

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

Экономические итоги
полугодия
стр. 14 ⁽⁰⁺⁾

Молчание Быкова:
спикер ОЗС вспомнил
о «правиле Миранды»
стр. 8 ⁽⁰⁺⁾

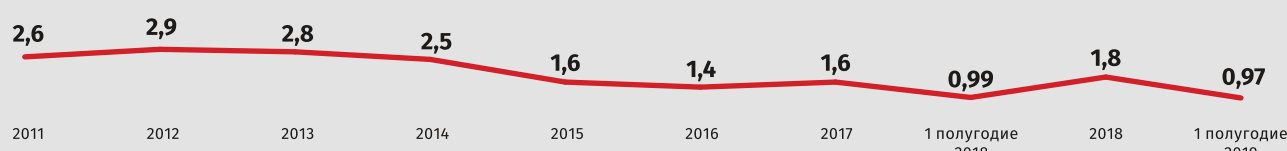
Бетонная стяжка
рынка: сделка
по КЧУС может
стать одной
из крупнейших
в регионе
стр. 12 ⁽⁰⁺⁾



Авторынок
катится ко дну

стр. 4 ⁽⁰⁺⁾

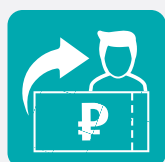
Динамика продаж новых
автомобилей в России, млн шт.



Банк Хлынов

Персональный партнер вашего бизнеса

пакет МИНИМАЛЬНЫЙ*



переводы без комиссии на счет частному
лицу в любой банк до 150 000 ₽



3 платежа в другой
банк бесплатно**



без абонентской платы

Открой счет online



8 800 250-2-777

банк-хлынов.рф



*Предоставляется корпоративным клиентам, не имеющим с 01.01.2018. открытого/закрытого расчетного счета в АО КБ «Хлынов». **На основании платежного документа, предоставленного по системе Интернет-банк. Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный», согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее - Тарифы). За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету, а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, за открытие счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле банкротстве и добровольной ликвидации, банком взимаются комиссии согласно Тарифам. Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, за исключением указанных выше счетов. Предложение не является офертой. Условия действительны на 12.08.2019г. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.



КАФЕ АГАТА

СЕЗОННОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Чёрная паста
с тигровыми креветками
в сливочно-имбирном соусе **395р**



Вырезка телятины и свинины
с овощами в остром соусе «Терияки» **495р**



Кура в тайском соусе с овощами **295р**



Липовая Панна Котта
с малиновым соусом
и грильяжем из фундука и шоколада **195р**



Черничное суфле
с лавандовым бисквитом **185р**



г. Киров, ул. Маклина 56
Кафе-Агата. рф
т. (8332) 43-14-14

НАВИГАТОР. БИЗНЕС ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ФИНАНСЫ
- 4 РЕЙТИНГ
- 6 ИНТЕРВЬЮ
- 8 НОВОСТИ
- 10 ТЕМА НОМЕРА
- 14 ОБЗОР
- 15 ТЕХЗОНА
- 16 #LIVE*. НАВИГАТОР
- 17 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ

*LIVE - В ПЕР. С АНГЛ. ПРЯМАЯ
ТРАНСЛЯЦИЯ

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова:.....4700 экз.
• На стойках300 экз.

Стойки, выкладка:
Автосалон «Kia».....ул. Труда, 90
Автосалон «Lada».....ул. Труда, 90
Автосалон «Престиж-авто».....ул. Дзержинского, 79
АКБ «Росбанк».....ул. Воровского, 119
Аэропорт «Победилово».....ул. Аэропорт, 6
ВТПП.....ул. Профсоюзная, 4
Гостиница «Постовый двор».....ул. Герцена, 15
Гостиница «Спутник».....ул. Свердлова, 31
«Институт Бизнеса».....ул. Герцена, 56
Кафе «Агата».....ул. Маклина, 56
Кафе-столовая «Горница».....Октябрьский пр-т, 68
Кофейня «Книжный клуб 12».....ул. Энгельса, 15
Кафе «12 стульев».....ул. Сурикова, 19
Кафе-ресторан «Гранд Буфет».....Октябрьский пр-т, 89
Магазин «Тракер».....ул. Производственная, 31
Отель «Арт».....ул. Герцена, 88
Отель «Старый дворик».....ул. Мопра, 52
ОАО «НБД-банк».....ул. Ленина, 79Б
ООО «РСКОМ».....ул. Производственная, 29
Офисный центр.....ул. Герцена, 15
«Первый Дортрансбанк».....ул. Комсомольская, 12А
Ресторан «Бочка».....Октябрьский проспект, 110
Ресторан «Мельница».....Октябрьский проспект, 125
Ресторан-гриль «Мюнхен».....Октябрьский проспект, 120
Ресторан «Россия».....ул. Ленина, 80
Столовая.....ул. Комсомольская, 12
Столовая «Апельсинка».....ул. Кольцова, 3
Столовая «Дымка».....ул. Производственная, 29
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Потребкооперации, 19
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Производственная, 35
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Некрасова, 69
Офисный центр.....ул. К. Маркса, 127
Столовая «Три медведя».....ул. Базовая, 10
Столовая «Три медведя».....пр-т Строителей, 21
Столовая «Горячая ложка».....ул. Ленина, 2
Учебный центр «Энергетик».....ул. Ломоносова, 9
ТЦ «Форум».....ул. Дзержинского, 79

Журнал «Навигатор Бизнес»
Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Бабилов М.В.
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rotatel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatel@yandex.ru – редакция
Главный редактор: Перескокова Т.С.
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 12855.
Объем – 5 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 11.08.2019 г.
Дата выхода в свет – 12.08.2019 г.
№ 24 (478)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов публикуемых материалов. За содержание
рекламы ответственность несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие
обязательной сертификации, сертифицированы.
Цены действительны на момент публикации. Журнал
зарегистрирован Управлением Федеральной
службы по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций по Кировской
области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.

Призрак рецессии

Федеральные эксперты спорят о том, когда наступит спад в российской экономике, которая и сейчас находится не в лучшей форме. Министр Максим Орешкин ставит на 2021 год, его оппонент, бизнес-омбудсмен Борис Титов, считает, что мы увидим отрицательный прирост ВВП уже в один из кварталов текущего года. Впрочем, на Вятке оба негативных сценария уже фактически реализовались.

Во многом спор носит прогностический характер. Министр Орешкин делал свой прогноз на резком росте кредитования, в первую очередь, кредитования населения, который можно было наблюдать в 2018 году. Это вызвало у чиновника тревогу за то, что через несколько лет в стране может возникнуть долговой кризис. И, как следствие, сокращение спроса, который сейчас поддерживается кредитами.

Бизнес-омбудсмен Борис Титов — идейный сторонник кредитной накачки экономики. Естественно, он и поддерживающие его консалтинговые структуры не смогли проигнорировать заявление министра. Призрак рецессии они увидели в сокращении сектора малого и среднего предпринимательства из-за снижения реальных доходов населения. Как следствие, сторонники господина Титова предсказали наступление рецессии уже в 2019 году.

Впрочем, в Кировской области два эти негативных сценария уже реализовались. Реальные доходы населения сокращаются

у нас, по данным статистики, уже пятый год. В результате потребительский сектор (торговля, общепит, пищевая промышленность) в лучшем случае стагнирует. А именно в этих отраслях сосредоточены малые и микропредприятия.

Но мы успели увидеть и эффект торможения кредитования. В первую очередь, этот эффект ощутила на себе строительная отрасль. Как результат — спад с начала года в размере почти 25% по отношению к первой половине 2018 года.

Для понимания, ситуацию в российской и региональной экономике можно сравнить с состоянием спортсмена в процессе «сушки». После бурного «набора веса» в нулевых власти существенно сократили поступление «калорий». Сейчас стоит задача выхода из этого состояния. Специалисты по спортивному питанию знают, насколько это сложно. Идея нацпроектов заключалась в том, чтобы увеличить «питание», но сохранить хорошие «пропорции тела». Этот процесс требует времени. ▲ (0+)



Борис Титов,
уполномоченный по защите прав предпринимателей РФ

— Год назад мы впервые обратили внимание на очень показательную статистику: сектор МСП сокращается, а его структура значительно ухудшается. Ни о каком сломе печальной тенденции говорить пока не приходится, и исследование нашего Института экономики роста это подтверждает. Более того, если год назад индивидуальных предпринимателей в категории «микропредприятия» становилось больше, то сейчас их число уменьшается. А что касается средних и малых компаний, которые, в основном, и создают добавленную стоимость в экономике, то здесь падение просто драматическое. Несмотря на планы Минэкономразвития по новым системным мерам поддержки МСП, пока что ситуацию иначе как критической не назовешь. Очень возможно, что она свидетельствует о технической рецессии, которая обнаружится по итогам 2019 года.

РКО: что спрятано в пакете

Даже такое консервативное направление, как расчетно-кассовое обслуживание бизнес-клиентов, следует модным маркетинговым трендам. Один из них — предложение не отдельных тарифов на операции по счету, а пакета услуг. На что обратить внимание при выборе РКО, обсуждаем вместе со специалистом «Первого Дортрансбанка».

Отличия пакетов РКО разных банков

В пакет РКО обычно включено собственно открытие и ведение счета, осуществление платежей и переводов разным категориям получателей, выпуск банковских карт, выдача наличных средств со счета и прочие операции. К этому могут быть добавлены краткосрочные акционные предложения, которые банки делают для привлечения внимания клиентов.

— Каждый пакет рассчитан на среднестатистический бизнес, и подразумевает конкретный набор услуг и сумму за РКО в месяц. Для некоторых клиентов, например, начинающего бизнеса, это действительно удобно. «Первый Дортрансбанк» придерживается индивидуального подхода к каждому партнеру. Специалисты банка проконсультируют по тем услугам, которые действительно необходимы и закрывают потребности вашего бизнеса, — поясняет начальник отдела продаж «Первого Дортрансбанка» Любовь Ускова.

Это важно знать при открытии счета

Выбирая расчетно-кассовое обслуживание, предпринимателю достаточно выбрать перечень операций, которые необходимы в работе. Также важна стоимость предоставляемых услуг и условия оплаты за РКО.

Есть, конечно, и вариант открытия нескольких счетов, которые к тому же могут быть открыты в разных банках. Зачастую это происходит, когда нужно разделить направления бизнеса или воспользоваться дополнительной услугой, которая не может быть предоставлена в текущем банке.

А бонус? В «Первом Дортрансбанке» только до 31 августа 2019 года при открытии счета можно получить дополнительную услугу — подключение овердрафта* к счету по ставке 10,9%; приятная добавка малому и среднему бизнесу. ♣



Любовь Ускова,
начальник отдела продаж «Первого Дортрансбанка»

— В нашем случае овердрафт — это не тот продукт, который вы получаете в нагрузку к счету. Это дополнительная возможность, которую при желании вы можете использовать для покрытия кассового разрыва или пополнения оборотных средств. Одно из преимуществ овердрафта в том, что нужная сумма предоставляется банком в рамках согласованного лимита, а значит, не нужно каждый раз подавать заявку на кредит или ждать его одобрения. Кстати, если у вас не было расчетного счета в «Первом Дортрансбанке», при выдаче овердрафта банк учтет ваши обороты по счетам в другом банке.

Предложение действует для новых и действующих клиентов банка, впервые заключающих договор овердрафта с 17 июня по 31 августа 2019 года и соответствующих требованиям АО «Первый Дортрансбанк» к финансовому состоянию Заемщика. Овердрафт расчетного счета с фиксированной ставкой 10,9% годовых. Сумма авансового лимита от 100 до 500 тыс. руб. Через 3 месяца лимит пересматривается в зависимости от оборота по счетам и финансового состояния заемщика от 300 до 10 000 тыс. рублей. Период непрерывной задолженности — 45 дней. Возможны различные виды обеспечения по согласованию с Банком: поручительство или залог. Единовременная комиссия за предоставление кредита от 0,5%. Предложение действует до 31 августа 2019 года. Подробная информация об условиях кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей — в офисе банка по адресу г. Киров, ул. Комсомольская, 12А или на сайте банка www.dtb1.ru. Лицензия ЦБ РФ № 3271 АО «Первый Дортрансбанк».

1 день

срок рассмотрения заявки на предоставление овердрафта для новых клиентов «Первого Дортрансбанка»

>500 тыс. руб.

лимит овердрафта для новых клиентов «Первого Дортрансбанка»

10,9% годовых

фиксированная процентная ставка по овердрафту для новых клиентов до 31 августа — срок действия предложения



ДОТРАНС
БАНК

Центральный офис:
г. Киров, Комсомольская, 12А,
т. (8332) 67-54-42, dtb1.ru

АО «Первый Дортрансбанк» Лицензия ЦБ РФ № 3271

Авторынок выехал

В условиях замедления российской экономики остановился и рост продаж новых легковых автомобилей. После нескольких лет спада в прошлом году рынок едва начал расти. Но статистика за первое полугодие 2019 года свидетельствует о падении продаж автомобилей на 2,4%. Впрочем, эксперты отмечают, что если бы не господдержка автокредитования, ситуация для автоконцернов могла бы быть куда хуже.

За первые шесть месяцев 2019 года в стране продано на 20,5 тысяч меньше новых автомобилей, чем в начале прошлого. 828,8 тыс. против 849,2. Такие данные приводит специализированный портал 1gai.ru.

Первая тройка лидеров среди брендов осталась без изменений: Lada, KIA, Hyundai. Более того, эти бюджетные марки минимум сохранили свои позиции. Lada даже продала за полгода на 4,3 тыс. больше машин.

А вот в премиальной немецкой тройке произошли заметные изменения. «Баварские моторы» резко добавили обороты, прибавили 17% и с показателем 19,8 тыс. автомобилей обошли по объемам продаж Mercedes-Benz. Впрочем, и Mercedes несколько увеличил продажи. Но прибавила лишь 3% к первому полугодю 2018 года. Audi остался далеко позади. В РФ продано 7,3 тыс. автомобилей этой марки. Продажи BMW в нашей стране уже в 2,7 раза больше, чем у его конкурентов из Audi.

Впрочем, у хозяина этой марки, концерна VW, дела обстоят очень неплохо. По сравнению с первой половиной прошлого года VW отвоевал почти процент российского рынка и продал более 100 тыс. автомобилей. Во многом благодаря машинам наиболее доступного из своей линейки бренда — Skoda.

