

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Рынок страхования
наполнился жизнью
стр. 12 ⁽⁰⁺⁾

Инвесторов
ждут в лесу
стр. 10 ⁽⁰⁺⁾

Совладелец
UCC вошел
в топ-30 самых
влиятельных лиц
киберспорта в СНГ
стр. 7 ⁽⁰⁺⁾



Ключевой ставке
не вернули подвижность
стр. 14 ⁽⁰⁺⁾



Банк Хлынов

30 лет

ВСЕ ПРОСТО!

- Открыть ИП\ООО через сайт
- Открыть счет без визита в банк *
- Управлять бизнесом через мобильное приложение

- 0 ₽ – стоимость пакета услуг
- до 200 000 ₽ – переводы частным лицам



Бизнесу

8 800 250-2-777

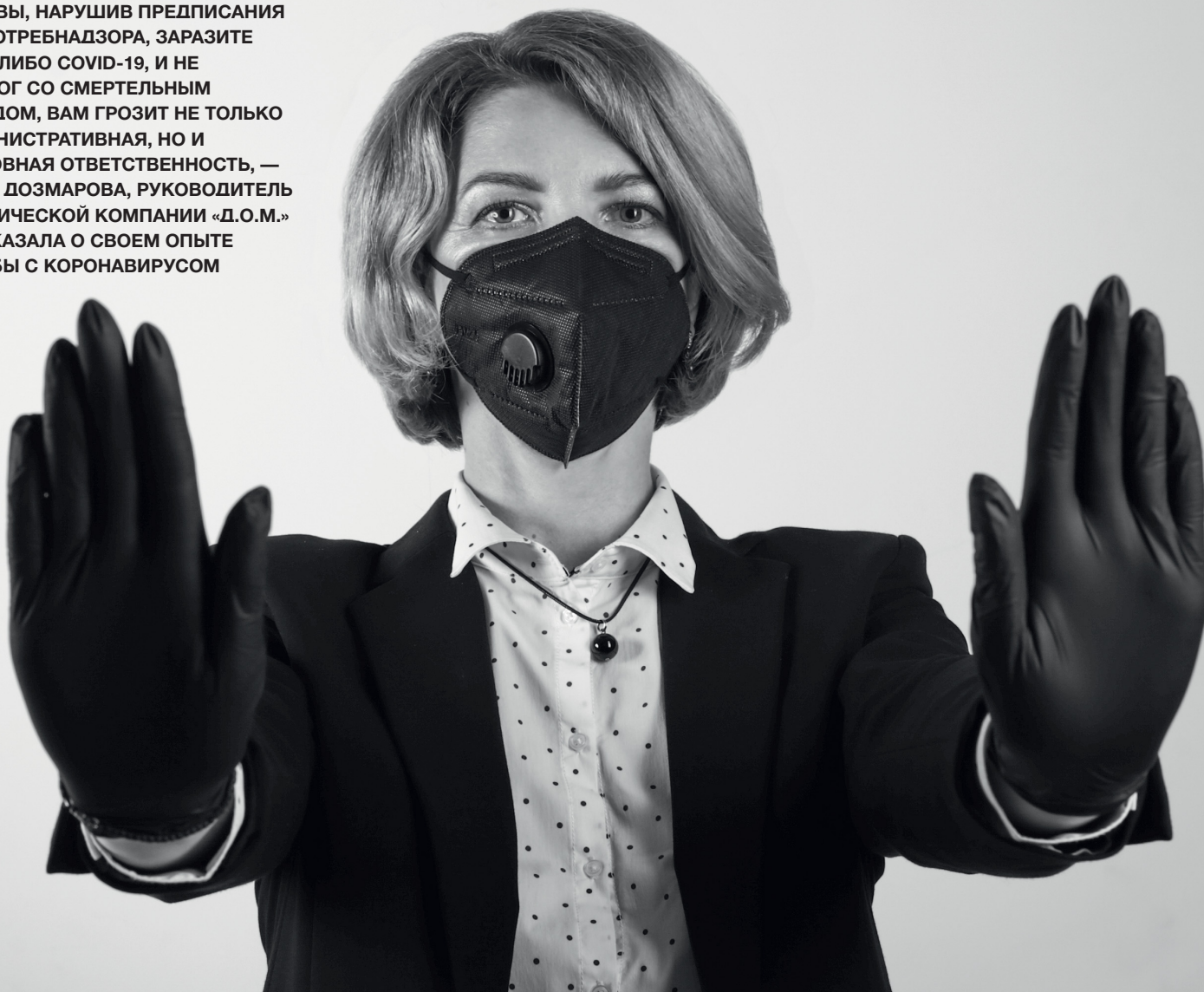
#хлыновпомогает

банк-хлынов.рф

*Не является обязанностью Банка. Банк вправе отказать в осуществлении выезда. Выезд сотрудника Банка для оформления документов осуществляется по адресу ведения бизнеса. Пакет услуг «Просто». Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, кроме счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей, условия пакета «Просто», и услуги, не включенные в пакет отражены/оплачиваются согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее – Тарифы). Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный». За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету (в том числе за снятие наличных денежных средств, внесение наличных денежных средств на счет), а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, Банком взимаются комиссии согласно Тарифам. Предложение не является офертой. Условия действительны на 26.10.2020 г. Подробности в офисах Банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

КАК МЕНЯ НАСТИГ COVID

» ЕСЛИ ВЫ, НАРУШИВ ПРЕДПИСАНИЯ РОСПОТРЕБНАДЗОРА, ЗАРАЗИТЕ КОГО-ЛИБО COVID-19, И НЕ ДАЙ БОГ СО СМЕРТЕЛЬНЫМ ИСХОДОМ, ВАМ ГРОЗИТ НЕ ТОЛЬКО АДМИНИСТРАТИВНАЯ, НО И УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, — ОЛЬГА ДОЗМАРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «Д.О.М.» РАССКАЗАЛА О СВОЕМ ОПЫТЕ БОРЬБЫ С КОРОНАВИРУСОМ



ИЗ НУДНЫХ ПРЕВРАЩАТЬСЯ В НУЖНЫЕ

— Лежа на кровати и глядя в потолок в полном бессилии, понимаешь, что еще недавно казавшиеся кому-то странными требования Роспотребнадзора вдруг стали приобретать смысл и из НУДНЫХ превращаться в НУЖНЫЕ.

Недавно у меня резко поднялась температура, и первое, что пришло в голову: «Это просто простуда или ангина». Но ответственность и здравый смысл диктовали: «Обратись за медицинской помощью». Так стало понятно, что меня настиг COVID.

5 дней подряд градусник показывал мне отметку в 39,6. 5 дней я не могла думать ни о чем. На 5 дней я была полностью выбита из рабочего процесса. Для руководителя — это серьезно. Помимо температуры — легкая боль в горле, насморк и, казалось бы, ничего критичного, но поверьте... и этого достаточно.

РАБОТА НЕ ОСТАНОВИЛАСЬ НИ НА МИНУТУ

Опасность коронавируса в том, что нет единой и четкой симптоматики. У кого-то кашель сопровождается ощущением, что ты откашливаешь из легких стеклянную пыль, у кого-то температура скачет от 38,5 до 35,8, кому-то тяжело дышать, кто-то отделяется легкими симптомами, а кого-то подключают к аппарату ИВЛ. Так или иначе, спасти может оперативная ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ медицинская помощь.

Да, сейчас осень, и помимо «новомодного» коронавируса есть еще грипп и обострения хронических заболеваний. Но реальность такова, что сейчас любой человек может заразиться COVID-19 и исключений быть не может. Как показала практика, несмотря на непредвиденные обстоятельства, аутсорс сработал отлично. Ни у одной компании, сотрудничающей с нами работа не остановилась ни на минуту. Если бы коронавирус был обнаружен у штатного сотрудника, то под удар попало бы не только оперативное решение юридических вопросов предприятия, но и вообще вся его работа.

БОЛЬШОЙ ОПЫТ ЗА МЕНЬШУЮ СТОИМОСТЬ

Пожалуй, еще один из самых весомых аргументов в пользу аутсорсинга юридических услуг — снижение затрат на содержание рабочего места. В такое непростое время это действительно может оказать большую поддержку для бизнеса, ведь снижаются не только расходы в части заработной платы, но и страховые, налоговые, отпускные и прочие выплаты.

Помимо видимой финансовой выгоды есть и вопрос компетенции. Поскольку мы работаем со множеством компаний, мы имеем большой опыт для решения разнообразных задач и вопросов.

Если вы хотите обезопасить или оптимизировать свой бизнес, узнайте условия сотрудничества на аутсорсе — запишитесь на бесплатную консультацию по телефону: 8 (922) 668-76-60. ♡

НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ВСЕ ДЛЯ БИЗНЕСА
- 4 ФИНАНСЫ
- 5 НЕДВИЖИМОСТЬ
- 9 КТО ЕСТЬ КТО
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 12 ОБЗОР РЫНКА
- 16 ПОЛЕЗНО
- 17 ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова:4700 экз.
• На стойках 300 экз.

Стойки, выкладка:	
Автосалон «Kia».....	ул. Труда, 90
Автосалон «Lada».....	ул. Труда, 90
АКБ «Росбанк».....	ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово».....	ул. Аэропорт, 6
Банк «Хлынов».....	ул. Урицкого, 40
ВТПП.....	ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постоялый двор».....	ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник».....	ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса».....	ул. Герцена, 56
Кафе «Агата».....	ул. Маклина, 56
Кофейня «Книжный клуб 12».....	ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев».....	ул. Сурикова, 19
Отель «Арт».....	ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик».....	ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк».....	ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКОМ».....	ул. Производственная, 29
Офисный центр.....	ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк».....	ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка».....	Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница».....	Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен».....	Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия».....	ул. Ленина, 80
Столовая.....	ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка».....	ул. Колыцова, 3
Столовая «Дымка».....	ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня».....	ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня».....	ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня».....	ул. Некрасова, 69
Столовая «Три медведя».....	ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя».....	пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая ложка».....	ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетики».....	ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум».....	ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»
Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Мазуров Михаил Александрович
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rotatel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatet@yandex.ru – редакция
Главный редактор:
Перескокова Татьяна Сергеевна
Редакционный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
610004, г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 13145.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 25.10.2020 г.
Дата выхода в свет – 26.10.2020 г.
№11 (498)

16+

Тираж 5000 экземпляров

6 ноября старт второго потока бесплатного обучающего проекта для начинающих предпринимателей от центра «Мой бизнес»!

6 ноября - 15 декабря более 220 жителей Кировской области пройдут программу для реализации своих идей в бизнес «БИЗНЕС-СТАРТ»! Причем абсолютно бесплатно!

Уже сейчас идет первый поток курса, и на его открытии заместитель министра экономического развития Кировской области Агалакова Лариса Юрьевна пожелала участникам проекта продуктивного обучения и отметила, что на курсе подобраны одни из лучших спикеров в продажах и маркетинге и с такими знаниями у будущих предпринимателей точно все получится!

Спикеры регионального и федерального масштаба дадут максимум информации для открытия успешного бизнеса:

- **Владимир Якуба** (г. Москва) – бизнес-тренер №1 - бизнес-тренер №1 в России по продажам со сцены в формате «Реалити»*;
- **Настасья Белочкина** (г. Москва) – богиня скриптов продаж, спикер крупнейших федеральных образовательных проектов;
- **Ирина Вахрушева** (г. Киров) – руководитель компании «Тренд», корпоративный тренер продаж и интернет-продвижения,
- **Ян Пальмачинский** (г. Москва) – владелец 5 бизнес-направлений, совладелец клуба собственников бизнеса с прибылью от 1 млн рублей «Б-500»
- **Евгения Рыкова** (г. Екатеринбург) – руководитель юридической компании

Изюминкой курса «БИЗНЕС – СТАРТ» является наличие наставника у всех участников курса! Наставники курса: действующие предприниматели Кировской области, которые поддержат и помогут в вопросах открытия бизнеса!

Мероприятие реализуется при поддержке Минэкономразвития России, Правительства Кировской области и министерства экономического развития и поддержки предпринимательства Кировской области в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Блоки обучения:

- Бизнес-планирование
- Целеполагание
- Ораторское искусство
- Эффективный тайм-менеджмент
- Финансовая грамотность. Налоги. Бухгалтерский учет
- Юридические аспекты организации бизнеса
- Мастер – класс по увеличению продаж
- Ведение переговоров, взаимоотношений с поставщиками и клиентами, а также прикладные навыки ведения бизнеса
- Мастер-класс по продвижению товаров (работ, услуг), в том числе в социальных сетях
- Бизнес-тур: экскурсии на предприятия Кировской области

Регистрация на курс на сайте: НАСТАВНИЧЕСТВО43.рф

Звони: 73-77-07, 410-410

**#наставничество43
#мойбизнес43**

Подробнее об этом и других бесплатных мероприятиях можно узнать по тел. 410-410 или на сайте центра «Мой бизнес» мойбизнес-43.рф

16+

*Источник – vladimiryakuba.ru

ПРО СТО БЕСПЛАТНО

Проведите **100** платежей
ОТКРОЙТЕ СЧЕТ **БЕЗ КОМИССИИ**

г. Киров, ул. Комсомольская, 12а
+7 (8332) 67-54-42 | www.dtb1.ru

Предложение действует для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, обратившихся в банк с заявлением на открытие расчетного счета в АО «Первый Дортрансбанк» в период с 01.09.2020 г. по 30.10.2020 г. Не распространяется на открытие 2-го и последующих счетов, а также на юридических лиц, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве. В бесплатный пакет платежей входит перевод денежных средств на счета других банков: с использованием системы «iBank 2», на USB-носители, на бумаге. В бесплатный пакет платежей не входят переводы на счета физических лиц. Расчет бесплатного пакета 100 платежей осуществляется по 25 платежным поручениям в месяц в течение 4х месяцев, считая месяц открытия счета. Начиная с 26 платежа каждого месяца в период действия «юбилейных условий обслуживания» тарифицируется по стандартным тарифам на услуги, оказываемые АО «Первый Дортрансбанк». Неизрасходованный пакет платежей не переносится на другой месяц. Подключение к юбилейным условиям происходит автоматически. Юбилейные условия по открытию и обслуживанию расчетного счета не распространяются при подключении к пакетам услуг по расчетно-кассовому обслуживанию. Банк имеет право в любой момент прекратить действие или внести изменения в условия предоставления указанного пакета путем доведения информации через официальный сайт банка. Лицензия № 32171



**ДОТРАНС
БАНК**



«Цифра» для бизнеса: банковские сервисы, которые помогут сэкономить

Малый и средний бизнес требует технологичных решений, чтобы выжить в коронакризис, он обязан быть мобильным, эффективным и экономичным. Что предлагает бизнес-банкинг?

