. При этом весенний переток розницы в доходные депозиты, а позже и в конкурентные по ставкам бонды надежных эмитентов лишил ликвидности средних и мелких эмитентов. Дефолты, ставшие для рынка нормой и постоянной угрозой, оказались дополнительным фактором, который останавливает частных инвесторов от работы с рисковыми эмитентами.

Мы ожидаем, что в ближайший год активность облигационного рынка сосредоточится в верхних эшелонах, где сочетание доходности и риска продолжит оставаться привлекательным и для институционалов, и для розничных инвесторов.

Высокорисковые эмитенты, для которых единственным источником ликвидности служат средства частных инвесторов, будут в трудном положении. Инвесторы, которые продолжают работать с подобными эмитентами, требуют за доступ к своим деньгам большей доходности и прозрачности, а также лучшей IR-активности. Соответствовать таким параметрам многие компании не смогут или не захотят.

По нашим оценкам, это значит, что бум размещений в сегменте ВДО завершен, а рынок не досчитается новых имен. Для действующих эмитентов ВДО каждое погашение, требующее рефинансирования, станет проверкой на выживаемость. Мы называем эту ситуацию проблемой-2023 и ждем, что она будет стоить рынку 20–25 дефолтов в течение года.

Локомотивы роста рынка снова в первом эшелоне

По ставкам ОФЗ ситуация характеризовалась высокой волатильностью. По сравнению с уровнями конца 2021 года к моменту возобновления биржевых торгов на рынке облигаций в конце марта текущего года доходности ОФЗ выросли на 300–600 б.п. вдоль всей кривой, которая приняла отрицательный наклон.

К октябрю уровень доходностей ОФЗ сроком до трех лет стабилизировался, вернувшись практически к показателям конца 2021 года, однако доходности на более длительный срок остались повышенными со спредом в +100–250 б.п. В течение 2022 года доходности корпоративных облигаций росли неравномерно вслед за динамикой ставки ЦБ РФ и ОФЗ. Согласно индексу агрегированных доходностей Cbonds CBI для компаний первого (рейтинг ruAA- и выше) и второго (ruBBB – ruA+) эшелонов средний уровень доходностей увеличился на 300 и 500 б.п. соответственно.

Наибольший интерес представляет расширение кредитных спредов для этих категорий эмитентов,



Михаил Никонов,
ведущий аналитик по
корпоративным и суверенным
рейтингам «Эксперт РА»



Гульназ Галиева,
ведущий аналитик по
корпоративным и суверенным
рейтингам «Эксперт РА»

средний уровень которых в 2022 году достиг пиковых значений. Реалии 2022 года сказались даже на высококлассных заемщиках, по которым премия к ОФЗ выросла почти вдвое по сравнению с уровнем 2021-года до 110 б.п.

Для эмитентов второго эшелона премия к ОФЗ выросла сильнее – со 130 б.п. до 347 б.п. Таким образом, можно наблюдать не только расширение кредитных спредов к уровням безрисковых процентных ставок, но и премии между различными категориями эмитентов.

Ситуация на вторичном рынке сильно ограничила возможности проведения первичных размещений, где инвесторы, как правило, требуют более высокого уровня доходности даже в нормальных рыночных условиях.

При анализе сделок первоклассных эмитентов, которые выходили на рынок в 2021 и 2022 годах, можно отметить, что в целом по первичным размещениям кредитные спреды выросли более чем вдвое в отдельных случаях.

Однако вопрос успешной сделки для эмитентов первого эшелона лежал в плоскости цены.

Широкие спреды выдавливают средних и мелких эмитентов с рынка

В сегменте эмитентов с более низкими рейтингами ситуация оказалась более острой. Согласно индексу агрегированных доходностей и спредов Cbonds CBI, ВДО выглядели крайне волатильными в течение года из-за серьезного разброса в доходностях между различными категориями рейтингов. Средний уровень доходностей в 2022 году вырос с 11,4% в 2021 г. до 18,4% за 9 месяцев 2022 г., агрегированный спред к ОФЗ также практически удвоился до 900 б. п.

С учетом волатильности на вторичном рынке и снижения вовлеченности частных инвесторов в обороты торгов первичный рынок облигаций стал почти недоступен для эмитентов с рейтингами ниже категории ВВВ.

Ситуация на рынке показывает, что ликвидность в сегменте малых и средних эмитентов есть, но не для всех. В категории ВВВ уровень переподписки может быть достаточно высоким, однако и премия за риск также остается значительной.

Для эмитентов более низкого кредитного качества вопрос привлечения ликвидности стал крайне тяжелым: и даже кратный рост премии к безрисковым процентным ставкам и кратное снижение дюрации далеко не гарантируют успеха сделки, что существенно увеличивает риски при рефинансировании.

Эмитенты ВДО оказались в ситуации, когда все их родовые травмы – непрозрачность, критичная зависимость от рефинанса, 100% опоры на розницу – не позволяют обеспечить достаточного объема размещения даже при предоставлении большой премии за риск.