Понемногу VW Group приближается ко второй строчке национального рейтинга автопроизводителей, на котором сейчас находится KIA с показателем 111,6 тыс. проданных машин или 13,5% рынка.

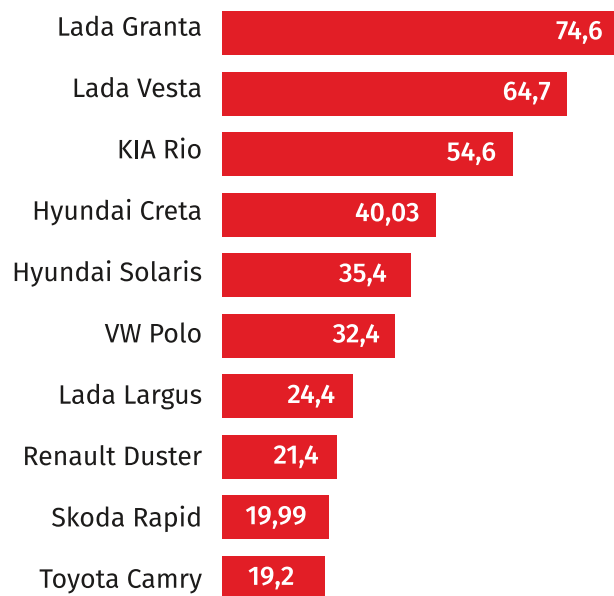
Впрочем, первая строчка топ-автоконцернов пока остается вне досягаемости. Полугодовые продажи группы AvtoVAZ-Renault-Nissan снизились на 2%. Но при значении 282,6 тыс. падали медленнее рынка в целом. В результате доля рынка лидера даже выросла с 34 до 34,1%..

Фактически, все эти движения говорят о том, что в условиях стагнации и некоторого сокращения спроса автодилеры вынуждены вести позиционные бои. Говорить о каких-то заметных общих трендах не приходится. Заметные подвижки если и есть, то в очень узких сегментах. Дальнейшее развитие ситуации, а значит и доходы кировских дилеров, будут зависеть скорее от статистики средних зарплат. И не факт, что первыми позитив почувствуют бюджетные марки.▲ (0+)

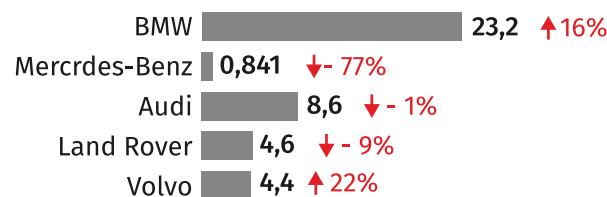


Источник фото: freerik.com

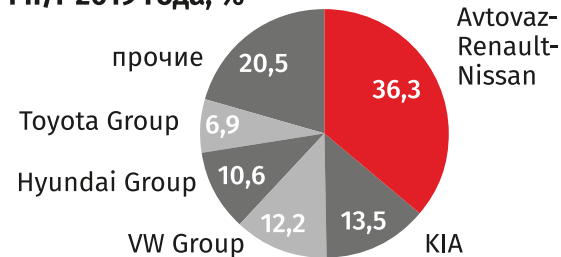
ТОП-10 самых продаваемых моделей авто в России в 1 п. 2019 г., тыс. шт.



**Продажи в январе-июле 2019 г.
автомобилей европейских премиальных
марок на российском рынке, тыс. шт.**



Структура авторынка России в 1 п/г 2019 года, %



Министерство культуры Кировской области
ВЯТСКАЯ ФИЛАРМОНИЯ

«Земляки. ВОЗВРАЩЕНИЕ НА ВЯТКУ»

ОТКРЫТИЕ II МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО МУЗЫКАЛЬНОГО ФЕСТИВАЛЯ




ВЯТСКИЙ СИМФОНИЧЕСКИЙ ОРКЕСТР имени В. А. Раевского

главный дирижёр
лауреат международных конкурсов
Константин МАСЛЮК

дирижёр
лауреат международных конкурсов
Евгений ДРОБАХИН

9

18:00

СЕНТЯБРЯ

СЕЗОН 2019-2020



Григорий ТАШИРЕВ
(скрипка, Москва)



Лейла НАСИБОВА
(флейта, Москва)



Максим БАБИНЦЕВ
(композитор, Москва)



Мария ЛУБНИНА
(фортепиано, Казань)



Тарас БАБИЙ
(тенор, Москва)

билеты в кассе и на сайте филармонии

справки и бронирование по тел.: (8332) 64-52-87

philarmonia43.ru

ПРОГРАММУ ВЕДЕТ
ЕЛЕНА ПРЕСНЕЦОВА

12+







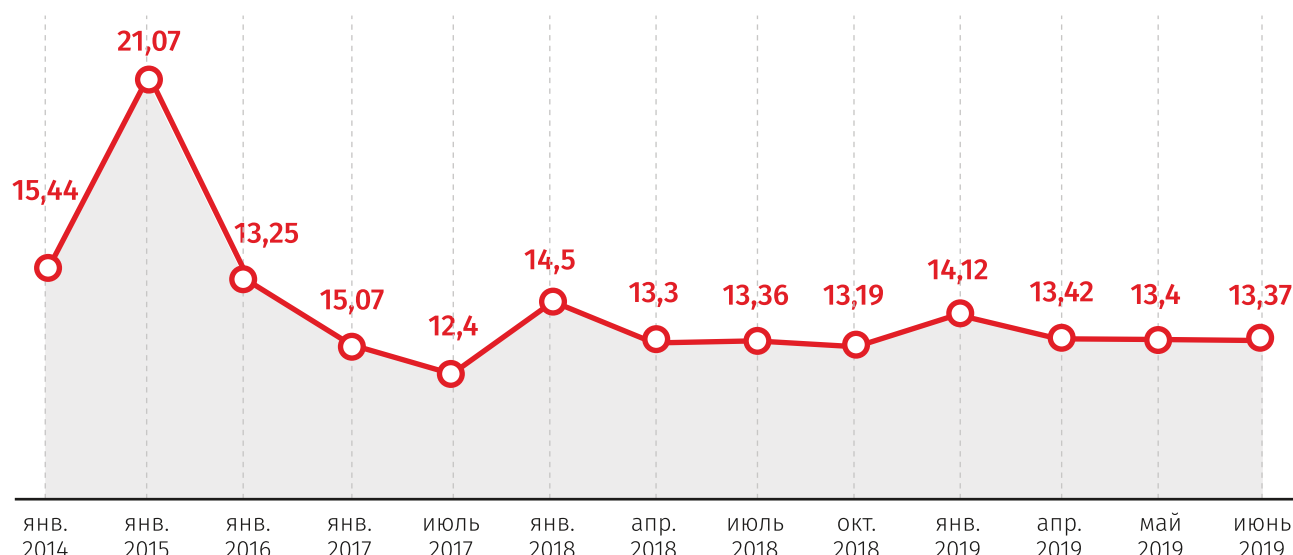






на кредитах

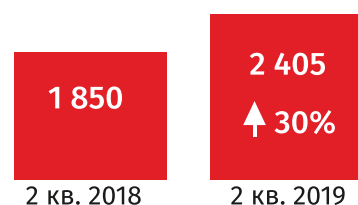
Средневзвешенная процентная ставка в РФ по рублевым автокредитам свыше 1 года, % годовых



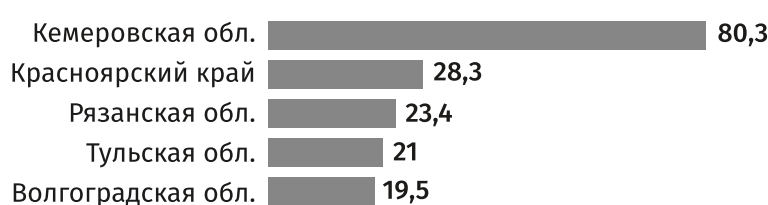
Сергей Удалов,
исполнительный директор аналитического агентства
«Автостат»

– Увеличение выдачи автокредитов оказывает существенную поддержку российскому авторынку в момент, когда продажи автомобилей сокращаются. Так, во 2 квартале 2019 года было продано на 5,5% меньше автомобилей, чем за аналогичный период прошлого года. Стоит отметить, что если бы не автокредитование, падение продаж было бы еще более ощутимым. При этом рост выдачи автокредитов связан, в первую очередь, с действием федеральных госпрограмм льготного кредитования («Первый/Семейный автомобиль»), которые были направлены как раз на массовый сегмент.

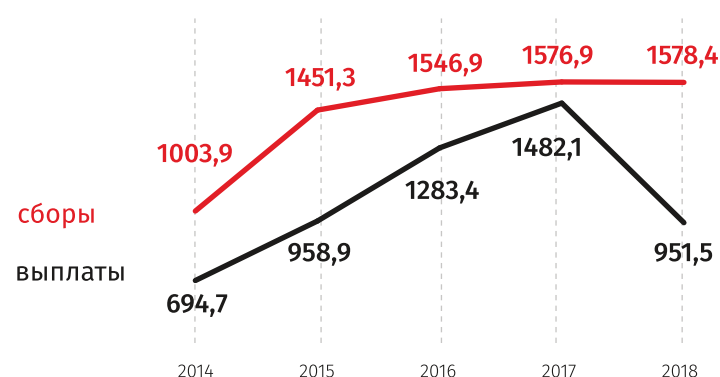
Динамика выдачи автокредитов в Кировской области, шт.



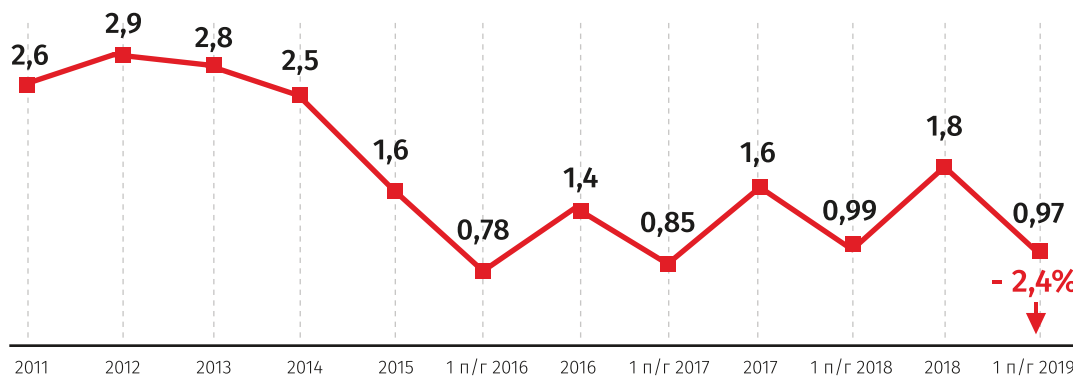
ТОП-5 регионов по приросту автокредитования во 2 кв. 2019 по сравнению со 2 кв. 2018 г., %



Динамика сборов и выплат по ОСАГО в Кировской области, млн рублей



Динамика продаж новых автомобилей в России, млн шт



*По данным НБКИ,
«Страхование сегодня»,
1gai.ru, ЦБ РФ

Подарите вашему дивану девятую жизнь

- экономия средств: перетяжка мебели обойдется порой дешевле покупки новой
- простор для вашей фантазии: можно сочетать различные обивочные материалы
- возможность замены «внутренностей» вашего кресла или дивана
- срок исполнения заказа — 1-4 дня
- бесплатная доставка мебели по вашему адресу



Мастерская по перетяжке мебели «Уют»
Октябрьский пр-т, 24д, т. 8-922-975-13-97
vk.com/peretazhkauyt
Duh171@bk.ru, yut43.ru



Жил для государства, сейчас живу для себя

“ Мне лично не все равно, что за поколение вырастет, — о своем жизненном пути и ценностях — Анатолий Подлевских, основатель компании «Газпром Межрегионгаз Киров»

Анатолий Подлевских, основатель компании «Газпром Межрегионгаз Киров»

Катерина Суслова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»

Мне было 4 года, когда началась война

Катерина Суслова: — Анатолий Михайлович, что самое яркое вы помните из своего детства?

Анатолий Подлевских: — Мне было 4 года, когда началась война. Отец ушел на фронт, поэтому я, как и все дети того времени, рос в необходимости труда. В 6 лет один возил на лошади в поле воду и навоз. Ездил на сенокос — жара, оводы, мошкара! Но, хочешь не хочешь, а работать надо.

К.С.: — У современных детей совсем нет необходимости трудиться. К какому будущему это может нас привести?

А.П.: — Сейчас совсем другая обстановка для воспитания детей. К сожалению, с малых лет они уже обращают внимание на то, за кем на каких машинах родители приезжают, кто в чем одет. У многих из них складывается убеждение, что трудиться вообще не надо, все дается даром. Социальное расслоение стало очевидным, как никогда. Для сравнения, например, в период социализма разница зарплат директора, главного инженера и, допустим, бухгалтера, была всего в 5-10%.

К.С.: — Вы считаете, плохо стремиться к материальному достатку?

А.П.: — Нет, не плохо. С одной стороны, это хорошая мотивация учиться, без образования сложно достичь успеха в жизни. С этим согласится большинство. С другой стороны, дети очень обеспеченных родителей часто уезжают за границу и теряют связь с Родиной. Это плохо, на мой взгляд. Но дело даже не в этом! Вы спросите молодежь: где ты возьмешь миллионы? Большинство вам ответят — пойду в чиновники! А где берут чиновники такие суммы? Обогащаются незаконно за счет коррупционных схем! Я всю жизнь прожил на Вятке, поэтому могу уверенно сказать, что раньше здесь такого воровства не было. Жаль, что сегодня некоторые идут во власть не работать, а зарабатывать.

Меня возмущает

К.С.: — Давайте вернемся в ваше детство, какими вы помните маму и папу?

А.П.: — Отец всегда руководил, умел требовать и заставлять подчиняться. Его все уважали. Когда он вернулся с войны, его выбрали председателем колхоза. Мать была очень красивой женщиной, работала сутра до вечера, хотя ведь отец, будучи



председателем, мог бы облегчить ей жизнь. Но он этого не сделал, наверное, потому что тогда принято было жить в постоянном труде. После войны у нас появилась большая семья: родилось две сестры и два брата.

