

# БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Сити-менеджер Кирова  
кладет конец эпохе  
«дымковизации»  
стр. 4<sup>(0+)</sup>

Имя собственное:  
как Сергей Слотин стал  
брендом Sergey Slotin  
стр. 6<sup>(0+)</sup>

Илья Прозоров:  
гонка за федераль-  
ными игроками —  
не наша сверхзадача  
стр. 3<sup>(0+)</sup>



Практически каждый пятый  
предприниматель в Кировской  
области закрыл ИП, тыс. ед.  
стр. 3<sup>(0+)</sup>

40,6



## ВЯТСКИЕ МЕХА

www.v-meha.ru

Россия, г. Киров, ул. Воровского, 736



# ПОПРОБУЙ

расчетный счет для бизнеса

за 1₽

Забронируй на  
[банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф)

## НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ДЕНЬГИ
- 4 НОВОСТИ
- 5 РЕЙТИНГИ
- 6 БИЗНЕС-КЕЙС
- 7 БИЗНЕС В ЦИФРАХ
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 12 КРУГЛЫЙ СТОЛ
- 13 ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ
- 14 СТРОИТЕЛЬСТВО
- 17 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ
- 18 ВОПРОС - ОТВЕТ

### Распространение:

- По предприятиям и организациям г. Кирова:.....4700 экз.
- На стойках .....300 экз.

### Стойки, выкладка:

Автосалон «Kia» .....ул. Труда, 90  
Автосалон «Lada» .....ул. Труда, 90  
Автосалон «Престиж-авто» ..... ул. Дзержинского, 79  
АКБ «Росбанк» ..... ул. Воровского, 119  
Аэропорт «Победилово» ..... ул. Аэропорт, 6  
ВТПП ..... ул. Профсоюзная, 4  
Гостиница «Постоялый двор» ..... ул. Герцена, 15  
Гостиница «Спутник» ..... ул. Свердлова, 31  
«Институт Бизнеса» ..... ул. Герцена, 56  
Кафе «Агата» ..... ул. Маклина, 56  
Кафе-столовая «Горница» ..... Октябрьский пр-т, 68  
Кофейня «Книжный клуб 12» ..... ул. Энгельса, 15  
Кафе «12 стульев» ..... ул. Сурикова, 19  
Кафе-ресторан «Грандъ Буфетъ» ..... Октябрьский пр-т, 89  
Магазин «Стройбери» ..... Советский тракт, 10  
Магазин «Тракер» ..... ул. Производственная, 31  
Отель «Арт» ..... ул. Герцена, 88  
Отель «Старый дворик» ..... ул. Мопра, 52  
ОАО «НБД-банк» ..... ул. Ленина, 79Б  
ООО «РСКОМ» ..... ул. Производственная, 29  
Офисный центр ..... ул. Герцена, 15  
«Первый Дортрансбанк» ..... ул. Комсомольская, 12А  
Ресторан «Бочка» ..... Октябрьский проспект, 110  
Ресторан «Мельница» ..... Октябрьский проспект, 125  
Ресторан-гриль «Мюнхен» ..... Октябрьский проспект, 120  
Ресторан «Россия» ..... ул. Ленина, 80  
Столовая ..... ул. Комсомольская, 12  
Столовая «Апельсинка» ..... ул. Кольцова, 3  
Столовая «Дымка» ..... ул. Производственная, 29  
Столовая «Большой борщ» ..... Октябрьский проспект, 79  
Столовая «Домашняя кухня» ..... ул. Потребкооперации, 19  
Столовая «Домашняя кухня» ..... ул. Производственная, 35  
Столовая «Домашняя кухня» ..... ул. Некрасова, 69  
Столовая «Цитрус» ..... ул. К. Маркса, 127  
Столовая «Три медведя» ..... ул. Базовая, 10  
Столовая «Горячая ложка» ..... ул. Ленина, 2  
Учебный центр «Энергетик» ..... ул. Ломоносова, 9  
ТЦ «Форум» ..... ул. Дзержинского, 79

### Журнал «Навигатор Бизнес»

Учредитель: ООО «Газета Навигатор»

Редакция: ИП Бабиков М.В.

Адрес редакции, издателя:  
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,  
офис 321

Сайт: [www.navigators-kirov.ru](http://www.navigators-kirov.ru)

E-mail:

rotdel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;

svetatel@yandex.ru – редакция

Главный редактор: Перескокова Т.С.

Рекламный отдел: (8332) 57-68-16

Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.

Отпечатано с готового оригинал-макета  
в ООО «Кировская областная типография»,  
г. Киров, ул. Ленина, 2.

Печать офсетная. Номер заказа – 14485.

Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:

по графику – 13.00, фактически – 13.00

Дата выхода в свет – 09.12.2018 г.

№44 (452)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы. Цены действительны на момент публикации. Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.



Банк Хлынов

8 800 250-2-777

Ежемесячная абонентская плата за ведение расчетного счета по Тарифному плану «Оптимальный» – 1 рубль. Применяется для клиентов, открывших первый расчетный счет в банке (не действует при открытии второго и последующих расчетных счетов), при открытии счета в период с 22.10.2018 года по 31.12.2018 года. Плата 1 рубль взимается в месяце открытия счета, а также ежемесячно за 3 последующих полных календарных месяца. После окончания данного срока, абонентская плата взимается в размере, установленном Тарифным планом. Перевести на счет частным лицам или снять наличные: взимается комиссия в размере 0,95% при сумме до 500 000 рублей. За совершение операций по счету, за открытие счетов с особым режимом работы, счетов для осуществления операций с использованием корпоративных карт, а также за открытие счетов клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве, банком взимаются комиссии согласно Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов». Предложение не является офертой. Условия действительны на 22.10.2018 года. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте [банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф). Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

Использование фото с Freerik

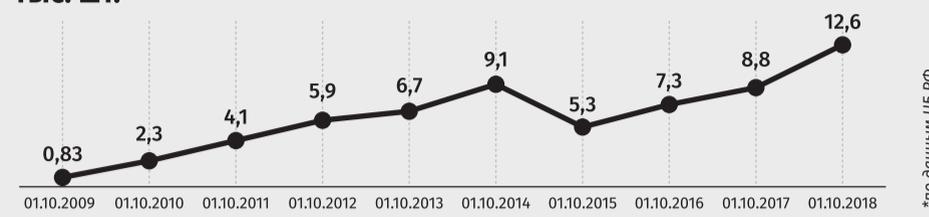
62,9

млрд руб. заняли у банков жители региона с начала года. По статистике регулятора, рост кредитов за три квартала 2018-го по сравнению с аналогичным периодом 2017-го составил рекордные 60%.

9,1%

составила средняя ставка по бизнес-кредитам по итогам 9 месяцев. По данным Центробанка, это на 1,6 п.п. меньше, чем платили банкам юридические лица и индивидуальные предприниматели в 2017 году. ▲ (0+)

Количество выданных ипотечных кредитов в Кировской области, тыс. шт.



## Банк «Хлынов» нацелился на регионы Приволжья

Председатель правления банка «Хлынов» Илья Прозоров рассказал, почему считает банк лидером и как «Хлынов» выбирает новые регионы для расширения.

### Банк без границ

— В начале декабря в Чебоксарах мы открыли 35-й по счету офис банка «Хлынов». Первым проектом было отделение в Йошкар-Оле, затем открыли представительство в Чебоксарах и Ижевске. Сейчас в Чебоксарах заработал полноформатный офис, хотя еще недавно наши услуги могли получить только представители бизнеса. Теперь жители Чебоксар могут воспользоваться всей линейкой продуктов для частных лиц, а возможности для бизнеса расширились.

Это открытие очень важно для нас. Мы доказали, и прежде всего самим себе, что мы можем и будем впредь расширять границы и расстояния. Поверьте, это очень важное состояние — уверенность в себе, в своих силах, в тех, кто рядом с тобой.

Только так, раздвигая горизонты, мы понимаем, что нам еще



В начале декабря в Чебоксарах открылся 35-й по счету офис банка «Хлынов»

не страшит наличие конкурентов. Почему нет? Тем более, мы знаем, что наши продукты, как ни крути, пользуются популярностью.

### Гонка за федералами — не сверхзадача

В секторе региональных банков мы лидеры, об этом говорят финансовые показатели\* и рейтинги. Гоняться за крупными федеральными игроками — не наша

и по портфелю срочных вкладов, по прибыли, по другим финансовым показателям. Другое дело, что рейтинг не всегда отражает суть — мне эти показатели нравятся, но они больше имиджевые. Есть и другие способы оценить эффективность. Допустим, показатель отношения расходов к доходам. По нему банк не номер один. В структуре наших расходов большую долю занимает ИТ и персонал. А среди технологичных банков по этим показателям есть другие лидеры.

Я смотрю не только на местный рынок, но и на другие регионы. Например, в Нижнем Новгороде есть банк, сопоставимый с нами по капиталу, но работает кое в чем эффективнее. В Екатеринбурге тоже. Мы анализируем их финансовую отчетность и понимаем: здесь они заработали больше, почему же мы так не можем.

### Тренды в банковской сфере

Есть несколько трендов, общих для банковской сферы. Первый — цифровизация. Все уходит в искусственный интеллект, big data, машинное обучение. Мы тоже используем большие данные. Например, у нас оцифрована загрузка банкоматов: мы понимаем, в какой день, в какой час и сколько нуж-

но денег, чтобы удовлетворить запросы клиентов.

Второй тренд — возможность пользоваться банковскими услугами из любой точки мира. Клиента не должно ограничивать отсутствие банковского офиса, ему нужно все здесь и сейчас. Здесь в помощь интернет-банкинг и мобильное приложение.

И третий тренд — многоканальность. Когда клиент имеет несколько каналов связи с банком — телефон, мобильное приложение, чат, мессенджер, и в каждом из них он может получить консультацию.

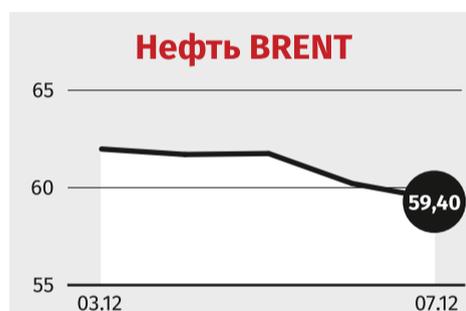
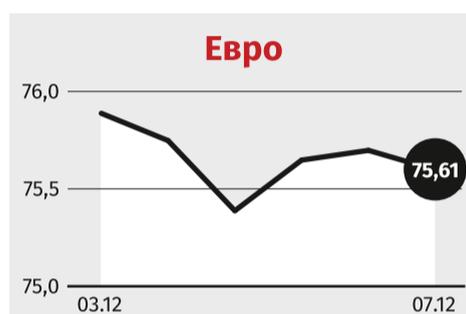
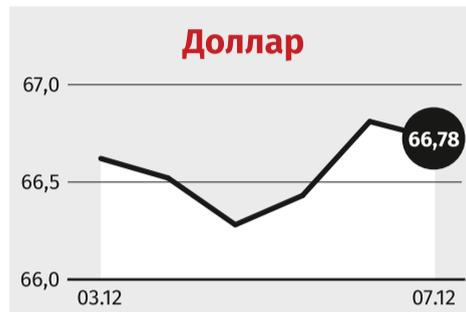
Кроме этого, банки сегодня создают около клиента экосистемы из разных услуг, не только банковских и даже не финансовых. Стремятся сопровождать на каждом этапе его жизни. Стараяются захватить и удержать клиента не одним, не двумя, а двадцатью потребностями.

Исторически сложилось, что «Хлынов» всегда активно работал с сегментом малого и среднего бизнеса. Мы предлагаем предпринимателям просто, легко и доступно решить свои финансовые вопросы, в том числе получать банковские услуги удаленно. ₪

\* по данным ЦБ, banki.ru

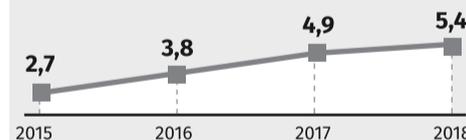
**Банк Хлынов**

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254 ОГРН 1024300000042 Фактический адрес: 612002, г. Киров, ул. Урицкого, 40



Средства на счетах ИП Кировской области на начало IV квартала, млрд рублей

\* По данным ЦБ РФ



Объем инвестиций в основной капитал организаций в январе-сентябре 2018 г.

35,3 млрд руб.

93,8% индекс физического объема к январю-сентябрю 2017 г.

\* По данным Кировстата

очень далеко до предела, что еще очень многое предстоит сделать. Уверен, вместе мы сможем сделать наш банк «банком без границ» в самом широком смысле. В нашей долгосрочной стратегии есть план создания сети офисов во всем Приволжье.

Наш клиент должен быть в сопоставимых интересах и потребностях, экономика регионов близка, рынок понятный. Нас

сверхзадача. В этом соревновании нужно удерживать позицию за лидером. И это тоже стратегия.

Мы существуем с 90-го года, разменяли уже третий десяток лет. Банк пережил с поколениями вкладчиков и заемщиков столько историй, что они уже сами сделали вывод — с нами можно идти дальше.