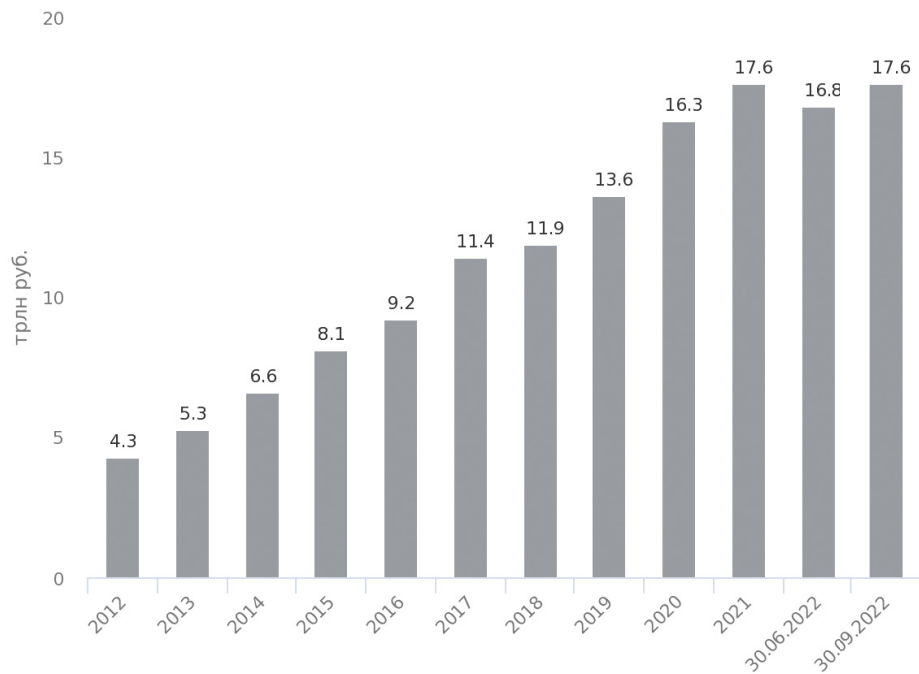
От проблемы-2022 к проблеме-2023: конец эры ВДО

Проблема-2022, которую мы сформулировали в прошлогоднем обзоре, была связана с необходимостью для многих эмитентов-дебютантов 2018–2021 годов рефинансировать свои выпуски в 2022 году. Не потеряв актуальности, она усугубилась в текущем году санкционным шоком, взлетом ставок, и стала еще острее.

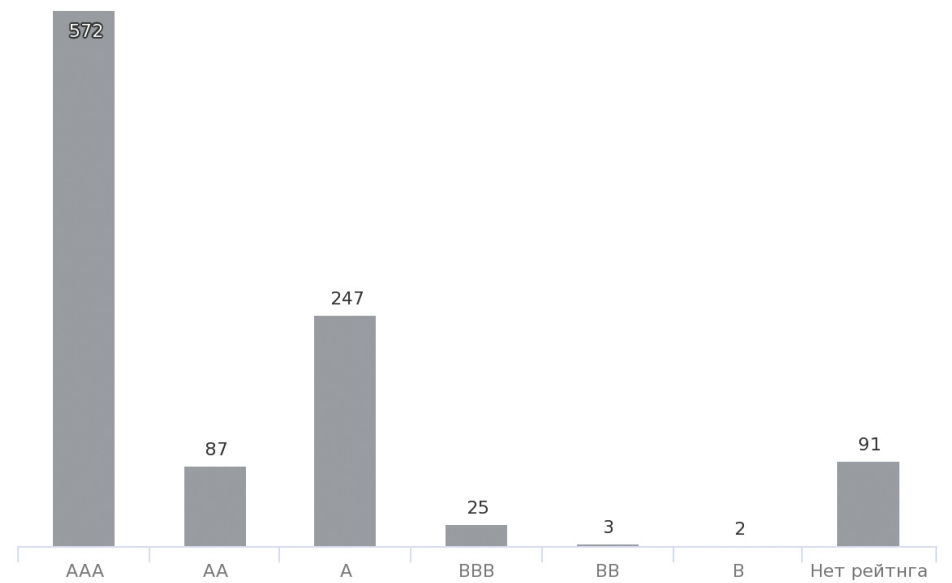
Сочетание старых и новых вызовов привело к тому, что фактическое число дефолтов на рынке уже превысило наши ожидания. При этом мы видим, что проблема-2022 уже трансформируется в проблему-2023.

Риски рефинансирования, которые в первую очередь были связаны с доступом к ликвидности, теперь сопровождаются ухудшением операционной среды и финансовых результатов у многих эмитентов.