Удаленные перспективы регистрации бизнеса

Регистрация бизнеса – один из важнейших этапов становления предпринимателя «на ноги» и зачастую занимает немало времени и требует определенных финансовых затрат. В Банке «Хлынов» решили упростить эту процедуру для своих клиентов и предоставляют возможность сделать онлайн без посещения налоговой.

Сама процедура онлайн-регистрации довольно проста. Достаточно зайти на сайт банка по адресу bank-hlynov.ru, зарегистрировать личный кабинет для регистрации бизнеса, в личном кабинете выбрать организационно-правовую форму – ИП или ООО, которое вы хотите открыть, заполнить необходимые поля и передать данные на проверку в банк.

После отправки заявки специалист банка свяжется с вами и назначит встречу в офисе банка. Офис необходимо посетить для подтверждения личности и выпуска квалифицированной электронной подписи (КЭП) физического лица. На встречу необходимо взять паспорт и СНИЛС, свидетельство ИНН ФЛ, телефон с номером, указанным при регистрации.

После проведения идентификации, в сервисе будет выпущен ключ электронной подписи физического лица, с помощью которого клиент в личном кабинете регистрации бизнеса подписывает весь пакет документов и отправляет их в налоговую.

Процесс занимает от 4 до 5 дней, после чего юридическое лицо или ИП будет зарегистрировано и открыто, и вы станете полноправным владельцем бизнеса. Таким образом, вы экономите свое время – нет необходимости посещать налоговую и стоять в очередях. А, главное, вы экономите деньги, при онлайн-регистрации бизнеса в банке «Хлынов» вам не надо платить госпошлину.

– По сути банк выполняет роль посредника между налоговой и заявителем на открытие бизнеса, однако самостоятельно пройти все шаги для регистрации бизнеса бывает непросто, на это уходит немало времени, при заполнении документов нельзя допускать никаких ошибок, при их нахождении, налоговая отказывает в регистрации и возвращает документы заявителю. Это увеличивает время обработки заявки и финансовые затраты, – добавляют в АО КБ «Хлынов». – Сотрудники банка «Хлынов» знают нюансы взаимодействия с налоговой как правильно оформить документы, экономя время клиентов. А в качестве бонуса открывают расчетный счет без дополнительных документов. Иными словами, мы предлагаем клиентам открытие фирмы под ключ.

Добавим, что ограничений, отличных от стандартного процесса регистрации бизнеса в налоговой – нет.

– Сегодня клиенты совершают 95% операций в онлайн-каналах¹. Почти любая финансовая услуга предоставляется с помощью мобильного устройства. Мы, как технологичный и клиентоориентированный банк, стремимся предоставить наиболее инновационные услуги и дополнительные цифровые сервисы, предъявляя самые высокие требования к их функциональности, удобству и безопасности. Мы поддерживаем бизнес на всех этапах становления и стремимся создавать максимально простые условия обслуживания. Бесплатный сервис для регистрации ИП и ООО – это еще одна ступень на пути создания экосистемы необходимых решений для бизнеса, – рассказывают в АО КБ «Хлынов».

Мобильные клиенты

Открытие счета в банке стало еще доступнее, оперативнее и, безусловно, экономичнее. Клиент заполняет заявку на сайте bank-hlynov.ru, затем с ним связываются сотрудники банка и уточняют необходимую информацию по документам. После чего специалист банка придет на подписание необходимых документов на территорию клиента.

Также клиенты банка активно пользуются Интернет-банком и мобильным приложением для бизнеса. Это существенно упрощает многие стандартные операции по управлению счетом. Вы сможете просматривать счета и выписки, проверять контрагентов в системе «Светофор», работать с платежными поручениями, подключать СМС и e-mail информирование, общаться с банком в чате.

Банки наращивают долю Интернет-эквайринга

Не стоит забывать, что на сайте bank-hlynov.ru клиенты смогут оставить заявку на кредит или на подключение торгового эквайринга. Все уже чувствуют, что цифровизация поэтапно проникает в нашу жизнь, например, многие привычные вещи уже перешли в онлайн: учеба, работа, покупки и даже общение с друзьями и родственниками – все это мы делаем в Интернете.

Неудивительно, что услуга онлайн-оплаты на сайтах и в социальных сетях стала одной из самых востребованных в период распространения коронавирусной инфекции, так как вектор сместился на интернет-продажи. Эта тенденция сохраняется. Кировские предприниматели, которые успели перестроить свой бизнес, не только не потеряли продажи, но и смогли нарастить их, заняв вовремя популярную онлайн-нишу.

Сервис Интернет-эквайринга позволяет компаниям подключать раз-



Наталья Шаверина,
начальник управления
корпоративного бизнеса
АО КБ «Хлынов»

“

Развитие цифровизации – это непрерывный процесс. Технологии и требования клиентов постоянно меняются, и банки вынуждены к ним быстро адаптироваться. Наша цель – не только предоставлять качественное обслуживание финансовых потоков корпоративных клиентов, но и помочь юридическим лицам и предпринимателям в сохранении и приумножении денежных средств. Мы многое делаем для поддержки бизнеса наших клиентов, уделяя внимание работе над сервисом и технологиями, потому что с высоты своего 30-летнего опыта знаем, как это важно в конкурентной борьбе. Для представителей бизнес-сообщества мы предлагаем возможность открыть счет максимально быстро, в течение одного часа. Кроме того, у нас довольно привлекательные условия расчетно-кассового обслуживания.

личные инструменты приема платежей: банковские карты, электронные деньги и кошельки, денежные переводы, интернет-банкинг, платежные терминалы и другие. Разработанная банком «Хлынов» система устойчива к нагрузкам, имеет гибкую микросервисную архитектуру и легко масштабируется для обработки любого числа транзакций.

– Мы предоставляем скидки для клиентов при оплате за полгода за обслуживание расчетного счета. Это помогает не только сэкономить на обслуживании РКО, но и грамотно подойти к процессу планирования расходов. Для новых клиентов мы предлагаем новый тариф «Просто», который поможет максимально сэкономить деньги на старте и дает возможность пользоваться современным и функциональным Интернет-банком, – подчеркивают в банке.

Цифровой банк

Свою конкурентоспособность банк Хлынов поддерживает благодаря инновациям, постоянно работая над улучшением онлайн-сервисов, а также мобильного приложения для юридических и частных лиц. Почти любая финансовая услуга предоставляется с помощью мобильного устройства. За последние несколько лет «Хлынов» вырос до статуса межрегионального банка, с сетью офисов в Йошкар-Оле, Чебоксарах и Ижевске и входит в топ-10 банков Приволжского федерального округа².

В топ-100 надежных банков

По данным профильного финансового портала banki.ru, в сентябре АО КБ «Хлынов» вошел в топ-100 банков России по кредитованию юридических лиц и занял 97 место³. Также «Хлынов» шагнул вверх на 4 строчки по кредитному портфелю, заняв 98 место по стране.

– Этому способствовала грамотная стратегия в период пандемии и карантинных ограничений, а также нам удалось наладить сотрудничество с Министерством экономического развития – мы получили финансирование для поддержки предпринимателей и стали выдавать кредиты с участием федерального капитала на выплату зарплат и возобновление деятельности компаниям, которые вошли в перечень пострадавших отраслей, – прокомментировали в АО КБ «Хлынов».

 **Банк Хлынов**

Подробные условия в банке «Хлынов»
bank-hlynov.ru,
тел. 8 (800) 250-2-777

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

1 – На основе аналитических данных АО КБ «Хлынов».

2 – На основе рейтинга banki.ru от 1.12.2019:

banki.ru/banks/ratings/?BANK_ID=192862

3 – На основе рейтинга banki.ru от 1.09.2020

banki.ru/banks/ratings/?BANK_ID=192862&date1=2020-09-01&date2=2020-08-01

С нами на высоте!



Хотите свою квартиру в центре Кирова на выгодных условиях? И чтобы вложенные средства работали и приносили доход? Группа компаний «Дело и Деньги» разработала уникальный сервис «Мой жилищный капитал»*, с помощью которого вы можете забронировать квартиру в строящемся ЖК «Парус» на ул. Ленина, 145/1 и зарабатывать, пока идет строительство.

ЖК «Парус» возводится ГК «Дело и Деньги» совместно с партнером — ООО СЗ «СК ДомИнвест». Это надежная строительная компания, с которой «Дело и Деньги» работает не первый год. ЖК «Парус» — современный жилой комплекс, отвечающий последним тенденциям на рынке новостроек: от панорамных окон и необычных планировок до программы бронирования квартир.

Надежный дом из 100% кирпича

ЖК «Парус» — одноподъездный 16-этажный полностью кирпичный комфортабельный дом с благоустроенной территорией. На каждом этаже всего по 6 квартир с улучшенной тепло- и шумоизоляцией.

Квартиры на любой вкус

В новом жилищном комплексе в центре города представлены квартиры как классической планировки, так и оригинальные и нестандартные по эргономике жилого пространства планировочные решения. Отдельного внимания заслуживает панорамное остекление в ЖК «Парус» — одна из модных «фишек», популярных на рынке городской недвижимости. Окна от потолка и до пола — стильное и оригинальное решение. Из окон будет открываться потрясающий вид на город и лесные массивы. Все красивые восходы и закаты нашего города — ваши!

Квартиры в ЖК «Парус» сдаются в предчистовой отделке. Все подготовительные работы уже выполнены, вам

останется определиться с дизайном интерьера.

Доступный мир комфорта

Дом расположен в районе с развитой инфраструктурой. Рядом есть все необходимое: супермаркеты, ТЦ, детские сады, студии развития, поликлиники, фитнес-центры, бассейн ВятГУ, остановки общественного транспорта. В 15 минутах ходьбы находится Гагаринский парк с детскими аттракционами и спортивными тренажерами — прекрасное место для прогулок и активного отдыха.

Потрясающие виды на жизнь

Новоселы ЖК «Парус» получают и собственный уголок живой природы. Рядом с ЖК протекает река Хлыновка, по имени которой когда-то был назван наш город. Ее берег будет благоустроен и превратится в зону отдыха для счастливых жильцов новостройки! Двор без машин, круглосуточное видеонаблюдение на территории жилищного комплекса, своя Управляющая компания — одни из многочисленных преимуществ проживания в новом доме в центре города. ГК «Дело и Деньги» позаботилась и о самых маленьких будущих жителях нового жилого комплекса. Планируется строительство детских спортивных и игровых площадок с безопасным покрытием.

Станьте обладателями уютной квартиры в ЖК «Парус», оцените все преимущества комфорт-класса и живите на высоте!

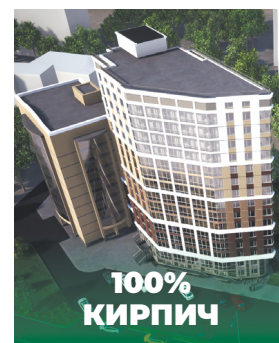
Подробная информация и отчет о ходе строительства на сайте www.парус-киров.рф. Дом планируется к сдаче уже в 2021 г. ☛



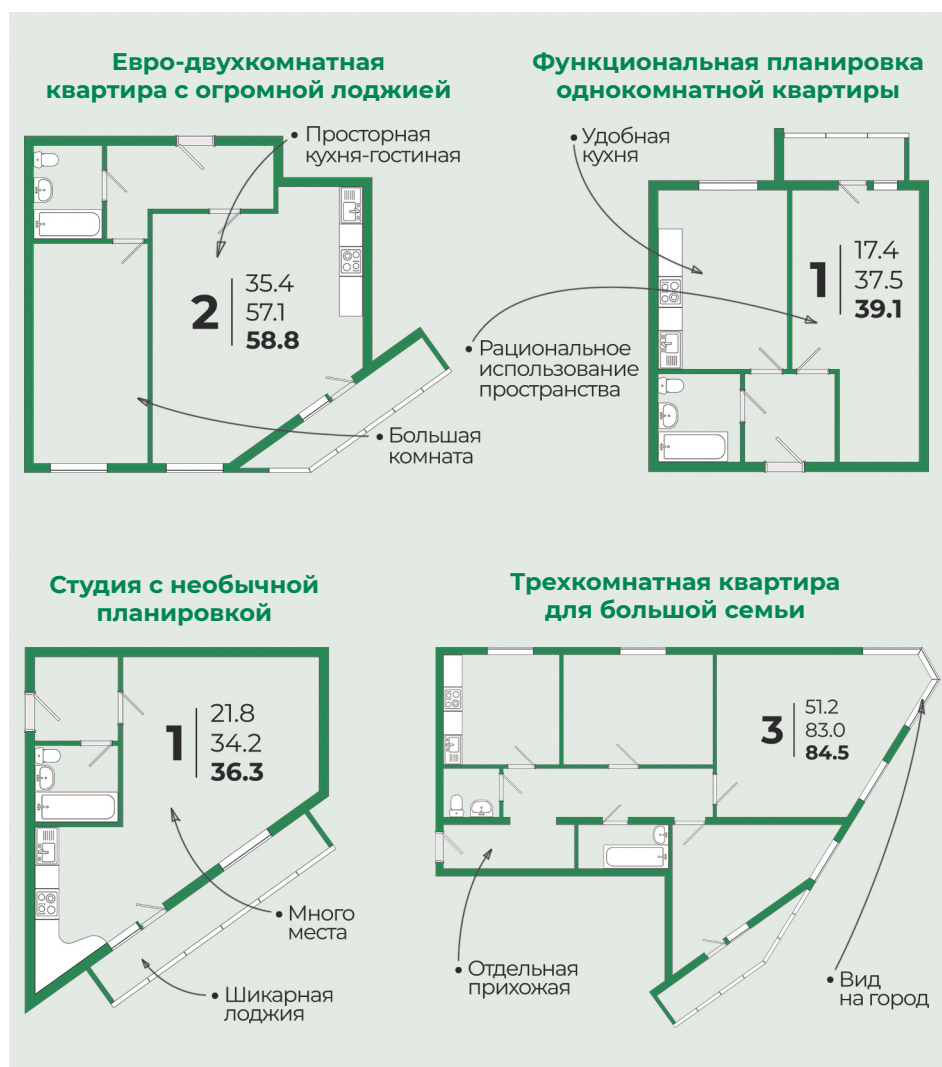
ЦЕНТР ГОРОДА



ПАНОРАМНОЕ ОСТЕКЛЕНИЕ



100% КИРПИЧ



КАК ЗАРАБОТАТЬ НА ПОКУПКЕ НЕДВИЖИМОСТИ В КИРОВЕ

Программа «Мой жилищный капитал»*: ваши деньги работают, пока дом строится

1. Вы определяетесь с параметрами квартиры в ЖК «Парус» и делаете минимальный взнос.
2. Заключаете договор бронирования на выбранную вами квартиру.
3. Копите проценты по ставке 3,5% годовых, пока идет стройка.
4. После ввода дома в эксплуатацию вы вносите оставшуюся часть за квартиру (в ипотеку или наличными средствами), заключаете договор купли-продажи и становитесь собственником жилья.