К.С.: — Вы как старший ребенок в семье чувствовали ответственность за младших?

А.П.: — Я и сейчас чувствую эту ответственность. Стараюсь, как говорят, держать руку на пульсе: с моими братьями и сестрами мы постоянно на связи. Хотя в детстве я не защищал младших — с другими малявками они всегда сами разбирались.

К.С.: — А вообще в жизни вы не оказывали им протекцию?

А.П.: — Вот вы задали вопрос, и я думаю, почему я не помогал? Ведь можно было многое сделать! Однако я всегда считал, что каждый человек должен всего добиться сам. И они добивались! Хотя посмотрите сегодня, дети многих руководителей в стране заведуют крупными компаниями. Неужели такие все талантливые? Нет, это называется кумовство! Я такого не приемлю. Сегодня на многие посты назначают благодаря связям, а не профессиональным знаниям и опыту. Я категорически против этого. Считаю, что любой руководитель должен пройти весь путь сам — от мастера до главного инженера и директора. А уже из этих опытных специалистов можно выбирать мэров и губернаторов. Меня возмущает, что начальники многих министерств сегодня не имеют соответствующего отраслевого образования и тем более практического опыта работы. Поэтому я не удивляюсь, почему на высшем уровне часто принимаются необдуманные решения.

Мы заставили заводы делать это

К.С.: — Анатолий Михайлович, как вы стали профессионалом в своей отрасли? С детства хотели построить карьеру?

А.П.: — Совсем нет, я был обычным мальчишкой: играл в футбол, бил окна мячом, за это меня наказывали, дрался на переменах, переводил часы, чтобы урок закончился на 10 минут раньше положенного. После 7 классов в 14 лет пошел работать на завод «Физприбор», сначала учеником токаря, потом токарем, затем слесарем-сборщиком. В армии я попал в радиоразведку и занимался радиоперехватами. Мне повезло, все офицеры были образованные люди, со светлой головой. Глядя на них, я понял, что именно знания — тот самый ключ, который приведет меня к успеху в жизни. Тогда я обратился к командиру части с просьбой разрешить мне посещать школу, чтобы закончить 10 классов. Он разрешил. После армии в Кирове я поступил в наш энергетический институт и сразу пошел работать на завод ОЦМ, которому отдал 10 лет.

К.С.: — Какую карьеру там построили?

А.П.: — От электрика до энергетика, от члена бюро комитета комсомола до секретаря комитета комсомола. Потом меня пригласили в строительный отдел обкома партии, которым я вскоре стал заведовать. Я благодарен Вадиму Викторовичу Бакатину, который приехал к нам первым секретарем Кировского обкома ЦК КПСС. Он был энергичнейшим человеком и в первую очередь занялся изучением кадров руководителей, менял их, где требовалось, на более инициативных, на наших, кировских, а не на привозных «котов в мешке».

К.С.: — Чему научились у него в первую очередь?

А.П.: — Во-первых, ответственности. Четко усвоил, что если мне поручают вопрос, я за него лично отвечаю. В те времена мы занимались развитием в Кировской области стройматериалов, организацией и рекон-

струкцией заводов (например, стрижевского силикатного). Заставили сами заводы вкладываться в развитие отрасли. Решали вопросы строительства в сельском хозяйстве — искали средства на развитие социальной сферы и инфраструктуры. Во-вторых, я учился у Бакатина дисциплине и ввел в свой процесс управления руководителями подконтрольной мне отрасли еженедельный обязательный контроль за выполнением стоящих задач. Уверен, что благодаря этому нововведению мы достигли серьезных рубежей: за 2,5 года в области увеличили рост социальной сферы и жилищного строительства почти в 2 раза.

Потерял «сознание» от такой новости

К.С.: — Как вы восприняли новость о распаде СССР, предвидели это?

А.П.: — Нет, не предвидел. Когда узнал, что СССР больше нет, был подавлен, понимая, что это начало развала государственного управления. Я тогда работал первым заместителем Василия Десятникова, председателя Кировского облисполкома. Написал заявление на увольнение, настоял на этом. Мы с партнерами создали фирму «Вятка-Надым». Решили строить для газовиков жилье. Потом жизнь пошла своим чередом. Вскоре началась реорганизация «Газпрома», и мне предложили создать в Кировской области дочернюю фирму. Так я стал генеральным директором «Кироврегионгаз» (сегодня «Газпром Межрегионгаз Киров»), в 67 лет ушел на пенсию, хотя сейчас в свои 80 с небольшим не сижу без дела: участвую в работе детского фонда, в организации «Ветераны комсомола», в бизнес-клубе и ещё много чем занимаюсь. С общественностью связь не теряю, чувствую себя уютно.

Закрывать глаза на ревность

К.С.: — А если поговорить о семье, Анатолий Михайлович. Что помогло вам с супругой Светланой Николаевной сохранить ее, не расстаться?

А.П.: — В этом году мы отпраздновали 57-летие совместной жизни. Что помогло не развестись? Я живу интересной жизнью, она живет интересной жизнью, кроме профессиональной деятельности (40 лет на заводе ОЦМе отработала, из них 20 лет — главным бухгалтером), она человек коммуникабельный, в компании незаменима — прекрасно поёт, обладает волшебным тембром! Мы с ней отлично танцуем. У нас всегда много друзей. Когда надо поругаться, ругаемся на 5-10 минут. Кризисов в наших отношениях никогда не было, возможно, потому что моя жена хороший дипломат и умная женщина.

К.С.: — На что можно закрыть глаза в супружеской жизни?

А.П.: — На ревность. Она разрушает семьи. Важно не забывать, что каждый человек — это личность. Если давить на него, он захочет освободиться, уйти. Мы никогда не давили друг на друга и не пытались удержать. Человек сам себя должен уметь вовремя останавливать.

К.С.: — Вы считаете себя хорошим отцом?

А.П.: — Это мой больной вопрос. Когда у меня появились дети, был как раз период самой ответственной моей работы, поэтому им я уделял мало внимания. Их воспитывали детский сад, школа и бабушка. Поскольку я сам привык к дисциплине, то сразу требовал ее от сыновей, надо было быть помягче.

К.С.: — Вы сильно контролировали своих детей?

А.П.: — Нет, в том-то и дело! Если бы контролировал, они бы избежали многих ошибок. Но я доволен своими сыновьями и внуками.

Человек рожден в государстве, и надо свое государство любить, уважать и защищать любой ценой, тем более свою малую родину — Кировскую область. Вкладывать свой труд в ее развитие. Работать на себя надо, но при этом не быть хищником, а быть, так сказать, государственным. Задумываться о жизни своих детей и внуков, о будущих поколениях. Поскольку основа любого государства — это семья, то человек должен ее создать, родить и воспитать детей, показать им путь вперед, а дальше отпустить, пусть они пробьют себе дорогу сами.

Они хорошо воспитаны и имеют достойное образование и специальности.

К.С.: — О чем вы жалеете?

А.П.: — На государство я честно и добросовестно отработал. Отдавался своему делу полностью. Семье меньше времени и сил уделял, чем работе. Но мужчина так и должен поступать, чтобы быть настоящим стеновым хребтом, на который могут опереться все домашние. Если копнуть глубже, что такое государство? Ведь оно состоит из семей. Его основа — семьи. А семья — это уже основа личности. Тут все взаимосвязано и сложно. Жалею, что не решил некоторые вопросы, связанные с работой газowników. К сожалению, активная жизнь ограничена пенсионным возрастом. До 65 лет человек все должен отдать для развития общества, а дальше уже жить для себя: путешествовать и отдыхать, заниматься любимым делом.

Работать на себя, но не быть хищником

К.С.: — Вот вы прожили эту жизнь, какой мудростью можете поделиться?

А.П.: — Человек рождён в государстве, и надо свое государство любить, уважать и защищать любой ценой, тем более свою малую родину — Кировскую область. Вкладывать свой труд в ее развитие. А хороший труд и рост по служебной лестнице выше оплачивается любому специалисту, что человеку помогает решать экономические и материальные вопросы в семье. Естественно, достигать цели не значит любой «ценой». Работать на себя надо, но при этом не быть хищником, а быть, так сказать, государственным. Задумываться о жизни своих детей и внуков, о будущих поколениях. Мне лично не все равно, что за поколение вырастет. Или оно действительно желает стереть все границы и раствориться во всем мире, или же сохранить Россию как нацию. Поскольку основа любого государства — это семья, то человек должен ее создать, родить и воспитать детей, показать им путь вперед, а дальше отпустить, пусть они пробьют себе дорогу сами. Что посеешь, то и пожнешь.

К.С.: — Есть ли у вас полезные привычки, что помогает Вам сохранять активность?

А.П.: — Я люблю книги, охоту, технику. С сыновьями мы имеем квадроциклы, снегоходы и даже трактор. За всем этим нужен уход. К тому же, у нас на даче есть огород и теплицы — все это без присмотра тоже не оставишь! Утром встану, выпью кофе и всегда есть, чем заняться. Недалеко от дома у меня посажено 600 деревьев. Каждые 2-3 недели я между ними выкашиваю траву, чтобы тропинки не зарастали, и можно было гулять. Так как все мы охотники, то в охотхозяйстве также требуется работать. Засевать поля, чистить просеки, ставить вышки. Охотничья бригада — это особые друзья. Надежный народ, друг друга не подведут. Осенью у меня начинается общественная жизнь: участвую в разных заседаниях, областных и городских торжествах. Зимой нравится чистить снег — не лопатой, конечно, а снегоборщиком.

К.С.: — От чего получаете удовольствие?

А.П.: — От всего! Получаю удовольствие, когда перед сном ко мне приходит мой любимый пес, Лимон, и мой кот, Сёма. Чему радуюсь? Знаете, анекдот, если утром проснулся и ничего не болит, значит ты умер. Но если то, что должно болеть, болит не сильно, я радуюсь жизни. Счастлив, что могу встать и пойти поливать грядки. Могу дать такой совет всем: проснулся — радуйся, засыпашь — радуйся! Не думай ни о чём плохом, потому что если будешь много думать об этом и вспомнать, кто тебя предал, кто навредил (а таких людей все равно в жизни немало!), от этого будешь разрушать сам себя. Поэтому всем рекомендация: доживёте до моих лет — засыпайте хорошо, просыпайтесь хорошо и радуйтесь жизни! ▲ (0+)

Концы в думу: на суде по делу экс-чиновники дают показания

Уже вторую неделю судья Первомайского районного суда Андрей Щелчков ведет допрос свидетелей по одному из самых громких уголовных дел последнего времени — делу о хищении земли в парке Победы. Хотя прокуратура обвиняет в этом только одного фигуранта — бизнесмена Леонида Яфаркина — очень много вопросов о роли во всей этой истории именно бывшего главы города Владимира Быкова. Впрочем, выясняются и некоторые детали деятельности непосредственно господина Яфаркина, который является мажоритарным совладельцем «Кировского завода охотничьего и рыболовного снаряжения». Напомним, именно эта структура получила в собственность парковую землю.

Тайны следствия

В июле прошлого года Следком возбудил уголовное дело по факту хищения муниципальной земли в парке Победы в отношении неопределенного круга лиц. Хотя в этом скандальном сюжете, который будоражил город с 2011 года, изначально были свои «фавориты».

— В центре дела стоит «неопознанное лицо», — комментировал «Навигатору» год назад экс-депутат регионального парламента и участник борьбы за сохранение парка Дмитрий Русских. — Всем известный господин Быков не просто солдат, а офицер правящей партии. Имел возможность брать трофеи. Но в какой-то момент этот товарищ перешел грань. Это взбунтовало вначале общественность, а затем и силовые структуры поняли, что это, конечно, перебор. Я так понимаю, что сопротивление расследованию будет очень сильное.

Это предсказание оппозиционного политика отчасти сбылось, когда в ноябре был арестован только господин Яфаркин. Затем в поле зрения следователей попала и Наталья Мамедова, экс-глава юридического департамента администрации. Во время эпопеи с землей она занимала ряд должностей в кировском муниципалитете, но явно не является политиком «первого эшелона».

Такую осторожность следствия эксперты объясняли сложностью дела.

— Правоохранительные органы не спешат объявлять о своих подозрениях в отношении других фигурантов. Ведь нужно определить то, какую роль играл Яфаркин, какова была роль должностного лица «А», в чем была роль должностного лица «Б». Был ли посредник. Нужно разобраться в умысле и мотивах каждого из них, — пояснял ситуацию осенью прошлого года юрист Ян Чеботарев.

«Карточный домик» на перекрестке

Сейчас прокуроры отправили в суд дело только в отношении Леонида Яфаркина. Даже Наталья Мамедова удалось по формальным основаниям избежать уголовного преследования. Но ее показания в суде раскрыли и возможные неофициальные причины этого факта.

— Владимир Васильевич обращался ко всем нам: как сделать, чтобы возле территории парка Победы на арендованном «КЗОРС» земельном участке возможно было строительство жилых домов, — заявила уже суду госпожа Мамедова.

В демонстрации роли, которую играл бывший глава города в деле парка Победы, она была не одинока. Схожие показания дали и другие действующие и бывшие сотрудники кировской администрации, включая начальника управления архитектуры Ирину Рубцову и бывшего сити-менеджера Дмитрия Драного.

Он пояснил суду, что хотя формально не подчинялся главе города, но зависел от его мнения и указаний. В частности, попытки господина Драного отклонить предложения по изменению статуса земли оказались безрезультатными. Порой он вынужден был просто наблюдать за тем, как глава города отчитывает сотрудников администрации, которые формально подчинялись сити-менеджеру. Судя по словам Дмитрия Драного, путем давления, убеждения и манипуляции информацией мэру удавалось добиться его подписи под критически важными документами о статусе земли.

Такое внимание свидетелей к участию Владимира Быкова в передаче 4,3 га парковой земли в частные руки — не случайность. Роль экс-мэра и некоторых других депутатов городской думы в этих процессах, пожалуй, в первую очередь интересует государственных обвинителей.



Фото «Навигатора» с публичного мероприятия - «За сохранение парков Кирова» в 2015 г.