По капиталу мы номер один среди региональных банков, как

**6,3%**

составил рост индекса обрабатывающих производств в регионе по итогам 10 месяцев. Увеличилось производство химикатов, мебели, лекарств, кабелей и арматуры.

**407**

тыс. м<sup>2</sup> введено в регионе с начала года, что составляет 116% к аналогичному периоду прошлого года. Из них застройщиками сдано 205 тыс. м<sup>2</sup>. (93,4% к 2017 г.).

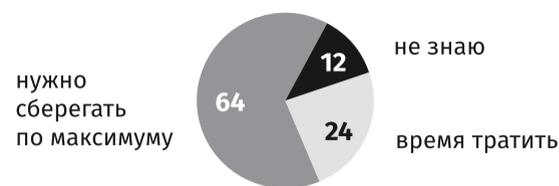
**41**

тыс. руб. за «квадрат» составляют средние цены на первичном рынке жилья на начало 4 квартала, что на 9% выше аналогичного периода прошлого года (38 тыс. руб.).

**14**

млрд рублей за 6 лет планирует потратить правительство Кировской области по проекту «Цифровая экономика». 11 млрд из них выделит федерация. ▲ (0+)

**Сберегать или тратить: предпочтения россиян, %**



\*По данным опроса ВЦИОМ в октябре 2018 г. Выборка составила 1800 чел.

## ТОП НОВОСТЕЙ ЗА НЕДЕЛЮ

### 1 Бизнес готовится к мусорному коллапсу

До 20 декабря РСТ должна утвердить размер тарифа на услуги регионального оператора. 5 рублей с квадратного метра за ТКО – столько будут платить кировчане в случае, если регион примет решение об оплате мусора с квадратного метра. А для бизнеса цифра до сих пор не известна, что вызывает бурю негодования у предпринимателей. Если вопрос с тарифами для бизнеса не будет решен оперативно, то уверены предприниматели, с нового года нас ждет мусорный коллапс.



Андрей Березин, член Общественной палаты, предприниматель

“ Я собрал мнение ряда предпринимателей. Осталось три недели... В январе 90% бизнеса выйдет без договоров. Что волнует бизнес? Во-первых, тариф. Рост затрат для бизнеса будет минимум 300%. Это сотни миллионов рублей, которые лягут на зарплаты, налоги, уровень инфляции. Во-вторых, большинство контейнеров сейчас предоставлены бизнес-структурам (прим.ред. коммунальщикам, а с 1 января их забирают). Бизнес должен купить собственные контейнеры, их стоимость на рынке – от 10 до 20 тыс. рублей, но в наличии их нет. Единственный выход – покупать б/у-контейнеры. Я куплю эти контейнеры, но большинство не купит, в январе будет мусорный коллапс. По нормам, любой объект общепита и нестационарный торговый объект обязан иметь контейнер. Таких менее 3%. Это не контролирует никто. Четвертый момент – сроки. Для подготовки к новой системе требуется 6 месяцев. У нас осталось три недели, а тарифа нет.

В ответ на комментарий Андрея Олеговича представитель регоператора – компании «Куприт» пообещал продлить срок заключения договоров на январь.▲ (0+)

#### Кстати

С 1 января 2019 года предприниматели будут обязаны платить региональному оператору – компании «Куприт» – за офисные и другие отходы, которые попадают в категорию ТКО. Если заключить договор с подтверждением объемов, то плата будет взиматься только за них.

### 2 Шульгин кладет конец эпохе «дымковизации»

Сити-менеджер Кирова на заседании градсовета призвал во что бы то ни стало решить вопрос с использованием узоров дымковской игрушки на фасадах домов.

– Дымка хороша в дымковской игрушке. Хватит пытаться изобразить из себя такой «дымковский край». Каждый раз едешь и каждый раз такая боль, когда видишь, как это все размалевано. Я не знаю, как к этому относиться. Хочется взять и просто покрасить это белой краской. И эта «штука» еще какие-то призы получала. Это самое страшное, люди убеждены, что это какие-то хорошие вещи. А когда я еду мимо вокзала, смотрю и понимаю, что вижу учебник анатомии, – заявил он.

Предложение господина Шульгина было встречено

одобрительными репликами местных архитекторов, которые отметили, что градостроительный совет неоднократно высказывался резко против прямого копирования дымковской стилистики на фасадах зданий. Но несмотря на протесты профессионального сообщества, прежние власти Кирова профинансировали проекты по окраске зданий.▲ (0+)

**ОТКРОЙТЕ СЧЁТ  
ДО 31 ЯНВАРЯ  
И ПОДКЛЮЧИТЕ ПРАЗДНИЧНОЕ  
РКО НА ВЕСЬ ГОД!**



**ДОТРАНС  
БАНК**

Т. (8332) 67-54-42  
www.dtb1.ru



Подключиться к тарифу «20 19» может любое юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, открывшие расчетный счет в АО «Первый Дортрансбанк» в период с 01 декабря 2018г по 31 января 2019г. Тариф действует с 01 января по 31 декабря 2019 года. Платежи на счета в другие банки тарифицируются по 12 рублей принятые через систему «Интернет банк» до 16:00. Корпоративная карта к расчетному счету выпускается только для юридических лиц. Предложение не распространяется на юридических лиц, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации, а также при открытии текущего счета на имя должника – физического лица, в том числе в отношении индивидуального предпринимателя – банкрота, представителем которого является арбитражный управляющий. АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ № 3271

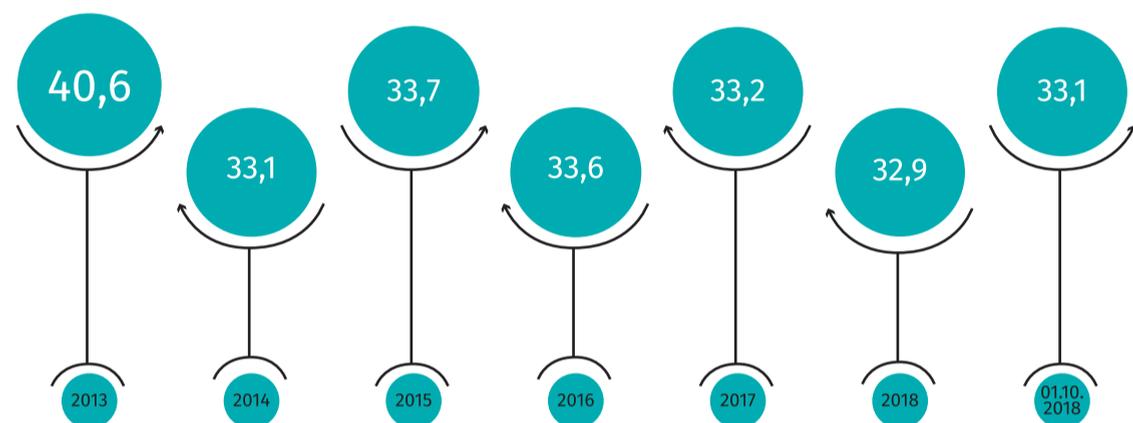
# Каждый пятый предприниматель закрыл ИП

**За 7 лет число зарегистрированных частных предпринимателей уменьшилось почти на 20%.**

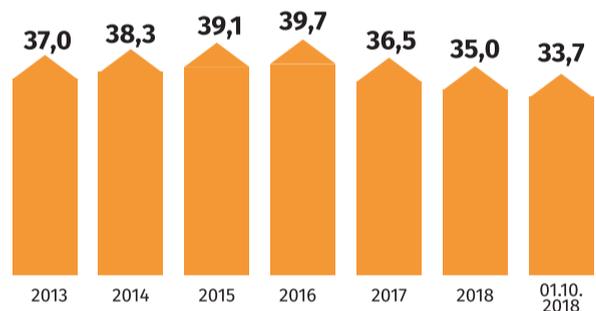
Постепенное сокращение количества бизнесов – достаточно негативный фактор. Показательно, что на этом фоне уменьшились и продекларированные ими прибыли. По предварительным данным за три квартала текущего года, вятский бизнес заработал на 31% меньше, чем за тот же период 2017 года.▲(0+)

## Количество предпринимателей, зарегистрированных на территории региона, тыс. ед. (на начало года)

Индивидуальные предприниматели



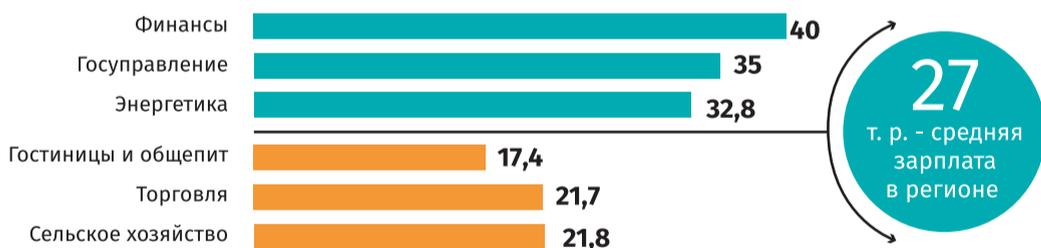
Юридические лица



## Демография юрлиц в Кировской области, ед. (за 9 месяцев 2018 г.)



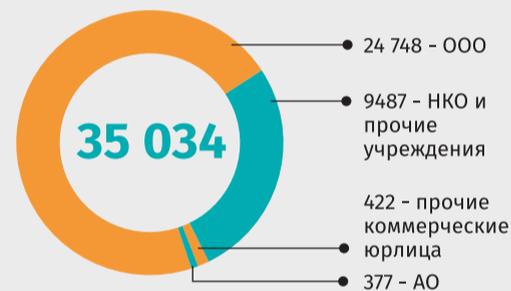
## Отрасли с самыми высокими и самыми низкими официальными зарплатами, тыс. руб.



## Распределение вновь зарегистрированных юрлиц по видам экономической деятельности в 2017 г., %



## Распределение организаций по организационно-правовым формам, ед.



## Доля отраслей в прибылях/убытках предприятий Кировской области за три квартала 2018 г., %



# ПЕЧАТИ & ШТАМПЫ

**ИЗГОТОВЛЕНИЕ ОТ 15 МИНУТ\***  
**МЕТОДОМ ЛАЗЕРНОЙ ГРАВИРОВКИ**  
**ПРОИЗВОДСТВО СЕРТИФИЦИРОВАНО**

**44-6664**

**45-6664**

**г. Киров**  
**ул. К. Либкнехта, 59**

[www.goodstamps.ru](http://www.goodstamps.ru)  
[goodstamps@mail.ru](mailto:goodstamps@mail.ru)

вход с торца здания  
 (за ТЦ «ТЕАПРО»)



**GOODSTAMPS®**

\*при наличии технической возможности, GOODSTAMPS=ГУДШТАМПС

# Имени себя: выгоды личного имени в назв

На Западе название компании по имени учредителя – один из самых распространенных способов нейминга. Например, когда вы гуляете по Риму, можно заметить, что буквально каждый магазин носит имя хозяина. Более того, личные имена владельцев в ювелирном бизнесе и смежных сферах встречаются очень часто. Для России это тоже старая традиция. Например, все знают бренд Фаберже – поставщика двора его императорского величества. Возникает четкая ассоциация: «Фаберже» – качество, достойное императоров.

Сегодня многие компании, в том числе и ювелирные, стали использовать в названии имена создателей. Например, очень известная фирма «Карат» решила сменить название на «Чамовских». Есть «Ювелирный дом Кабаровских» и другие.

## Тиньков «ответил» за качество

Называя компанию своим именем, мы ставим свою подпись под продуктом или услугой, даем личную гарантию. Это дополнительная ответственность, но и большое преимущество. В ювелирном бизнесе доверие, которое внушает бренд с личным именем, имеет

## Как Сергей Слотин превратился в SERGEY SLOTIN

Решение дать фирме свое имя было принято еще в 1992 году. Тогда у нас было собственное ювелирное производство. Каждое украшение сопровождалось биркой-идентификатором, на которой, помимо характеристик изделия, должна быть указана еще и торговая марка. Решение о необходимости создания собственной узнаваемой марки

было не мимолетным, а осознанным и взвешенным. Потому что понимание репутационных моментов было уже тогда.

“ В начале 90-х все назывались «Рубин», «Алмаз», «Александрит». Но мы рискнули и ни разу не пожалели

В то время все назывались «Рубин», «Алмаз», «Александрит». Но мы рискнули и с тех пор ни разу не пожалели об этом.

определяющее значение. Ведь все понимают, что свое имя никто не захочет запятнать. Поэтому золото – только ка-



Сергей Слотин, владелец сети ювелирных салонов SERGEY SLOTIN

# Вектор для бизнеса

На организованном при поддержке регионального правительства и Фонда поддержки предпринимательства форуме «Вектор развития бизнеса-2019» предприниматели обсудили перспективы развития своих проектов в следующем году и получили возможность актуализировать контакты с коллегами.

С программным докладом перед участниками дискуссии выступила министр экономического развития и поддержки предпринимательства Наталья Кряжева. Она рассказала о стратегических ориентирах, которые в ближайшие несколько лет будут определять политику региональных и федеральных властей в сфере поддержки предпринимательской инициативы.

## Направления для роста

Бизнесменам презентовали основные направления стратегии социально-экономического развития Кировской области до 2035 года. Также глава ведомства анонсировала создание единой территории бизнеса «Дом предпринимательства».

