

БИЗНЕС НАВИГАТОР

navigator-kirov.ru

Рейтинги. Лица. Кейсы

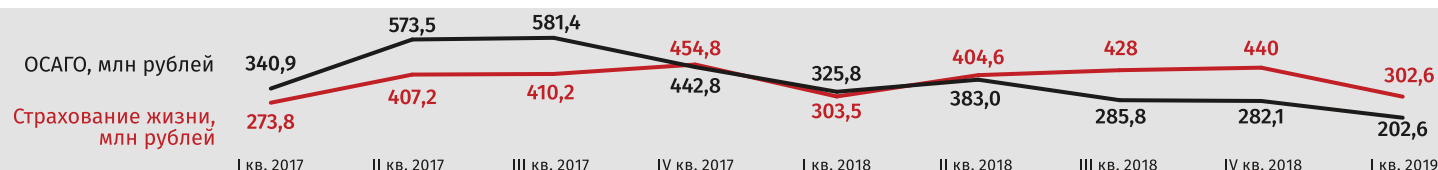
Бизнес любит счет:
10 факторов
при выборе РКО
стр. 4⁽⁰⁺⁾

Телеком в поисках
точки 5G
стр. 10⁽⁰⁺⁾

Своя игра:
из банкиров
в футбольные
тренеры
стр. 12⁽⁰⁺⁾



Без жизни нет роста:
страховой рынок балансирует
на достигнутых уровнях
стр. 6⁽⁰⁺⁾



Нам приятно,
что Вы улыбаетесь.
С днем рождения,
Руслан!

Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru, dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Большой садовый центр

ВСЕ РАСТЕНИЯ В ОДНОМ МЕСТЕ

САДОВНИК
РАСТИТЕ С НАМИ

г. Киров, сл. Сошени, ул. Елочная, 2А
тел. (8332) 78-78-45

НАВИГАТОР. БИЗНЕС
ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ:

- 3 ФИНАНСЫ
- 4 БИЗНЕС-ОПРОС
- 6 РЕЙТИНГ
- 8 ДЕНЬГИ
- 10 КРУГЛЫЙ СТОЛ
- 12 СТАРТАП
- 14 ТЕХЗОНА
- 16 НЕДВИЖИМОСТЬ
- 19 #LIVE*. НАВИГАТОР
- 22 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ

*LIVE - В ПЕР. С АНГЛ. ПРЯМАЯ ТРАНС-
ЛЯЦИЯ

Распространение:
• По предприятиям и организациям г. Кирова:.....4700 экз.
• На стойках300 экз.

Стойки, выкладка:	
Автосалон «Kia».....ул. Труда, 90	
Автосалон «Lada».....ул. Труда, 90	
Автосалон «Престиж-авто».....ул. Дзержинского, 79	
АКБ «Росбанк».....ул. Воровского, 119	
Аэропорт «Победилово».....ул. Аэропорт, 6	
ВТПП.....ул. Профсоюзная, 4	
Гостиница «Постоялый двор».....ул. Герцена, 15	
Гостиница «Спутник».....ул. Свердлова, 31	
«Институт Бизнеса».....ул. Герцена, 56	
Кафе «Агата».....ул. Маклина, 56	
Кафе-столовая «Горница».....Октябрьский пр-т, 68	
Кофейня «Книжный клуб 12».....ул. Энгельса, 15	
Кафе «12 стульев».....ул. Сурикова, 19	
Кафе-ресторан «Гранд Буфетъ».....Октябрьский пр-т, 89	
Магазин «Тракер».....ул. Производственная, 31	
Отель «Арт».....ул. Герцена, 88	
Отель «Старый дворик».....ул. Мопра, 52	
ОАО «НБД-банк».....ул. Ленина, 79Б	
ООО «РСКОМ».....ул. Производственная, 29	
Офисный центр.....ул. Герцена, 15	
«Первый Дортрансбанк».....ул. Комсомольская, 12А	
Ресторан «Бочка».....Октябрьский проспект, 110	
Ресторан «Мельница».....Октябрьский проспект, 125	
Ресторан-гриль «Мюнхен».....Октябрьский проспект, 120	
Ресторан «Россия».....ул. Ленина, 80	
Столовая.....ул. Комсомольская, 12	
Столовая «Апельсинка».....ул. Кольцова, 3	
Столовая «Дымка».....ул. Производственная, 29	
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Потребкооперации, 19	
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Производственная, 35	
Столовая «Домашняя кухня».....ул. Некрасова, 69	
Офисный центр.....ул. К. Маркса, 127	
Столовая «Три медведя».....ул. Базовая, 10	
Столовая «Три медведя».....пр-т Строителей, 21	
Столовая «Горячая ложка».....ул. Ленина, 2	
Учебный центр «Энергетик».....ул. Ломоносова, 9	
ТЦ «Форум».....ул. Дзержинского, 79	