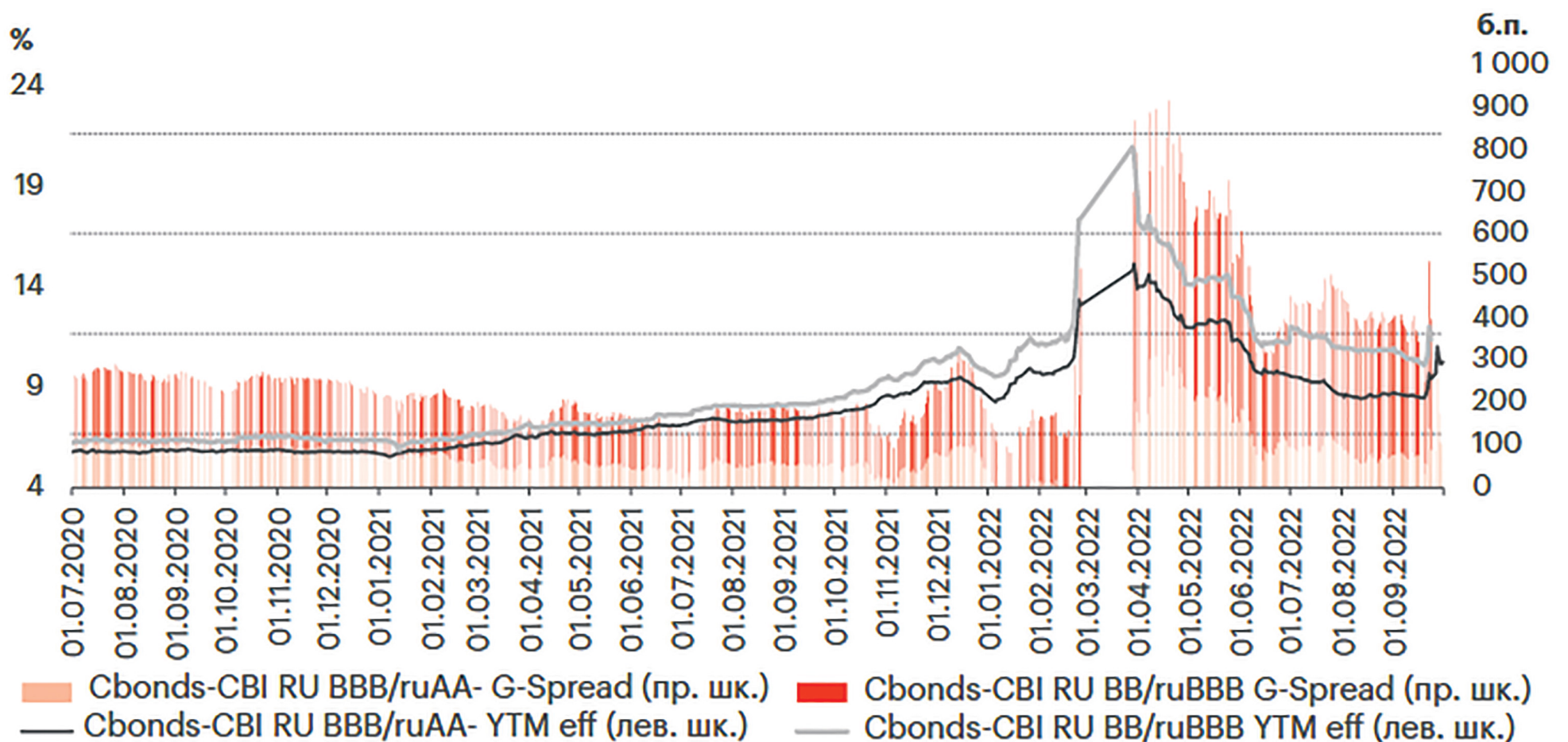
К осени 2022 года рынок облигаций вернулся к историческим рекордам



Эмитенты с рейтингом AAA обеспечили более половины размещений с начала года



● Объемы размещений облигаций в млрд руб. (без учета структурных бумаг, секьюритиз)



Это значит, что розничные инвесторы станут еще более требовательными к таким эмитентам, а заместить короткий долг будет еще сложнее.

По данным Sbonds, количество дефолтных событий (неисполнение оферт/погашений/купон по облигациям) на облигационном рынке достигло очередных рекордов по итогу 2021-го (178 событий) и по итогу 9 месяцев 2022 года (около 194 событий).

За прошедший год в дефолт попали 13 эмитентов разных рейтинговых уровней и разных масштабов бизнеса. Российский облигационный рынок дорос до состояния, когда событие дефолта перешло из разряда экзотики в разряд постоянного риска, с которым инвестору нужно уметь работать.

Еще один фактор проблемы-2023 – изменение в спросе

Мы считаем, что в 2023 году предстоят погашения и оферты бумаг корпоративных эмитентов с рейтингами категорий BBB, BB, B и без рейтинга в объеме около 183 млрд рублей по 135 бумагам. Историческая дефолтность, которую мы наблюдаем на рынке, и ухудшения риск-профиля у многих низкорейтинговых и безрейтинговых эмитентов позволяют агентству ожидать на рынке дефолты не менее чем по 20–25 компаниям до конца 2023 года.

Еще один фактор проблемы-2023 – изменение в спросе. После повышения ставки Банком России до 20% весной, многие инвесторы переложили средства в высокодоходные депозиты сроком от трех до шести месяцев. За полгода нормализации ставок депозиты вернулись к неинтересным уровням, но квазидепозитные бумаги эмитентов первого эшелона выглядят конкурентными по сравнению с более доходными, но при этом гораздо более рисковыми неликвидными облигациями в низких эшелонах.

К сентябрю доходности ОФЗ стали больше максимальных процентных ставок по депозитам, тенденция выглядит устойчивой, учитывая то, что банки должны компенсировать чистые процентные расходы от высоких ставок по депозитам в первой половине 2022 года.

Согласно статистике ЦБ РФ по состоянию на июнь 2022 года, объем вкладов физических лиц сроком от 91 до 180 дней составлял около 11 трлн рублей. В сентябре – октябре можно ожидать ситуацию, аналогичную той, что была в 2020 году, когда ставки по депозитам давали доходность значительно ниже рынка облигаций.

Поскольку премии за риск на облигационном рынке находятся на максимальных уровнях, а банки стремятся сокращать ставки по депозитам, мы ожидаем, что многие вкладчики перейдут на облигационный рынок для обеспечения более выгодного соотношения баланса риск – доходность. В условиях повышенной волатильности, рисков дефолта и значительных спредов к ОФЗ компаний первого эшелона мы ожидаем, что предпочтения частных инвесторов могут склониться в пользу более надежных заемщиков.

Прошедшие в 2022 году сделки показывают, что доходность, на которую ориентируются эмитенты, не компенсирует риски эмитентов ВДО.