Ваши выгоды и преимущества:

Накопленные проценты — это личный доход, который не облагается налогом. Его можно потратить, например, на ремонт квартиры. Вы можете в любой момент вернуть свои взносы, если передумали покупать квартиру, так как ваши средства не участвуют в строительстве дома.



Дело и Деньги
Бренд, которому доверяют девять лет

Ключевой инвестиционный проект
ГК «Дело и Деньги» — ЖК «Парус» — кирпичный дом комфорт-класса по адресу Ленина, 145/1

г. Киров, БЦ «Кристалл»,
ул. Профсоюзная, 1 оф. 703

8 (8332) 7777-69
парус-киров.рф

dd_development
gcdeloidengi

*Услуги по сберегательной программе «Мой жилищный капитал» предоставляет Кредитный потребительский кооператив «Дело и Деньги» (КПК), ИНН 5257168276, ОГРН 1165275075130. Является членом СРО «Губернское кредитное содружество» (реестровый номер 154). Услуга доступна членам КПК, вступительный взнос 100 руб., паевой взнос — 1000 руб. Член КПК солидарно несет субсидиарную ответственность по его обязательствам в пределах невнесенной части дополнительного взноса каждого из членов КПК. Условия по программе «Мой жилищный капитал»: ставка — 3,5% годовых, сумма от 50 000 руб. до 3 000 000 руб., срок — с момента заключения договора передачи личных сбережений до 28.02.2022. Возможен частичный возврат, но не более суммы минимального остатка 50 000 руб. Услугу предоставляет ИП Павлов Никита Константинович. ИНН 434583086879 ОГРНИП 316435000098047. Адрес корреспонденции: 610004, Кировская область, г. Киров, ул. Профсоюзная, д. 1, оф. 703. Подробности в отделе продаж по тел. (8332) 77-77-69. Настоящее предложение не является публичной офертой. Застройщик — ООО СЗ «СК ДомИнвест». Юридический адрес: 117437, г. Москва, ул. Академика Арцимовича, д. 17, пом. V, комн. 8, оф. И, эт. 1, ИНН 4345296451 КПП 772801001 ОГРН 1114345002485. Разрешение на строительство выдано Администрацией муниципального образования «Город Киров» № 43-RU43306000-077-2016 от 21 апреля 2016 года. Проектная декларация размещена на сайте dominvest-kirov.ru.

В чем сила, бренд?

Это раньше посредственный продукт и посредственная компания выживали долгое время. Сейчас рейтинг товара на рынке напрямую зависит от качества и сервиса. Сильный бренд — наиболее ценный актив компании. Но его нельзя создать или укрепить лишь с помощью оригинальной или агрессивной рекламной кампании, так как любовь и доверие покупателей нельзя купить. Именно поэтому уже в течение 10 лет Вятская ТПП награждает кировские компании отличительным знаком — «Сертификатом доверия потребителей».

Признаны надежными в сегменте b2c

Недавно «Сертификатом доверия потребителей» Вятская ТПП отметила клинику эстетической стоматологии «Денталия» и фабрику детских шапочек «Журавлик». Президент Вятской торгово-промышленной палаты Андрей Усенко лично вручил коллективам документ, подтверждающий, что компании с успехом прошли серьезную проверку по оценке качества предоставляемых услуг.

Изучалось мнение потребителей, оценивалась эффективность системы контроля качества на предприятиях, учитывались отзывы контролирующих органов и все это проходило с учетом независимых экспертов и совета Вятской ТПП. По итогам такой

комплексной компетентной оценки они стали обладателями Сертификатов в своей сфере. В Вятской ТПП отмечают, что помимо весомого аргумента в пользу качества продукции или услуги, этот знак отличия станет поводом для гордости и творческого подъема всего коллектива. Теперь еще две кировские компании могут размещать на упаковке своих товаров и услуг этот отличительный знак.

Покупатель как часть бренда

Проект «Сертификат доверия потребителей» реализуется Вятской ТПП совместно с Управлением Роспотребнадзора по Кировской области, ФГУ «Кировский центр стандартизации, метрологии и сертификации».

Его цель — содействие продвижению на региональном рынке качественных товаров и услуг, произведенных местными компаниями, привлечение внимания потребителей и розничных торговых сетей к качественным, экологичным и безопасным товарам.

Сертификат доверия — это не награда, а прежде всего повышение ответственности производителя перед покупателями. Имея данный Сертификат, предприниматель не имеет права допустить выпуск продукции, не соответствующей требованиям стандартов, и обмануть своего покупателя. Это своего рода обязательство перед потребителями, что в конечном итоге работает на повышение имиджа компании, ее конкурентоспособности и продвижение товаров на рынке. ☞



Михаил Гальцов,
вице-президент ВТПП, куратор
проекта «Сертификат доверия
потребителей»

“ Проект «Сертификат доверия потребителей» существует уже 10 лет. Этот год — юбилейный! Мы начали реализацию проекта, когда в стране отменили обязательную сертификацию. Предприятия смогли заявить сами о себе как о производителях действительно качественных товаров и услуг. Сертификат — это своего рода двойная система гарантий качества для потребителя: бренда конкретного продукта, и компании в целом.

Получение «Сертификата доверия потребителей» очень важное событие в жизни любого предприятия, так как нет ни-

чего дороже для бизнеса, чем доверие тех, для кого он работает. Также это служит хорошим барометром оценки работы бизнеса, ведь экспертная комиссия делает промежуточный срез в работе предприятия, анализируя вехи его развития и достижения.

Отличие данного проекта от других в том, что он носит индивидуальный характер. Сертификаты присуждаются только достойным компаниям Кировской области, в качестве продукции которых нельзя усомниться. Преимущество проекта в том, что он не является узко-сегментированным. За время его существования мы вручили сертификаты многим компаниям, работающим в различных отраслях — от производства продуктов питания и товаров ветеринарного назначения до выпуска мебели и реализации нефтепродуктов. Поэтому заявку на участие может подать любое предприятие Кировской области, работающее больше года на территории региона и узнаваемое потребителем. Чтобы получить отличительный знак необходимо заслужить, а самое главное удержать народное признание!

#ЯВЫБИРАЮВЯТСКОЕ

Любишь и покупаешь продукты и товары вятских брендов? Пользуешься услугами местных компаний? Ценишь качество и сервис? Тогда фотографируйся с любыми брендами нашего города, с товарами, продуктами или символикой, публикуй снимки на личной странице в ВКонтакте или Instagram с хэштегом #ЯвыбираюВятское. Стань самым креативным, смотри прямой эфир НавигаторLIVE в группе ВКонтакте navigator_kirov_group 6 ноября и получи 50 крутых подарков от партнеров в прямом эфире!

#БИЗНЕСУЖИТЬ2020 ГОВОРИМ МЫ ВСЕМУ ДЕЛОВОМУ СООБЩЕСТВУ РЕГИОНА И ПРОДОЛЖАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ. ПОДДЕРЖИТЕ МЕСТНЫЕ КОМПАНИИ, СКАЗАВ: «ДОВЕРЯЮ! ПОКУПАЮ! Я ВЫБИРАЮ ВЯТСКОЕ!»



Отсканируй QR-код и смотри промо-ролик медиапроекта #ЯВыбираюВятское

Партнеры медиапроекта #ЯВыбираюВятское



Производственный холдинг «Здрава»

Праздник вкуса каждый день!

zdrava.com zdravalike zdrava_kirov



АО «Кирово-Чепецкий хлебокомбинат»

С нами вкуснее!

chudohleb.ru chudohleb43 chudohleb



ООО «Наивный мир»

Текстильная развивающая игрушка! Добрая, содержательная, многофункциональная!

naivmir.ru 8 (8332) 51-44-23



Лингвистический центр Relod — нам 23 года!

ONE LEVEL UP*

*ONE LEVEL UP (в пер. с англ.) — на один уровень выше!

relodkirov.ru relodkirov relod43 relod_education

Совладелец USS вошел в топ-30 самых влиятельных лиц киберспорта в СНГ

Forbes и Sports.ru составили рейтинг самых влиятельных лиц киберспорта в СНГ, в который вошел молодой предприниматель из Кирова, соучредитель USS Павел Шапкин. Издание сообщает, что к 32 годам Шапкин был организатором концертов, модных показов, спектаклей. В 2014 году вместе с партнерами создал киберспортивный проект USS, который организует русскоязычные турниры и интернет-трансляции соревнований по киберспорту. Первые турниры основатели провели в родном Кирове.

Достигнув национального и мирового уровня компания USS, продолжает вести вещание из Кирова и расти рекордными для нашего времени темпами в десятки процентов в год. О том, как работает и сколько стоит такой бизнес «Навигатору» в интервью рассказывал Павел. Приводим выдержки из него:

На игре

— В России мы точно вторые... Когда-то ставили задачу стать первыми. Но в чем прикол быть Топ-1 — обычное животное стремление к доминированию. На каком-то этапе мы действительно ставили перед собой цель стать первыми в стране, войти в мировой топ. Но это сфера очень жесткой конкуренции. Ничего удивительного, речь идет об очень больших деньгах, десятках и сотнях миллионов долларов.

Сейчас немного предыстории. Когда мы создавали свою компанию, то расшифровывали USS в переводе на русский что-то вроде «бунт чемпионов» и вкладывали в это идею восстания окраин против доминирования столиц. Но путь войны — это состояние постоянного напряжения и тогда мы решили изменить философию компании. Даже иначе расшифровали USS — You can compare — компания ваших возможностей.

Вместо противостояния с мировыми лидерами мы задумались о том, чем мы можем им быть полезны, как мы можем дополнить уже существующую экосистему, что можем дать для развития индустрии киберспорта, как мы можем помочь лидерам вместе расти. Мы зарыли топор войны. Как не странно, мы не только избавились от стресса, но и стали значительно больше зарабатывать.

Когда убираешь эту внутреннюю потребность в доминировании, быть первым, лучшим куда важнее становится просто оказывать позитивное влияние на жизнь людей. Когда мы организуем турнир, мы думаем не о самом большом призовом фонде, а о том, чтобы зрители получали эмоции, а игроки возможность для самореализации.



Быстрорастущий рынок

Когда мы разговаривали в прошлый раз, почти два года назад, нам предлагали выкупить компанию за 4 млн долларов. Мы отказались. Сейчас USS смело можно оценить в 8 млн долларов. Мы с партнерами обсуждали этот вопрос. Пока не пришли к общему мнению о какой-то планке выхода на IPO. Но в любом случае это будет иметь смысл при оценке компании в сумму порядка 30-50 млн долларов.

Киберспорт привлекает инвесторов по очень простой причине — это быстрорастущий рынок. Плюс, наша компания растет быстрее рынка. В результате за 2019 год наши доходы выросли на 40%, в текущем году есть все шансы обеспечить прирост в 50%, мы ускоряемся.

Думаю вы понимаете, для инвесторов, которые рассматривают прибыль на инвестиции в 20%, как что-то почти нереальное, мы можем чуть ли не гарантировать гораздо более высокий результат. Кроме того, мы одна из немногих компаний из Восточной Европы, которая смогла построить бизнес-модель, которая не сжигает деньги инвесторов, а работает «в плюс».

Поэтому нашли без больших сложностей привлекли инвестора, которого интересует не только финансовый результат, но и который разделяет нашу любовь к киберспорту и общую идеологию. Они сами на нас вышли. Это очень крупная российская компания. Пока я не могу ее назвать. Они поддержали нашу идею о создании в России сети киберспортивных компьютерных клубов, которую мы будем разворачивать в ближайшие два года.

Мы работаем в индустрии развлечений. Киберспорт уже превзошел такую отрасль индустрии развлечений, как кинематограф по доходам. Аудитория растет. Более того, она взрослеет. Геймеры это уже не подростки. Это молодые люди со своими источниками дохода. Покупательная способность увеличивается. Возникают все новые продукты, игры, к развитию которых можно подключиться.

Сейчас наша сфера — киберспорт. Но киберспортсмены, на которых сейчас ориентирована USS — очень небольшая часть геймеров. Мы видим, что более половины игроков играют через телефоны. Возможно, господство мобильных игр, основная задача которых часто просто «убить время» на время поездки в метро, приведет к снижению качества игр, как продукта. Но так или иначе — это сфера, в которой нужно работать.

Мы проводили турнир по достаточно простой игре, которая работает через мобильные телефоны: 8000 тысяч не просто зрителей, а игроков и призовой фонд 1,2 млн рублей. Отказываться от этой аудитории? Не думаю.

Кого-то это может пугать изменение предпочтений, но для меня это нормальная ситуация. Мир — это сеть сообщающихся сосудов. Если где-то что-то убавилось, значит надо искать то место, где оно появилось.