В своем докладе госпожа Кряжева рассказала участникам форума о национальных проектах, которые призваны помочь предпринимательству в России. Так, в рамках

их реализации предполагается создать единую систему поддержки малого и среднего предпринимательства на уровне региона. Кроме этого, планируется развивать малый бизнес в фермерском хозяйстве, организовывать кооперации и популяризировать бизнес.

Относительно прогноза социально-экономического развития Кировской области, региональные власти рассчитывают, что к 2035 году валовый региональный продукт в Кировской области в сопоставимых ценах, без учета инфляции, должен увеличиться на четверть. Министр обратила внимание на то, что это очень серьезный вызов как для государства, так и для бизнеса.

## Дом для бизнеса

Представители государства признают, что рассказать, как лучше вести бизнес, своим коллегам должны сами предприниматели. Органы власти в своих мерах



Бизнесменам презентовали основные направления социально-экономического развития региона до 2035 года

по поддержке МСП в будущем сосредоточатся на разъяснении мер и механизмов для решения проблем предпринимателей. По словам Натальи Кряжевой, сейчас в министерстве идет активная работа над новой моделью, которая будет реализована в рамках проекта «Дом предпринимательства».

– Чтобы сформировать положительный образ предпринимателей, в регионе будут реализованы мероприятия федерального проекта «Популяризация предпринимательства». Для этого будут разрабатываться особые механизмы сопро-

вождения предпринимательства и система наставничества. Немаловажен и доступ субъектов МСП к закупкам в качестве поставщиков крупнейших компаний-заказчиков. Это мероприятие будет реализовано совместно с федеральным центром, – рассказала министр.

## Темы для дискуссий

Форум «Вектор развития бизнеса-2019» собрал кировских бизнесменов и топ-менеджеров, а также всех заинтересованных в создании и развитии бизнеса. По сведениям

организаторов, на нем присутствовали более 200 человек.

Ключевыми темами обсуждения стали источники роста бизнеса, проблемы рынка труда и поиска квалифицированных кадров, выход на внешние рынки, эффективные технологии расширения рынков сбыта, практические аспекты выхода на экспорт через интернет.

Отдельным блоком вопросов стало налоговое законодательство. Модераторами и докладчиками были известные в городе и области бизнесмены и представители предпринимательских организаций. ♣

# И риски использования анимации компании

чественное, соответствующее пробе, камни – подлинные, с заявленными характеристиками. И никак по-другому уже почти 27 лет. Дополнительный бонус, который мы ощутили, только начав работать под брендом SERGEY SLOTIN, – особое доверие поставщиков.

Помните старый анекдот? Идет Тиньков с бланшем под глазом, его спрашивают: «Что случилось?», он в ответ: «За качество ответил». Конечно, это анекдот. Но он отражает суть темы. Как говорил один мой знакомый: «Куда ни пойдешь, везде SERGEY SLOTIN».

Мы понимаем, что человек и торговая марка – это разные вещи. Но понимают ли это остальные? Полагаю, у кого-то до сих пор тот факт, что на вывесках написаны мои имя и фамилия, вызывает раздражение.

Другой коллега, который тоже зарегистрировал торговую марку со своим именем в начале 2000-х, сказал: «Подожди, нам с тобой это еще припомнят». Слава Богу, пока не припомнили.

## Рынок эмоций

Ювелирные украшения – товар не первой необходимости. Однако они удовлетворяют потребности высокого уровня – стремление к прекрасному, способность показать свои чувства, самовыра-

“ Мы понимаем, что человек и торговая марка – это разные вещи. Но понимают ли это остальные? Полагаю, у кого-то до сих пор тот факт, что на вывесках написаны мои имя и фамилия, вызывает раздражение.

жение. Когда человек покупает, например, серьги, он не воспринимает их как вещь, которая закроет прокол в ухе. Он покупает, в первую очередь, эмоции, память, возможно, семейную реликвию.

Поэтому вполне естественно, что он хотел бы ассоциировать все эти переживания и мечты не с безликой корпорацией, а с конкретной личностью.

Если некое абстрактное юридическое лицо может себе позволить работать только ради денег, то когда свя-

зываете бизнес со своим личным именем, начинаешь не для галочки думать о том, что именно ты делаешь для людей. Делаешь ли ты их хотя бы чуточку счастливее? Возникает незримая коммуникация.

Сейчас на рынок выходит покупатель нового поколения.

Он не испытывает особого доверия к рекламе, а обращает внимание на рекомендации. Именно на личную коммуникацию. Поэтому важно не только чтобы твой бренд запомнили, но и чтобы возникли какие-то личные ассоциации.

## Имя продлевает жизнь

Конечно, личность и бренд – разные вещи. Но в каких-то моментах возникает пересечение.

Когда ты лично гарантируешь своим знакомым и незнакомым людям качество изделий, то ты работаешь на бренд, на его развитие и укрепление.

Возможна и обратная ситуация. Когда бренд начинает работать на твоё развитие как профессионала. А это очень важно. На нашем рынке особенно заметно то, что люди покупают не то, что вы продаете, а то, кем вы являетесь.

Наши постоянные покупатели, например, знают, что Марина Слотина – фанат украшений. Люди чувствуют её отношение к делу и доверяют ей. В этих вопросах человека невозможно обмануть. Приходится постоянно следить за трендами, узнавать что-то новое, соответствовать моде, времени и рынку. Ты постоянно работаешь над качеством компании, товара, услуги, одновременно развивая себя как личность и как профессионала.

## Личный бренд на насыщенном рынке

Личный бренд может работать в любом бизнесе. В любом! Не-

важно, чем вы занимаетесь. Когда вы отвечаете своим именем, то отсутствует соблазн подвести партнера. Это дает серьезное конкурентное преимущество. Хотя и редко, но порой с ювелирными изделиями могут возникать проблемы: скрытый брак, неосторожное обращение и т.д. Когда обращаются с подобными вещами, я спрашиваю о том, кто производитель. Знаете, какой обычно ответ? «Какая разница? Я знаю, что я покупал это у тебя».

Когда на рынке более сотни производителей, у покупателя украшение ассоциируется не с их названием, а с нами. С одной стороны, SERGEY SLOTIN стал своего рода зонтичным брендом, который объединяет многообразие поставщиков, продукция которых представлена в салонах. С другой стороны, личное имя позволяет выделиться: «Кто произвел уже не помню, но знаю, что покупал у Слотина».

На насыщенном рынке бренд на основе личного имени упрощает жизнь потребителю, давая определенные гарантии и снижая риск неопределенности покупки. А именно в этом в конечном итоге и состоит задача любого бизнеса. ▲ (0+)

# Как стать №1 в том, что вы делаете

## Игорь Манн,

самый известный маркетолог в России\*, консультант, автор бестселлеров в области маркетинга («Маркетинг на 100%», «Без бюджета», «Номер 1»)

Быть первым, быть лучшим выгодно морально и материально. И неважно, кто вы. Предприниматель. Руководитель. Консультант. Специалист. Студент...

10 апреля 2019 года состоится одно из крупнейших и долгожданных бизнес-мероприятий года – семинар Игоря Манна. Билеты уже в продаже!

## Карт-бланш на успех

Семинар Игоря Манна «Номер 1» – не для всех. Он для тех, для кого невыносима мысль, что кто-то может назвать его неудачником. Он для тех, кто влюблен в дело, которым занимается. Для тех, кто чувствует свое предназначение.

Говорят, что русские долго запрягают, да быстро едут?.. Да нет, время сейчас другое, сегодня, пока вы долго запрягаете, вас уже обогнали. Навсегда. Неважно, где, в какой области вы станете Номером 1. Можно быть, например, виртуозным пекарем. Главное – быть! А деньги... Деньги придут.

Семинар поможет вам за один день сформулировать вашу цель и разработать пошаговый план,

“ Меня много раз спрашивали, как я стал №1 в маркетинге. И я решил не только написать об этом книгу, но и рассказать об этом на семинаре – помочь выбрать вам правильные цель, направление и темп. И все это, как всегда, ярко, динамично, с юмором, на личных примерах и без купюр – все приемы, трюки и лайфхаки ваши. Я буду рассказывать то, что не вошло в книгу, поэтому не бойтесь прочитать ее заранее. Приходите! Создайте за день свой собственный план для превращения в Номер 1!

как стать лучше, а в итоге – лучшим. Он научит всему необходимому и зарядит энергией для дальнейших «завоеваний».

## На семинаре вы в легкой и доступной форме:

■ Определите вашу цель на 2019 год: в чем вы хотите достичь головокружительных высот. А далее от «цели», как от «тела» нервной клетки, отходят «нервные окончания» – линии, ведущие к задачам другого уровня: «аудит», «развитие», «продвижение», «результаты». От этих четырех – к задачам следующего уровня.

■ Проведете аудит: какие у вас сильные и слабые стороны, кто и что поможет вам покорить немеченную профессиональную вершину.

■ Создадите план развития: как вам лучше развиваться лично и профессионально, чтобы быстрее достичь поставленной цели.

Игорь Манн расскажет вам, как с этой целью работать, и не забудет напомнить о том, что для достижения успеха вы должны эту цель любить... По-взрослому... Как любит мать свое дитя, вставая по несколько раз за ночь, чтобы подойти к колыбельке плачущего младенца. ₺ (12+)



Место проведения семинара: ДК «Родина» (ул. Гайдара, 3). Забронировать участие: 47-60-02, 8-912-364-08-38. Билеты уже в продаже: kirov.kassy.ru, bo.delovoy-kirov.ru. Организатор: Группа компаний «Норма»

ООО «Городские зрелищные кассы» ОГРН 1104345017644 Юр. адрес: 610020, г. Киров, ул. Московская, 4, оф. 420/1 ИП Борцов С.Н. ОГРНИП 311434510900035 Юр. адрес: 610001, г. Киров, Октябрьский пр-т, д. 155



# Ваши улыбки рассказали все за нас!

## 4 400

вылечено зубов

## 1 060

снимков на компьютерном томографе

## 4 180

обезболивающих инъекций

## 597

комплексных профессиональных гигиен полости рта

## 171

операция (зубосохраняющие и пародонтологические)

## 162

имплантации

### Об итогах работы сети клиник «Моя Стоматология» в 2018 году в цифрах

#### Врачи, с которыми интересно работать

Думаящие, ищущие, заботливые, терпеливые — именно такие врачи работают в сети клиник «Моя Стоматология». Они помогают пациентам сохранить улыбку здоровой. Лечение кариеса, в том числе осложненного, повторное эндодонтическое лечение (то есть перелечивание каналов зубов после ранее некачественно проведенного лечения) — все это подвластно нашим врачам. В клинике созданы все условия для самой современной диагностики и лечения зубов.

#### Врачи, которые уже показали класс

Пародонтологический центр, открытый недавно на базе клиники под руководством Татьяны Бульчевой, уже набирает обороты. Проводятся все виды пародонтологических операций и аппаратного лечения. В клинике обеспечивается комплексный подход к лечению заболеваний пародонта и слизистой оболочки полости рта.

В хирургическом отделении каждый день проводятся удаления зубов, в том числе сложные, а также имплантация зубов.

#### Врачи, которые удивляют

Реставрация улыбки всего за 1 день — это не новогоднее волшебство, а успешное владение нашими врачами-ортопедами технологией CEREC. Уникальная компьютерная система позволяет сделать реставрацию улыбки: вкладки, виниры, коронки, в том числе на импланты, — всего за одно посещение на самом высоком эстетическом уровне.

#### Врачи, которых не боятся

В клинике успешно работает не только взрослое, но и детское отделение. Благодаря большому опыту врачей и владению ими игровыми формами общения наши маленькие пациенты не боятся приходить в клинику.

#### Ближайте на празднике

Впереди еще целый месяц работы, новогодний корпоратив сотрудников и... работа в январские праздники! «Моя Стоматология» начнет прием пациентов с 3 января 2019 года. Всех наших пациентов ждут подарки, здоровая улыбка и, конечно, отличное настроение! 🎁

**Бесплатная консультация врача-стоматолога (терапевта) с составлением полного индивидуального плана лечения\***

\*При осмотре взимается стоимость одноразового (смотрового) пакета — 200 руб.



ул. Преображенская, 82, корп. 1,  
т. 8 (8332) 66-04-10  
ул. Мопра, 39, т. 8 (8332) 66-04-11  
my-dent.ru, info@my-dent.ru

Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г.

## 559

керамических виниров

## 678

керамических единиц (коронки, зубов) на CAD/CAM системе

## 366

металлокерамических коронок

## 862

лечения кариеса

## 593

принято маленьких пациентов

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

# В Кирове пройдет бесплатный семинар для бухгалтеров и руководителей

Все, что вам нужно знать этой зимой о повышении НДС до 20%, отчетности, кадровом учете, онлайн-кассах и других важных темах, вы услышите 19 декабря на зимнем Едином семинаре 1С. Участие бесплатное!