И если раньше подход инвесторов «берем не глядя» стоил эмитентам лишние 1–3 п. п. при размещении, то теперь эту дополнительную премию ждут от понятных и прозрачных компаний. А для непрозрачных формула смещается от премии за риск вида «КС (или ОФЗ) + n%» в сторону «КС (или ОФЗ)*n».

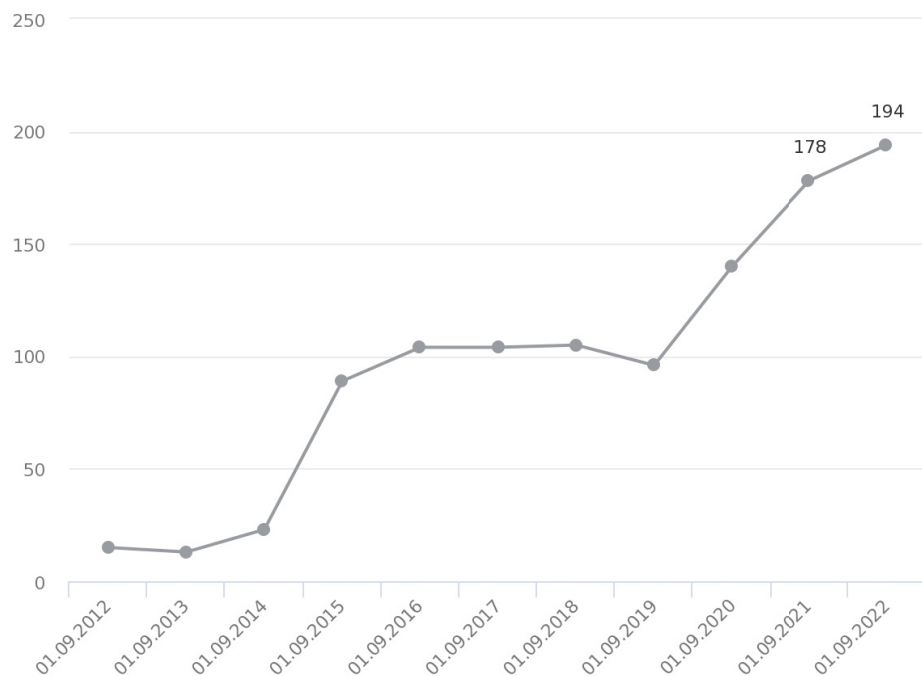
Прежние правила теперь не работают

Прежние правила теперь не работают, компаниям придется соответствовать практикам IR, которые используют эмитенты первого эшелона, насколько это возможно, ради более высоких рейтингов и сохранения внимания инвесторов.

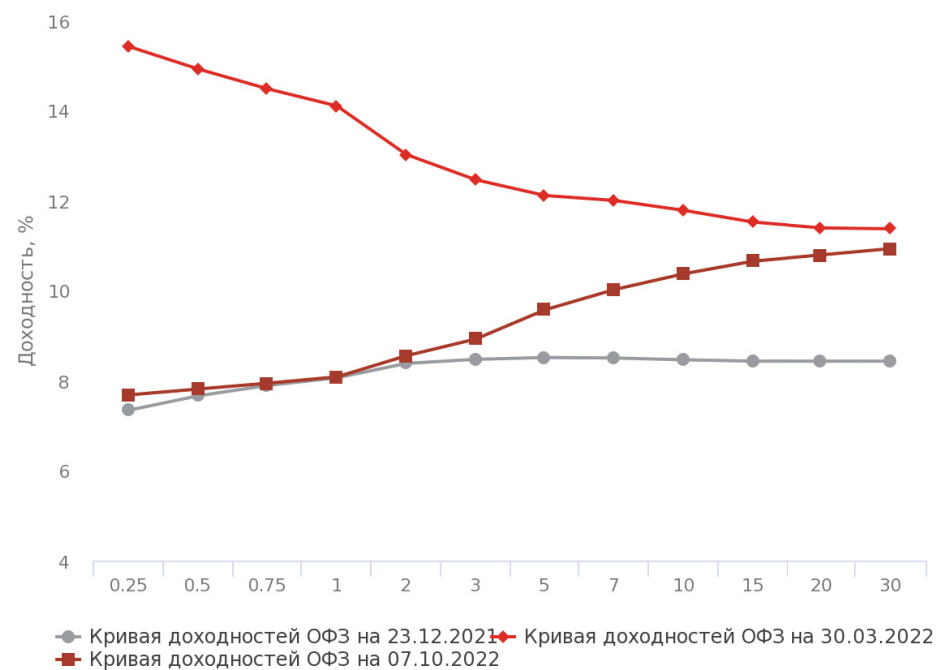
Приоритеты – консолидированная отчетность по МСФО и аудитор с репутацией. ▲ (0+)

Прежние правила теперь не работают, компаниям придется соответствовать практикам IR, которые используют эмитенты первого эшелона, насколько это возможно, ради более высоких рейтингов и сохранения внимания инвесторов. Приоритеты – консолидированная отчетность по МСФО и аудитор с репутацией