Игры появляются и умирают. В этом нет ничего страшного. Перелистнули страницу. Сцена вторая. Снова мы, но в другой игре. ▲ (0+)

Кто есть кто

Павел Рылов родился в п. Лянгасово. Окончил школу №73, а также музыкальную школу. Активно участвовал в спортивной жизни школы: сдавал нормы ГТО и занимался баскетболом. В школьные годы зарабатывал на сборе ягод и овощей. Во время обучения в ВятГУ, в 2005 году устроился плотником-бетонщиком на объект по утилизации химоружия «Марадыковский». Постепенный рост и развитие привели к тому, что в 2010 году Павел открыл ООО «КЭСО», работал на должности технического директора, а в 2019 году стал генеральным директором компании.

За 10 лет работы мы выработали множество инструментов, успешно применяемых в работе. Наши клиенты могут рассчитывать на:

- эффективное и оперативное управление строительными инвестпроектами от идеи до ввода в эксплуатацию с гарантией качественного контроля выделяемых инвестиций;
- снижение затрат на эксплуатацию зданий и сооружений путем своевременного квалифицированного обследования конструкций и инженерных сетей и их модернизации;
- независимое и объективное решение строительных споров, возникающих между сторонами в досудебном и судебном порядке.



Павел Рылов

генеральный директор
ООО «КЭСО»



📍 ул. Московская, 107Б, 10 этаж
☎ (8332) 219-900
🌐 kesocorp.ru

Еще в студенчестве Александр Чистов начал свою карьеру в юриспруденции. После окончания университета в 2008 году (ВГГУ, юридический факультет) продолжил работу в юридической компании «Вердикт-Плюс» в должности юриста. В 2009 году стал соучредителем ООО КПЦ «Интердикт», где продолжал работу до 2015 года в должности ведущего юриста. После этого он открыл собственный бизнес — юридическую компанию «Чистов и партнеры», где он и до сих пор работает в должности руководителя.

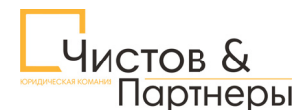
Каждый должен заниматься своим делом! Занимайтесь бизнесом, а юридические нюансы оставьте юристам «Чистов и партнеры».

- Широкий спектр юридических услуг для частных лиц и бизнеса, начиная от помощи в составлении одного документа до полного сопровождения.
- Качественная юридическая консультация.
- Представительство интересов в арбитражных судах.
- Представим интересы за пределами Кирова и Кировской области в любом суде Российской Федерации.
- Сопровождение сделки любой сложности от покупки недвижимости до приобретения готового бизнеса.



Александр Чистов

Управляющий Юридической
компании «Чистов и партнеры»



📍 ул. Володарского, 148, 2 эт., оф. 6
☎ 8 (912) 734-99-29
🌐 chistov-partners.ru

В 1997 году Наталия закончила ОВСХК по специальности «Землеустройство». Затем, окончила ВГСХА по специальности «Экономист» и МФЮА по специальности «Оценка стоимости предприятий». В 2010 году — получила аттестат кадастрового инженера. Сейчас она является общественным представителем Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кировской области в сфере кадастровых работ, член гильдии риэлторов Вятки, а ее компания «АКТИОН» — член Вятской ТПП, а также аккредитованный партнер Сбербанк в сфере кадастровых работ.



Наталия Ашихмина

директор и учредитель
ООО «АКТИОН»



📍 ул. Воровского, 37, 3 эт.
☎ (8332) 640-100, 8 (953) 947-26-47
🌐 актион24.рф

Предприниматели ломают голову над сотней вопросов и один из них — кадастровая стоимость объектов недвижимости, ведь на ее основании рассчитывается налог на имущество. Чтобы избежать излишнего внимания проверяющих органов, нужно проверить документацию и привести ее в соответствие с требованиями законодательства. **Чтобы не загружать себя техническими нюансами, корректным расчетом кадастровой стоимости и анализом документации, обратитесь за помощью к специалистам ООО «АКТИОН». Так вы точно сможете быть уверены в результате!**

В 2003 году Дмитрий Кинжалов закончил Вятское художественное училище им. Рылова, по специальности «Дизайн». Еще в студенческие годы он был победителем профессиональных выставок-конкурсов дизайнеров интерьера. с 2003 по 2017 гг. работал ведущим дизайнером в одной из кировских фирм. В 2018 году Дмитрий основал собственную студию интерьерного дизайна KINZHALOV design, где работает арт-директором. Сотрудничает с крупнейшими девелоперами региона: ГК «Железно», «УКС «Авитек», а также занимается проектированием частных интерьеров.



Дмитрий Кинжалов

арт-директор KINZHALOV design



2003



☎ 8 (912) 709-49-09
🌐 kinzhalov_design
📱 kinzhalovdesign

KINZHALOV design — это интерьер европейского уровня от профессионала с опытом работы в сфере дизайна более 17 лет, а также:

- Красота и функциональность интерьера
- Креативные и неординарные проекты
- Разработка интерьера в любом стиле

“Постоянное профессиональное развитие позволяет мне поддерживать высокий уровень качества своих работ, быть востребованным и оставаться на острие интерьерного дизайна, — Дмитрий Кинжалов

К кому обратиться? Кто порекомендует? Где найти исчерпывающую информацию?

Пользуйтесь полезным разделом «Кто есть Кто» на деловом портале «Навигатор.Бизнес». Это справочник о деловых и известных публичных персонах Кирова и области. Как он может помочь? Проверьте вашего партнера — читайте отзывы о нем и публикации в СМИ. Формируйте бизнес-сообщество Кировской области — оставляйте отзывы о работе с партнерами и оценивайте опыт сотрудничества. Ищите в справочнике ваших потенциальных клиентов и покупателей.

У вас есть свое дело? Вы — предприниматель или известный в Кирове человек? Добавляйтесь в наш справочник «Кто есть Кто», заявите о себе и найдите новых партнеров! Хотите стать участником? Звоните: 57-68-16. Р (0+)

* Информация в разделе «Кто есть кто» публикуется в соответствии с законом № 152-ФЗ «О персональных данных» на основании общедоступных персональных данных в открытых источниках или при согласии на их публикацию. Источники фото: Архив «Навигатор. Бизнес», а также фотографии предоставлены участниками проекта



Кто есть кто на портале
«Навигатор. Бизнес»

В 1997 году Андрей Валерьевич закончил обучение в Вятском государственном техническом университете и уже с 1998 года начал профессионально заниматься оказанием услуг по организации работы по охране труда на предприятиях всех сфер экономики региона. Прошел стажировку ведущей европейской компании по вопросам безопасности – TNO в Нидерландах. Благодаря упорному труду и постоянному развитию, Андрею удалось вывести центр «Охрана труда» в топ-10 компаний России по развитию аутсорсинга охраны труда.



Андрей Воротников

директор ООО «КРЦ «Охрана Труда»

Центр «Охрана Труда» — это оказание профессиональной помощи в организации и ведении всех процессов по охране труда на вашем предприятии на протяжении 18 лет. В работе мы придерживаемся строгих принципов:

- Лидерство в сфере качества и полноты предоставляемых услуг по охране труда на территории Кировской области.
- Изучение и внедрение в своей работе лучших практик раньше конкурентов.
- Выполнение работы на совесть, как если бы в организации заказчика работали наши родные и близкие.
- Беремся за работу только тогда, когда уверены, что можем выполнить ее хорошо!



📍 Октябрьский пр-т, 22-а
☎ 8 (8332) 746-846
🌐 truda.pro

Родился 13 ноября 1983 г. в Воркуте, где и закончил школу. Первый компьютер появился в 1993 году. С этого момента с IT-технологиями не расставался. После окончания школы перебрался в Киров и поступил в ВятГУ на факультет автоматики и вычислительной техники. В 2006 году начал карьеру в должности охранника. Желание работать в сфере IT и упорный труд привели к тому, что уже через 2 года он открыл собственную компанию — «Студия Арт Нэт», где он и в настоящее время работает в должности директора.



Антон Сметанин

директор ООО «Студия Арт Нэт»

ARTNET STUDIO — разработка сайтов, упаковка и продвижение бизнеса в digital среде с 2008 года. Предлагаем весь спектр услуг для повышения прибыли в 1 месте:

- Комплексный интернет маркетинг.
- Разработка сайтов любой сложности.
- Контекстная реклама в Яндекс, Google и Mail.RU.
- SEO продвижение сайтов.
- SMM и таргетированная реклама в соцсетях.
- Реклама и продвижение на YouTube.
- Дизайн, брендинг и упаковка бизнеса под ключ.
- Внедрение CRM систем Битрикс24 и AmoCRM.

Наша компания также предоставляет множество других услуг, которые будут вам полезны. Обращайтесь!



📍 ул. Карла Либкнехта, 120, оф. 202, 301
☎ (8332) 222-001, 8 (800) 707-69-60
🌐 artnetstudio.ru

#СВЯЗИРЕШАЮТ

НАЙДИТЕ ПОЛЕЗНЫЕ КОНТАКТЫ ДЛЯ СЕБЯ И СВОЕГО БИЗНЕСА

Готовы помочь предпринимателям города в решении их бизнес-задач? Присоединяйтесь к проекту журнала «Бизнес Класс» и портала «Навигатор. Бизнес»!



По вопросам участия в медиапроекте #Связирешают все звоните: 8-912-332-93-10 (Ванда Городчикова)

16+

БИЗНЕСКЛУБ

БИЗНЕСКЛАСС

LIVE НАВИГАТОР

Лесопромышленный комплекс как драйвер экономического роста

– За три года отрасль стала мне родной и близкой, а трудности и проблемы как вызов, их решение – мой долг без преувеличения. Во-первых, потому что за все, что берешься нужно делать так, чтобы не было стыдно перед людьми, а, во-вторых, очень мне с коллегами хочется, чтобы о лесниках не думали стереотипно, – о том, как себя чувствует «зеленое золото» региональной экономики – одна из перспективных отраслей, в эксклюзивном интервью «Навигатору» Дмитрий Лебедев, и.о. министра лесного хозяйства Кировской области.



Дмитрий Лебедев,
и.о. министра лесного хозяйства Кировской области

Что привело Вас к тому, чем Вы сейчас занимаетесь?

– Начать, наверное, стоит с того, что сразу после школы я планировал связать свою жизнь с лесом, а точнее с лесной промышленностью, так как родом из Нолинского района п. Аркуль, где рядом был тогда богатейший леспромхоз.

В 1995 году с отличием закончил Кировский лесопромышленный колледж по специальности «технология деревообработки». Еще во время учебы я принял для себя судьбоносное решение поступить во Всероссийский заочный финансово-экономический институт на специальность «финансы и кредит». Уже тогда страна стала сильно меняться, и было понятно, что, одних навыков организации производственного процесса, без знаний экономических основ, будет явно недостаточно, чтобы стать востребованным и полезным в любой отрасли.

Во время учебы стал работать в одной из первых в городе и области консалтинговых фирм, и, развивая навыки экономиста, стал заниматься бизнес-планированием. Позднее изменил приоритет по профилю ВУЗа, который успешно окончил и начал работу на муниципальной службе г. Кирова в одном из финансовых подразделений. За это время пришел к выводу, что необходимы навыки

правовой грамотности для работы. Поступил на заочное отделение Московского государственного юридического университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА), который успешно окончил.

До 2009 года не сталкивался вплотную с необходимостью реализовывать навыки своего первого образования, а вот после прихода в Контрольное управление губернатора Кировской области они снова понадобились. Отрасль одна из ведущих в экономике региона, поэтому вопросов конкретно с лесной сферой за три года работы было много.

Одним из аргументов перейти в 2011 году на работу руководителем блока, отвечающего за инвестиционную деятельность в министерстве экономического развития Кировской области, было именно наличие опыта для анализа инвестиционного направления в целом и данной сферы в частности. До 2017 года именно здесь, работая в должности начальника отдела инвестиционной политики, пришлось плотно работать с инвесторами лесной отрасли и приоритетными инвестиционными проектами от стадии анализа заявок до контроля за их исполнением. Ну и, конечно, с законами, которые на федеральном и областном уровне регулируют инвестиционную деятельность, я имею в виду налоговые преференции по двум основным налогам: на имущество предприятий и прибыль.

Во многом знания и полученный опыт стали причиной, по которой меня пригласили в ноябре 2017 года курировать в министерстве лесного хозяйства Кировской области лесопромышленный комплекс и финансы лесного хозяйства нашего региона. Напомню, отрасль аккумулирует в себе более 800 млн рублей неналоговых доходов областного бюджета, занимая второе место по экспорту продукции.

За три года отрасль стала родной и близкой, а трудности и проблемы как вызов, их решение – мой долг без преувеличения. Во-первых, потому что за все, что берешься нужно делать так, чтобы не было стыдно перед людьми, а, во-вторых, очень мне с коллегами хочется, чтобы о лесниках не думали стереотипно.

Какие первоочередные задачи по развитию лесного хозяйства Кировской области Вы ставите, и каких результатов планируете добиться?

– Хотелось бы сразу определить три важных вектора в нашей работе: первое – соблюдение требований непрерывного, рационального пользования лесным фондом, своевременное и качественное воспроизводство лесов, сохранение их ресурсного, рекреационного, экологического потенциала и биологического разнообразия; второе – повышение доходов от использования лесных ресурсов; третье – декриминализация отрасли в целом. Объединить решение этих трех задач в одну – это и есть та цель, к которой мы стремимся.

Наш ориентир – это вовлечение лесных ресурсов в пользование и достижение освоения расчетной лесосеки в размере не менее 70% от общего объема доступной (а это 15,1 млн гектаров), получение дохода от использования лесов во все уровни бюджетов за счет поступления как налоговых, так и неналоговых платежей за использование лесных ресурсов порядка 3 млрд рублей ежегодно, передача обязанностей по сохранению лесов на лиц, использующих леса.

Ежегодно нам необходимо осуществлять лесовосстановление на площади порядка 37 тыс. га, в том числе искусственное лесовосстановление – на площади 4 тыс. га. Итогом реализации национального проекта должно стать 100% восстановление вырубленных и погибших лесных насаждений.

Изменение качества лесного фонда является одним из ключевых стратегических вызовов для лесной отрасли. Коренным образом улучшить ситуацию можно с внедрением модели устойчивого лесопромышленного управления, которая при соблюдении баланса между социальными, экологическими и

**Лесная отрасль
аккумулирует в себе
более 800 млн рублей
неналоговых доходов
областного бюджета,
занимая второе место
по экспорту продукции**

экономическими факторами будет способствовать раскрытию потенциала российских лесов.