В 2007 году участки в парке начали передавать в аренду. В результате он лишился 4,7 га



Ирина Рубцова,
начальник
Управления
градостроительства
и архитектуры
администрации
Кирова

— Вопросы, касающиеся указанного земельного участка, всегда решались при непосредственном участии главы города Кирова Владимира Быкова, который давал указания принимать решения в пользу ООО «КЗОРС» незамедлительно. В случае отсутствия подобной поддержки со стороны Быкова у ООО «КЗОРС» не получилось бы изменить функциональную зону и вид разрешенного использования в отношении земельного участка, так как это негативно сказывалось на инфраструктуре города и администрация города на принятие непопулярного и необоснованного решения не пошла бы.



Сергей Мамаев,
лидер фракции
КПРФ в ОЗС

— Показания дают нам все основания предъявить господину Быкову претензии о его моральном несоответствии роли председателя Законодательного собрания Кировской области. Это своего рода повод.

Мы уже ведем переговоры с остальными оппозиционными фракциями. Пока продолжаются парламентские каникулы еще есть время каждой фракции определиться по этому вопросу. В любом случае наша фракция КПРФ на сентябрьской сессии будет выносить вотум недоверия Владимиру Быкову, если он самостоятельно не примет решение об отставке.



Наталья Мамедова
экс-начальник
правового
департамента
и департамента
муниципальной
собственности
администрации
Кирова

— Я зашла к главе города и спросила, зачем мы все-таки это делаем [с землей в парке Победы], потому что, наверное, не стоит. Владимир Васильевич сказал, что у него есть определенные договоренности с учредителем завода, директор завода настаивает, поэтому менять будем. Тогда уже было известно, что хозяин завода — Леонид Яфаркин. Быков сказал, что нам необходимо строительство жилых домов на этом участке, и для определенного круга должностных лиц будут предоставлены возможности приобретения квартир по льготным ценам.

Яфаркина против Быкова

Счет для Яфаркина

Только чуть ли не между делом возникают вопросы об участии во всей этой эпопее непосредственно подсудимого Леонида Яфаркина. Так экс-депутат гордумы, и на первом этапе лидер противников потенциальной застройки, Альберт Бикалюк сообщил участникам процесса о своей встрече с подсудимым, которая произошла поздней осенью 2011-го.

— Яфаркин позвонил мне на сотовый телефон и предложил встретиться. Во время встречи разговор длился примерно минут 15-20. Вначале он шел на позитивных тонах. Речь шла о том, что там хотят построить корты и развивать спорт. Мне поступило несколько предложений. За мое хорошее поведение и молчание по этому вопросу... Это была вторая часть нашего диалога, который вышел из нормального русла, тон Яфаркина стал более требовательным. Мне предлагалась квартира в Москве, еще что-то. Я от этого отказался. Мне это было не интересно, поэтому подробно условия я не обсуждал, — сообщил свидетель.

Кстати, на суде Леонид Яфаркин не отрицал факта встречи, но иначе интерпретировал это давнее событие. Его версию можно представить примерно так: это Бикалюк инициировал переговоры с целью обменять свое содействие на помощь, возможно, материальную, в предстоящих весной 2012 года муниципальных выборах.

В условиях такого «невнимания» к их защитному возникло впечатление, что представители Леонида Яфаркина то ли тушуются, то ли сознательно подыгрывают линии допроса прокуратуры. Однако проверить эти догадки не удалось: адвокаты отказались общаться с прессой без одобрения господина Яфаркина.

Впрочем, в ходе процесса возникли и другие вопросы к подсудимому, на которые защита должна реагировать. Потерпевшие предъявили к Леониду Яфаркину вполне конкретные материальные претензии. Муниципалитет заявил о гражданском иске к подсудимому на сумму 165 млн рублей. Есть и претензии у компаньонов Леонида Яфаркина.

Семья Киселевых (совладельцы и топ-менеджеры ООО «КЗОРС» по данным ЕГРЮЛ и открытых источников) оценила свой ущерб в 118,8 млн рублей. Правда, их смущает не факт

сомнительной приватизации, в которой они, кстати, активно участвовали, а дальнейшая судьба части этой земли. Следствие выяснило, что по настоянию господина Яфаркина эти участки были проданы подконтрольной ему фирме «8к» всего примерно за 500 тыс. рублей. А нынешнему владельцу, ООО «Кировспецмонтаж», в 2017 году они обошлись гораздо дороже — около 120 млн рублей.

Впрочем, и эта компания, добросовестный приобретатель, оказалась в очень неприятной ситуации. Фактически нынешние муниципальные власти заблокировали использование этой земли, по крайней мере, для нужд жилищного строительства.

«Правило Миранды»

Представляется, что часть дела, которая касается господина Яфаркина, находится явно не на первых ролях не только с точки зрения гособвинителей. Она проигрывает и как объект информационного пространства. На показания свидетелей в отношении Владимира Быкова уже отреагировали руководители оппозиционных партий в Заксобрании. Этот кадровый вопрос в региональном парламенте явно станет центральной темой для обсуждения в сентябре после возвращения депутатов с каникул. Более того, в околополитических кругах уже чуть ли не делают ставки на будущее непотопляемого спикера Законодательного собрания.

Сам бывший мэр и лидер регионального отделения правящей партии хранит молчание, ссылаясь на отпуск и парламентские каникулы. Примечательно, что практически то же самое он говорил и год назад, когда дело только начали расследовать. Хотя, возможно, господин Быков вспомнил знаменитую выдержку из детективов: «Все, что будет сказано вами, может быть использовано против вас в суде». В ряде стран подобную фразу должны произносить полицейские при аресте. Эта обязанность получила название «правило Миранды».

Пока не ясно, удастся ли спикеру и экс-мэру, политику с мощнейшей федеральной поддержкой, пережить и этот шторм. Впрочем, есть намеки на то, что сейчас его «кураторы» ищут человека с аналогичным бэкграундом, который взял бы на себя возможные неформальные функции Владимира Быкова, если таковые были. ▲ (0+)

Хронология приватизации земли в парке Победы

- **конец 1980-х – начало 1990-х** — начало строительства на территории парка Победы спортивных объектов
- **2007** — ООО «КЗОРС» получает в аренду землю под строительство дополнительных теннисных кортов.
- **осень-зима 2011** — кировская гордума принимает решение об изменении статуса земель, арендованных КЗОРС на «зона общественно-деловой застройки». Появляется информация о строительстве на участке гостиницы.
- **сентябрь 2012** — суд отменил решение об изменении статуса земли в парке Победы.
- **октябрь-ноябрь 2012** — муниципалитет выполнил формальные условия и вновь присвоил им статус зоны общественно-деловой застройки.
- **2014** — введен новый вид зон разрешенного использования земель, который применили к участку КЗОРС в парке Победы. Проведена переоценка его кадастровой стоимости, она уменьшилась примерно в 10 раз.
- **ноябрь 2014** — среди прочего на фестивале «Зодчество» выставлен проект жилой застройки в парке Победы.
- **осень 2014 – весна 2015 года** — на территории парка, арендованной КЗОРС начались работы по «благоустройству территории». Заказчиком работ объявлено ООО «Спортивно-оздоровительный комплекс», собственники юрлица Леонид Яфаркин и Игорь Владимирович Быков.
- **март 2015** — участок в парке Победы перешел в собственность КЗОРС за 338 тыс. рублей, что составляло 20% кадастровой стоимости.
- **июнь 2015** — прокуратура подала иск о признании незаконной приватизации земли в парке Победы.
- **июль 2015** — сбор подписей в защиту парка, митинг с главным лозунгом: «Парки лучше, чем Быков».
- **осень 2015 – весна 2016** — судебные тяжбы о признании приватизации незаконной. Кассационная инстанция отказала в иске прокуратуры.
- **сентябрь 2017** — земельные участки КЗОРС приобрело ООО «Кировспецмонтаж» за более чем 100 млн рублей.
- **январь 2018** — новый глава администрации Кирова Илья Шульгин поставил вопрос о будущей застройке спортивной земли. Жилищное строительство на участке фактически запрещено.
- **июль–октябрь 2018** — Следком по материалам УФСБ возбудил уголовное дело по факту мошенничества при приватизации земли в парке Победы. Изначально сумма ущерба муниципалитету оценивалась следствием в 9 млн рублей. Идут допросы.
- **ноябрь 2018** — задержан Леонид Яфаркин, которому предъявлено обвинение в мошенничестве и по ряду других статей УК РФ, в том числе легализации доходов и отмывания доходов.
- **июль 2019** — начало рассмотрения дела в Первомайском районном суде города Кирова.



Федор Киселев,
замдиректора
ООО «КЗОРС»,
депутат ОЗС

— Я видел, что это было одним из доводов оппозиции, чтобы в очередной раз раскачать ситуацию. Мы знаем, кто за этим стоит. Собрали детей, трясли какими-то чертежами, потом в газетах раздули, что есть какие-то проекты. Покажите. Я не видел.



Альберт Бикалюк,
экс-депутат
кировской
городской думы

— Видимо, Быков не ожидал увидеть нас вместе [с главой администрации Дмитрием Драным]. Это, похоже, привело его в состояние возбуждения. С порога он начал на меня просто орать. Говорить, что моя активность в СМИ, на радио приведет к большим проблемам для моей [политической] карьеры и профессиональной деятельности. Этот монолог его с криками в мой адрес длился буквально минуту. Он был недоволен моей активной позицией, тем, что я пытался не допустить перевод участка из рекреационной зоны в зону, которая допускает жилую застройку.



Алексей Миронов,
генеральный
директор ООО
«Кировспецмонтаж»

— Земельные участки для строителей — как для машины бензин. Если нет земли — нет работы и бизнеса. Наша компания занимает примерно 25% объемов жилищного строительства, поэтому всегда находится в поиске земельных участков.

Самое главное, что нас сподвигло к приобретению этих участков, — мы узнали, что кировская городская дума решила вопрос о переводе этих земельных участков в жилищное строительство. И мы поняли, что если не мы, то кто-то из конкурентов эти участки приобретет.

БЮДЖЕТНЫЙ ОПТИМИЗМ



Лариса Макоева,
министр финансов Кировской области

“

В настоящее время планируется рассмотреть вопрос замены действующих льгот по налогу на прибыль так называемым инвестиционным налоговым вычетом. Этот механизм будет обсуждаться с деловым сообществом.

С самого начала до сегодняшнего дня вся карьера Ларисы Макоевой связана с министерством финансов области. Это ведомство она возглавила в конце октября 2016 года. Напомним, это было крайне напряженное время, когда после ревизии федерального минфина регион должен был в экстренном порядке перечислить в Москву около 15 миллиардов рублей, то есть треть годовых доходов регионального правительства.

С тех пор бюджет области сводится с профицитом. В декабре прошлого года минфин впервые за 12 лет выпустил региональные облигации. Тем не менее, в деловой среде жесткая финансовая политика региональной власти, нацеленная на погашение долгов перед федеральным правительством, вызывает беспокойство по поводу перспектив дальнейшего роста налогов. Есть ли сейчас деньги в региональной казне и оправданы ли опасения по поводу роста налоговой нагрузки на бизнес, министр финансов Лариса Макоева рассказала в эксклюзивном интервью «Навигатору».

— Уже опубликованные данные показывают, что с доходами у областного бюджета все очень неплохо. Как вы оцениваете состояние бюджета в текущем году?

— Полугодовая отчетность, результаты поступления и расходования средств бюджета за этот период позволяют достаточно уверенно строить прогноз до конца года. В прошлом году мы получили на 7,5% больше собственных доходов. Это положительная тенденция, в том числе на фоне других субъектов федерации. В первом полугодии 2019 года темп прироста составил 12%.

Но это не повод ослаблять внимание к вопросу поступления доходов. В июле-августе у нас сезонный пик поступлений. Надеемся на сохранение складывающейся тенденции.

— Повлияла ли на доходы бюджета переоценка кадастровой стоимости?

— Переоценка 2018 года затронула лишь незначительную часть объектов. Серьезные изменения могут произойти по результатам работ текущего года, которые затронут значительно больше объектов недвижимости и земельных участков. Итоги кадастровой оценки будут подведены позже и учтены при формировании областного и местных бюджетов следующего года.

Если вернуться в текущий период, то за полугодие поступление налога на имущество организаций составило почти 70% от запланированных сумм.

— В целом неналоговые доходы области сократились. Полагаю, речь идет о снижении поступлений от административных штрафов.

— В целом сокращение поступления неналоговых доходов не отмечается. Да, есть определенное сокращение по отдельным видам неналоговых платежей, в основном, это связано со штрафами за нарушение правил дорожного движения. Это объясняется увеличением количества оплачиваемых постановлений об административных правонарушениях дорожного законодательства с 50% скидкой в двадцатидневный срок, а также ор-

ганизационных вопросов по работе камер фото-видеофиксации.

— В ряде регионов России есть проблемы с так называемым освоением бюджетных средств. У нас в области все в порядке с расходами?

— Мы пока не видим предпосылок к неполному освоению ассигнованных средств. В текущем году процент даже выше, чем в прошлом году, в том числе на фоне увеличения финансирования как со стороны Федерации, так и за счет наших собственных источников.

С точки зрения государственных расходов, возможно, более значимым является процедура заключения контрактов. Перед нами стояла задача определить если не всех, то большинство поставщиков и подрядчиков еще в первом полугодии. В результате за полугодие сумма уже проведенных госзакупок составляет почти 88%. Кстати, экономия составила около 295 млн рублей.

— Традиционно считается, что у муниципальных бюджетов дела обстоят на порядок хуже. Как вы оцениваете их состояние в 2019 году?

— Действительно, у многих территорий порой всего 20% средств — собственные доходы. Но в любом случае все наиболее важные расходы финансируются за счет дотаций и субсидий из бюджета области.

По некоторым муниципальным образованиям в текущем году я вижу некоторое сокращение собственных доходов. Например, ситуация в Вятских Полянах, где по объективным причинам сократились поступления в городской бюджет. Решения по таким ситуациям будут приниматься по итогам девяти месяцев.