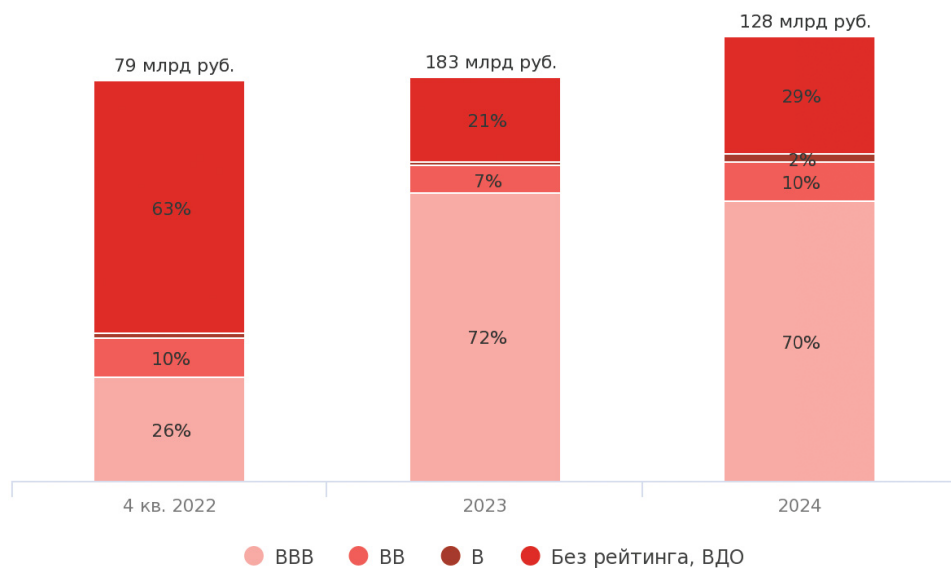
Дефолты стали нормой жизни облигационного рынка



Кривая доходностей ОФЗ на коротком горизонте вернулась к докризисным параметрам



Объем облигаций к погашению в 4 квартале 2022 года все еще высок, составляя почти половину от объема бумаг к погашению в 2023-м



Зоозащитники и предприниматели против строительства муниципального приюта для животных

Строительство муниципального приюта в Федяковском сельском поселении Кирово-Чепецкого района, по мнению зооактивистов, может стать новой «кормушкой» и, возможно, банальной «машиной» для отмыwania денег. И грозит превратиться в конвейер по убийству животных за деньги налогоплательщиков

Администрация Федяковского сельского поселения объявила о проведении публичных слушаний по проекту о внесении изменений в генплан муниципалитета с целью строительства государственного приюта для животных на земельном участке с кадастровым номером 43:12:123800:196. Площадь участка — 53 762 кв. м, разрешенное использование — ветеринарное обслуживание. По условиям техзадания здание должно быть рассчитано на 50 кошек и 250 собак, штат приюта составит не менее 13 человек, включая бригаду отлова. Сумма контракта только на проектирование составляет 500 тыс. рублей, документация должна быть готова в текущем году. Срок строительства пока не известен. Как сказано в объявлении, замечания и предложения принимаются до 1 декабря 2022 года.

Как только эта информация стала достоянием общественности, все причастные к делу защиты животных возмутились. А это не только волонтеры-зоозащитники, но и представители бизнеса, активно помогающие сделать в Кирове современный приют. Не говоря уже о возмущении многих жителей поселения, где должен появиться муниципальный приют. По мнению активистов, в Кирове довольно сильное движение зоозащитников и понятно, почему инициатива властей вызвала негодование.

Во-первых, уже есть опыт на территории РФ, где такие муниципальные приюты становятся «концлагерями» для животных и машиной для «отмыва» денег. Причем «отмывать» деньги, считают зооактивисты, можно начинать еще на этапе проектирования и строительства за счет простых закупок материалов и услуг по завышенным ценам. Такие «благие намерения» со стороны чиновников приводят к тому, что денежные средства идут не по назначению, собаки сидят голодные, утопая в фекалиях, умирая без воды и медпомощи. Таких случаев по стране достаточно много. Например, Калининград, где зоозащитники борются со своим муниципальным приютом долгие годы, а добиться не могут ничего — слишком просто на таких моментах, возможно, «пилить» бюджетные деньги. Есть такие же случаи в других регионах страны.

Во-вторых, в Кирове на данный момент работают несколько зоозащитных некоммерческих организаций, которые являются исполнителями муниципальных контрактов, занимаются работой с собаками и своими силами пытаются разрешить проблемы, в том числе, с контролем рождаемости. У этих организаций уже есть действующие приюты, и это далеко не квартиры и частные дома, как это преподносится властями.

В третьих, дело в том, что у коммерческих организаций недостаточно средств для того, чтобы создать приюты, которые отвечают современным требованиям. И зоозащитники возмущены: почему на протяжении стольких лет у государства не было возможности помогать животным, а сейчас вдруг появилась? И почему власти не собираются помогать тем, кто это уже делает на протяжении многих лет?

Плюс — многие помнят, что на территории Кировской области с 2012 года работали недобросовестные подрядчики, зоозащитники кричали и били во все колокола, но услышаны не были. Информация об этом активно освещалась в прессе.

Система работы с животными уже есть и без поддержки государства

Как сообщают зоозащитники, план отлова животных без владельцев на территории Кировской области ежегодно со-



Фото предоставлено рекламодателем

ставляет 1430 голов. Порядка 70% из этого количества — это домашние собаки. То есть примерно 1000 собак вернутся в свою среду обитания. Остается около 450 условно-бездомных животных, которых нужно определить в приют.

— Наша организация «Дари добро» содержит на постоянной основе около 500 собак. В основном это — животные, которых выбросили, либо умерли владельцы, либо собаки по тем или иным причинам не могут быть отпущены. Мы никогда не получали никаких субсидий на содержание этих собак и делаем это, так как понимаем — ответственность за собак лежит абсолютно на каждом человеке, вне зависимости понимает он это или нет. Мы понимаем, — отметили в КРООЗЖ «Дари добро».