Ежегодно это мероприятие собирает бухгалтеров и руководителей компаний нашего города. Только актуальную информацию вы получите непосредственно от представителей УФНС по Кировской области и экспертов компании «Док» – сертифицированного партнера фирмы «1С» в Кирове. Мы разберем для вас практические вопросы:

- НДС 20%, переходный период
- Онлайн-кассы – новации 54-ФЗ, подготовка к переходу на НДС 20%
- Налог на имущество – изменения 2019 г.
- 1С-Отчетность за 2018 год
- НДФЛ, страховые взносы – изменения, практика применения
- Сервисы 1С: повышаем эффективность работы с 1С и снижаем риски бизнеса. Р (16+)



**1** Специалисты компании «Док» ответят на все ваши вопросы и в случае необходимости проведут для вас индивидуальную консультацию. Для желающих состоится льготное тестирование «1С:Профессионал» – вы оплачиваете тест только в случае успешного его прохождения.

**2** Как всегда, на наших мероприятиях вас ждут акции, подарки, розыгрыши призов, викторины и кофе-брейк.

**3** Участие в семинаре бесплатное. Количество мест ограничено. Обязательно предварительная регистрация. Регистрируйтесь по телефону (8332) 248-999 или в интернете по ссылке: <http://doc-1c.ru/ZimnyEdinyySeminar1S>.



19 декабря 2018 г., с 10.00 до 13.00

Музейно-выставочный центр  
на Спасской, г. Киров, ул. Спасская, 15

Киров, Московская, 25г, т. (8332) 248-999, [www.doc-1c.ru](http://www.doc-1c.ru),  
[vk.com/doc\\_1c](https://vk.com/doc_1c), [facebook.com/doc1c/](https://facebook.com/doc1c/)

## ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Адвокат. Юридические услуги. Ведение уголовных, гражданских дел в судах	8-953-698-66-66
Ведение бухгалтерского учета ООО, ИП. Составление и отправка по ТКС налоговых декларации, в т.ч НДС. Регистрация, реорганизация, ликвидация ООО.	ул. Свободы, д. 131, эт.2, оф. 7 тел.: 22-20-20, 22-20-34 e-mail: info@vladlena43.ru

## СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

ПЕНОПЛАСТ, СКОРЛУПА ППС для утепления труб, любого диаметра и толщины от производителя.	Тел.(8332) 55-60-13, 77-10-93
Продукция деревообработки от производителя: поручни, балясины, ступени, вагонка, пол, блок-хаус, погонаж, лестницы деревянные (производство и установка), производство дверей.	тел. 75-23-18
Профлист. Подшипники	(8332) 46-60-89, 703-089
Разработка и изготовление индивидуальных моделей ЭЛЕМЕНТОВ ФАСАДНОГО ДЕКОРА ( карнизы, молдинги, откосы, подоконники, колонны, пилястры и многое другое).	тел.: (8332) 75-55-72, 55-78-20 E-mail: mp@penoceph.ru
Спецодежда, средства индивидуальной защиты, огнетушители	Тел. (8332) 704-586
ТЕРМОПАНЕЛИ: с акрило-полимерным покрытием, с мраморной крошкой, клинкерные. ООО ПК «ВикРус»	Выставка «Загородный Дом», ул. Солнечная, 8В Тел. 77-10-93, 8953-945-55-72
Электроды для ручной дуговой сварки, диаметр от 1,6 до 6,0 мм.	тел. 703-089, 46-60-89

## ВАКАНСИИ

В салон цветов требуется сотрудник на должность флориста с творческими способностями	76-07-76
--	----------

## ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Лазерная резка листового металла (сталь, нержавеющая сталь, алюминий, медь, латунь), а так же текстолита, керамики, паронита, металлопластика. Любые гравийные работы, токарные, фрезерные. Максимальный размер заготовки 2500 x 1250 мм, толщиной до 6 мм. Точность раскроя до 0,1 мм.	тел.: 75-55-72, 55-77-56, E-mail: mp@penoceph.ru
Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. ООО «САНАВТО»	тел.: 78-40-66, 78-40-46, 78-40-26, 78-40-23



Профессиональная подготовка, переподготовка, повышение квалификации производственно-технического персонала

## ИДЕТ НАБОР В ГРУППЫ!

- Газорезчик, газосварщик  
Обучение с 17 по 28 декабря, стоимость – 6 992,00 руб.
- Электромонтер по ремонту ВЛЭП, р/с «Монтаж и эксплуатация ВЛИ (СИП) 0,4 кВ, ВЛЭ 6-20 кВ»  
Обучение с 17 по 21 декабря, стоимость – 9 800,00 руб.
- Обучение по охране труда «Изучение Правил по охране труда при работе на высоте»  
Обучение с 24 по 25 декабря, стоимость – 2 088,00 руб.



Чтобы остаться востребованным специалистом, позвоните по т.: 53-83-75 – и Вы узнаете все подробности получения этих и других профессий! Предоставляется общежитие, тел. (8332) 53-83-89

г. Киров, ул. Ломоносова, 9, сайт: [ucenergetik.ru](http://ucenergetik.ru)

Лицензия № 1377 от 24 августа 2015 г. серии 43Л01 №0000809

## Комплексные решения в сфере бухгалтерских услуг

1  
Возможность ведения учета по России удаленно

2  
Услуги по изготовлению квалифицированных цифровых подписей

3  
Юридическая помощь в сфере договорных отношений и налогообложения



Аутсорсинговая компания  
«Бухгалтерское дело»  
Тел.: (8332) 45-00-68,  
8-922-959-00-68, [buhdelo43.ru](http://buhdelo43.ru)

# Стратегия–2035: экономически

Экономисты из правительства разработали амбициозный прогноз развития региона на ближайшие полтора десятилетия. Прогнозируется, что к 2035 году основной показатель экономической ситуации — валовой региональный продукт (ВРП) — вырастет более чем на четверть. Однако текущие показатели не вызывают оптимизма у местных предпринимателей и политиков. Как чувствует себя бизнес и готов ли он к рывку, выяснял «Навигатор».

## Куда простираются амбиции

— Это достаточно серьезная цифра для нашего региона. И без активного участия субъектов предпринимательства, без стимулирования развития нашего бизнеса, внедрения передовых технологий, в том числе цифровых, данного показателя просто не достичь. Кроме этого, мы ожидаем прирост промышленного производства на 45%, и надо понимать, что в структуре экономики Кировской области сегодня треть занимает сектор малого и среднего предпринимательства, — недавно заявила предпринимателям министр экономического развития.

Для начала нужно разобраться, что значит рост регионального продукта на 1/4, или если быть точным, на 26% за обозначенный период. Расчеты показывают, что это всего 1,3–1,4% в год, а при хорошем стечении обстоятельств целых 1,8%. Для сравнения, в период бума, — 2000–2008 гг. — ВРП области в среднем прирастал на 3,15%.

## Кто уйдет в прорыв

В ближайшие годы России предстоит мощный экономический прорыв. Для этих целей на федеральном уровне сосредотачивают огромные средства. И счет идет на триллионы рублей.



Проект стратегии предполагает прирост темпов промышленного производства на 45%

В стране следующие шесть лет вполне можно ожидать достижения плановых 3% роста ВВП. Правда, никто не обещал, что он будет таким во всех сферах и на всех территориях. Однозначно, по мнению экспертов, будут расти регионы, где представлены перспективные направления бизнеса: высокие технологии (ИТ, авиация, атом) и энергети-

мости своих активов, чиновникам пришлось всерьез поволноваться. Помните попытку импичмента Никите Белых?

## Бюджетный позитив

Конечно, у Игоря Васильева, по сравнению с предшественником, совсем другие возможности. Об этом свидетельствует раз-

финсирования программ в этой отрасли.

Во-вторых, имеют шанс на получение государственного финансирования различные проекты, связанные с цифровой инфраструктурой органов власти.

В-третьих, регион продолжает и, скорее всего, будет расширять участие в инфраструктурных программах. А значит будут возникать новые подряды. Они также появятся и в отраслях, связанных с коммунальной инфраструктурой.

## На внешнем спросе

Можно предсказать, что хорошие шансы на дальнейшее опережающее развитие имеют те предприятия, которые ориентируются на вывоз продукции и услуг за пределы области.

Агробизнес, несмотря на колебания закупочных цен, чувствует себя очень неплохо как раз за счет того, что ориентируется на поставки сырого молока в другие регионы. Другой пример отрасли, ориентированной на спрос за пределами об-

ласти, — военно-промышленный комплекс. Химическая промышленность в лице местного филиала ОХК «Уралхим» также наращивает производство во многом благодаря экспортным поставкам. Похожая стратегия работает и в лесоперерабатывающем комплексе. Правда, здесь есть одно но... Сайты по продаже готового бизнеса пестрят объявлениями о массовой продаже вятских лесопилок стоимостью от сотни тысяч до 200 млн рублей. По всей видимости, отрасль оказалась переинвестированной. В результате у предприятий возникли проблемы с сырьем и логистикой. Более или менее успешно трудности преодолевают только гиганты вроде Segezha group.

## Стагнация потребительских рынков

Главный провал предыдущего десятилетия — розница и другие отрасли. Причина кризиса прозрачна. Если в 2000–2008 гг. ре-

альные доходы жителей области росли в среднем на 11,5% в год, то значение этого показателя за 2009–2016 гг. — -0,3%. В последние два года ситуация не улучшилась. Единственный фактор, за счет которого рознице последние годы удается по чуть-чуть наращивать выручку — кредиты потребителям. Но и этот резерв ограничен.

— На самом деле бизнес при составлении долгосрочных планов интересуется, пожалуй, только один вопрос: «Где, в какой сфере, есть или будут деньги?» Главное — помнить, ориентация на местных покупателей — крайне рискованная стратегия. Для всех места на рынке хватает только в условиях быстрого роста, как это было в нулевых. Эти времена не вернуться, а значит, не вынесет двоих. Поэтому либо внешние покупатели, либо готовность к жесткой и даже жестокой конкуренции за вятский рынок, — комментирует перспективы экономист Надежда Воробьева. ▲ (0+)

“ Ориентация на местных покупателей — сейчас крайне рискованная стратегия. Для всех места на рынке хватает только в условиях быстрого роста, как это было в нулевых

ческое сырье. Второй список — проблемные регионы, которые имеют стратегическое значение. Например, Дальний Восток.

Так что цифра, озвученная региональными чиновниками, действительно серьезная, но в другом смысле. Когда в начале 2013 года вятская элита увидела углубляющееся отставание от соседей по сто-

мер регионального бюджета. По сравнению с 2016 годом, в 2019-м он будет больше чуть ли не на 20% во многом за счет поступлений из федеральной казны. Соответственно, бизнес мог бы так или иначе рассчитывать на часть этих средств.

Во-первых, речь должна идти об агробизнесе. На федеральном уровне продолжается наращивание

# И прорыв или 17 лет стагнации



**Владимир Бакин,**  
председатель  
бюджетного  
комитета ОЗС

– Премьер Дмитрий Медведев заявил о том, что в ближайшие годы ожидается экономический рост в 1,5%. Он уточнил, что это еще не рывок, а подготовка к нему. Когда мы на комитете рассматривали прогноз области на ближайшие три года, в котором на будущий год также заложен рост ВРП на 1,5%, то поставили перед министром экономразвития вопрос: «Где вы собираетесь обеспечить экономический рывок? В каких отраслях?» Чтобы рос ВРП, нужны инвестиции в новые производства, реконструкция существующих, а еще важнее — загрузка тех мощностей, которые мы уже имеем. Но сегодня этого анализа проблем пока нет. Поэтому мы обратили на это внимание правительства. На федеральном уровне министры могут говорить о макропоказателях, они важны, но для региона другие требования. Мы должны хотя бы в разрезе крупнейших предприятий представлять ситуацию. Это необходимо для того, чтобы влиять на их работу, создавать условия для увеличения производства, а значит, и обеспечить достижение тех целей, которые поставил президент. Я оптимистично отношусь к возможности достижения этих параметров роста как на уровне всей России, так и в нашей области. Сейчас промышленность у нас растет даже больше, чем федеральный ВВП. В стране есть деньги, необходимые на осуществление тех же инвестиций. Наша задача — детально понять, где они действительно нужны. Судя по росту регионального бюджета, я вижу, что федеральный центр стал гораздо внимательней прислушиваться к потребностям нашего региона. Вторая задача нас как государства — обеспечить для бизнеса стабильные условия. По своему опыту знаю, что нет ничего опасней изменения этих условий в процессе реализации бизнес-плана.



**Алексей Сидоров,**  
президент ГК «МЦ-5»

– Малому бизнесу, который сосредоточен, в основном, в торговле и общественном питании, сейчас не хватает рынка. Именно это ограничивает его развитие. Это непростая задача. Но создать спрос для малого бизнеса без развития промышленности невозможно. Другой вопрос, промышленность какого формата целесообразно развивать и поддерживать. Предположим, это будет крупный завод. Вряд ли можно рассчитывать на создание в обозримой перспективе больше одного такого предприятия. Но что он даст региону? Максимум 3 тысячи потребителей, которыми станут его работники. Малый и средний бизнес этого бы даже не заметил. Но когда вы построите 100 небольших заводов и фабрик от 50 до 200 человек — эффект будет другим. Их основная ориентация — на экспорт и импортозамещение. Чтобы обеспечить им рынок, мы изначально должны ориентировать их не на конечную продукцию, а на товары первого передела, допустим, фанера, кожи, детали. В этом сегменте новому производству, у которого нет ни устоявшегося бренда, ни лояльных клиентов, работать гораздо проще. На самом деле у таких производств есть очень неплохие шансы на внешнем рынке из-за выгодного валютного курса. Из-за привлекательных цен на сырье, газ, бензин, щадящей налоговой системы. Есть три фактора, которые мешают реализации такой стратегии. Во-первых, это длинные деньги, лет на восемь. Это основное препятствие. Во-вторых, высококвалифицированная рабочая сила, придется очень серьезно заниматься этим вопросом. В-третьих, необходимость импортировать дорогостоящее высокотехнологичное оборудование. Но Китай это уже проходил.