Также в Кировской области существует региональный проект «Сохранение лесов в Кировской области», реализуемый в рамках указа президента России Владимира Путина «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». Закупается лесохозяйственная и лесопожарная техника и оборудование, проводится обследование земель, не занятых лесными насаждениями и требующих лесовосстановления. Достижение целей регионального проекта – это совместная работа министерства лесного хозяйства, лесопользователей и организаций занимающихся выращиванием посадочного материала, направленная на сохранение и приумножение лесных богатств региона.

Как Вы можете охарактеризовать текущее финансовое состояние крупнейших предприятий лесной индустрии региона, в том числе и в этот непростой период, который начался с весны текущего года? Как обстоят дела с портфелем заказов? Какова роль регионального правительства в решении этих проблем?

– Основным видом использования лесов в регионе является заготовка древесины. Сейчас для ее заготовки передано в пользование более 5 тысяч гектаров земель лесов. В 2019 году объем заготовленной древесины составил порядка 8700 м³, в первом полугодии 2020 года чуть больше 4500 м³. Радует, что показатели возрастают. Это говорит о качестве работ.

Помимо этого, в создавшейся этой весной неблагоприятной эпидемиологической обстановке правительству пришлось искать компромисс между карантинными мерами и потребностью сохранения функционирования предприятий. Государству как регулятивному органу необходимо было обеспечить баланс: с одной стороны – жизнь и здоровье людей, с другой – экономика, обеспечивающая уровень жизни населения.

Считаю, что включение ряда организаций в перечень системообразующих предприятий региона, а также дальнейшее снятие запрета на осуществление деятельности лесозаготовительных и лесоперерабатывающих предприятий помогло смягчить экономический и социальный эффект от ограничительных мер.

Обстановка ни в мировой, ни в российской, ни в региональной экономике не вернулась на исходную, но это же и послужило толчком к развитию, к поиску и применению новых решений.

На сегодняшний день предприятия лесной отрасли продолжают работать, обеспечивая выполнение новых заказов и ранее заключенных долгосрочных контрактов. Нашим министерством продолжается работа, направленная на то, чтобы сделать регион инвестиционно привлекательным, а также повысить доходность лесного комплекса.

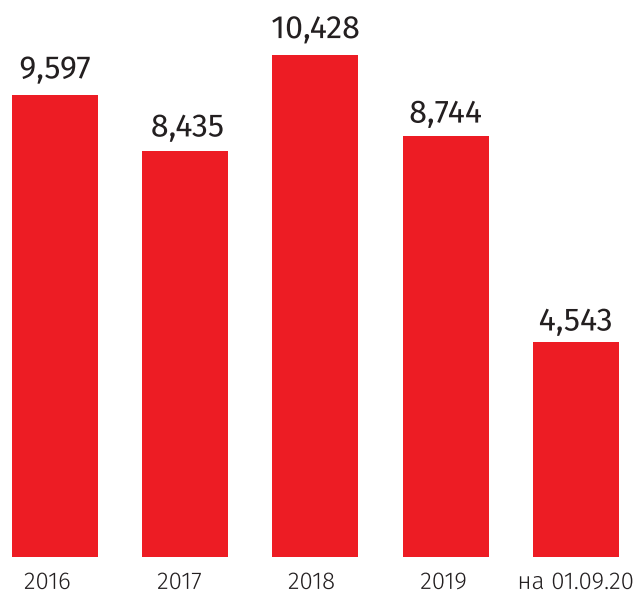
Динамика развития отрасли с 2013 года подтверждает устойчивую тенденцию к росту по основному экономическому показателю «отгрузка товаров».

В структуре экспорта лесной комплекс региона занимает 2 место, после экспорта удобрений, производимых предприятиями химической отрасли региона. Его доля в общем объеме экспорта составляет более 20%. Основными странами-партнерами являются Египет, Германия, США, Нидерланды, Узбекистан, Бельгия. Положительную динамику по росту спроса показывает Германия, Нидерланды и Бельгия.

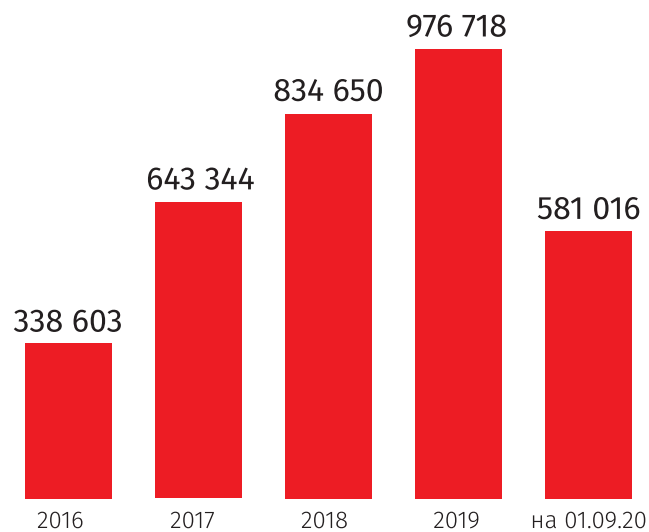
Предприятия Кировской области успешно рекомендовали себя на рынке профилированного погонажа. Порядка 40 предприятий экспортируют свою продукцию в 18 стран мира. Основными партнерами на этом рынке являются страны Ближнего зарубежья (Азербайджан, Беларусь, Литва, Грузия и Казахстан).

Делая упор на глубокой переработке древесины, предприятия ЛПК стали активно осваивать новые высокотехнологичные рынки продукции

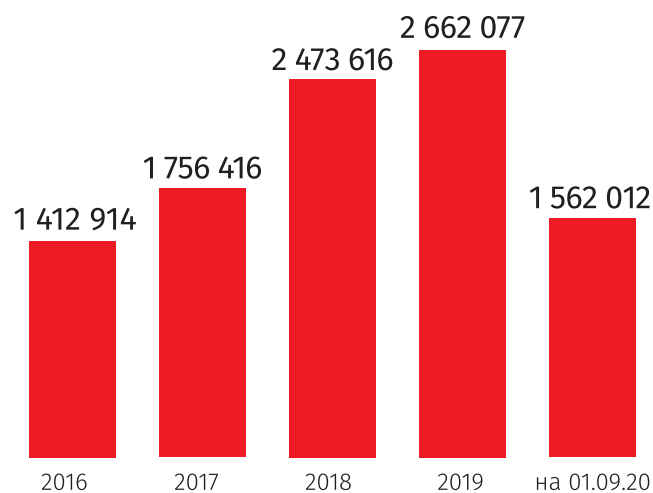
Заготовка леса, млн м³



Объем доходов регионального бюджета от использования лесов, тыс. рублей



Налоговые и неналоговые поступления в региональный бюджет от предприятий лесной и деревообрабатывающей промышленности, тыс. рублей



По данным Минлесхоза Кировской обл.

Европы. Среди них – клееный брус и пеллеты. Активно развивается использование отходов лесопиления, конечная продукция которых востребована рынком.

Расскажите, как обстоят дела с противодействием «теневому» лесному бизнесу? Что предпринимается для его «обеления»?

– Здесь важно разделить вопрос на две составляющие: выполнение министерством возложенных на него полномочий в области лесных отношений и работу непосредственно с бизнесом, занимающимся переработкой леса, то есть вне границ лесного фонда.

Лесничими подведомственного министерству учреждения «Кировлесцентр» территории лесного фонда проводится патрулирование, целью которого является выявление и профилактика нарушений лесного законодательства, в том числе незаконной рубки леса.

Лесные инспекторы проводят разъяснительную работу с лесозаготовительными бригадами по вопросам соблюдения действующих в лесном законодательстве норм и правил. Также они составляют опросные листы. Информация о лицах, работающих в лесах, направляется в территориальные отделы министерства лесного хозяйства, налоговую службу, прокуратуру, трудовую инспекцию, службу судебных приставов, а также в администрации муниципальных образований. Пресечение неформальной занятости позволяет сделать прозрачной работу в лесу каждой бригады, каждого рабочего, кроме того создает мультипликативный эффект. Меры реагирования в отношении того или иного юридического лица или индивидуального предпринимателя заставляют собственников других компаний выводить из «тени» рабочих, зарплаты и в целом бизнес.

Благодаря совместной работе всех заинтересованных ведомств по ликвидации неформальной занятости и пресечению ухода от уплаты налогов, обеспечивается значительный рост налоговых поступлений от лесной отрасли в целом в региональный бюджет.

Не менее важным условием для вывода лесного комплекса из «тени» является обеспечение должного контроля транспортировки древесины в регионе.

Хочу отметить, что до недавнего времени уполномоченные лица ограничивались фиксацией формальных нарушений, легальность перевозимой древесины не устанавливалась. Но уже сегодня мы можем сказать, что благодаря позиции руководства УМВД России по Кировской области ситуация начинает качественно меняться.

Министерством в 2019 году было зарегистрировано 1930 пунктов приема и переработки древесины на территории Кировской области, в 2020 году – 2037 пунктов. Мероприятия по выявлению незарегистрированных пунктов приема и переработки древесины министерством проводятся постоянно, в том числе с привлечением правоохранительных органов.

Очень много негативного флера у «кировского леса». Как восстановить доверие?

– Восстановить доверие общества – непростая задача, которую нам необходимо выполнить, поскольку оценку нашей деятельности так или иначе дают жители региона, то, как нам видится, социальная ориентированность и полная открытость министерства для граждан и общественных организаций, будет способствовать улучшению общественного мнения.

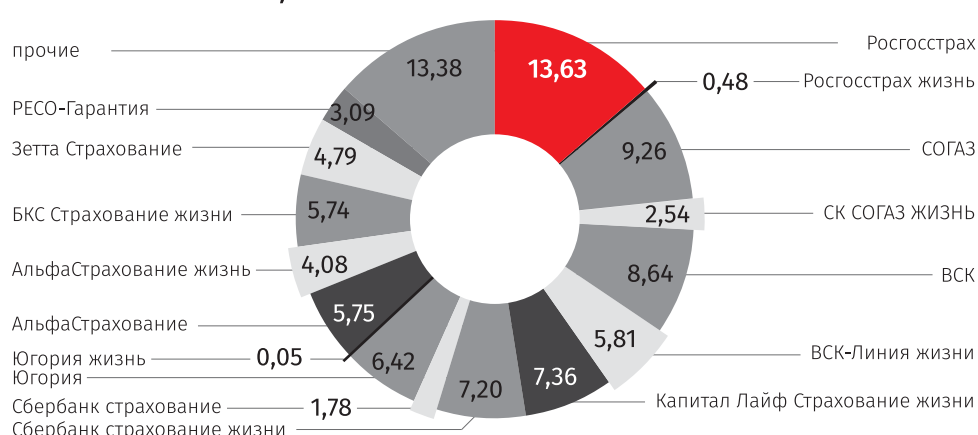
Кроме того, министерством методически поддерживается институт общественных лесных инспекторов из числа неравнодушных к проблемам в лесной сфере граждан, способных как к конструктивной критике работы министерства, так и к оценке реальных позитивных результатов. ▲ (0+)

Рынок страхования наполнился жизнью

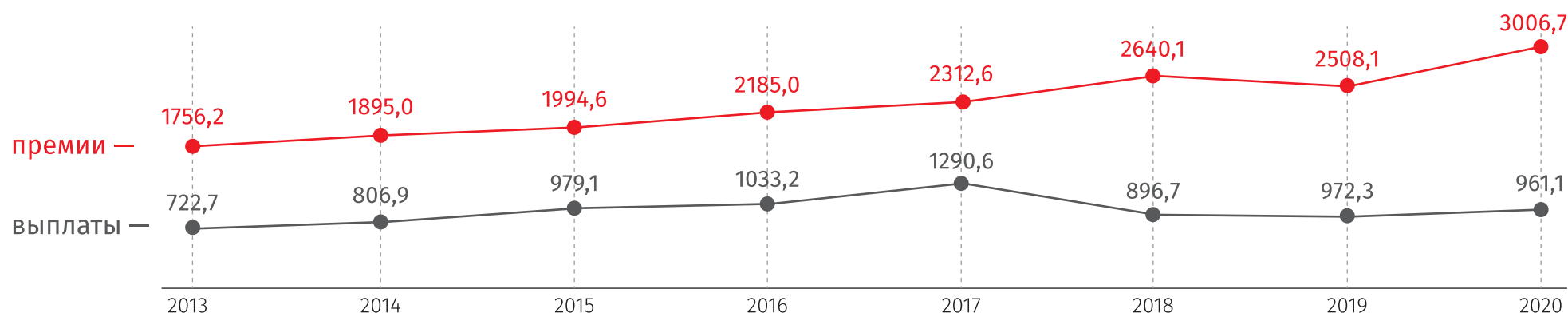
Кризисный стресс-тест страховые компании проходят достойно, несмотря на мартовские и апрельские крайне негативные прогнозы. По итогам полугодия страховая отрасль в Кировской области продолжает увеличивать сборы. Согласно данным ЦБ РФ, за первое полугодие 2020 года объем премий на рынке вырос на 19,8% до трех миллиардов рублей. Львиный рост обеспечило страхование жизни. По мнению экспертов, такая динамика в том числе связана с ростом вовлеченности населения в инвестиционное страхование жизни (ИСЖ) на фоне сохранения невысоких ставок по депозитам.