«Дари добро» работает с бездомными животными уже 11 лет.

— Все это время мы преданы самой человеческой системе работы с бездомными животными: отлов-стерилизация-карантин-лечение-вакцинация-социализация-поиск дома, — рассказали в КРООЗЖ «Дари добро». — С 2019 года по муниципальным контрактам нами отловлено более 1500 животных, стерилизованы и вылечены тысячи животных, часть из них нашли новый дом, многие вернулись в прежнюю семью, без возврата остались 500 собак, которые сейчас живут в наших 5 передержках и требуют человеческого внимания и финансового обеспечения на регулярной основе.

Приюты поддерживаются исключительно силами волонтеров, жителей города и бизнеса.

— Наша ежемесячная деятельность требует более 800 тысяч рублей. Эти расходы (в виде пожертвований) взяли на себя бизнесмены и простые жители. Мы видим, что финансовая помощь вне государства оказывается без принуждения, и люди всегда будут готовы помочь в спасении животных, — отмечают в «Дари добро». — К сожалению, от государства поддержки пока нет.

Проект приюта для бездомных животных уже готов

Зоозащитники не скрывают: это тяжело. Но они заявляют, что готовы при любых обстоятельствах работать, содержать невостребованных и агрессивных животных, спасать брошенных животных.

— Мы готовы сделать все, в рамках самого гуманного обращения с животными, чтобы, снизить численность бездомных собак и кошек, — рассказали в «Дари добро».



Зоозащитники и представители бизнеса подготовили проект современного приюта для работы НКО КРООЗЖ «Дари Добро»

Сейчас к поддержке «Дари Добро» присоединились бизнесмены Кирова и области. Нет абсолютно никакого равнодушия со стороны и бизнеса и обычных жителей области. Сейчас в 8 существующих передержках «Дари Добро» содержатся 500 собак и 300 котят. Это уже вылеченные и стерилизованные животные, которые ждут новых хозяев. И зоозащитники, и представители бизнеса подготовили проект приюта для работы НКО КРООЗЖ «Дари Добро» — полноценного комплекса необходимого функционала для работы с бездомными животными по схеме «отлов-лечение-стерилизация-карантин-вакцинация-поиск дома». Это проект по реконструкции уже существующей передержки по адресу: мкр.Радужный, ул. Производственная, 2А. В течение 5 лет этот комплекс позволит стабилизировать численность бездомных животных в городе и области. Спустя пятилетку поголовье бездомных начнет уменьшаться за счет естественного старения и вымирания оставшихся стерилизованных животных. Чтобы не допустить безрассудных бюджетных трат, зоозащитники и все причастные готовы напрямую выйти с обращением к губернатору Кировской области Александру Соколову, председателю Заксобрания Роману Бересневу и зампреду комитета по аграрной политике Павлу Дорофееву. Готовы подключиться к тому, чтобы не допустить строительства муниципального приюта за бюджетные деньги и депутаты кировской гордумы. ♣

Тепло дома под надежной защитой

Каждому владельцу дома хочется, чтобы его жилище было оригинальным и ярким. Но не каждый хозяин задумывался о том, что сделать дом уютным снаружи и внутри можно просто, недорого и самое главное — эстетично. Компания «ВикРус» в Кирове может представить своим клиентам широкий ассортимент решений из пенопласта для дома. Причем, выполненным по инновационным технологиям. Так что отделка здания снаружи и внутри прослужит ровно столько, сколько простоит само здание

По разным данным, на сегодняшний день пенопласт занимает около 70% строительного рынка теплоизоляционных материалов (ТИМ), что позволяет говорить о его лидирующем положении на рынке ТИМ. По своим характеристикам ничем не уступает основным конкурентам, но немаловажным показателем является стоимость, и здесь пенопласт дает фору, что особенно важно во время кризиса. В продуктовой линейке ПК «ВикРус»: листовая пенопласт ГОСТ, скорлупа ППС для утепления труб, маты для водяного теплого пола, фасадные термopанели, ложементы, объемные изделия, наполнитель для бескаркасной мебели. Рассмотрим некоторые решения подробнее.

Теплоизоляция для труб любого диаметра

Такой утеплитель позволяет увеличить срок эксплуатации трубопровода в несколько раз, поскольку труба, утепленная скорлупой ППС, не ржавеет, как «голый» материал.

Производители предлагают трубную изоляцию любого размера и любой формы (круглую, квадратную, на две трубы и т.д.), при этом толщина стенки, как и диаметр

утеплителя может быть совершенно любой, по желанию заказчика. Поэтому защита скорлупой из пенопласта подойдет для утепления больших цистерн, нестандартных емкостей, магистральных труб, колодцев для частных лиц и т.д.

Итак, плюсы трубной изоляции из пенопласта:

- Экологическая безопасность. Не гниет, не токсична.
- Это очень теплый материал: коэффициент теплопроводности 0,039 Вт/мК. Поэтому достаточно толщины утеплителя в несколько сантиметров, чтобы трубы теплотрассы сохраняли свое тепло, а водопровод и канализация никогда не замерзли.
- Такая скорлупа легко монтируется самостоятельно. Две половинки скорлупы просто соединяются в шип-паз.
- Скорлупу можно использовать много раз. Если вы меняете трубы, или переносите канализацию, или у вас прорыв трубопровода, то достаточно просто разъединить части скорлупы между, а потом собрать обратно.
- Ее не надо дополнительно ничем защищать. При прокладке в земле достаточно только вырыть траншею, проложить трубу в скорлупе и засыпать все землей.