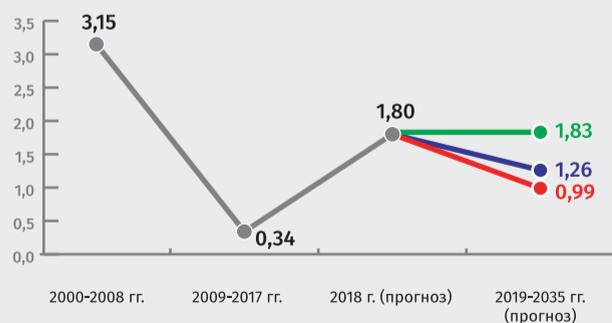


**Владимир Журавлев,**  
директор «Котельничского  
молочного завода»

– У нас фактически не существует региональной программы развития аграрного сектора вообще и молочной отрасли в частности. Отраслевое министерство утверждает, что проблемы интеграции, координации, освоения новых рынков должны решать хозяйствующие субъекты. Но я принципиально не согласен с этой позицией. Например, сейчас в молочной сфере наиболее перспективны азиатские рынки. Но туда нужны большие партии продукции и гарантирующие сбыт, соглашения на уровне федерального и регионального правительств. Тогда у кировских предприятий появится смысл наращивать мощности, включаться в федеральные программы. А пока нет инициативы от властей, мы продолжаем работать в узких рамках местного рынка. И это касается не только молочной отрасли. Считаю, что основные перспективы роста региональной экономики связаны с экспортом на азиатские рынки, рынки арабских стран. Нужно рисковать и заходить туда. Следующий шаг — развивающийся африканский рынок. Вообще, для роста производства нужны нестандартные шаги. Но эти процессы должны инициироваться на уровне губернатора, потому что работа на таких рынках требует господдержки. Сейчас ситуация на молочном рынке нормальная: не хуже, не лучше. Спрос в целом остается на прежнем уровне, но перетекает из одних продуктов в другие. С ростом производства и переработки требуется выход на другие рынки. Работа здесь должна начинаться с производителей сырья. К сожалению, многие, особенно небольшие, сельхоз-предприятия не могут обеспечить стабильное и высокое качество молока. В существующих условиях это могут хозяйства, производящие 10 и более тонн молока в сутки.

## Социально-экономические показатели развития Кировской области

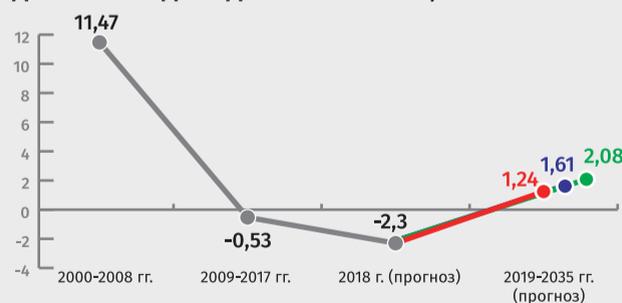
### Среднегодовой прирост ВРП, %



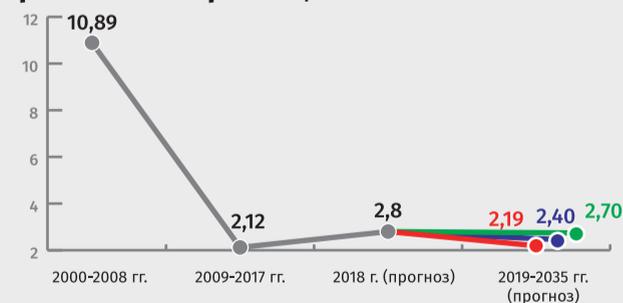
Прогноз составлен в трех вариантах: консервативном, базовом и оптимистичном.

- Консервативный вариант основан на усилении негативных внутренних и внешних воздействий;
- Базовый вариант учитывает сохранение инерционных трендов;
- Оптимистичный вариант развития предполагает более благоприятное влияние внешних и внутренних факторов и активизацию инвестиционной деятельности.

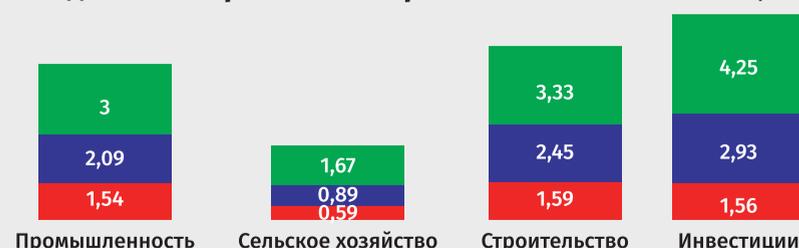
### Среднегодовой прирост реальных денежных доходов населения, %



### Среднегодовой прирост розничной торговли, %



### Прогноз среднегодовых темпов прироста отдельных отраслей и направлений на 2018-2035 гг., %



# Третий «Кристалл» архитектора Павлова

Бизнес-центр у Старого моста в обозримой перспективе может пополниться 25-тиэтажной башней. По мысли автора, архитектора Павлова, здание должно отражать название проекта. После завершения строительства третьей очереди общая площадь центра составит 60 тыс. кв. м. Господин Павлов также отметил, что для башни уже есть инвесторы.

“ Мы слышим упрек в несовременности. Но архитектор обязан учитывать существующие технологии. Константин Павлов проектирует то, что могут обеспечить строители нашего города.

“ В этом здании мы пришли к образу кристалла, сохранив и подчеркнув его динамику. Мы пока задали общее композиционное решение. Сейчас формируем законченный комплекс, идею и вектор развития. Новое здание завершит вид, который открывается с набережной Грина

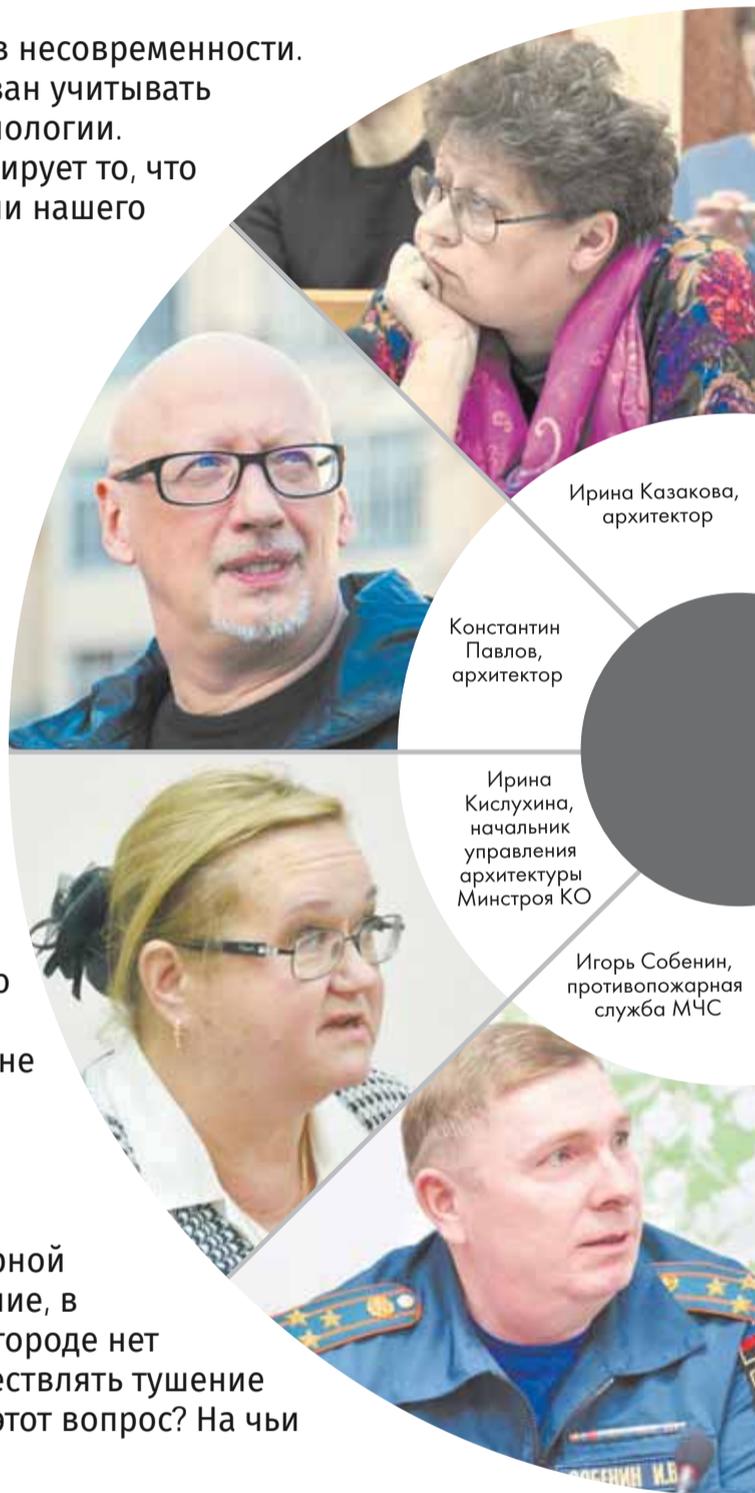
“ Уже было рассмотрено большое количество архитектурных решений этой территории. Это действительно такое место, которое всегда будет притягивать взгляды людей. Я могу согласиться с мнением, что это здание нужно еще более облегчить, например, стеклом. Но ни в коем случае не уходить от этажности.

“ Нормы, кроме внутренних мероприятий по противопожарной безопасности, предусматривают и внешние, в том числе и организационные. В нашем городе нет подразделений, которые могли бы осуществлять тушение выше 17-го этажа. Как вы будете решать этот вопрос? На чьи плечи ляжет его решение?



Илья Шульгин,  
сити-менеджер

– У меня странное ощущение дежавю. В Москве есть такое здание, бывшая штаб-квартира «Газпрома». Я не считаю его красивым, но понимаю, что вижу на ваших эскизах именно его. Это довольно древняя архитектура. Для моего глаза у Вас получилась бритва. Не нужно цепляться за выдуманное для уже построенного здания название – «Кристалл». Предлагаю отправить проект на доработку с точки зрения именно архитектурного облика. При этом, вопросы противопожарной безопасности должно решать МЧС. Если вы не в курсе (прим.ред. обратился к сотруднику МЧС), есть такой «магазин пожарных машин». Сходите туда и купите себе технику, которая вам нужна. Что, следуя такой логике, мы обречены на то, чтобы жить в рамках 17-ти этажей? Давайте посмотрим на любой крупный город. Сколько этажей в Москва-Сити? Казань, Грозный... Везде градостроение вышло за эти рамки! ▲ (0+)



Ирина Казакова,  
архитектор

Константин  
Павлов,  
архитектор

Ирина  
Кислухина,  
начальник  
управления  
архитектуры  
Минстроя КО

Игорь Собенин,  
противопожарная  
служба МЧС

Скидка  
на ванны  
-25%\*!



«Бетта» 170\*97

- с гидромассажем: ~~44 800 руб.~~ **40 320 руб.**
- без гидромассажа: ~~32 000 руб.~~ **24 000 руб.**



«Мия»

Размеры: **140, 150, 160, 165 и 170 см**  
цена от **11 780 руб.**

В указанную стоимость входят: ванна на каркасе, фронтальный экран и устройство слива-перелива.