Несмотря на то, что коронакризисный удар по отрасли был сильным и страховые компании лишились одной из важнейших статей дохода — страхования выезда за рубеж и столкнулись с большим числом возвратов по туристическим продуктам, а также существенно просели взносы по КАСКО, аналитики дают оптимистичные прогнозы по рынку. Планируется, что к концу 4-го квартала отрасль отыграет значительную часть падения по просевшим видам страхования и начнет стабильный долговременный рост. ▲ (0+)

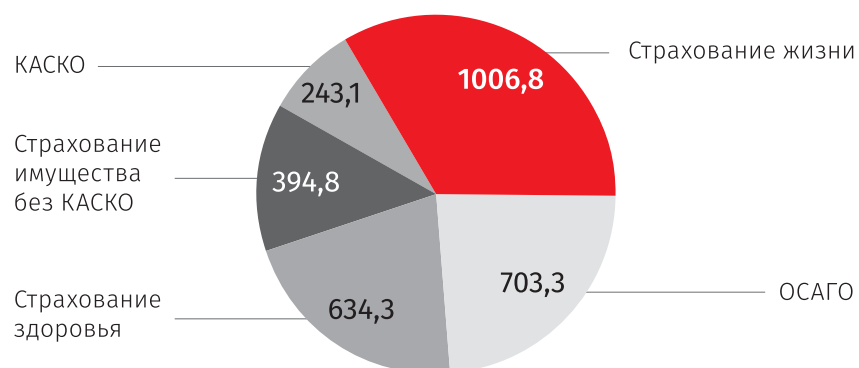
Доля 10 крупнейших страховых компаний на рынке Кировской области в 1 п. 2020 г., %



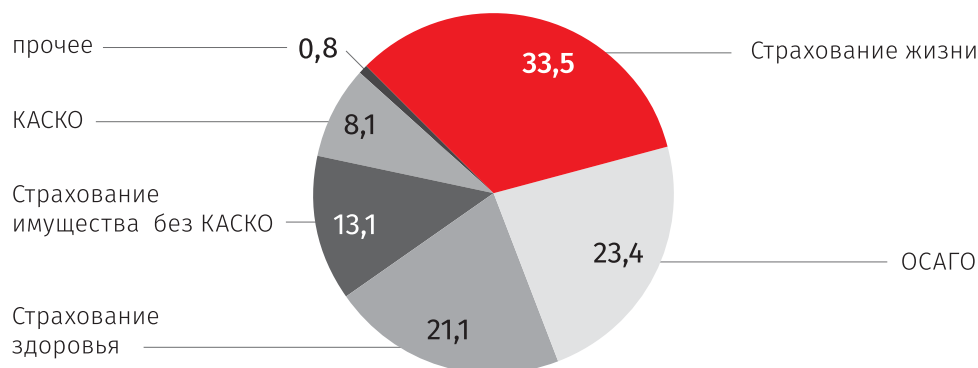
Динамика страхового рынка Кировской области в 1 п. 2020 г., млн рублей



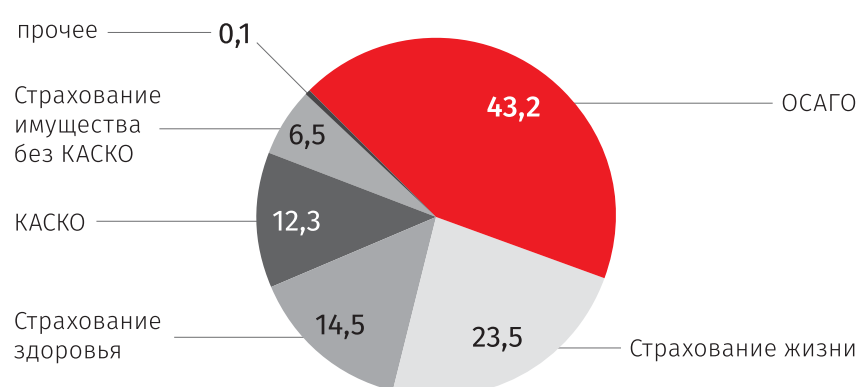
Рейтинг основных видов страхования по сумме проданных полисов, млн рублей



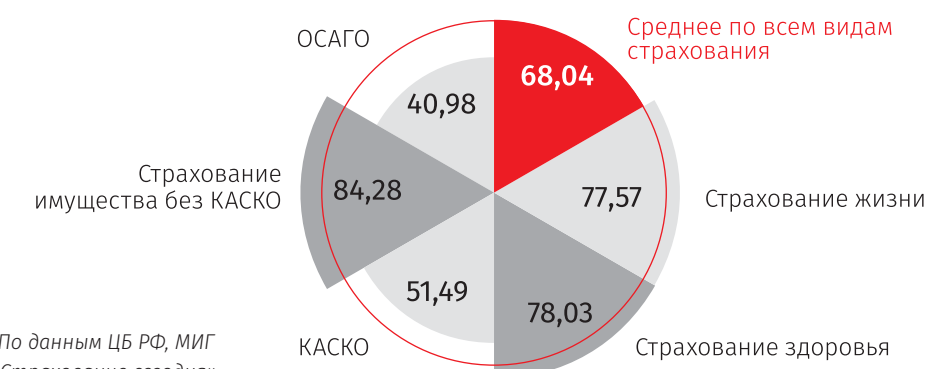
Структура страхового рынка в продуктовом разрезе, %



Структура страхового рынка в виде платежей, %



Прибыльность отдельных видов страхования в Кировской области, %
(отношение разности сборов и выплат к страховым сборам)



*По данным ЦБ РФ, МИГ
«Страхование сегодня»

ОСАГО выехало в широкий коридор

— Актуальную стоимость ОСАГО вы можете узнать только в момент приобретения, ведь цена может измениться уже через час, — Александр Плюснин, руководитель ГК «Автоклуб «ПОМОЩЬ» о нюансах изменений в законе об ОСАГО.



Лихачу дорожке выйдет

25 мая 2020 г. были приняты очередные изменения в законодательство об ОСАГО. Они касаются всех автомобилистов, но, к сожалению, не все из них понимают все подводные камни, которые он в себе прячет.

В частности, это касается и тарифов на страхование ОСАГО. Они вступили в силу с 24 августа 2020 года и расширили тарифный коридор, в рамках которого страховые компании утверждают базовые ставки для каждого из водителей. Здесь были внесены изменения в коэффициенты по возрасту, стажу водителей, территориальные коэффициенты и ряд других изменений.

Важно, что некоторые нюансы изменений, вступивших в силу с 5 сентября этого года, заключаются в том, что страховые компании, уведомив ЦБ РФ, стали использовать большое количество индивидуальных факторов, при назначении водителям и страхователям базового тарифа в рамках утвержденного законом тарифного коридора. Помимо предусмотренных законом «грубых» нарушений ПДД он зависит и от использования прицепа (для юридических лиц), ограничения круга водителей, допущенных к управлению автомобилем (или его отсутствия) и иных факторов влияющих на причинение вреда.

К «иным факторам» страховые компании относят от 10 до 35 параметров, которые влияют на величину базовой ставки. Таковыми являются:

- возраст,
- стаж,
- пол,
- семейное положение,
- наличие детей,
- место регистрации собственника, страхователя,
- удаленность от областного центра субъекта РФ,
- наличие телематического оборудования в автомобиле,
- наличие задолженности по штрафам и налогам,
- цвета кузова автомобиля,

- наличие госномера и диагностической карты на момент оформления полиса,
- срока действия полиса,
- а у некоторых компаний даже время оформления полиса и т.д.

Все это ведет к «персонализации» цены на ОСАГО для каждого водителя и страхователя. Однако, в связи с тем, что вес каждого из факторов в базовой ставке страховые компании могут не расшифровывать страхователю, ценообразование стало непрозрачным.

ОСАГО меняет цену

Вы, как страхователь, не можете рассчитать стоимость вашего полиса ОСАГО на основании утвержденных ЦБ РФ тарифов, так как вам не известна базовая ставка, которую для вас применит та или другая страховая компания. Вы сможете рассчитать только минимальную и максимальную стоимость вашего полиса ОСАГО исходя из минимальной и максимальной базовой ставки, а она может отличаться в разы.

Актуальную стоимость ОСАГО вы можете узнать только в момент приобретения, ведь цена в этой же компании может измениться, и не только на следующий день, а уже через час, и не факт, что в сторону понижения.

Поэтому мы рекомендуем вам сравнить стоимость вашего полиса ОСАГО, перед его оформлением, на сайтах страховых агрегаторов, у агентов, которые работают с несколькими страховыми компаниями или на нашем сайте: www.avtoclub43.ru/e-osago/. Сравнение займет всего 2 минуты, а оформление полиса — не более 10 минут.

Если вдруг, по каким-либо причинам, вы не получили предложения по стоимости страхования на сайте или у вашего агента, вы можете обратиться к нашим специалистам, которые подберут для вас оптимальные условия страхования в одной из 15 страховых компаний с которыми сотрудничает «Автоклуб «ПОМОЩЬ», через форму обратной связи на сайте: www.avtoclub43.ru или по телефону: 8 (8332) 55-55-89.

ТО себе дешевле

Есть еще очень важный момент, который прописан в этом же законе, но о котором не говорят многие страховые компании и агенты. Он касается послаблений, которые были даны автовладельцам и, при этом, может привести к очень неприятным финансовым последствиям.

В период с 1 марта по 30 сентября 2020 года, при оформлении полиса

ОСАГО можно было не предоставлять диагностическую карту, о проведенном на ваш автомобиль техосмотре, а страховая компания не имела права отказать вам в оформлении полиса, даже если вы вообще не проходили техосмотр.

У этого послабления есть обратная сторона: если в срок до 31 октября 2020 года, вы не представите страховщику диагностическую карту на ваш автомобиль, который должен был пройти техосмотр в соответствии с законодательством РФ, то страховая компания может предъявить вам регрессные требования.

Таким образом, если вы не известите страховую компанию, где оформляли ОСАГО о том, что прошли ТО до 31 октября, то если после этой даты окажется виновником ДТП, страховая имеет право взыскать с вас, как с виновника, всю сумму выплаченного за вас страхового возмещения потерпевшему.

Для того чтобы не создавать для себя отрицательных последствий, вы должны уведомить свою страховую компанию, о том, что прошли ТО на своем автомобиле. Для этого нужно или предоставить в офис страховой компании копию диагностической карты, с получением отметки о вручении, или отправить ее скан на официальный электронный почту вашего страховщика. Если же вы еще не прошли техосмотр, у вас еще остается немного времени, чтобы пройти его и уведомить свою страховую.

Пройти ТО вы можете на нашем пункте техосмотра, аккредитованном в РСА и расположенном по адресу: пер. Автотранспортный, д.4, на территории ОАО «КировПассажирАвтоТранс» (Автоколонна 1217).

Запишитесь на удобное для вас время на нашем сайте: www.avtoclub43.ru или по телефону: 8 (8332) 55-55-89. ☎

“ Страхование — это парашют, если у Вас его нет в нужный момент, больше он Вам не понадобится

— Смильян Мори

555  **589**
АВТОКЛУБ ПОМОЩЬ

📍 г. Киров, ул. Маклина, 31, оф. 1
☎ (8332) 55-55-89 многоканальный
🌐 avtoclub43.ru 📱 [avtoclub43](https://www.avtoclub43.ru)
📠 [@avtoclub43](mailto:avtoclub_43)

* Содействие в подборе финансовых услуг/организаций оказывает ООО «АК 43». ОГРН 1094345005479. Адрес местонахождения: г. Киров, ул. Маклина, 31.

МЕДИАПРОЕКТ НАВИГАТОР.LIVE В ЦИФРАХ

> 300

прямых трансляций, в том числе и выездных, проведено за год

> 256

приглашенных экспертов (первые лица компаний и их сотрудники)

45 347

рекордное количество просмотров одного прямого эфира

2 400 км

рекордное расстояние телемоста (Киров — пгт. Красная Поляна, Краснодарский кр.)

286 345

секунд в эфире

> 50

прямых эфиров прошло в рамках нового проекта «Экспертное мнение»

30 216

просмотров одного прямого эфира нового проекта HOT LINE*

182 047

суммарное количество просмотров нового видеопроекта #ЯВыбираюВятское за три месяца

Навигатор.LIVE – медиапроект для бизнеса и о бизнесе

Предлагаем вам принять участие в активно набирающем популярность проекте Навигатор.LIVE и рассказать о своей компании, своем предложении (от истории о становлении бизнеса до тест-драйва продукции или услуги). Мы поможем мощно и интересно решить ваши задачи. Подробности участия в медиапроекте уточняйте у нашего продюсера по тел. 8-909-135-68-51 (Алена).

LIVE
Б И З Н Е С
НАВИГАТОР

📱 [navigator_kirov_group](https://navigator-kirov_group)
🌐 navigator.kirov
📺 navigator_kirov

16+

Ключевую ставку сдержали

Совет директоров Банка России в пятницу принял ожидаемое решение о сохранении ключевой ставки на уровне 4,25% годовых. При этом регулятор в своем сообщении оставил осторожный сигнал рынку о возможном продолжении

политики смягчения денежно-кредитной политики. Оценивая нынешнее состояние российской экономики, ЦБ пересмотрел в сторону улучшения прогноз глубины падения ВВП в этом году с 4,5–5,5% до 4–5%. Однако в отношении следующего года

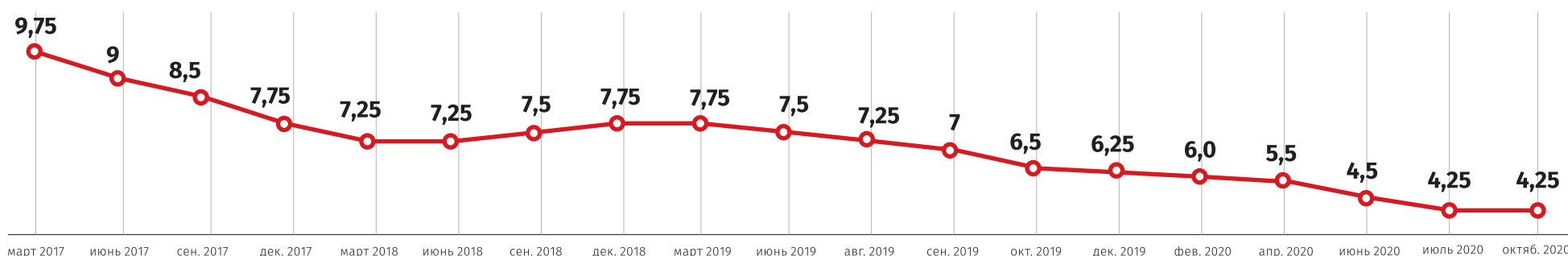
оптимизма у Банка России немного прибавилось — прогноз восстановительного роста ВВП снижен с 3,5–4,5% до 3–4% ВВП.