Скорлупа не впитывает влагу, не боится земли, это отличный диэлектрик (не пропускает ток), и при этом срок службы ее не менее 50 лет.

Специалисты производственной компании «ВикРус» всегда готовы проконсультировать вас по всем вопросам трубной изоляции, помогут рассчитать объем и порекомендовать, необходимую толщину стенки утеплителя.

Тепло дома в любое время года

Важное условие правильного функционирования теплого водяного пола — использование теплоизоляции, которая позволяет уменьшить расходы на электроэнергию и избежать потери тепла. Современным и удобным видом утеплителя являются маты из пенопласта для теплого



водяного пола. Маты удобно вырезаны под трубы, благодаря чему легки в обращении, а их монтаж не вызывает затруднений. Это поистине незаменимый и универсальный изолирующий материал. В сравнении с другими способами утепления он выигрывает своей плотностью, гидроотталкивающими свойствами. Высокая прочность позволяет использовать его также и под бетонную стяжку без потери изолирующих качеств.

Ваш дом может стать эксклюзивным

Также в ПК «ВикРус» вы можете заказать декор из пенопласта в соответствии со своим вкусом — это могут быть арки, карнизы, колонны, вазы и т.д. Вы можете сделать благородным и аристократичным вид ваших оконных проемов, подкровельного карниза, межэтажных поясов, поставить декоративные колонны, балюстрады. Фасадный декор из пенополистирола используется при проектировании любого архитектурного стиля. Все элементы изготовлены в цеховых условиях и соответствуют всем нормам и техническим требованиям.

Выбрать цвет вы тоже можете сами — колорирование можно сделать уже после установки декоративного фасада на здание — то есть подобрать оттенок именно такой, какой вам кажется уместным.

Все изделия из ППС в ПК «ВикРус» изготавливаются в соответствии с ГОСТ, имеются необходимые сертификаты качества продукции! Специалисты компании «ВикРус» проконсультируют, подберут оптимальные решения и организуют доставку вашего заказа. ☎



VIKRUS

📍 п. Ганино, ул. Южная, д. 12
☎ 55-77-56, 55-60-13 (отдел продаж)
🌐 penoplastkirov.ru

📍 ТК «Загородный дом», отдел «ВикРус», ул. Солнечная 8 В
☎ 77-10-93, +7-901-419-08-96
📧 penoplast3d

апельсинка

Банкетный комплекс



НОВЫЕ ЗНАКОМСТВА В НОВЫЙ ГОД !

СБОРНЫЙ НОВОГОДНИЙ КОРПОРАТИВ



от **2900** р/чел
ужин + шоу - программа
до **300** гостей

с 24.12.2022

ОТКРЫТО РАННЕЕ БРОНИРОВАНИЕ НА НОВОГОДНИЕ КОРПОРАТИВЫ

5 отдельных залов от **1900** р/чел

- ✓ **БАНКЕТНЫЙ УЖИН**
ОБСЛУЖИВАНИЕ ВКЛЮЧЕНО
- ✓ **5** видов ЗАКУСОК
- ✓ **КОНКУРСЫ** ОТ ИЗВЕСТНЫХ
ВЕДУЩИХ
- ✓ **2** ВИДА САЛАТОВ
- ✓ **ЗАЖИГАТЕЛЬНАЯ**
ШОУ-ПРОГРАММА
- ✓ **2** ВИДА ГОРЯЧИХ
- ✓ **СЛАДКИЙ КОМПЛИМЕНТ**
КАЖДОМУ ГОСТЮ
- ✓ **МОРСЫ И ЧАИ**

ВАШЕ МЕСТО ДЛЯ ЯРКИХ СОБЫТИЙ

ПОСМОТРЕТЬ И
ЗАБРОНИРОВАТЬ
ЗАЛЫ - 42-41-48



наведи
камеру!