На гидромассаж и другие дополнительные опции действует скидка 10%\*

\*акция действует до 31.12.2018.  
В акции участвуют 55 моделей  
акриловых ванн производства «Акватек»

**АКВАТЕК**

г. Киров, ул. Ивана Попова, 21,  
т.: 56-56-26, 43-96-06

[vk.com/vanna43ru](https://vk.com/vanna43ru)

[www.vanna43.ru](http://www.vanna43.ru)

### ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Гор., обл., РФ	Грузовое такси «ПОДОРОЖНИКИ», Фольк., Газели, Бычки, подача 15 мин,нал/безнал, дог-ры на трансп.обсл, От 420 р/час и 11,5 р/км, без вых.	340-320, 777-491, www.340-320.ru
РФ, Краснодар, Пятигорск, Тюмень, Омск, Новосибирск, Барнаул	АКТРОС, 20 т, штора, 96 куб.м, 13,6 м., SCANIA, 100 куб.м, полуприцеп	78-40-66, 78-40-26, 78-22-30
Сборные грузы по РФ, Москва, Екатеринбург, Пермь	ARTEGO Мерседес 6,8 м, РЕНО, 4-10 т, Мерседес бортовая платформа 7,2м., 13т, Кран-манипулятор 3т., Камаз-вездеход, Самосвал, Вездеход-манипулятор, любая форма оплаты, выделяем НДС	78-40-23, 78-40-46, 78-22-67
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5х2,1 м. При заказе на 4 ч и больше - Скидка!!! Самосвал 15 т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т., 6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл., РФ	Валдай, Мерседес, ЗИЛ-Бычок до 6,5 м, закр, откр. Верхняя, боковая погрузка, до 4,5 т. Услуги грузчиков. Погрузчик, очистка территории от снега	78-84-19
Гор., обл., РФ	Газели, бычки, фольксваген.(с 8:00 до 20:00) Любая форма оплаты. Диспетчерские услуги.	340-111, 78-96-35, 340-111@bk.ru
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30

### СПЕЦТЕХНИКА

Гор, Обл	Аренда автовышки. Коленчатая – 22м. Телескопическая – 18м. Цена от 900 р/ч. Без выходных. Нал/безнал. Заключаем договора. На объем работ действуют скидки.	73-83-72, +79229938372, 738372@mail.ru, www.spectech43.ru
Гор., обл	Услуги автовышки, телескоп и коленчатая 18-22м. Оплата нал./безнал.	Тел.77-43-17
Гор., обл.	Щетка дорожная-уборочная. Гидрокрин, гидромолот. Виброкаток (трамбование, укатывание различного грунта), Ямобур (бурение отверстий в грунте до 2,5 м, закруч. винт. свай). Самосвал 15т.Снегоочиститель роторный, снегометатель. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	АКТРОС Мерседес, Кран-борт до 15т., от 7м. до 8,5м., Кран-борт вездеход 10т., 6м. Цена от 950р.-за 1 час. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь.	52-23-57, 78-22-30, 78-40-46, 78-40-66
Гор., обл., РФ	АВТО - КРАН 14-32 т., стрела 14-40 м. КРАН-БОРТ 11тн, длина 6.7м, стрела 3тн.	44-33-30(МТС), 57-99-63, 8-912-824-93-90, 8-912-375-31-98, www.avtokran43.ru
Гор., обл.	Автовышка ВС 22 м, телескоп 17 м. Без выходных	465-475, www.kirovspec.ru
	Автокран - 90 т., стрела до 43м.. Нал/безнал	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
	Автокран бортовой КамаЗ-стрела от 5 т. до 9 т., борт от 15 т. до 25 т+прицеп 8 м./15 т., нал/безнал, без выходных.	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5 х 2,1 м. При заказе на 4 часа и больше - Скидка!!! Самосвал 15т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автокран-борт-вездеход, борт 10т., 6м., Вездеход-самосвал 10т., Автокран-борт мерседес до 15т., до 8,5м. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. От 950р - за 1 час.	78-22-30, 47-74-98, 78-40-26
Гор., обл., межгород	Кран - борт г/п 12т., кузов 6,5/2,45/1,2 ,манипулятор г.п.3т(6т) длина10м , прицеп 8м 10т. Гор., обл., межгород , нал./безнал.	49-23-83
	Кран-борт 5 т, кузов до 6 м, стрела 12 м - 3 т	75-31-85, 8-912-829-52-44
	Татра вездеход 8х8, стрела 15 т - 12 м, борт 20 т - 6,3 м. Без выходных	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23

### УСЛУГИ ГРУЗЧИКОВ

Гор., обл.	Автогруз-43. Транспорт малый и большой до 22 куб.м. Грузчики, квартирные переезды, вывоз мусора, старой мебели. Нал/безнал. Любые документы. Микроавтобусы и автобусы на заказ.	44-75-98, 455-333, e-mail: avtogruz-43@mail.ru
------------	---	--

### ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ

РФ/межгород/область/Город	Аренда автобусов от 8 до 60 мест высокой комфортабельности: откидные сиденья, телевизор. Спешите забронировать на свадьбу,юга, корпоративы, новогодние праздники, развозка по городу! Опытные водители, лицензия. Ежедневные рейсы Киров - Казань	444-123, 45-30-55
Город/область/межгород	Аренда турист/междугород автобусов (от 16 до 53 мест.) На любые расстояния. Все автобусы допущены к детским перевозкам. Любая форма оплаты	8-922-922-23-23, 42-17-17, bbus@gmail.com



С 8 до 20,  
без выходных  
т. 228-185

# Дёшево



еврошины43.рф  
продажа и установка шин

### УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Экскаватор-погрузчик CAT 428D
- Экскаватор-погрузчик JCB 2 СХ, фронтальный ковш 0,6 м³ + вилы, экскаваторные ковши (ширина ковшей 40 см, 60 см).
- Компрессор 3-5 м³ в минуту на 2 молотка, от 700 руб./час

т.: 44-10-45, 49-10-45

### УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

1. Экскаватор-погрузчик JCB-3CX SUPER
    - фронтальный ковш 1,3 м³, ширина 2,3 м
    - ковш задний 800 мм и 400 мм
    - гидромолот
  2. KOMATSU WB93S-5EO
    - фронтальный ковш 1,3 м³, ширина 2,4 м.
    - ковш задний (0,6 м и 0,8 м)
- Оплата: наличный, б/н расчет

тел. 44-48-70 (8-912-734-48-70)

### УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Самосвалы от 5 до 30 тонн.
- Продажа: песок, щебень, гравий, чернозем, грунт, раствор, бетон, кирпич силикатный, блоки стеновые.
- Без выходных.

т. 777-677



В холдинг «RNTI Media Group»

## ТРЕБУЕТСЯ SEO-СПЕЦИАЛИСТ

Требования  
и зарплата высокие

Подробная информация о вакансии,  
запись на собеседование  
по тел. +7-963-276-02-89,  
e-mail: nk261084@gmail.com

## ДОГОВОРНЫЕ ЦЕНЫ НА ДОСТАВКУ!

**Минимальная стоимость –  
400 рублей!**

Безупречная доставка грузов  
из Москвы и Санкт-Петербурга

Для всех  
новых и  
вернувшихся  
клиентов –  
скидка 10%\*



8 (8332) 22-23-97 г. Киров, ул. Московская, 114 А



\*Бесрочно

## Услуги спецтехники

- Очистка территории от снега
- Услуги фронтального погрузчика, экскаватора, самосвала



42-08-50



# Начни Новый год в новой квартире в ЖК «Лосево»

В декабре застройщик «ОКС завода ОЦМ» устроил снегопад цен на двухуровневые квартиры в жилом комплексе «Лосево», который уже сдан и принимает все больше новоселов. Торопитесь! У вас не будет другого шанса приобрести пентхаус с видом на реку Вятка по такой низкой цене жилья комфорт-класса — 48 000 рублей за 1 квадратный метр!

## Новоселье — лучший подарок к празднику

Гадаете, когда выгоднее купить квартиру: до Нового года, или в будущем году? Эксперты кировского рынка жилья советуют не медлить! Сейчас ипотечные ставки на приобретение жилья находятся на историческом минимуме. А прогноз по повышению ключевой ставки Центробанком и ужесточение закона о долевом строительстве, считают специалисты, неминуемо отразится на росте цен на жилье в новостройках.

Мечта о новоселье в комфортном доме в Кирове тает с каждым днем. Успейте приобрести двухуровневые квартиры стоимостью 48 000 рублей за 1 м<sup>2</sup> в ЖК «Лосево»!

Только представьте: вся ваша семья будет проживать на двух этажах (14 и 15), которые соединены лестницей! Свободная планировка от 100 до 140 м<sup>2</sup> и высота потолков более 3 метров позволяют разгуляться вашей фантазии при создании дизайна интерьера.

## «ОКС завода ОЦМ» исполняет мечты

Не стоит ассоциировать термин «пентхаус» с дорогим, элитным жильем. Надежный застройщик «ОКС завода ОЦМ» бесплатно вам дарит потрясающие панорамы города! Через панорамное остекление в квартирах захватывает дух, когда смотришь из окон на реку Вятка и лесные массивы. Разве вы не об этом



Живописные панорамы города стали доступными!



Планировка двухуровневого пентхауса в ЖК «Лосево»

## Дом сдан. Купите и живите сейчас!

мечтали? Престиж, отсутствие соседей, экологичность и все это по цене дома комфорт-класса. Лучше не придумаетесь!

## Пространство новой жизни

15-этажный дом, возведенный по адресу Сл. Лосево, 1, выполнен полностью из кирпича и имеет 3 подъезда, оборудованные бесшумными лифтами и новыми инженерными коммуникациями.

Квартиры жилого комплекса выполнены в полуклассической отделке. Есть ва-

рианты в чистовой отделке с мебелью. Все они имеют функциональные планировки, например, в однокомнатных квартирах площадью от 43 м<sup>2</sup> можно провести перепланировку в евродушку. Стоимость 1 м<sup>2</sup> 45 000 рублей.

Винфраструктуру ЖК «Лосево» вошел паркинг на 100

машин и детская площадка. Места на территории хватит всем! А в шаговой доступности находятся торговые центры, поликлиники, медцентры, стоматология, новая школа № 11 и школа № 70, спортивные залы, фитнес-центры и бассейн, несколько детских садов. Начните новый год по-новому! ♣



г. Киров, ул. Грибоедова, 1 а,  
т.: (8332) 248-777 (приемная),  
77-87-87 (ваш персональный менеджер).  
oks-ocm@mail.ru, oks-ocm.ru

Дом сдан. Застройщик — ООО «ОКС завода ОЦМ». Проектная декларация на сайте www.oks-ocm.ru.  
\*Ипотека предоставляется банками ПАО Сбербанк, АО «Газпромбанк», АО «Россельхозбанк», ПАО АКБ «Связьбанк».

## Утепли свою команду!

### Широкий ассортимент зимней спецодежды

#### Так же в продаже:

- Тех. ткани: войлок, брезент, мешковина, нетканное полотно
- Средства индивидуальной защиты
- Спецобувь
- Вербки, канаты
- Постельные принадлежности



ТЦ «Компаньон» - т. 43-53-10  
Киров, ул. Лепсе, 23, т. (8332) 690-420, 3kkk.ru

АО «Кировская Коммерческая Компания» ОГРН 1024301331501, юр. адрес: г. Киров, ул. К. Маркса, 84

## Чугунные твердотопливные котлы KRONTIF

АО «ККК» — официальный дистрибьютор завода «Кронтиф-Центр» по Кировской обл., Пермскому краю, Республика Удмуртия, Татарстан, Коми! У нас вы можете приобрести и установить чугунные твердотопливные котлы серий:

«Демидовъ» 15-49 КВТ — идеальные дровяные котлы для дома и дачи

«Сибирь» 21-80 КВТ — угольные котлы, бросающие вызов даже сибирским морозам

А также в продаже: насосы, запорная арматура трубы и фитинги, счетчики. Собственный сервисный центр (ремонт котлов и насосов)

г. Киров, ул. Лепсе, 23, т.: (8332) 690-420, 690-710, 3kkk.ru



Производственная компания «ВикРус» предлагает:

## Фасадные термопанели «два в одном»

- Одновременное утепление и отделка фасада здания
- Снижают эксплуатационные затраты на отопление
- Дополнительная шумоизоляция
- Десятки лет без ремонта фасада
- Оформление в любом архитектурном стиле и цветовой гамме
- Быстрый и простой монтаж в любое время года
- Можно использовать на стенах из любого материала

### «Клинкерная панель»



1000x700 мм  
толщина 60 мм

от 980 р./шт

### «Мраморная крошка»



1000x490 мм  
толщина 20, 50, 100 мм

от 545 р./шт

Скидка до 20%\*



\* До 28.02.2019, ООО «Производственная Компания ВикРус», ОГРН 1134345003440, юр. адрес: г. Киров, п. Ганино, ул. Южная, д. 12

## 4 причины начать ремонт зимой



**Егор Гребенкин**  
директор компании ТСК «Кировстрой 43»

### ? Можно ли успеть с ремонтом до новогодних праздников?

– Безусловно, ремонт требует времени. Тем не менее какие-то работы можно завершить еще до праздников. Все зависит от того, насколько большой объем предстоит сделать за оставшиеся недели. Например, небольшой санузел реально привести в порядок за неделю. Более того, ремонт выгодно делать именно сейчас. Вот несколько причин:

**1.** Начинать новый год в новом – хорошая примета. И отремонтированная квартира или офис – не исключение.

**2.** В строительной отрасли сохраняется сезонность. Летом гораздо сложнее найти компании или даже просто работников. Наоборот, зимой, особенно в декабре незанятых мастеров-отделочников гораздо больше. Вы можете себе позволить выбрать наиболее профессиональных, что обеспечит высокое качество ремонта.

**3.** Перед Новым годом количество заказов сокращается. Отделочники редко признаются в этом, но люди хотят подзаработать перед праздниками. Поэтому у вас есть шанс провести ремонт в самые сжатые сроки. Конечно, спешка может и навредить, но это зависит от профессионализма подрядчика. Для нашей компании не проблема организовать процесс ремонта в самые сжатые сроки и проследить за качеством работ.