Сохраняющееся отклонение экономики вниз от потенциала создает дезинфляционное давление, отмечает ЦБ и

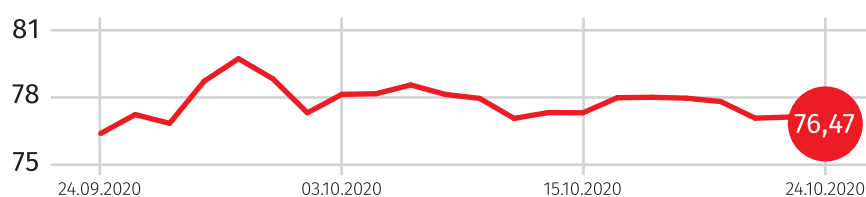
добавляет, что оно может еще усилиться из-за ухудшения эпидобстановки. Однако серьезного отклонения инфляции вниз от целевого значения в 4% ЦБ не ожидает. По прогнозу регулятора, она составит 3,5–4% в 2021 г. ▲ (0+)

Ключевая ставка

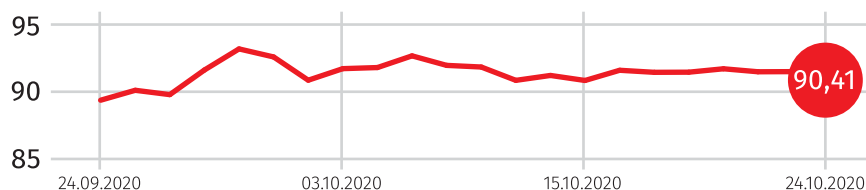
*По данным ЦБ РФ, Мосбиржи, Росстата



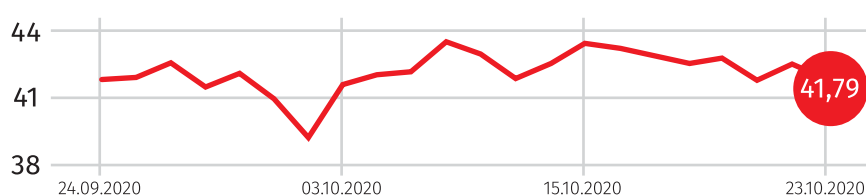
Доллар США



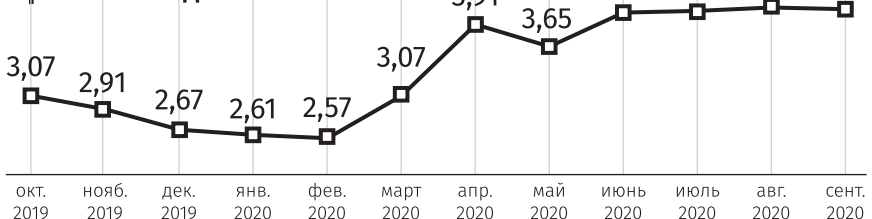
Евро



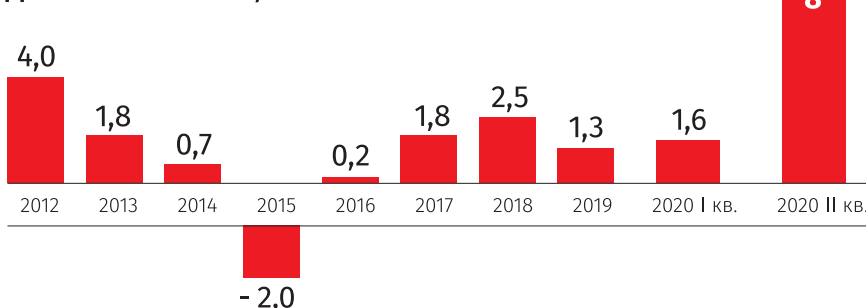
Нефть Brent (MOEX, USD за баррель)



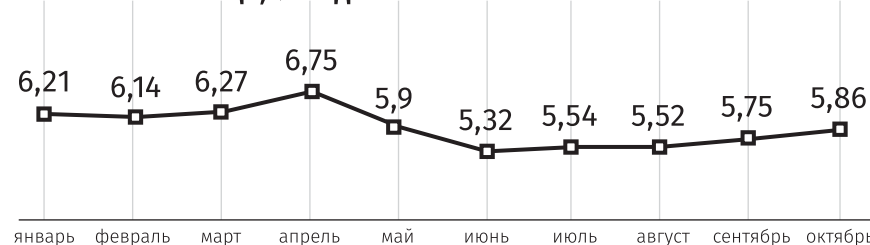
Инфляция в Кировской области, % к соответствующему месяцу прошлого года



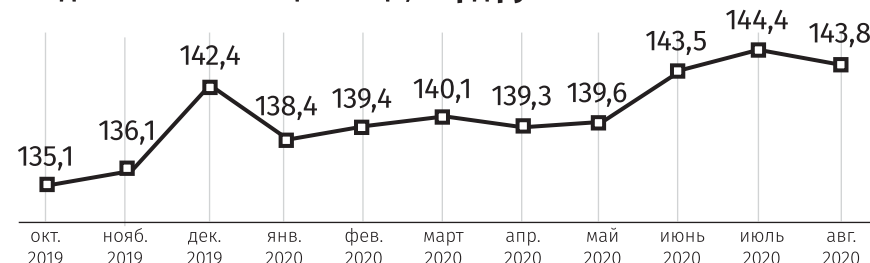
Динамика ВВП РФ, %



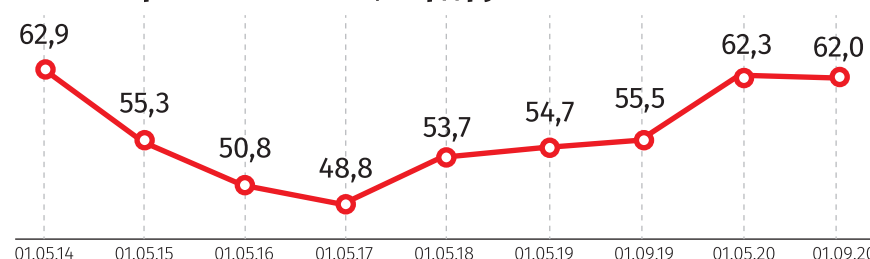
Средняя доходность безрисковых облигаций (ОФЗ) в 2020 г. на начало месяца, % годовых



Депозиты частных лиц - резидентов Кировской области, по данным на конец месяца, млрд рублей



Динамика задолженности по кредитам, предоставленным юридическим лицам-резидентам и ИП в Кировской области, млрд рублей



Объем кредитов, предоставленных юридическим лицам-резидентам и ИП в Кировской области, млрд рублей



Диагностический чек-ап ваших питомцев

Применение томографии в ветеринарной медицине — это рывок в диагностике и лечении заболеваний животных. В сети кировских ветклиник «Биосфера» появился один из первых в Кировской области специализированных ветеринарных томографов экспертного класса для обследования головного мозга животных. Ведь после грамотного и вовремя поставленного диагноза шансы на выздоровление вашего питомца будут расти в геометрической прогрессии.

Визуальная диагностика, в отличие от хирургии и терапии, сравнительно молодое направление в ветеринарии. Сама по себе магнитно-резонансная диагностика считается золотым стандартом при обследовании неврологических заболеваний четвероногих пациентов. Преимущество диагностики на МРТ-аппарате — высокий уровень точности, достоверности и информативности данных.

Томограф просветит питомца

Врач визуальной диагностики, кроме исследования пациентов, всегда работает в контакте с лечащими врачами, без них невозможно добиться желаемого результата. МРТ обычно используется тогда, когда врачи не смогли обнаружить причину плохого самочувствия животного с помощью не инновационных методов исследования (УЗИ или рентгена) или полученных данных было недостаточно. Обследование уже широко вошло в клиническую практику.

Методика исследования в магнитно-резонансной томографии (МРТ) отработана до мелочей — это и контроль сна животного в момент исследования, и мониторинг его жизненно-важных функций, и грамотная укладка при исследовании. Исследования проводятся под анестезией в течение непродолжительного времени под контролем бригады специалистов.



Врач визуальной диагностики Анастасия Спиглазова и хирург Анна Безденежных

Страха и боли больше нет

Противопоказанием к МРТ исследованию является наличие рядом с исследуемой областью металлических предметов. Такими предметами могут быть пластины после операций на конечностях или позвоночнике. Наличие микроchipа в теле животного не является противопоказанием для проведения МРТ.

По словам Розы Сергеевны, УЗИ-диагноста, главврача филиала ветклиники «Биосфера», большинство симптомов болезней головного мозга у животных вполне могут иметь безобидную природу,

не являясь признаками серьезных заболеваний. Однако, здоровье любимого питомца — не тема для догадок или надежды на авось. Увидев любой из них или почувствовав, что поведение собаки изменилось — срочно покажите ее врачу. Даже если тревога была ложной, то в любом случае малейшая неприятная неожиданность не застанет вас врасплох.

— МРТ-диагностика незаменима в исследовании проблем с головным мозгом у животных. Речь идет о воспалении белого вещества, кистах, патологических новообразованиях и других изменениях структур полушарий, — добавляет Роза Орлова. — Раньше, чтобы провести такое исследование, нам требовалось отправить пациента в Москву, потому что в городах ближе нет аппаратов для четвероногих питомцев. Так как такая поездка занимает время и исследование там стоит немалых денег, результаты мы получали очень редко. Сейчас мы можем сами проводить МРТ-диагностику буквально за 2 часа и в разы дешевле по стоимости — от 3500 рублей. Конечно, мы следим за трендами на рынке диагностического оборудования. За 16 лет работы хорошей деловой репутацией клиника обязана высококвалифицированному персоналу и уникальному для Кировской области и близлежащих регионов лечебно-диагностическому оборудованию! ♡

*Чек-ап — коэффициент здоровья вашего питомца



БИОСФЕРА
ветеринарная клиника

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:

- ул. Солнечная, 19 б. Тел. 44-97-97
- ул. Московская, 4. Тел. 38-39-40
- ул. Чернышевского, 7. Тел. 44-27-97
- ул. М. Гвардии, 2 д. Новоятский р-н. Тел. 44-67-97
- или по телефону круглосуточного филиала на пр. Строителей, 9/1. Тел. 44-37-97.



НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ 2019-2020

Зимние куртки, аляски

Пуховики Premium, 90% пух, 10% перо

Утепленные пальто

**Paul
Becker**
салоны мужской одежды

- 📍 ЦУМ, 3 этаж (новое крыло), т. (8332) 32-40-42
- 📍 ул. Воровского, 43, ТЦ «Европейский», 2 эт., т. (8332) 37-57-74
- 📧 paul_becker
- 📱 paul_becker43

Как пережить «ИД

В «Сколково» состоялась открытая онлайн-конференция о том, как бизнесу взаимодействовать в период пандемии и ее последствий.



Олег Шибанов,
директор центра исследований
финансовых технологий и цифровой
экономики «СКОЛКОВО-РЭШ»



Михаил Кучмент,
сооснователь «Hoff», выпускник
программы Executive MBA Московской
школы управления «СКОЛКОВО»

Макроэкономика и Россия

Что будет с ВВП в разных кварталах?

— Российская и мировая экономики сейчас испытывают огромное давление. Коронавирус, нефтяной вопрос и падение рубля. При этом ситуация меняется в режиме реального времени. Тем не менее мне, как макроэкономисту интересно наблюдать, как экономики реагируют на коронавирус.

Есть реальный прогноз, что будет происходить с ВВП в разных кварталах: минус 12% в первом квартале, а в третьем — наоборот, бурный рост. По итогам года можно спрогнозировать ВВП в районе нуля. Это существенное замедление для мировой экономики.

Goldman Sachs (один из крупнейших в мире инвестиционных банков) собрал мнения американских представителей малого бизнеса о грядущей ситуации. 51% предпринимателей кричат: «Ребята, мы не выдержим даже три месяца!».

Уже в феврале было заметно, что и в США, и в мире в целом экономика замедляет свои темпы, а в Штатах безработица скоро вырастет до 30%. Март и вовсе окончательно настроил нас далеко не на самое хорошее.

Результат действий ЦБ и Минфина

Очевидно, что нефтяные рынки сильно просели. Трудности перезаключения соглашения привели к тому, что мы сейчас находимся в сложной ситуации.

Несмотря на это, российский рынок, особенно рублевый, более-менее стабилизирован именно действиями Центрального Банка и Минфина. И у того, и у другого есть инструменты, чтобы поддержать рубль, по крайней мере, в ближайшем времени. Если смотреть критически, речь о том, что сегодня курс относительно стабилен, хоть и он тоже довольно сильно просел, — это результат действий ЦБ и Минфина по естественному регулированию через бюджетное правило.

Если бы этой стабилизации не было, было бы, наверное, еще хуже.

Но тем не менее бюджетное правило стабилизирует рубль на том уровне, на котором он сейчас колеблется.

Мой способ сохранить свой бизнес

Максимально усиливаем маркетинговую активность

— Я уверен, что мы поборем вирус, и экономика восстановится, потому что правительства всех стран как никогда настроены по-боевому и будут максимально помогать. Я думаю, что минимум год все будут находиться в достаточно тяжелой ситуации, и здесь очень важно иметь запас прочности, чтобы пережить этот сложный момент. Начинающийся кризис будет уже третьим по счету кризисом, который переживает наша компания. Мы начинали во времена кризиса 2009 года, потом был кризис 2014 года. На самом деле, действия достаточно стандартные.

Первое и самое главное — это удержать продажи и клиентов. Мы максимально усиливаем маркетинговую активность, но ни в коем случае нельзя повышать цены, и я очень рад, что наши поставщики, которыми являются в первую очередь российские фабрики, нас в этом поддерживают. Мы не поднимали цены. И не планируем это делать в ближайшее время точно. Мы понимаем, что уровень платежеспособности населения снизился.

Развитие онлайн-направления

Мы не останавливаем развитие каких-то стратегически важных проектов, которые в первую очередь связаны с цифровой тран-

сформацией компании, проектов, которые нам должны или улучшить клиентский опыт, или повысить нашу эффективность. Где-то мы мыслим дальними горизонтами, но в каких-то вопросах, принимаем решение сиюминутно. Сейчас идет активное развитие онлайн-направления. Надо понимать, что люди проводят дома больше времени, что означает потенциальную важность обустройства интерьера. Нужно мыслить категориями, и тогда вы обратите внимание, что категория «домашний офис» сейчас набирает обороты, опять же по причине «удаленки».