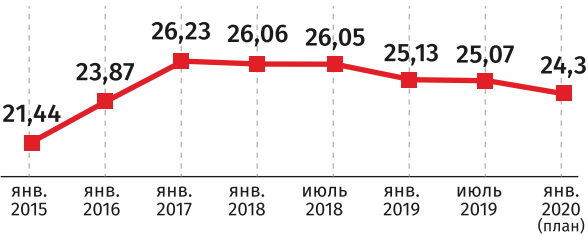
— В этом году заканчивается «испытательный срок» по соглашению с федеральным

Параметры бюджета Кировской области, млрд рублей

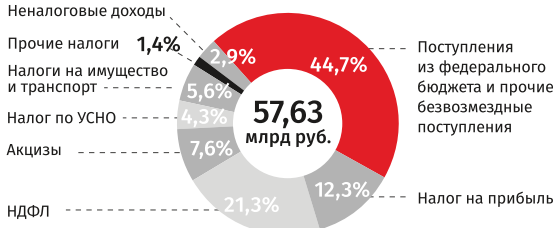
По данным
Минфина
Кировской
области



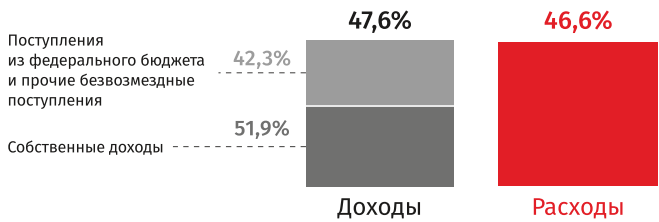
Государственный долг на начало периода, млрд рублей



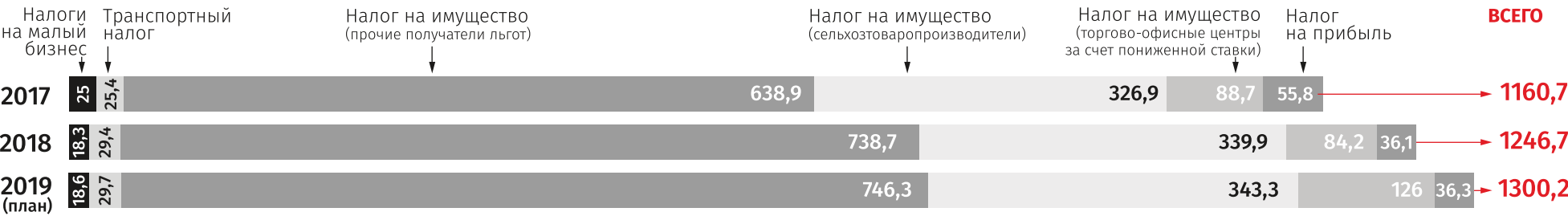
Структура доходов областного бюджета 2019 года, %



Исполнение бюджета в I полугодии 2019 года, % от плана



Налоговые льготы для бизнеса, млн рублей



минфином о реструктуризации бюджетных кредитов на сумму больше 15 млрд рублей. Судя по росту поступлений, региональное правительство может рассчитывать на новую рассрочку.

— Это очень важная задача. По итогам 2018 года данное условие выполнено. Ставится задача по выполнению данного условия и в 2019 году. Это позволит продлить реструктуризацию с 7 до 12 лет, позволит вдвое снизить годовые платежи по возврату кредитов, а высвободившиеся средства направить на финансирование социально значимых расходов бюджета.

Признаться, другой вариант даже не рассматривается. Приложим все усилия для его выполнения с расчетом заключить в 2020 году новое соглашение о продлении срока реструктуризации.

— Как вы оцениваете общее состояние госдолга области?

— Правительством области реализуется стратегия поэтапного снижения госдолга. На начало года у нас была задолженность 25,1 млрд рублей. На конец года мы планируем — 24,3 млрд рублей.

На самом деле важен не только абсолютный показатель госдолга. Нужно понимать его отношение к собственным доходам. Кстати, аналогично поступают банки, когда сравнивают кредитную нагрузку и доходы заемщика. То есть на наш статус как должника оказывает влияние и рост собственных доходов. В результате за год мы планируем сократить долговую нагрузку примерно на 5 процентных пунктов до 76,2%.

— Областные облигации. Они эмитированы, но пока правительство держит их у себя. Будут ли они доступны в 2019 году?

— Изначально, еще на стадии проработки вопроса, планировалось за счет выпуска об-

лигаций заместить ими более дорогие на тот момент времени кредиты коммерческих банков. Но это длительная процедура. Она заняла более полугода. К моменту эмиссии проценты по привлеченным кредитам оказались ниже, чем ставки на рынке облигаций.

Мы не стали полностью отказываться от идеи. Чтобы повторно не проходить все этапы эмиссии, мы приняли решение продать минимальный объем облигаций. Сейчас теоретически есть возможность реализовать всю эмиссию в размере 5 млрд рублей или ее часть, когда возникнет такая необходимость.

Сейчас ситуация складывается так, что, скорее всего, в текущем году они вряд ли будут выпущены на рынок. Возможно, с учетом целей нацпроектов решение о размещении облигаций будет принято в 2020-м.

Облигации будут выведены на рынок при снижении средней ставки по облигациям региона ниже 7,7% годовых. Это средневзвешенная ставка, которую область сейчас платит по банковским кредитам. Второй вариант — если будет разработан интересный крупный региональный инвестиционный проект.

— Потенциальных инвесторов интересует, будут ли доступны облигации розничным покупателям, а также планируете ли вы обеспечивать их постоянное присутствие на бирже?

— Я не могу прогнозировать количество потенциальных покупателей областных облигаций. Они будут размещаться на торгах. Что касается второго вопроса, то его мы пока не прорабатывали. До размещения выпуска это преждевременно.

— Что ждать кировскому бизнесу в следующем году в сфере налогообложения?

— Большинство решений в налоговой сфере принимаются на федеральном уровне. Основной вопрос, который влияет на бизнес-

На федеральном уровне, на уровне Минфина России, речь идет о стабильности налоговой политики. Под этим подразумевается неувеличение налоговой нагрузки на бизнес по крайней мере на среднесрочную перспективу.

климат и на который влияет регион, — это вопрос льгот по отдельным видам налогов. Сейчас перед нами стоит задача повышения их эффективности. Это не означает их отмену. Нужно добиться того, чтобы та или иная предоставленная льгота явно демонстрировала позитивную динамику других показателей: рост инвестиций со стороны получателя, увеличение рабочих мест, рост зарплат и производительности труда и так далее.

В настоящее время планируется рассмотреть вопрос замены действующих льгот по налогу на прибыль так называемым инвестиционным налоговым вычетом. Этот механизм будет обсуждаться с деловым сообществом. Сейчас льготы по налогу на прибыль получает очень узкий круг предприятий. Новый механизм, если он будет принят, позволит расширить круг предприятий, которые получат доступ к налоговому стимулированию.

— Как вы считаете, действующая налоговая политика способствует экономическому росту и развитию бизнеса в Кировской области?

— Это очень широкий вопрос. На федеральном уровне, на уровне Минфина России, речь идет о стабильности налоговой политики. Под этим подразумевается неувеличение налоговой нагрузки на бизнес по крайней мере на среднесрочную перспективу.

Отмечу, что представители бизнеса в нашем регионе имеют серьезное влияние в том числе и на налоговую политику, например, через участие в работе регионального парламента. Многие депутаты непосредственно связаны с предпринимательской деятельностью и могут реально судить и о механизмах администрирования налогов и о том, какое влияние инициативы правительства окажут на отрасли и конкретные предприятия. В последнее время правительство поддержало целый ряд поправок, предложенных депутатами. ▲ (0+)

Сделка по КЧУС может стать одной из крупнейших в регионе

Источники «Навигатора» сообщают, что в настоящее время переговоры с потенциальным инвестором одной из крупнейших строительных компаний региона находятся на финальной стадии. Основные параметры сделки уже согласованы.

— Сейчас переговоры находятся на завершающей стадии. Уже обсуждены и согласованы основные параметры сделки. Уточняются детали, некоторые цифры. Соглашение может быть подписано буквально в течение нескольких дней. Конечно, здесь есть «если». Если удастся выверить все детали, — сообщил «Навигатору» источник, близкий к ситуации.

Официально в КЧУС пока не комментируют ход переговоров, хотя и сообщают, что важные заявления могут быть сделаны в ближайшие дни.

Точка бифуркации: выстоит ли КЧУС

Сейчас КЧУС находится в крайне сложном финансовом положении. Трудности со средствами у этой группы компаний объясняют, в первую очередь, участием в провальном проекте строительства Куменского водовода. Неустойчивое бюджетное финансирование этого объекта усугубилось кризисом на рынке жилья. В этих условиях для восстановления бизнеса необходимы очень крупные финансовые вливания.

Буквально на днях стало известно, что в отношении одного из предприятий группы компаний ООО «Квартал» подан иск о банкротстве. Компания «Кировнефтепродукт», которая, по данным ЕГРЮЛ, принадлежит одному из богатейших депутатов Заксобрания президенту холдинга «Движение» Сергею Киселеву, хочет таким образом взыскать относительно небольшую сумму — более 2 млн рублей.

По данным картотеки Арбитражного суда, рассмотрение дела назначено на 25 сентября. Это не первое подобное заявление в адрес компаний из группы КЧУС. Более того, чуть больше месяца назад по иску банка-кредитора началась процедура личного банкротства в отношении руководителя группы компаний Сергея Кочурова, который выступал поручителем по корпоративным кредитам.

Впрочем, если сделка, которая обсуждается сейчас, состоится, то все эти иски о банкротстве утратят свою актуальность. Тем более, вероятность позитивного исхода достаточно высока. В конце июля стало известно, что потенциальный инвестор получил гарантию от одного из московских банков на выделение кредитной линии на сумму до 1 млрд рублей.

Нужно отметить, что ООО «Квартал» ищет и другие варианты выхода из непростой финансовой ситуации. На днях руководитель фирмы

Андрей Кочуров сообщил, что руководство компании рассматривает предложения от двух девелоперов, готовых приобрести у «Квартала» недостроенные дома в микрорайоне Зиновы. Сейчас их строительство затруднено из-за ареста техники, которая находится на балансе головной компании холдинга АО «КЧУС».

По пути в банкротство

Напомним, в апреле текущего года Арбитражный суд Кировской области признал АО «КЧУС» банкротом. Эксперты объясняют введение конкурсного производства без промежуточных процедур новыми нормами законодательства в отношении банкротства компаний-застройщиков.

Согласно материалам Арбитражного суда, иск о банкротстве КЧУС в начале марта прошлого года подало АО «Сталепромышленная компания», зарегистрированное в Екатеринбурге. Судья официально принял заявление спустя два месяца. Затем с ходатайством о вступлении в дело обратились еще несколько лиц, включая КТК, ряд банков, компаний, налоговую службу. В конце августа прошлого года кредиторы стали настаивать на ускоренном рассмотрении дела, однако в ходатайстве было отказано. Все эти события происходили на фоне сообщений о том, что у партнеров КЧУС, госорганов и работников возникают все новые и новые финансовые претензии.

Типовой сценарий

Кроме дела о банкротстве АО «КЧУС», в картотеке Арбитражного суда также числятся несколько дел о банкротстве юридических лиц, связанных с головной компанией империи Сергея Кочурова. В конце мая следователи предъявили господину Кочурову обвинение в невыплате зарплаты свыше двух месяцев и сокрытии денежных средств либо имущества организации, за счет которых должно производиться взыскание налогов, сборов, страховых взносов.

Наблюдатели отмечают, что ситуация с Сергеем Кочуровым — своего рода типовый сценарий. Возбуждение уголовных дел, иски о личном банкротстве и все связанные с этим действия сопровождают руководителей крупных компаний после возникновения у этих фирм финансовых проблем. По похожей схеме проходило банкротство чепецкого агрохолдинга «Абсолют-Агро». ▲ (0+)



Сергей Кочуров, генеральный директор АО «КЧУС»

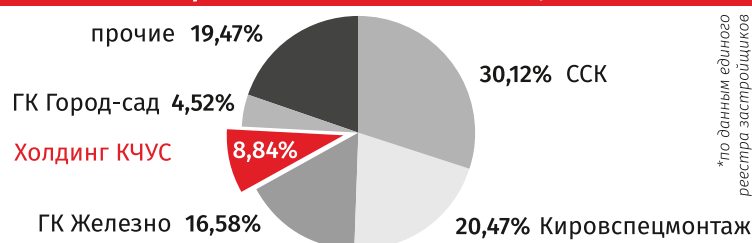
— Мы не сдаемся, занимаемся привлечением финансирования. У нас есть все экономические обоснования, которые показывают, что компания может выйти из кризиса. По моим оценкам, в ближайшее время должны произойти позитивные события. Алгоритм действий уже расписан. Есть реальные источники получения средств. Не хочу опережать события. Если все состоится, то проблема банкротства будет снята.



Ян Чеботарев, юрист

— Я участвовал в одном из раундов переговоров с потенциальным инвестором. Однако не могу сказать, что знаю все детали возможной сделки. Тем более, то что точно понимаю мотивы и планы компании, которая готова инвестировать в КЧУС. Для кировского рынка это одна из крупнейших сделок такого рода. Сейчас долги компании превышают 1 млрд рублей. Соответственно, у инвестора должно быть четкое понимание, как он будет возвращать привлеченные у банка средства.