**4.** Есть еще один аргумент для того, чтобы перенести отделочные работы на зиму. И если вы решились сделать ремонт в декабре, то летом спокойно едите в отпуск. ☞

**ТСК «Кировстрой 43»**  
т.: 777-737, +7-922-977-77-37

**29** тыс. рублей составляет начальная стоимость ремонта ванной комнаты

**6-7** дней средний срок выполнения работ

- ЭЛЕКТРОДЫ
- ПРОВОЛОКА
- НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ

А также:  
круг, лист,  
шестигранник,  
труба,  
проволока,  
бронза,  
латунь



## ЭЛЕКТРОДЫ – ЭТО ЗДМ

### Собственное производство

Доставка – БЕСПЛАТНО! ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН



ул. Заводская, 37, т.: (8332) 35-30-17,  
46-31-04, 46-31-05, 44-05-64

[www.zdm43.ru](http://www.zdm43.ru)

**МЕХАНИКА-Киров**

- ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ
- ГИДРОТОЛКАТЕЛИ
- НАСОСЫ - КОТЛЫ КЧМ
- ВОДО-ПАРО-ПОДОГРЕВАТЕЛИ
- ВЕНТИЛЯТОРЫ - КАЛОРИФЕРЫ
- тепловые завесы, дымососы
- ТРУБОПРОВОДНАЯ ЗАПОРНАЯ АРМАТУРА
- здвижки, вентили, краны, отводы, фланцы, затворы
- ТЕРМОМЕТРЫ - МАНОМЕТРЫ
- РАДИАТОРЫ - ЛЮКИ ЧУГУННЫЕ

г. Киров, ул. Металлистов, 3  
т.: (8332) 22-80-80 - многоканальный  
42-12-20 - по выходным  
Сайт: [механика-киров.рф](http://механика-киров.рф)

**Большие складские запасы**  
г. Сыктывкар, ул. Первомайская, 25,  
т.: (8212) 20-28-50, 24-45-10

**Навигатор**  
главное за неделю

**Хотите**  
получать еженедельно  
«Бизнес Навигатор»?  
Звоните, и еженедельник придет  
к вам в офис

тел. службы  
распространения –  
**57-86-43**

**Готовая идея для бизнеса!**  
Действующая база по производству клееного бруса

Стоимость 5 млн руб.  
☎ 8-909-134-13-23

**КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ**

- продажа
- аренда

**ПРОДАЖА**  
4-комнатная квартира, 100 м².  
Адрес: г.Кирово-Чепецк,  
пр. Мира, д. 7.  
Идеально подойдет  
под магазин или офис.  
Красная линия, огромный  
трафик. Цена договорная.

т. 8-912-726-87-75, Александр

**АРЕНДА**

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

**АРЕНДА**

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

## СДАЕТСЯ В АРЕНДУ ПРЕСС-ЦЕНТР

ул. М.Гвардии, 82, 3 этаж

- Площадь 75,3 кв.м
- Вместимость 65 человек

В стоимость аренды входит:

- проектор
- компьютер
- звуковое оборудование
- микрофон
- кулер с холодной и горячей водой
- флип-чарт

Анонс вашего мероприятия на сайте [navigator-kirov.ru](http://navigator-kirov.ru) в ПОДАРОК\*

**750 руб./час**

Тел. 8-909-134-13-23

# Выбор судьбы – помогать людям

**Врач – это профессия, лечащий врач – призвание, – Елена Данилевич, главный врач сети клиник «VIP-Дент».**

## Отговаривали от поступления

– С детства я мечтала стать стоматологом. Первыми «пациентами» стали мои куклы, затем подруги. Я ставила им «пломбы» на зубах, щедро намазывала их какой-то мазью. Родители тогда вряд ли видели меня в будущем в белом халате, они были инженерами. Однако я уже тогда все решила! Наверное, благодаря этому желанию и любознательности я не боялась кабинета стоматолога.

В первом классе я часто была на приемах у ортодонта из-за проблем с прикусом. Раз в месяц ждала этого события словно наступления Нового года. Вы не поверите, это был для меня настоящий праздник! Процесс лечения, подход врачей, инструменты – увлекли настолько, что я лишь утвердилась в своем выборе профессии.

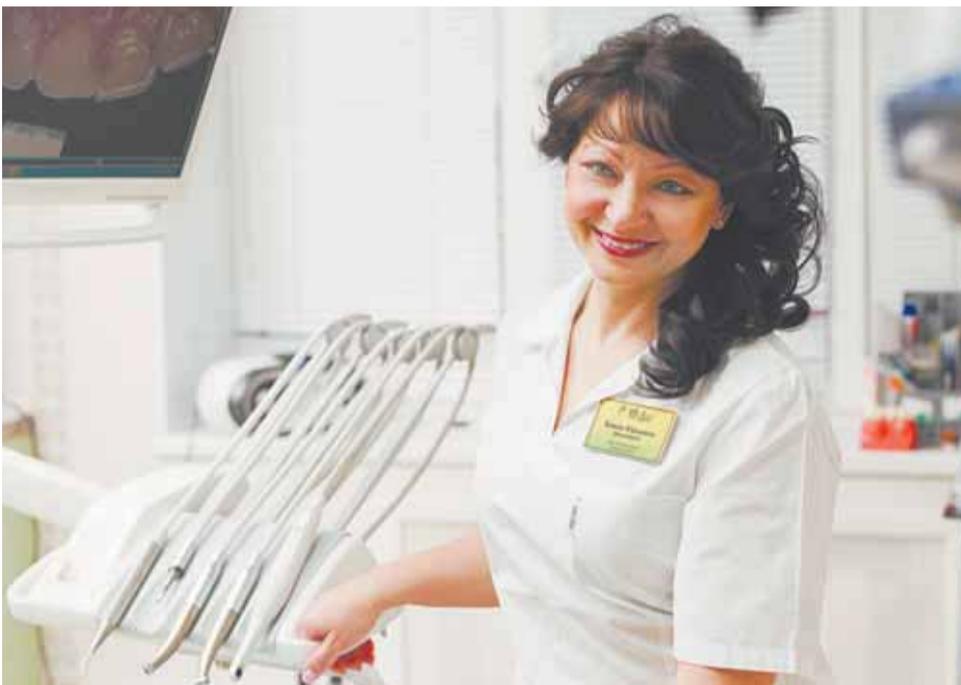
В школе в выпускном классе меня отговаривали от поступления на стоматологический факультет, советовали идти на педиатра, фармацевта, а еще лучше ветеринара, где был меньше конкурс. Но ничего в этой жизни не дается так просто. Окончив школу с серебряной медалью, я сдала всего один экзамен по биологии и поступила в мединститут в Кемерово, где проучилась 4 года. Затем перевелась на стоматологический факультет в Алма-Атинский мединститут. После его окончания попала по распределению в воинскую

часть. Сначала я пребывала в эйфории, что все знаю и умею. Правда, потом стали появляться сомнения, но я держала их при себе, не было возможности обратиться к коллегам за советом, приходилось самой принимать решения и постоянно учиться... В этом году исполнится 28 лет, как я пришла в профессию, которая стала делом всей моей жизни. Вообще считаю, что врач – это профессия, лечащий врач – призвание.

## Век учись

Не понимаю главврачей, которые занимаются только административной работой, не разбираясь в лечебном процессе. Чтобы контролировать коллег или помогать им, я сама должна «быть в теме». Поэтому и продолжаю учиться, набираясь знаний то в одной области, то в другой.

В медицине главным лекарством является сам врач, он словно панацея от многих



Елена Данилевич, главный врач сети стоматологических клиник «VIP-Дент»

была понятна причина появления заболевания в полости рта и способы борьбы с ней. Опыт показывает, что причина недуга – не в каком-то одном зубе, на который есть жалоба, а гораздо шире. Лишь своевременная полноценная программа лечения помогает достигать высоких результатов.

тацию, обратиться к разным специалистам, сделать снимки. Ну, если он не хочет верить в эти проблемы сейчас, то спустя время, когда боль только усилится, все равно вернется. Закрыв глаза на кариес, у врача может оказаться уже с пульпитом: придется лечить канал, удалить нерв, закрывать зуб коронкой или имплантом. А это время, силы, деньги.

В нашей сети клиник «VIP-Дент» работают высококвалифицированные врачи, которые не боятся инноваций и имеют профессиональный подход даже в мелочах. Недостаточно быть доктором, надо еще уметь помочь!

## Имя как знак качества

Конечно, в нашем деле всегда есть риск, но мой

опыт помогает в сложных случаях принимать верные решения. Пациенты вдохновляются моей уверенностью и стремлением к совершенству. Эстетика занимает в моей жизни особое место. Создавая улыбку, пытаюсь приблизиться к идеалу максимально близко. Сделать не ради того, чтобы сделать. Например, если сама не довольна, как зубной техник сделал протез, то попрошу его переделать и перенесу прием, чтобы работа была выполнена безупречно. А когда пациенты видят результаты моей работы, их здоровая улыбка говорит сама за себя.

Врач-стоматолог – это пример для подражания в



глазах пациентов. Они часто спрашивают, болят ли у меня зубы. Я им отвечаю, не знаю, что такое зубная боль, потому что тщательно слежу за гигиеной полости рта. Невозможно заставить ребенка чистить зубы. Только личным примером! Я помню, как мой папа чистил зубы каждый день, это меня мотивировало.

Для меня высшая награда – улыбки моих пациентов. Среди них есть те, кто лечится у меня на протяжении 15 лет, я помню их еще детьми, а сейчас они приходят уже со своими семьями. Подарить человеку возможность открыто улыбаться сродни волшебству! Но главное для меня и всего персонала сети клиник «VIP-Дент» – это доверие пациентов, которых уже более 20 тысяч!

## Правило 5D

Мне удастся жить в гармонии и уделять время любимой работе, семье, себе и своему хобби. Мое увлечение – куклы тильды и вязание. Есть такое правило 5D: дыхание, движение, диета, душевное равновесие и доброта. Стараюсь ему следовать: больше двигаться, правильно питаться.

Мне нравится, что я состоялась в жизни, обрела уверенность в себе, достигла того, чего хотела, а главное, остаюсь свободной и независимой. ♣

• Октябрьский пр-т, 88, т. (8332) 54-91-71,  
• Октябрьский пр-т, 59, т. (8332) 58-07-71  
vipdent43.ru  
Лицензия № ЛО-43-01-001669

“ В медицине главным лекарством является сам врач

болезней. Поэтому считаю, что стоматолог не должен быть профессионалом лишь в своей узкой специальности. Время диктует нам необходимость владеть разными методиками терапии, хирургии, видеть ортодонтические особенности пациента. Хороший врач обязан знать все. На проблему необходимо смотреть в комплексе, чтобы пациенту

## Не отнимайте время у здоровья

У некоторых пациентов есть стереотип, что в частных клиниках ради прибыли доктора их «разводят». Например, когда предлагают пройти комплексный план лечения, ему кажется, что его «раскручивают». Да, можно пройти консуль-

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

## ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Николай Владимирович Барамзин, дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44

baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru



Лиц. № ЛО-43-01-000843 от 27.07.2018 г.  
ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

## Большой выбор туров на Новый Год

- Туры за рубеж: Таиланд, Иордания, Юго-Восточная Азия, Доминикана, Куба
- Отдых и лечение в Крыму, Краснодарском крае, КМВ и Красной поляне
- Школьные туры
- Гастрономические туры в Грузию и Армению
- Новый год в Москве и С.-Петербурге
- Новогодние туры из Кирова

- 19 декабря - Великоречное
- 7 января - Рождество в Истобенске
- 2-5 января - Арзамас-Дивеево-Муров
- 19 января - Нижне-Ивкино
- Новый маршрут с 18.02 - Кавказские Минеральные Воды + отдых или лечение

С Вятки святки43.рф

ул. Казанская, 89а, оф. 14, т.: (8332) 64-98-08, 457-627

\*Беспрочно. Подробности по тел.: 708-681, ИП Шаповал Надежда Феликсовна ОГРН 305434527900029

Уполномоченное Турагентство греческого туроператора Mouzenidis-travel

# Медицинский центр «Верис» признан «Торговой маркой года»!

Вятская ТПП совместно с администрацией города подвели итоги конкурса «Торговая марка года-2018». В номинации «Лечебно-диагностический центр» заслуженное признание уже в 10 раз получила компания «Верис».

– Это говорит о росте, движении и стремлении соответствовать постоянно меняющимся условиям рынка и возрастающим требованиям наших пациентов! Мы не устаем повторять: все, что мы делаем, – для клиентов и ради клиентов, – прокомментировал победу в конкурсе директор ООО «Верис» Василий Хлимаков. – Центр медицины «Верис» – динамично развивающаяся медицинская корпорация с современной диагностикой и комплексным подходом в лечении жителей и гостей региона.

**>700** компаний области доверили проведение медосмотров своих работников Центру медсправок и профосмотров «Верис».

Центр имеет полноценную диагностическую, лабораторную и клиническую базу для:

- медосмотров работников, в т.ч. с выездом на предприятия;
- выдачи медсправок в ГИБДД, на государственную и гражданскую службу, на оружие, учебу;
- лабораторных и диагностических исследований.