Также, сейчас максимально важна оперативность реакции на что бы то ни было: на падение трафика, на падение спроса, на переговоры с поставщиками и арендодателями... Все эти вещи нужно делать моментально. К примеру, если на твоих полках нет антисептика, то у тебя нет 3 месяцев для поиска нового поставщика. Сложившаяся ситуация — прекрасный стресс-тест для всех компаний.

Когда ты на «пятой передаче», все быстрее и интереснее

Очень много людей сейчас говорят о поддержании иммунитета. Есть два основных способа поддержать его: минимум стресса и крепкий сон. Надо просто выспаться и не загонять себя негативными мыслями в стрессовую ситуацию.

Желательно минимизировать общение с паникерами, не смотреть ежедневно на какие-то цифры, отписаться от различных групп в соцсетях, куда постоянно вбрасывают жуткие истории, и вместо всего этого заниматься бизнесом.

Это лучшее, что мы можем сделать — потратить энергию на полезные вещи. Не забывайте! Кризис — всегда еще огромные возможности. Мы в нашей компании за неделю придумали столько же идей, сколько, наверное, за год не придумывали! В экстренном режиме, когда ты на «пятой передаче», все происходит быстрее и интереснее. У нас команда настроена по-боевому. Мы видим для себя огромные возможности, слаженно работаем вместе, как единый организм. Наверное поэтому у всех нас очень высокая мотивация.

Не нарушайте хрупкую экосистему

Я призываю вас, в ситуации когда можно бороться за клиентов, за продажи, фокусироваться в первую очередь на этом. Мы, как и любые другие здравомыслящие предприниматели, ставим перед собой задачу максимально сохранить наш бизнес и сотрудников, перед которыми у нас социальные обязательства, сохранить всю цепочку поставок, продолжать покупать товары у наших поставщиков.

Это более 50 фабрик в России, на которых работают порядка 15 тысяч человек, и все они также зависят от нас, от покупателей. Не нужно нарушать эту хрупкую экосистему. Мы будем делать все, что в наших силах, для того чтобы сохранить наш и не только наш бизнес.

еальный шторм»

Что нужно сейчас вашему клиенту



Максим Белухин,
директор Центра executive-коучинга,
развития и карьеры Московской школы
управления «Сколково»

Вчера все работало, а сегодня перестало!

Многие боятся неопределенности, даже не замечая, что ее всегда очень много. Чем более высокий уровень занимает руководитель, тем больше у него неопределенности.

Если посмотреть на работу директоров любых крупных предприятий, то станет понятно, что им постоянно приходится принимать решения при недостатке какой-либо информации. Большинство руководителей и собственников научились с этим достаточно хорошо работать, например, через постановку задач.

Но иногда бывает, что предприятие делает все то же самое, но алгоритмы больше не работают, не приносят желаемого результата. И вот это и называется «кризис неопределенности». Как же быть?

Когда все вокруг рушится, надо смотреть на перемены

Очень большая ошибка сейчас — приходить к своей команде и говорить, что ты все знаешь. На мой взгляд, для того чтобы поставить задачу, когда уже случился «кризис неопределенности» и когда уже все плохо, есть два варианта: либо лидер все-таки знает, что конкретно делать прямо сейчас, тогда он спасает бизнес, либо он не понимает, что делать. Во втором случае нужно просто прийти к команде и быть абсолютно честным, сказать, что произошел кризис, и хоть мы пока не знаем что делать, но скоро в этом разберемся.

Лидер ни в коем случае не должен демонстрировать панику. Порой для того,

чтобы сплотить команду, достаточно лишь спокойной уверенности в том, что этот кризис: а) очередной, не первый и не последний; б) в моменте не понятно, что делать, но мы понимаем, как сейчас будем это выяснять.

Слушай и ничего не обещай

Для того, чтобы построить новое направление вашей деятельности, которое будет полезным, для начала нужно поговорить с клиентами. Наша задача, как это ни странно, изучить мир через наших контрагентов и клиентов. Придите к ним и говорите в первую очередь о них.

Задайте им вопросы: «Что сейчас у вас происходит? Какая у вас цель? Что у вас получается? Что не получается? Что планируете делать?». А дальше просто впитывайте как можно больше того, что они вам скажут. Тем самым вы: а) помогаете себе понять, что у вас происходит; б) помогаете вашему контрагенту понять, что ему надо структурировать, чтобы понять происходящее. И уже после этого, когда у него чуть-чуть сформировалась картинка, спросите его: «А что ты хочешь от нас в этой ситуации? Как бы мы могли тебе помочь во всех этих историях, которые ты нам сейчас рассказал? Что мы делаем хорошо, что плохо?». Дальше самый сложный момент: не надо соглашаться ни на что из того, что вам предложит контрагент.

Просто возьмите паузу, чтобы подумать. Главное, ничего не обещать.

Вы должны дать не то, чего хочет клиент, а то, что ему сейчас нужно. Если вы не хотите слушать клиента и внедрять что-то сверх того, что уже умеете делать, это большая ошибка. ▲ (0+)

Евгений Каганер,
проректор бизнес-школы «СКОЛКОВО»
по академическим и образовательным вопросам:

— Многие говорят: «Мир не будет таким, каким он был до кризиса». Но здесь не все так однозначно. Я думаю, что еще больше госуслуг будет предоставляться онлайн, и мы уже никогда не вернется к оффлайну. Это хорошая новость. С другой стороны, в каких-то сегментах люди пресытятся онлайн и с большим желанием вернутся в оффлайн, туда, где они смогут получить живое общение. Отчасти это будет касаться и системы образования. Уже сейчас некоторые наши клиенты, особенно корпоративные, не готовы замещать традиционные офлайн-сессии онлайн-овыми на период кризиса. Они говорят: «Нет, мы лучше дождемся, когда это закончится. Хотим, чтобы можно было все пощупать руками». Думаю, скоро появится много низкокачественных онлайн-овых продуктов, что отодвинет часть потенциальных потребителей от самого продукта.

Александр Асмолов,
заведующий кафедрой психологии личности
факультета психологии МГУ имени М.В. Ломоносова:

— Великий психолог и философ Виктор Франкл говорил: «Тот, кто знает, «зачем», сумеет выстоять любое «как». Поэтому ключевой вопрос: «Понимаем ли, зачем с нами происходит то, что происходит? По каким причинам в разных местах планеты люди оказываются вынуждены идти на самоизоляцию?».

Есть две стратегии, от которых зависит наше восприятие и принятие ситуации изоляции. Первая — это стратегия страуса, которая состоит в следующем: «Я не понимаю, что происходит, многие риски, о которых говорит телевидение и газеты — это переоценка кризиса, меня он обойдет».

Перед нами эпидемия, которая является проявлением планетарной катастрофы и одновременно проверки на кооперацию, на взаимодействие и на умение жить сообща. Об этом сегодня говорят лучшие умы разных стран. Во Франции об этом говорит замечательный исследователь, социолог Морен, в Израиле об этом говорит известный футуролог Кхарари. Везде говорят: «Что бы ни происходило, мы можем встретить эту катастрофу, эту беду только общими усилиями, и гигиена, изоляция — это спасение других и спасение себя».

Андрей Шаронов,
президент Московской школы управления «Сколково»

— Кризис — это такая удивительная иллюстрация наших взаимозависимостей. Казалось бы, выпадают далекие для какого-то конкретного бизнеса отрасли, и валится вся пирамида, вся цепочка, потому что мы зависим друг от друга, мы — участники этой цепочки: неважно, производители или потребители.

КАЛЕНДАРИ
КВАРТАЛЬНЫЕ
ДОМИКИ

СПЕЦИАЛЬНОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ

8 8332 33 11 08

Типография «Спектр» г. Киров, ул. Нагорная, 6
kiselev-d@yandex.ru типография.рф

*до 30.11.20



7 и 20 ПРЕМЬЕРА!
Н О Я Б Р Я

ОЛЬГА МИХАЙЛОВА

ИСТОРИЯ ОДНОГО
ПРЕСТУПЛЕНИЯ

16+

Продажа билетов:
т. 715-720 ekvus-kirov.ru

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО РФ
собственный транспорт,
МЕРСЕДЕС 814, 817, V=40-45 куб.м, до 4 т, 7 м
МЕРСЕДЕС 1223, 1217 V=45-50 куб.м, до 6-8 т,
6-7.7 м, спальник;
СКАНИЯ 113 РЕФ 12т; Возможна верхняя,
боковая погрузка. Попутные грузы: Москва,
Н.Н., Пермь.
Оформляем документы, возможен безнал.

т.: 46-74-60, 25-15-20

АРЕНДА
• Теплые и холодные торгово-складские помещения,
площадь от 90 до 600 кв.м
• офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
• Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
• База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

АРЕНДА
Сдаем офисные
помещения
Площадь: от 10 м²
Адрес: ул.Луганская, 49
На территории есть
парковка и столовая

т. 44-02-59

**АРЕНДА
ОФИСНЫХ
ПОМЕЩЕНИЙ**
Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров,
ул. Щорса, д. 95

т. 8-912-717-83-11

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т., 6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл.	Кран-борт, 10т,15т,20т; Кузов 6,5*2,5*1 м; Прицеп 8 м; Манипулятор от 3 до 6т, 10м; Скания-борт п/прицеп, 20м, 13,6м	49-19-01; 8-961-568-22-90
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30



#ЧестноДоброТноНадёжно

ПЕРЕПЛАТУ БЕРЕМ НА СЕБЯ

Отмечайте
новоселье хоть
каждый год!

- 0 руб. первый взнос
- 0% переплата
- 300 000 руб.
лимит на 9 месяцев

**Александр Печёнкин,
директор компании
«СанПро43»:**

Начните ремонт в любое время. Оформите рассрочку быстро с минимальным пакетом документов.

Не платите проценты банку, их заплатит за вас наша компания.

Не просите в долг и не копите необходимую сумму.

Получите квалифицированный подход к решению ремонтных задач.

Youtube-канал
«СанПро43»



Примеры
дизайн-проектов



ул. Труда, 71 (ТЦ «СтройРемо», 2 этаж),

(8332) 77-40-47

sanpro43.ru

sanpro43

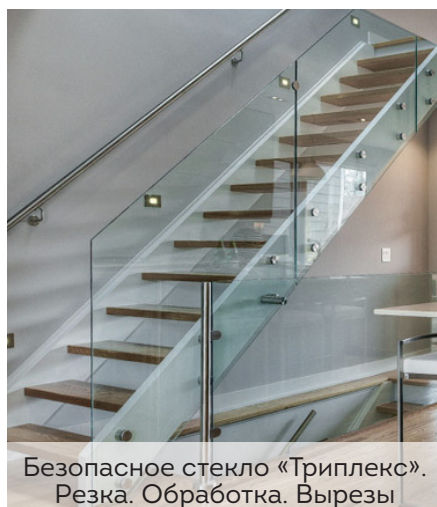
sanpro43_plus

sanpro43

Когда стекло – искусство

Мы искренне благодарим, что вы выбрали нашу компанию!

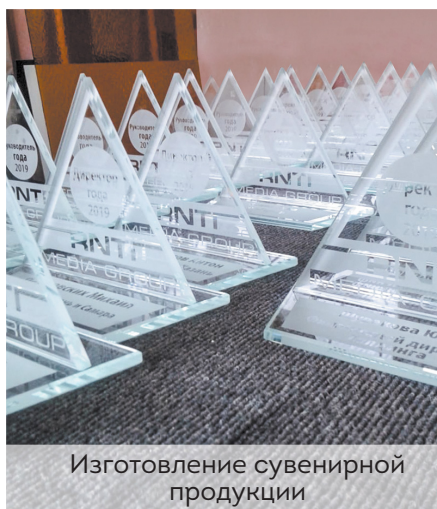
За 22 года нами накоплен огромный опыт работы с таким сложным и хрупким материалом, как стекло и зеркало. Мы предоставляем большой перечень услуг. Вот часть из них:



Безопасное стекло «Триплекс». Резка. Обработка. Вырезы



Изготовление журнальных и обеденных столов



Изготовление сувенирной продукции



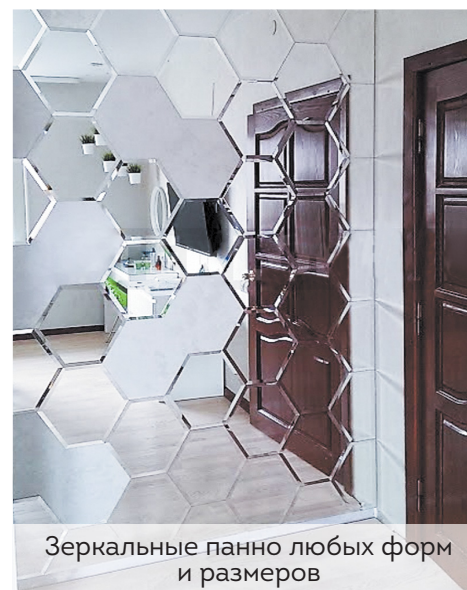
Зеркала с подсветкой



Витраж (ручная работа)



Пескоструйная обработка зеркал



Зеркальные панно любых форм и размеров



Двери для шкафов-купе, оформление



Кухонные фартуки, фотопечать



г. Киров,
Хлебозаводской пр-д, 11/1
+7 (8332) 41-32-12,
+7 (8332) 22-48-01

г. Киров,
Производственная, 29
+7 (8332) 21-21-26,
+7 (8332) 21-21-27

fabrikast@mail.ru,
224801@list.ru

Любой каприз...Изготовим!

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ



В КИРОВЕ



22-22-44
MasterSoft.РФ

> Внимание!
54-ФЗ – бизнес поэтапно должен перейти на применение контрольно-кассовой техники нового образца.

> Не знаете, что делать?
Специалисты ГК «МастерСофт» готовы оказать услуги по консультированию, приобретению необходимого оборудования и работам с 1С.

> Решение:
Обращайтесь в «МастерСофт».

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА НА АПГРЕЙД ДО 50%
Киров, ул. Маклина, д. 40



1 БУХГАЛТЕРИЯ.РФ



ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове. Адрес: ул. Маклина, д. 40

*до 30.11.2020 0+