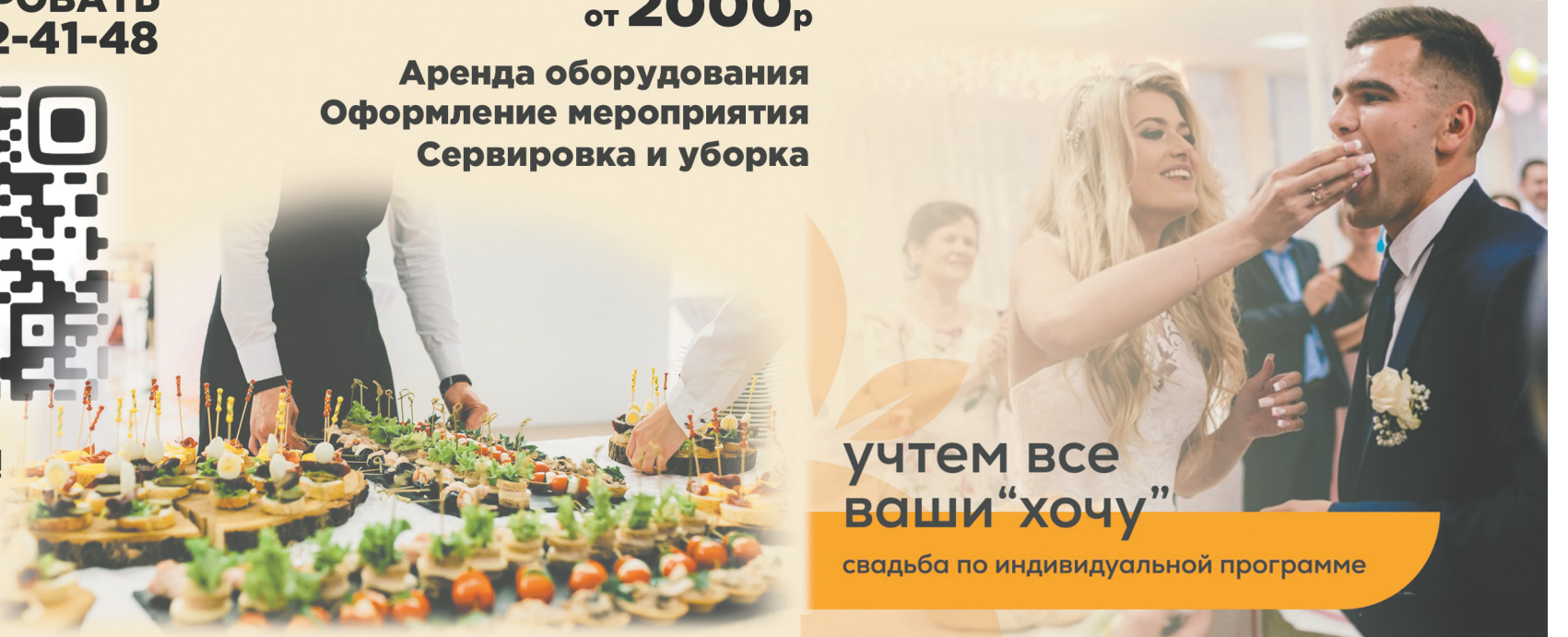
КЕЙТЕРИНГ
от **2000** р

Аренда оборудования
Оформление мероприятия
Сервировка и уборка

СВАДЬБЫ

учтем все
ваши "хочу"

свадьба по индивидуальной программе



Кировский завод «Политех»

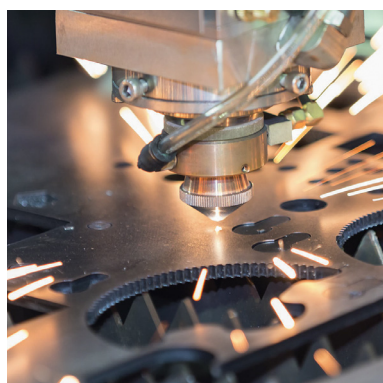
ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ БЕЗУПРЕЧНОГО РЕЗУЛЬТАТА

Современное производственное предприятие, производитель и поставщик высококачественных корпусов для светодиодных экранов из листового металла, шкафной продукции, в том числе электротехнических шкафов, противопожарных шкафов. Опыт, накопленный за 8 лет работы, позволил нам достичь высоких показателей качества на уровне мировых стандартов. Для изготовления своей продукции компания «ПОЛИТЕХ» применяет инновационные решения и использует высокотехнологичное и высокоточное оборудование

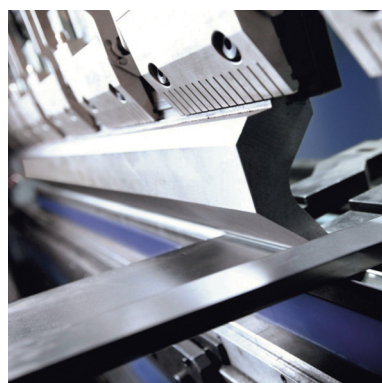


Алексей Феофилаков, директор, совладелец компании «ПОЛИТЕХ»
Александр Феофилаков, коммерческий директор, совладелец компании «ПОЛИТЕХ»

Мы готовы оказать услуги:



Лазерная резка



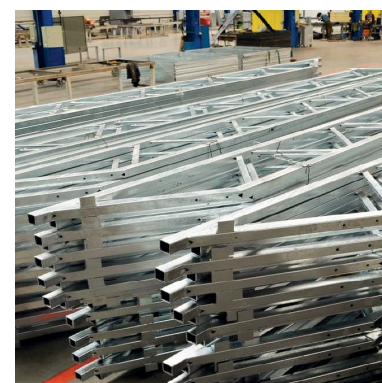
Гибка листового металла



Полимерная порошковая покраска



Все виды сварочных работ



Изготовление корпусной продукции

Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров города Кирова!

01

Оставить заявку
Наши менеджеры ответят вам в любое время суток

02

Получите расчет стоимости
Наш финансовый отдел рассчитает стоимость работ за один день

03

Получите заказ в срок
Мы понимаем, насколько для вас важны сроки



Оставляй заявку



📍 ул. Лепсе, 27
☎ 8 800 201 58 43
🌐 1politeh.ru
📱 politeh43

САМОЕ ПОПУЛЯРНОЕ КАФЕ®

очень вкусное место нашего города

НОВОГОДНИЕ КОРПОРАТИВЫ

В СЕТИ

СПК

КАФЕ

ОТКРЫВАЕМ БРОНЬ

SPKCAFE.RU

8 800-700-00-25



При покупке 1С
или продлении ИТС
у компании «ИТ-Отдел»

Аудит ИТ-инфраструктуры
от 10 000р. **БЕСПЛАТНО**
действует до 31 декабря 2022г.

88005550527

подробности акции уточняйте по телефону



РЕШЕНИЕ БИЗНЕС-ЗАДАЧ
it отдел

Продажа и внедрение 1С
Поддержка, доработка, обновление 1С



www.itotdel.info