**39** районов области и более 15 000 человек в год обслуживает Центр выездных медосмотров «Верис».

**9** этажей здоровья: в структуру лечебно-диагностического комплекса входит «Семейная клиника» – современный 9-этажный медицинский центр. Проект здания разрабатывался с учетом мировых стандартов. Повод для гордости руководства клиники – команда. Ведут прием более 30 специалистов – врачи высшей категории, доценты, профессора, известные врачи в Кирове и за пределами региона.



Владимир Быков вручил заслуженную награду Василию Хлимакову

Сердце «Семейной клиники» – операционная – оснащено оборудованием известных мировых производителей, которое подбиралось для проведения нейрохирургических вмешательств. Установлено дорогостоящее рентгенологическое и эндоскопическое оборудование, которым может похвастаться не каждое медицинское учреждение в стране. Лечебные отделения в клинике поделены на две части – для взрослых и детей:

- клинично-биохимическая лаборатория;
- детское отделение занимает целый этаж и оборудовано так, что заболевшие детки не пересекаются со здоровыми;
- взрослое (поликлиника);

■ «клиника боли». Комплекс услуг для пациентов, направленный на диагностику, устранение причин боли и улучшение качества жизни под контролем нейрохирургов, невропатологов, физиотерапевтов;

■ функциональная диагностика, все виды УЗИ, эндоскопия, цифровой рентген, маммограф;

■ отделение восстановления;

■ хирургическое отделение (нейрохирургия, общая хирургия, маммология, урология, гинекология, флебология);

■ хирургический и терапевтический стационар на 15 коек. Это уютные палаты, а также палата для VIP-персон.

Именно опора на мощную высокотехнологичную базу и внимание к формированию пула высокклассных специалистов позволяют «Верис» получать признание в качестве лидера отрасли. ♣

**ВЕРИС** Центр профосмотров и медицинских справок: г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2-а.  
Семейная клиника»: г. Киров, ул. Московская, 107/А.  
Тел.: 8 (8332) 43-03-03; 8 (8332) 41-03-03. Сайт: med-kirov.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.

## Софтлифтинг – профилактика преждевременного старения

Почему стоит записаться на процедуру уже сейчас?

### Вы старше 30 лет?

Заметили, что у вас изменился овал лица, появился второй подбородок и глубокие морщины, обвисли веки и опустились уголки губ? Стареть еще рано! Принимайте срочные меры.

### Для чего это нужно?

Именно в этот период происходят первые возрастные изменения кожи лица – уменьшение в ней влаги, снижение эластичности и тургора. Если не остановить эти процессы вовремя, через 3-5 лет они будут необратимы.

### Что делать?

Обратитесь в центр косметологии «Ренессанс». Вам проведут процедуру софтлифтинга. Это бережная методика омоложения и профилактики

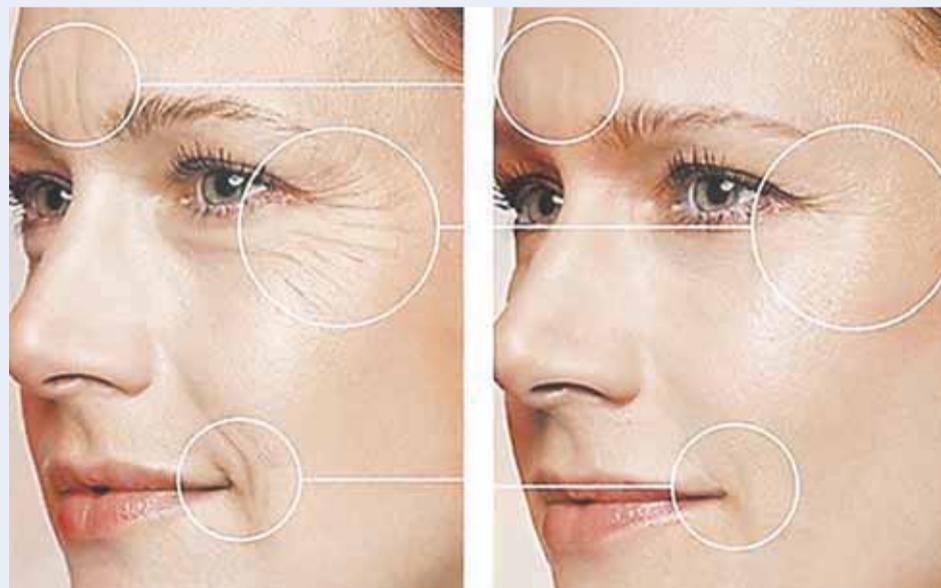
морщин с помощью введения под кожу гиалуроновой кислоты. Ведь дефицит этого вещества приводит к старению.

### Без боли и операции

Не стоит бояться инъекций. Софтлифтинг еще более безопасен, чем традиционная контурная пластика.

Во время процедуры используются иглы с закругленным кончиком, они мягко раздвигают ткани, не травмируя их. Синяков и отеков не остается, вы сможете вернуться к привычному ритму жизни уже в этот же день, а сохраняется эффект до двух лет и сравним с результатами пластической операции.

Хотите выглядеть моложе ровесниц минимум на 10 лет? Запишитесь на предварительную бесплатную консультацию прямо сейчас! ♣



ДО

ПОСЛЕ



ЦК «Ренессанс», ул. Труда, 70.  
Звоните прямо сейчас! т.: 73-92-52, 35-07-03

Лицензия ЛО 43-01-00111В от 18.07.2012

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.



Оксана Рябова,  
адвокат Кировской областной коллегии  
адвокатов, член ассоциации юристов России

## Квартирный вопрос: как делить недвижимость бывшим супругам

**В каких случаях по закону жилая недвижимость не является общим имуществом супругов?**

По общему правилу, если квартира приобретена в период брака, она является общим имуществом супругов, доли супругов при разделе признаются равными.

Однако при решении вопроса о том, является ли имущество общей собственностью супругов, юридически значимым обстоятельством будет то, на какие средства (личные или общие) и по каким сделкам (возмездным или безвозмездным) оно приобреталось.

Имущество, приобретенное одним из супругов в браке

по безвозмездным гражданско-правовым сделкам (например, в порядке наследования, дарения), не является общим имуществом супругов. Приобретение жилья в пе-

риод брака, но на средства, принадлежавшие одному из супругов лично, также исключает такое имущество из режима общей совместной собственности. **Р**

**Записаться на консультацию по любым правовым вопросам к Оксане Рябовой, адвокату Кировской областной коллегии адвокатов, члену ассоциации юристов России, можно по телефону: 8-912-723-5148. Адрес: г. Киров, ул.Московская, д.10, офис 209**

## Сэкономьте на проведении новогоднего корпоратива

**Новогодние праздники уже совсем близко. Компании начинают серьезную подготовку, и корпоратив с коллегами – не исключение! Как минимизировать затраты?**

– Празднование Нового года – одно из ключевых мероприятий любой компании. К этому событию с особой тщательностью готовятся и именно его потом обсуждают и вспоминают во всех деталях.

**1** Поэтому первое и самое важное – заранее забронировать площадку для проведе-

ния праздника для вашего предприятия. Если вы не сделали это до сих пор, торопитесь, чтобы не переплачивать, так как предновогодняя суета уже началась. Окончание года мы приглашаем вас отпраздновать в нашем сказочно уютном банкетном зале, который располагается на Хлебозаводском проезде, 3.

Светлый классический интерьер подойдет для оформления корпоратива в любой стилистике. Накопленный нами за много лет работы опыт, а также возможности нашего зала (вместимость до 80 человек) обеспечат вам профессиональную поддержку на всех этапах подготовки мероприятия, включая живую музыку и анимацию из числа наших проверенных партнеров.

**2** Выбирайте справедливые цены на блюда. Перед Новым годом многие компании их

традиционно завышают, так как «горячий» сезон в самом разгаре. Чек на проведение новогоднего банкета у нас стоит 1 000 рублей с человека\*. Для вас – меню русской и европейской кухни. В стоимость входят холодные, горячие закуски и шоу-программа. **Р**

\*Акция действует до 01.01.2019 г. Подробности узнавайте по тел. 73-01-47

**Столовая на Хлебозаводском – г. Киров, Хлебозаводской проезд, 3. Тел.: 73-01-47**



Павел Наймушин, генеральный директор ООО «Фабрика кухни»



## Как вернуть страховку по кредиту

**Можно ли вернуть страховку при досрочном погашении потребительского кредита?**

– Основная проблема, с которой сталкиваются клиенты, связана с тем, что при заключении кредитного договора им «навязывают» оплату страховки на весь срок кредитного договора, включая ее в сумму кредита и начисляя на нее проценты. А при досрочном

Денис Ведерников,  
директор юридической компании  
«Деловой взгляд»

погашении кредитные организации иногда не спешат пересчитать заемщику период фактического пользования кредитом.

У заемщика есть право отказаться от предложенной страховки, но в этом случае вероятность одобрения кредита резко уменьшается. А в случае досрочного погашения кредита у заемщика по закону возникает право вернуть часть страховой премии (то есть стоимости страховки) за неиспользованный период.

Однако наша практика показывает, что кредитные организации очень часто отказывают в возврате страховой премии

за неиспользованный период. Поэтому для защиты интересов потребителей чуть ли не в 95% случаев нам приходится обращаться в суд.

Если у вас еще остались вопросы, вы можете получить бесплатную консультацию в юридической компании «Деловой взгляд». **Р**



ООО «Деловой взгляд» –  
г. Киров, ул. К.Маркса, 127,  
оф. 509  
тел. +7(8332) 46-41-67,  
+7(8332) 46-07-05  
деловойвзгляд43.рф

## Юридические услуги «под ключ»: скидка 19%\*

Жилищное право / Семейное право / Помощь при ДТП

**Организациям:**

- абонентское обслуживание
- корпоративные споры
- банкротство
- исполнительное производство
- регистрация/ликвидация фирм
- регистрация изменений
- консультирование
- правовая экспертиза документов
- представление в суде
- претензионная работа
- составление исковых заявлений и жалоб



**Решите свои проблемы в этом году и забудьте про них в новом! Звоните сейчас!**  
Т.: (8332) 78-06-38, 8-922-668-06-38

\*Подробности по тел.: 8-922-668-06-38, до 31.12.2018 г.  
ООО АК «БЭСТ» ОГРН 1114345015289

# ОТДЫХ ДУШОЙ И ТЕЛОМ



## Fish-пилинг\*

Стоимость процедуры: руки - 250 р. 20 мин.  
ноги - 350 р. 20 мин.

\*пилинг рыбками

## Подарочные сертификаты (на любую сумму)

Дневные и вечерние SPA  
Корпоративы  
Хаммам, аромопаровая  
Сауна, бассейн

г. Киров, ул. Герцена, 88, т. 8-912-705-50-50, 29-54-54  
сайт: [marmara-spa.com](http://marmara-spa.com)  [basein\\_kirov](https://vk.com/basein_kirov)





## Успей заказать обед!

Прием заявок до 9:30

**1 шаг** Выберите на сайте:  
[fabrika-kuhnya43.ru](http://fabrika-kuhnya43.ru)

**2 шаг** Закажите по тел.:  
71-42-00, 43-42-00

**ФАБРИКА КУХНЯ**

Кухня на любой вкус:  
русская / европейская / японская

ООО «ФАБРИКА КУХНЯ», ОГРН 1124345022086, юр. адрес: 610030, г. Киров, ул. Прудная, 51

## Производственная компания «Викрус» предлагает: Лазерная резка металла

Высокая точность,  
любая конфигурация



тел.: (8332) 75-55-72,  
55-77-77  
E-mail: mp@penoceph.ru

## Вспененные гранулы

Наполнитель  
для кресла-мешка  
200 л

цена **340**  
руб./пакет



т. 8-901-419-08-96



Приятные  
новогодние  
подарки\*



г. Киров, ул. Шорса, 95, оф. 342,  
8-800-250-58-17, тел. (8332) 705-143  
e-mail: eurokam-kirov@mail.ru  
www.eurokam-kirov.ru

# Новогоднее предложение!



Полотенцесушители

**10%**  
скидка

**10**  
лет  
гарантии



сеть магазинов

**САНТЕХМАРКЕТ**

Пожалуй, лучшие в России!

элгисс.рф

сантехмаркет43.рф

**1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8**  
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

**1С:54-ФЗ**  
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ



**В КИРОВЕ**  
**МастерСофт**  
АВТОМАТИЗАЦИЯ

**> Внимание!**  
54-ФЗ – бизнес поэтапно должен перейти на применение контрольно-кассовой техники нового образца.

**> Не знаете, что делать?**  
Специалисты ГК «МастерСофт» готовы оказать услуги по консультированию, приобретению необходимого оборудования и работам с 1С.

**> Решение:**  
Обращайтесь в «МастерСофт».



**22-22-44**  
МастерСофт.РФ

**ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА НА АПГРЕЙД ДО 50%**  
Киров, ул. Маклина, д. 40

\*до 31.12.2018 0+

## ИЩЕТЕ РАБОТУ? НУЖЕН ПЕРСОНАЛ?

ВАМ ПОМОЖЕТ газета  
о работе "Кадры города"

**Кадры**

WWW.KADRY-GORODA.RU

☎ 8(8332) 21-42-04, 21-42-08, 21-30-28  
✉ kg@kadry-goroda.ru  
🌐 [https://vk.com/kg\\_kirov](https://vk.com/kg_kirov)