Доля компаний в регионе по объему текущего строительства на 01.08.2019 г., %



ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ		
Гор., обл., РФ	Грузовое такси «ПОДРОЖНИКИ», Фольк., Газели, Бычки, подача 15 мин,нал/безнал, дог-ры на трансп.обсл, От 420 р/час и 11,5 р/км, без вых.	340-320, 777-491, www.340-320.ru
Гор., обл., межгород	Газель, 6 м, тент (высота 2,2м) все загрузки, грузчики. Любой груз до 2 т. Без выходных.	45-14-03, 77-54-50
Сборные грузы по РФ, Москва, Екатеринбург, Пермь	ARTEGO Мерседес 6,8 м, РЕНО, 4-10 т, Мерседес бортовая платформа 7,2м., 13т, Кран-манипулятор 3т., Камаз-вездеход, Самосвал, Вездеход-манипулятор, любая форма оплаты, выделяем НДС	78-40-23, 78-40-46, 78-22-67
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5х2,1 м. Фреза для ямочного ремонта. При заказе на 4 ч и больше - Скидка!!! Самосвал 15 т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т., 6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл., РФ	Газели, бычки, фольксваген.(с 8:00 до 20:00) Любая форма оплаты. Диспетчерские услуги.	340-111, 78-96-35, 340-111@bk.ru
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., полупные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30

СПЕЦТЕХНИКА		
Гор., обл.	Щетка дорожная-уборочная. Гидроклон, гидромолот. Виброкоток (трамбование, укатывание различного грунта), Ямобур (бурение отверстий в грунте до 2,5 м, закруч. винт. свай). Самосвал 15т.Снегоочиститель роторный, снегометатель. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	АВТО - КРАН 14-32 т., стрела 14-40 м. КРАН-БОРТ 11тн, длина 6.7м, стрела 3тн.	44-33-30(МТС), 57-99-63, 8-912-824-93-90, 8-912-375-31-98, www. avtokran43.ru
	Автокран - 90 т., стрела до 43м.. Нал/безнал	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
	Автокран бортовой КамаЗ-стрела от 5 т. до 9 т., борт от 15 т. до 25 т+прицеп 8 м./15 т., нал/безнал, без выходных.	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5 х 2,1 м. При заказе на 4 часа и больше - Скидка!!! Самосвал 15т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автокран-борт-вездеход, борт 10т., 6м., Вездеход-самосвал 10т., Автокран-борт мерседес до 15т., до 8,5м. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. От 950р - за 1 час.	78-2230
Гор., обл., межгород	Кран - борт г/п 12т., кузов 6,5/2,45/1,2 ,манипулятор г.п.3т(6т) длина10м , прицеп 8м 10т. Гор., обл., межгород , нал./безнал.	49-23-83
Гор., обл.	Экскаватор-погрузчик TAR SUS. Гидромолот-телескоп. Глубина копания 6м. Кабельный ковш объем 1,2куб.м.; 0,3куб.м. Самосвалы. Нал/безнал.	47-11-48, 8-912-703-50-66

УСЛУГИ ГРУЗЧИКОВ		
Гор., обл.	Автогруз-43. Транспорт малый и большой до 22 куб.м. Грузчики, квартирные переезды, вывоз мусора, старой мебели. Нал/безнал. Любые документы. Микроавтобусы и автобусы на заказ.	44-75-98, 455-333, e-mail.: avtogruz-43@mail.ru
	Эвакуация грузовой техники, тех.помощь.	ООО «СНАВТО» тел.: 78-40-66, 78-40-46, 78-40-26, 78-40-23

СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ	
ПЕНОПЛАСТ, СКОРЛУПА ППС для утепления труб, любого диаметра и толщины от производителя.	Тел.(8332) 55-60-13, 77-10-93
Профлист. Подшипники	(8332) 46-60-89, 703-089
Разработка и изготовление индивидуальных моделей ЭЛЕМЕНТОВ ФАСАДНОГО ДЕКОРА (карнизы, молдинги, откосы, подоконники, колонны, пилястры и многое другое).	тел.: (8332) 75-55-72, 55-78-20 E-mail: mp@penoceph.ru
Спецодежда, средства индивидуальной защиты, огнетушители	Тел. (8332) 704-586
ТЕРМОПАНЕЛИ: с акрило-полимерным покрытием, с мраморной крошкой, клинкерные. ООО ПК «ВикРус»	Выставка «Загородный Дом», ул. Солнечная, 8В Тел. 77-10-93, 8953-945-55-72
Электроды для ручной дуговой сварки, диаметр от 1,6 до 6,0 мм.	тел. 703-089, 46-60-89

ВАКАНСИИ	
В салон цветов требуется сотрудник на должность флориста с творческими способностями	38-37-73

ПРОЧИЕ УСЛУГИ	
Лазерная резка листового металла (сталь, нержавеющая сталь, алюминий, медь, латунь), а так же текстолита, керамики, паронита, металлопластика. Любые гравийные работы, токарные, фрезерные. Максимальный размер заготовки 2500 х 1250 мм, толщиной до 6 мм. Точность раскроя до 0,1 мм.	тел.: 75-55-72, 55-77-56, E-mail: mp@penoceph.ru



УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Экскаватор-погрузчик CAT 428D
- Экскаватор-погрузчик JCB 2 CX, фронтальный ковш 0,6 м³ + вилы, экскаваторные ковши (ширина ковша 40 см, 60 см).
- Компрессор 3-5 м³ в минуту на 2 молотка, от 700 руб./час

т.: 44-10-45, 49-10-45

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Самосвалы от 5 до 30 тонн.
Продажа: песок, щебень, гравий, чернозем, грунт, раствор, бетон, кирпич силикатный, блоки стеновые.
Без выходных.

т. 777-677

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО РФ

собственный транспорт, МЕРСЕДЕС 814, 817, V=40-45 куб.м, до 4 т, 7 м МЕРСЕДЕС 1223, 1217 V=45-50 куб.м, до 6-8 т, 6-7.7 м, спальник; СКАНИЯ 113 РЕФ 12т; Возможна верхняя, боковая погрузка. Попутные грузы: Москва, Н.Н., Пермь. Оформляем документы, возможен безнал.

т.: 46-74-60, 25-15-20

АРЕНДА ОФИСНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров, ул. Щорса, д. 95



т. 8-912-717-83-11

АРЕНДА

помещения свободного назначения, S=163,7 м².

Адрес: ул. Володарского, 185



Цена: 58 000 руб.

т. 78-42-58, ООО ЮК «Вердикт плюс»

АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м

Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
• Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
• База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

СДАЕТСЯ В АРЕНДУ

ПОМЕЩЕНИЕ В САМОМ ЦЕНТРЕ ГОРОДА, УЛ. ВОРОВСКОГО, 71

692 м² ПЛОЩАДЬ ПОМЕЩЕНИЯ

200 руб./м² в месяц

8-922-989-51-51



Цена действительна на момент выхода газеты

КОМПЛЕКС для СКЛАДА и ПРОИЗВОДСТВА

АРЕНДА

Советский тракт, 10

- 2008 м² различного назначения
- территория 64,5 сотки
- электричество 150 кВт
- вода и канализация

удобный подъезд

можно доехать на автобусе

+7 (982) 387-70-87



Экономические итоги полугодия

В экономике и социальной сфере области первое полугодие, в основном, соответствует общероссийским трендам.

Итоги даже несколько хуже, чем в прошлом году. Рост промпроизводства замедлился на 1 п.п. до 3,5%. Но на фоне продолжающегося с 2015 года спада реальных доходов населения сектора, которые ориентированы только на внутренний спрос, обречены.

Неверие бизнеса в «светлое будущее» показывает и продолжающееся снижение инвестиций. В первом квартале они сократились на 5,3% по отношению к и без того низкой базе прошлого года.

После всплеска в начале года статистика зафиксировала сокращение инфляции. В июле она была уже 3,5%. Это еще одно

свидетельство крайне сложной ситуации с потребительским спросом. Розничный сектор просто не может себе позволить увеличивать цены. Можно предположить, что основная составляющая их роста — тарифы.

Статистика свидетельствует, что наиболее активно растут ориентированные на вывоз за пределы региона отрасли. Розничный сектор, нацеленный на внутренний рынок, хоть и в небольшом плюсе, но во многом за счет кредитной накачки.

Нужно отметить серьезные структурные сдвиги. Несколько отраслей утратили свою позицию в рейтинге. Логистика (транспорт

и хранение) показали рост ниже инфляции и, как результат, уступили свое место активно растущему в начале года на довольно высоких ценах агробизнесу.

Произошедший на фоне и тесно связанный со спадом инвестиций коллапс строительства привел к тому, что на строчку вверх поднялась медицина. Эта отрасль прибавила 12,6%. Вслед за строительством рухнула и сфера недвижимости — -17,7% к отгрузке.

Сохранение трендов не самого успешного прошлого года и в первом полугодии 2019 года крайне мрачный сигнал для региональной власти. ▲ (0+)

Отгрузка продукции всеми организациями региона (в действующих ценах) в 1 п. 2019 года, млрд рублей

219,3 +6,7%

Обрабатывающие производства

110,9 +9,5%

Энергетика **21,9** +0,4%

Сельское хозяйство **15,4** +11,3%

Логистические услуги **15,2** +12,6%

Медицина и соцслужбы **11,7** +12,6%

Строительство **9,9** -6,4%

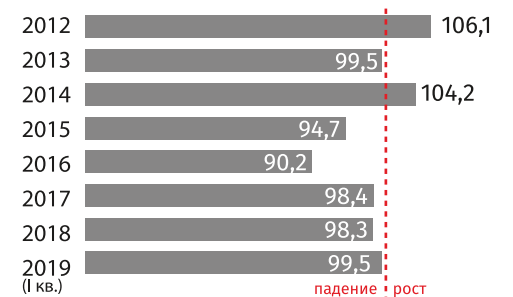
Информация и связь **6,7** +5,2%

Недвижимость **6,3** -17,7%

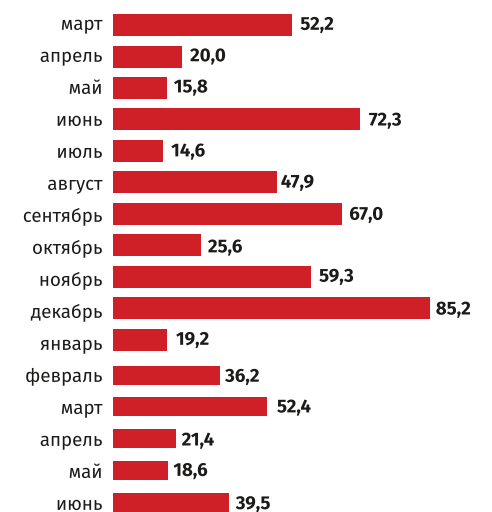
Торговля и автосервис **4,4** +7,8%

млрд рублей

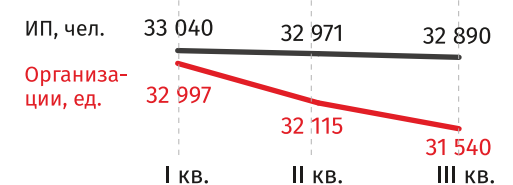
Реальные доходы населения, в % к предыдущему периоду



Ввод жилых домов в 2018-2019 г.г., тыс. м²



Количество хозяйствующих субъектов Кировской области в 2019 году на начало квартала



Демография юрлиц в КО в I полугодии 2019 г.



Индекс потребительских цен в июне 2019 г.

104,2%

в июле инфляция замедлилась до 3,5% по отношению к аналогичному месяцу прошлого года

Индекс промпроизводства за 6 мес. 2019 г. в % к январю-июню 2018 г.

104,5%

Госдолг Кировской области в июле 2019 г.

25,07
млрд руб.

2019-й область начала с долгом в 25,13 млрд.

К)СЕРВИС+7 (8332) 45-06-64
г. Киров, Октябрьский пр-т, 81а

Битрикс24®

**Только до 31 августа скидки
от 8 до 40% на Битрикс24****Даниил Игошев,**
руководитель отдела продаж
компании «К)Сервис»

Многие компании, внедрившие Битрикс24, отмечают, что не представляют, как они работали до этого, ведь он значительно упрощает работу и помогает сосредоточиться на развитии своего дела. У тех, кто решил начать пользоваться современными инструментами для бизнеса, есть возможность значительно сэкономить на внедрении Битрикс24 в августе. До конца месяца можно установить Битрикс24 со скидкой** до 40%. Кроме того, каждому, кто купит или продлит коммерческий тариф в августе, достанется крутой бонус от К)Сервис — скидка 50% на годовое техническое обслуживание.

Пора ускоряться! Повышаем эффективность бизнеса с выгодой в августе

В реалиях сегодняшнего рынка и условиях жесткой конкуренции крайне важно, чтобы компания работала быстро и эффективно. Обеспечить это могут только современные инструменты для бизнеса.

Эксперты советуют использовать комплексные бизнес-решения, которые охватывают инструменты для работы с клиентами и эффективных коммуникаций внутри компании. Специалисты ГК «К Сервис» рассказали, что изменит внедрение в компанию таких инструментов на примере Битрикс24.

Работа с клиентами автоматизирована и прозрачна

Первое, с чего стоит начать, — это внедрение CRM-системы*. Работа с каждым клиентом станет быстрее, прозрачнее и понятнее, если все касания с ним, все его данные будут храниться в одной карточке. Например, Битрикс24.CRM сохраняет всю историю общения с клиентом с момента его первого обращения в компанию.

Все заявки клиентов сразу попадают в работу

Менеджерам не нужно вручную проверять запросы клиентов по электронной почте, из социальных сетей или звонков. Все каналы ком-

муникации с клиентами приводят их напрямую в Битрикс24.CRM. Поэтому потенциальные клиенты больше не будут теряться из-за рутины и человеческого фактора.

Работа внутри компании системна и эффективна

В системе Битрикс24 есть большой раздел «Задачи и проекты». В нем хранятся и отслеживаются все задачи, которые должны выполнять сотрудники, выставляются и контролируются сроки их выполнения, что очень удобно для руководителей. Блок проектной работы позволяет координировать задачи сразу нескольких сотрудников, работающих над одним общим проектом. А для коммуникации внутри отделов здесь предусмотрен корпоративный мессенджер «Чат и звонки». Благодаря этому сотрудники не теряются в своих контактах и не тратят время впустую.

*CRM — система управления взаимодействием с клиентами

**Акция «Великолепная восьмерка»: скидки на покупку и продление лицензий Битрикс24 от 8% до 40% до 01.09.2019. Подробности акции на сайте it.kserv.pro и по т. 8 (8332) 45-06-64.



Оценка эффективности простая и быстрая

На аналитику у руководителя всегда уходит много времени. В Битрикс24 эта проблема решается блоком «Сквозной аналитики». Благодаря ей предприниматель видит, откуда приходят клиенты, на каких стадиях работы с ними возникают трудности. И все это в автоматическом режиме. ☛

Надежно. Качественно. Практично

✓ Выгодные цены на продукцию

✓ Широкая складская программа

✓ Быстрые сроки поставок

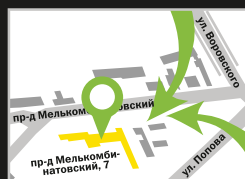
✓ Возможность колеровки

✓ Работаем с любыми объемами лакокрасочных материалов

- краски, эмали
- лаки
- грунты

- растворители
- пудра алюм.
- дисперсия ПВА

- уайт-спирит
- олифа
- ацетон



г. Киров, Мелькомбинатовский пр-д, 7, оф. 232-233,
т.: 66-12-70, 66-15-30, 78-30-32,
www.lkm-prom.ru



ПРОДАЕТСЯ ДЕЙСТВУЮЩИЙ БИЗНЕС!

Магазин фермерских продуктов и товаров повседневного спроса (мкр. Чистые Пруды.) S=84,5 м²

- Торговое оборудование (холодильное, весовое, кассовое и пристенные горки)
- Работа осуществляется по патенту, программы 1С и Меркурий.
- Установлено видеонаблюдение
- Договор с охранным агентством.
- Договора с поставщиками с отсрочкой платежей
- Надежный, стабильный коллектив

Увеличение потока покупателей с открытием школы на 1000 мест в 2019 г.
Подробности по тел.: 8-901-419-13-48



**Аренда
офисных
помещений**

**Аренда
помещения**
оборудованного
под банк (S=205.2 м²)

**Продается
оборудование:**

- металлообрабатывающие станки
- стоматологическая установка

**тел.: (8332) 40-66-37,
40-66-56**

Квартиры без переплат: курс на Юго-Запад



Новый ЖК на Юго-западе

Наталья Небова,
руководитель отдела маркетинга
строительной компании
«Кировспецмонтаж»

? Что из жилой недвижимости сейчас пользуется спросом?

— Как правило, наши клиенты — разные, с разным доходом, предпочтениями. В последнее время отмечается интерес к нашим предложениям молодых семей с одним ребенком или двумя детьми. Поэтому спросом пользуются квартиры — 50-60 м². Если говорить о количестве комнат, то в наших новостройках особой популярностью пользуются двухкомнатные, евро-трехкомнатные квартиры и даже небольшие уютные однушки готовы к проживанию с отделкой и мебелью.

Архитектура пространства

На выбор квартиры влияют и другие факторы. Например, в последнее время все больший интерес вызывает недвижимость в чистовой отделке. Мы также продолжаем реализацию стратегии функциональных планировочных решений в наших объектах, которая позволяет до минимума сократить время между приобретением квартиры и заселением. Клиент может выбрать квартиру в соответствии со своим образом жизни, предпочтениями, потребностями и даже характером и не тратить время на перенос стен и перегородок.

Действительно, цена играет в выборе квартиры далеко не последнюю роль. В наших новостройках, к примеру, в популярном юго-западном направлении города мы предлагаем квартиры, стоимостью от 38 до 42,6 тыс. рублей за м². Многие эксперты рынка недвижимости уже сейчас отмечают, что жилье будет расти в цене, но строительная компания «Кировспецмонтаж», учитывая, что покупка квартиры — это не одномоментный, а обдуманный во времени процесс, решила зафиксировать цены. Более того, мы предлагаем нашим покупателям особые условия механизма оплаты приобретаемой квар-

тиры, с которыми можно ознакомиться в наших офисах продаж. Их у нас открыто четыре, все это для удобства клиентов.

Перфекционизм в деталях

Чтобы сделать жилую недвижимость действительно доступной по цене, мы используем целый ряд решений, позволяющих снизить издержки. «Кировспецмонтаж» уже много лет реализует концепцию комплексной застройки микрорайонов. Это позволяет нам целостно подходить к освоению и развитию всего района в целом, придавая каждому свой стиль и решать все вопросы, связанные со строительством и развитием оперативно. Большое внимание мы уделяем сейчас внутренней комфортной среде наших жилых районов: оформлению подъездов и придомовых территорий, местам культурного и спортивного отдыха наших жителей, наполняем наши районы необходимыми объектами социальной инфраструктуры. Все это определяет уровень нашей ответственности перед клиентами, развитие и профессионализм нашей команды. Именно поэтому нам доверили строительство своей будущей квартиры уже девять с половиной тысяч семей! Уже сегодня вы можете записаться на экскурсию по нашему новому микрорайону застройки «На юго-западе» Кирова. Я рекомендую обратить внимание на наши объекты в этом районе застройки, которые вас приятно удивят качеством, технологиями возведения и ценой. **Р (16+)**



**Отдел продаж: ул. Воровского, 161
т. 511-111, www.ksm-kirov.ru
✉ ksmkirovgroup**

ООО «Кировспецмонтаж». Проектные декларации на сайте www.ksm-kirov.ru

Бьюти стартап: красота на кончиках пальцев



Екатерина Вершинина,
владелица студии
#ХочуНогти

— Самое опасное для меня — это сомнения. По моему опыту, как только появляются сомнения, так все идет не так, возникают неудачи. Что можно противопоставить сомнениям? Веру. Веру в себя, веру в то, что я делаю, веру в мою команду. Именно она помогает достигать новых высот. Но изначально нужна цель, не мечта, а некий достижимый результат, к которому можно прийти благодаря конкретным действиям.

Я реально нахожусь в сфере бизнеса с 19 лет. Начинала работать со своей тетей, мы занимались оптовыми поставками в Республику Коми. Но тогда я постоянно сомневалась в том, что хочу заниматься именно этим. Я решила, что хочу освоить мастерство визажиста. Меня восхитила атмосфера, которая была на тех курсах. Пожалуй, именно тогда я по-настоящему влюбилась в индустрию красоты и начала вкладывать почти все свободные средства на саморазвитие именно в этом направлении. Еще примерно полтора года я наработывала клиентскую базу, связи, опыт. Так в качестве визажиста я начала сотрудничать с одним известным кировским фотографом. Эта работа дала очень серьезный толчок моей карьере в индустрии красоты. На этой базе я создала свою студию, которая работает уже полгода. За это время мы наработали серьезную клиентскую базу. Возникла ситуация, когда встал вопрос о расширении бизнеса: об открытии еще одной студии. 11 августа мы открылись на ул. Карла Маркса, 62! Сейчас фактически сейчас идет работа над созданием сети.

Параллельно с этим, мы продолжаем работать над повышением узнаваемости нашего бренда. Выступаем партнерами в различных мероприятиях, которые проходят в бьюти-сфере. Нельзя обойтись без продвижения бренда в социальных сетях. Думаю, для многих сейчас естественно рассказывать в соц-сетях о себе, о своей деятельности. Из таких простых шагов и строится публичный имидж, по крайней мере у нас, в индустрии красоты. Недавно я получила Звезду бизнеса, победив в номинации руководитель компании в сфере индустрии красоты по версии журнала «Бизнес Класс». Я была рада получить эту награду и уверена, что у нашей студии впереди будут новые возможности завоевывать новые награды. И эта звездочка будет напоминать мне о непростых, но замечательных минутах на пути к успеху. **Р (16+)**



**г. Киров,
Октябрьский пр-т, 78
т. 8 (8332) 74-56-94
✉ hochunogti.kirov
✉ hochunogti.kirov**



Лолита Пязуке,
руководитель STARPRINT —
круглосуточная типография



**ул. Карла Либкнехта, 151/46
т. 26-69-10
✉ starprint43
✉ starprint43
✉ starprint_reklama**

Успеть за 24 часа: как правильно экономить на полиграфии

— Традиционный вариант сэкономить на стоимости экземпляра — значит увеличить тираж.

Есть и другие варианты. Например, предоставить свой макет, который можно собрать в режиме онлайн. Также можно рассмотреть различные варианты бумаг. Сейчас есть все возможности взаимодействовать с заказчиками через сеть. Оформить заказ и обсудить все этапы можно дистанционно, это экономит не только деньги, но и драгоценное время. По городу Кирову заказы доставляют курьеры, по РФ — транспортные компании.

На многих бизнес-курсах учат найти свое УТП — уникальное предложение. И многие владельцы компаний выделяют: мы самые быстрые, мы самые качественные и т.п. Но когда я только запустила свое производство, то и дело мне звонили друзья и знакомые, которые просили

что-то напечатать в нерабочее время. Мы один раз напечатали тираж ночью, второй... О нашей готовности выполнять заказы в любое время стали рассказывать. Так идея работать 24/7 сама нашла меня. Такой подход позволил за несколько месяцев «забрать» очень крупных клиентов. Буквально на днях была ситуация, когда вечером позвонили из представительства федеральной компании, которую подвела транспортная компания. И за ночь им нужно было напечатать большой тираж «методичек». Признаться, было страшно браться за оперативный заказ такого объема. Но к 8:00 мы доставили тираж к заказчику в полном объеме.

Впрочем, эта ситуация привела меня к выводу, что нужно дополнительно приобретать новое, более мощное оборудование, которое позволит без риска откликаться на такие предложения.

Сейчас мы начинаем работать с заказом одной крупной транснациональной компании, для которой будем делать эксклюзивные ежедневники с обложками из натуральной кожи.

Мы печатаем не только на бумаге, хотя и ее у нас в наличии более 50 видов. Мы создаем брендированные сувениры, такие как флешки / ручки / футболки. Некоторые сувениры печатаем от 1 штуки всего за 15 минут. Кстати, партнерами той самой корпорации мы стали, когда сделали для них наградные ленты нестандартного формата за пару дней. Наши конкуренты не стали браться за этот заказ. Это один из наших важнейших принципов — мы не боимся рисковать и браться за то, чего никогда не делали, а если что-то не сможем сделать сами, то найдем партнеров! **Р (16+)**



Made with love*: современная бумажная упаковка



Ирина Полевщикова,
специалист отдела снабжения
компании «Два Андрея»

? Можно ли заказать небольшую партию популярной сейчас бумажной упаковки с нашей символикой?

— За несколько лет на российском и кировском рынке упаковки прошли действительно серьезные изменения. Если еще недавно мы буквально фурами поставляли на рынок региона пластиковую посуду, то сейчас приоритеты поменялись.

Эко-тренд

Под влиянием модных трендов на экологичность, которые пришли к нам с Запада, все большим спросом пользуется бумажная упаковка. На ситуацию влияют и другие тенденции. Например, покупка напитков «на вынос» и доставка еды. Они также способствуют тому, что бумажную упаковку: стаканчики, тарелки, пакеты заказывают и крупные кировские компании и микро-бизнес. Компания «Два Андрея»

является дистрибьютором «Хухтамаки» — ведущего производителя бумажной и пластиковой посуды и упаковки для общественного питания. Они производят как стандартную бумажную упаковку, так и предлагают эксклюзивные решения, разработанные под заказчика.

Если же вам нужна очень ограниченная партия, например, к какому-то специальному событию или акции, вы можете приобрести у нас стандартные бумажные стаканчики или пакеты. Сделать их уникальными можно посредством этикеток или модных, в том числе и на Западе, штампов. Конечно, речь идет не о привычных бюрократических печатях. Дизайнерские решения могут быть самыми разными. И опыт нашей компании позволяет помогать клиентам решать такие неординарные задачи. **Р (16+)**



Киров, Ленина, 178А
т. 8 (8332) 300-302 (приемная)
www.2-a.ru

*Made with love - в пер. с англ. сделано с любовью

Удивим самых искушенных



Юрий Копанев,
директор ООО «СМУ-5»

— Союз строителей Кировской области признал наш ЖК «На Казанской»* лучшим объектом капитального строительства. Не скрою, мне было очень приятно получить эту награду непосредственно от коллег, так как объект сложный, мы вложили в его возведение много времени и усилий.

Особое внимание мы уделяем архитектурным решениям. Это здание для нас проектировал уважаемый в городе архитектор Сергей Арбузов. Его проект стал призером фестиваля «Зодчество».

Мы не гонимся за объемами и количеством. Как на этапе подготовки, так и в ходе строительства нам не раз пришлось принимать решения, которые сокращали потенциальную прибыль, но повышали качество здания. Например, выделение дополнительных общественных пространств. Это и новая для города система отопления с индивидуальными приборами учета. Это и просторная парковка, количество мест на ней равно количеству квартир. И целый ряд других интересных и затратных решений.

Сейчас мы завершаем разработку нового проекта. Мы планируем выйти на объект в следующем году. Пока не буду раскрывать всех деталей, но новый проект СМУ-5 будет еще интересней, чем ЖК «На Казанской». В нем мы ставим перед собой задачу удивить даже самых искушенных покупателей и инвесторов. **Р (16+)**



Киров, ул. Казанская, 97
т. 8 (8332) 77-17-62
сму5киров.рф

* Застройщик ЖК На Казанской ООО «СМУ-5». Дом сдан. Проектные декларации размещены на сайте сму5киров.рф

МЕДИАПРОЕКТ НАВИГАТОР.LIVE В ЦИФРАХ

рекордное количество просмотров одного прямого эфира	31 510	прямых трансляций, в том числе и выездных, проведено за 4 месяца	< 100
рекордное расстояние теле-моста (Киров — пгт. Красная Поляна, Краснодарский кр.)	2 400 км	приглашенных экспертов (первые лица компаний и их сотрудники)	80
секунды в эфире	102 000	непрерывного вещания с легкой церемонии премии «Человек Года-2019»	2 ч. 36 минут
каналов одно-ременного вещания (YouTube, Facebook, UK, Instagram, Twitch). Трансляции идут на нескольких платформах, включая ваши социальные сети.	5		

Навигатор.LIVE – медиапроект для бизнеса и о бизнесе

Предлагаем вам принять участие в активно набирающем популярность проекте Навигатор.LIVE и рассказать о своей компании, своем предложении (от истории о становлении бизнеса до тест-драйва продукции или услуги). Мы поможем мощно и интересно решить ваши задачи. Подробности участия в медиапроекте уточняйте у нашего продюсера по тел. 8-909-135-68-51 (Алена).

LIVE НАВИГАТОР
navigator_kirov_group
navigator.kirov
navigator_kirov (16+)

Махинации со страховкой: преступление и наказание

? Каждое заявление в страховую на компенсацию проверяют специалисты по безопасности. Удастся лиим что-то найти или это только способ затормозить выплаты?

— Действительно, в последние несколько лет страховые компании внимательно относятся к пресечению действий людей, которые хотят обманом получать выплаты по полисам.

Нужно отметить, что в Кировской области крупные махинации на десятки и сотни миллионов если и происходят, то очень редко. Обычно получить какие-то средства за счет имитации страхового случая или завышения ущерба пытаются в случаях автострахования. Как правило это молодые люди, которые еще не осознали, что авантюры могут плохо закончиться.

В этом году мы раскрыли случай страхового мошенничества в Нолинском районе. Первые

подозрения зародились еще на стадии анализа документов: автомобили жителей одной деревни не смогли развезти на лесной дороге за несколько десятков километров от дома.

Осмотр места экспертом-трасологом укрепил эти сомнения. Ситуация не могла развиваться так, как описали участники ДТП. Более того, высоко на дереве, в которое якобы въехал поврежденный автомобиль, мы обнаружили сломанные сучья и следы смазки. Стало понятно, что машину привезли туда на погрузчике со стрелой. С помощью свидетелей нам удалось найти и подлинное место аварии.

Эти материалы мы представили в полицию и благодаря их помощи дело дошло до суда.



Юрий Тулунов,
исполнительный директор
Центра по противодействию
мошенничеству Кировского
филиала САО «ВСК»



Кировский филиал САО «ВСК»
ул. Пятницкая, 23
т.: 8 (8332) 41-30-70, 35-51-97,
35-04-87, vsk.ru

Лицензия Банка России от 11.09.2015:
СЛ №0621, СИ №0621, ОС №0621,
ОС №0621-04, ОС №0621-05, ПС №0621

Участники аферы получили приговор по статье о страховом мошенничестве.

Кстати, вначале мы пытались убедить молодых людей отказаться от первоначальных показаний, изложив собранные нами факты. Я даже разговаривал с отцом одного из участников дела. Но молодой человек стоял на своем. В результате биография парня теперь испорчена уголовной статьей.

Активность страховых компаний, помощь со стороны правоохранительных органов, а также изменения в законодательстве, уже помогли сократить количество преступлений в нашей сфере. Полагаю, что людям становится ясно, что попытки обмануть страховую компанию заканчиваются плохо. И наоборот, честные действия — позволят вам за счет страховки ликвидировать возникший ущерб. **Р (16+)**

Диагностический чек-ап* ваших питомцев

О чем молчат ваши питомцы и какие недуги они скрывают от вас, может рассказать их поведение — но не всегда. Тем не менее, вы можете сыграть на опережение и взять под контроль здоровье вашего четвероногого друга, проводя ему раз в год полный диагностический чек-ап — ультразвуковое исследование всего организма.

В организме питомца нет такой системы, которую нельзя исследовать с помощью высокоточного ультразвукового аппарата и квалифицированного специалиста. Сегодня в каждом из пяти филиалов клиники «Биосфера» установлены современные ультразвуковые сканеры, которые позволяют не просто оценивать форму, структуру и размер больного органа, но и отслеживать физиологию, динамические характеристики движущихся структур (клапанов сердца, кровотока), качество кровообращения. В течение последних лет в сети ветклиник полностью обновилось диагностическое оборудование.

Заглянуть внутрь тела

— Технический прогресс в ветеринарной медицине меня не перестает радовать. Мы следим за трендами и новинками на рынке специализированного оборудования. Сейчас у нас установлены новые высокоточные аппараты УЗИ. Они позволяют производить экспертное обследование внутренних органов животных и сердечно-сосудистой системы, — комментирует Роза Орлова, УЗИ-диагност,



Роза Орлова,
УЗИ-диагност,
главврач ветклики
«Биосфера»

главврач ветклики. — УЗИ-аппарат помогает диагностировать широкий спектр заболеваний в разных частях организма животного. Например, при исследовании брюшной полости можно увидеть внутреннее кровотечение, асцит, увеличение лимфатических узлов, обнаружить злокачественные новообразования, заболевания мочевыделительной системы, исследовать печень на предмет цирроза, холецистита, холестаза, холелитиаза, проверить работу щитовидной железы. Особое значение ультразвуковая диагностика имеет в акушерстве и гинекологии животных. Наши пациенты не могут рассказать, где и что их беспокоит, а ультразвуковое исследование дает высокую диагностическую информативность для того, чтобы доктор поставил быстро и точно правильный диагноз.

Бич нашего времени

По словам УЗИ-диагноста, год от года все больше выявляется заболеваний с мочеполовой и мочевыводительной системами у четвероногих пациентов. В зоне риска по сердечно-сосудистым заболеваниям искусственно выведенные породы собак и кошек.

— Раз в год им необходимо делать эхограмму сердца в обязательном порядке, чтобы патологию обнаружить на ранней стадии. Кроме того, растет количество онкологических заболеваний, в частности, выявленных новообразований в кишечнике и печени, — говорит Роза Сергеевна. — К сожалению, в 90% случаев УЗИ-диагностика выявляет заболевание уже на последних стадиях, когда помочь животным практически невозможно. Поэтому настоятельно призываю владельцев, у которых питомцы старше 7 лет, раз в год проходить профилактическое обследование, включая УЗИ, чтобы захватить угрожающие жизни процессы на ранних стадиях.

По словам ветврача, в ее практике было немало случаев, когда только УЗИ помогало понять, в чем причина недомогания четвероногого пациента. Например, у одной кошки была обнаружена опухоль матки в четверть ее веса, а причиной кашля собаки часто оказывается не воспаление органов дыхания, а заболевание сердца. ♣

*Чек-ап (англ. Check Up — комплексная проверка здоровья)



БИОСФЕРА
ветеринарная клиника

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:

- ул. Солнечная, 196, 44-97-97;
- ул. Московская, 4, 38-39-40;
- ул. Чернышевского, 7, 44-27-97
- ул. М. Гвардии, 2д, Новоярский р-н, 44-67-97.
- Или по телефону круглосуточного филиала на проспекте Строителей, 9, к. 1, т. 44-37-97.

ПРОДАЖА



Нежилое помещение с земельным участком

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 1 575,1 м²
5-эт. здание (2 подъезда)



Здание автостоянки с земельным участком 2711 м²

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 10,4 м²
Транспортная доступность, электрификация, собственность



Теннисный корт с земельным участком

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 739 м²

тел.: +8 (812) 334-43-66 (доб. 295, 296), 8-925-003-05-64

Подробная информация об объектах на сайте www.lot-online.ru

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ



Николай Владимирович Барамзин,
дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44

baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru

Лич. № 10-45-01-00048 от 27.07.2011г.



Лечение и отдых

в санаториях:

Отдых*

Лечение*

- | | |
|-------------------------------|----------|
| • Нижне-Ивкино..от 1 930 р. | 2 830 р. |
| • Лесная Новь.....от 1 990 р. | 2 700 р. |
| • Сосновый Бор...от 1 750 р. | 1 900 р. |
| • Радуга.....от 2 400 р. | 2 600 р. |
| • Митино.....от 1 560 р. | 2 200 р. |
| • Вятские Увалы...от 2 122 р. | 3 065 р. |
| • Колос.....от 1 490 р. | 2 190 р. |

Санатории Татарстана, Чувашии, Краснодарского Края

Действуют скидки**
при заказе от 14 дней

г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 404,
ул. Воровского, 159, ТЦ «Голливуд»,
т.: 52-11-12, 520-777, evrotour@rambler.ru
www.kurort-kirov.ru

*цены действуют на момент выхода рекламы
**Бессрочно

ООО «Курорт-Сервис», официальный представитель
санаториев Кировской области, Геленджика и Анапы

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО
ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО
ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

РЕСТОРАНЪ • ВАСНЕЦОВЪ • ПРЕМЬЕРА СЕЗОНА!



Салат из тигровых креветок и спелого арбуза с творожным сыром под винно-манговым соусом 385р



Салат из аспаргаза, зелени и маринованной телятины под облепиховым соусом 185р



Салат из съваренной шейки и ароматной дини с аспаргазом под медово-апельсиновым соусом 325р



Комплекс из вырезки телятины и свиной шейки со сливочным соусом, драниками и пюре из корня сельдерея 485р



Томленые телячьи щеки в соусе из черной смородины с соевым булгуром и кремом из тыквы 498р



Филе индейки под соусом из кокосовых сливок и печеным яблоком с кедровыми орешками и медом 495р



Филе осетрины на гриле с соусом из осетровых пород и жареным картофелем с драниками 695р



Мусс из деревенских сливок с медовой грушей и сорбетом из ароматной дини 285р

г. Киров, ул. Спасская, 41в
Ресторан-Васнецов.рф | т. (8332) 44-18-18

Пока ты размышляешь, твою дату уже забронировали!

Проведение корпоративов и торжеств от 800 руб./чел.

- уютные залы на 20 и 60 персон
- вкусная кухня
- гибкий подход к меню
- центр города
- плата за аренду не взимается



Разрешается со своими напитками, фруктами и тортом!

Октябрьский пр-т, 68
пн.-пт.: 9-17 ч; сб. 10-16; вс.: вых

Кулинария: Преображенская, 436
Время работы с 8 до 20 ч

Закажи: 79-18-79, 8-953-670-24-87 gornica43 **ДОСТАВКА ОБЕДОВ**



ООО Горница, ОГРН 1174350015036, г. Киров, Октябрьский пр., д. 68

ВСЕ ДЛЯ ЗАБОРА

ВИНТОВЫЕ СВАИ



Гибкие цены

ООО «ВятТехноСтрой», пер. Базовый, 8а, тел. 78-28-81, 775-375, www.сваи-киров.рф

ФАБРИКА КУХНЯ

приглашает к столу!

Корпоративное питание
для вас и ваших сотрудников.

При заключении договора вам предоставляется
персональный менеджер

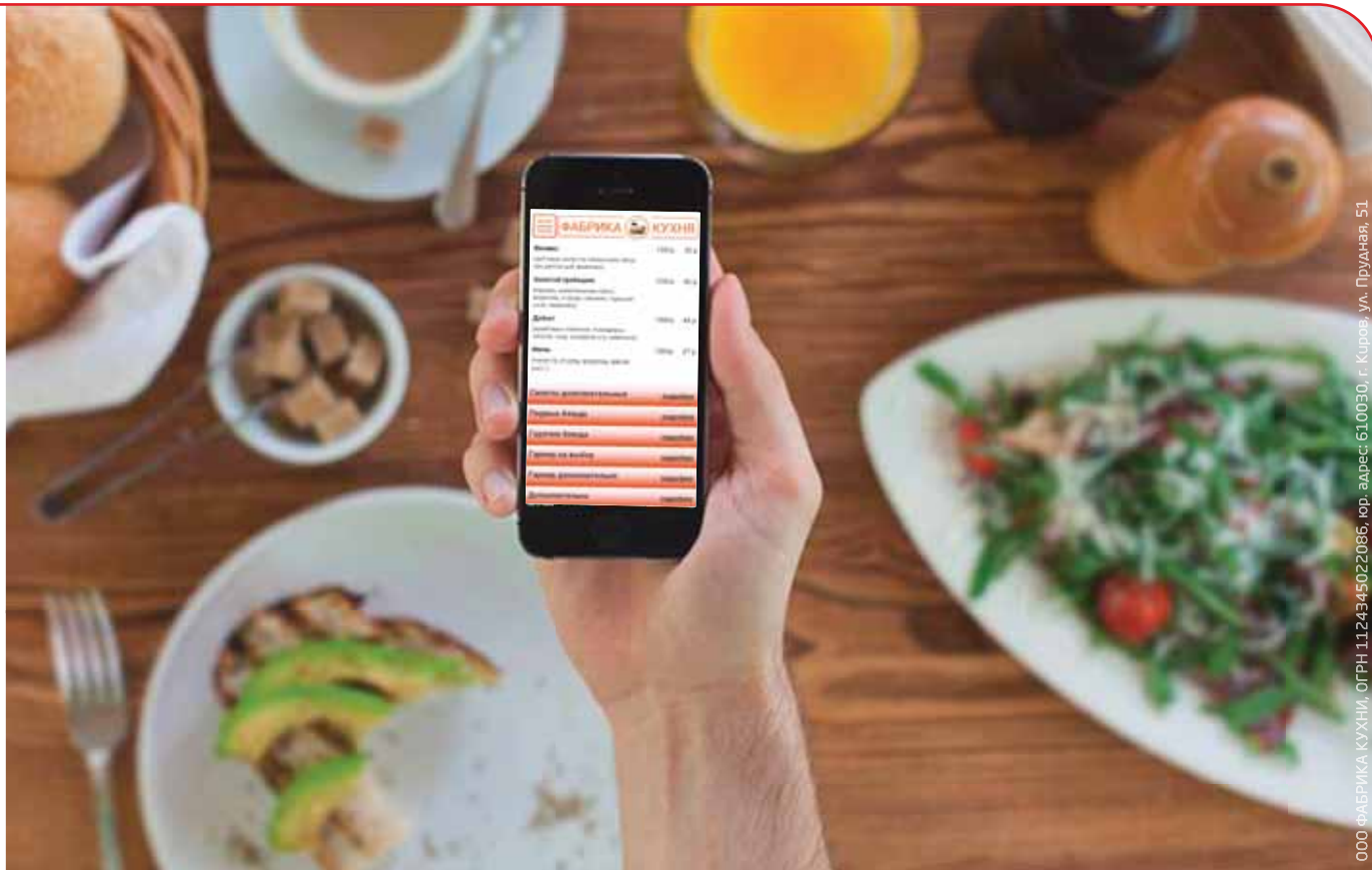
Закажи обед сегодня до 9:30!

1 шаг Выберите на сайте:
fabrika-kuhnya43.ru

2 шаг Закажите по тел.:
71-42-00

ФАБРИКА КУХНЯ

Кухня на любой вкус:
русская / европейская / японская



ООО ФАБРИКА КУХНЯ, ОГРН 1124345022086, юр. адрес 610030, г. Киров, ул. Прудная, 51



Разнообразное меню
на каждый день



Бесплатная
доставка



Экологичная
упаковка



Удобная система
оплаты

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

**1С:ЦЕНТР
СОПРОВОЖДЕНИЯ**

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИЙ

**1С:ЦЕНТР
КОМПЕТЕНЦИЙ
ПО БЮДЖЕТНОМУ УЧЕТУ**



ПРОДАЖА ПРОГРАММ 1С
Бесплатная доставка, установка
ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ

**ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ**
1С:Сотрудник Отправка отчетности из 1С

ГРУППА КОМПАНИЙ

МастерСофт

ПАРТНЕР ФИРМЫ «1С»

АВТОМАТИЗАЦИЯ

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
Бухгалтерии, торговли, производства,
бюджетного учета на базе 1С «под ключ»

**ЦЕНТР СЕРТИФИЦИРОВАННОГО
ОБУЧЕНИЯ (ЦСО)**
Сертифицированные фирмой 1С
Преподаватели и курсы 1С



22-22-44
МастерСофт.РФ
Киров, ул. Маклина, д. 40

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА* НА АПГРЕЙД ДО 50%
ЛИЦЕНЗИОННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

* до 31.08.2019 0+

1 БУХГАЛТЕРИЯ.РФ

1С
БухОбслуживание

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове.

Адрес: ул. Маклина, д. 40