Журнал «Навигатор Бизнес»
Учредитель: ООО «Газета Навигатор»
Редакция: ИП Бабинов М.В.
Адрес редакции, издателя:
610017, г. Киров, ул. Молодая Гвардия, 82,
офис 321
Сайт: www.navigators-kirov.ru
E-mail:
rotfel@navigator-kirov.ru – рекламный отдел;
svetatel@yandex.ru – редакция
Главный редактор: Перескокова Т.С.
Рекламный отдел: (8332) 57-68-16
Отдел доставки: +7-909-716-61-49

Распространяется бесплатно.
Отпечатано с готового оригинал-макета
в ООО «Кировская областная типография»,
г. Киров, ул. Ленина, 2.
Печать офсетная. Номер заказа – 12300.
Объем – 6 п.л. Тираж подписан к печати:
по графику – 13.00, фактически – 13.00
Дата выхода из печати – 16.06.2019 г.
Дата выхода в свет – 17.06.2019 г.
№ 20 (474)

16+

Тираж 5000 экземпляров

Источник фото на обложке: фото из архива школы
«Юниор». Фотограф: Филипп Добрынин

Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов публикуемых материалов. За содержание
рекламы ответственность несут рекламодатели.
Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие
обязательной сертификации, сертифицированы.
Цены действительны на момент публикации. Журнал
зарегистрирован Управлением Федеральной
службы по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций по Кировской
области ПИ № ТУ 43-171 от 30 октября 2009 г.



Авторынок держится на кредитах

9 из 10 автомобилей в I квартале года в Кировской области приобретались в кредит. Рынок автокредитования в Кировской области в первые три месяца продемонстрировал существенный рост.

За первый квартал в регионе было выдано 1828 займов на покупку транспортных средств. Это почти на треть больше, чем за тот же период 2018 года.

К такому выводу пришли эксперты Национального бюро кредитных историй, сопоставив данные по выдаче автокредитов с информацией агентства «Автостат» о продажах автомобилей.

Спрос на автокредиты у нас вырос почти в два раза больше, чем в среднем по России. Если в стране количество заемщиков за первый квартал выросло на 13,6%, то в нашем регионе прирост составил 28,6%. Тем не менее, в среднем по стране спрос на подобные кредиты пока лишь приблизился к показателям докризисного 2014 года. Если же смотреть на рынок новых авто, то он пока еще сильно отстает от «тучных лет» — 322,9 против 555,5 тысяч в 2014-м.

Наша область выделяется и по доле приобретенных в долг машин. Для при-

мера, если в Москве кредитный договор оформили 34,5% покупателей автомобилей, в Татарстане — 69,3%, в среднем по России — 59,2%, то в Кировской области отношение проданных транспортных средств к выдаче автокредитов составило 91,1%.

На этом фоне эксперты обращают внимание на то, что именно кредитование стимулирует продажи автомобилей в стране. Если в начале 2014 года кредитные договоры составляли чуть более трети от продаж машин, то спустя шесть лет, в первом квартале текущего года, показатель приблизился к двум третям.

— В I квартале 2019 года российский авторынок продемонстрировал незначительное падение (-1%), и если бы не рост автокредитования, падение продаж было бы еще более ощутимым, — комментирует ситуацию исполнительный директор аналитического агентства «Автостат» Сергей Удалов. ▲ (0+)

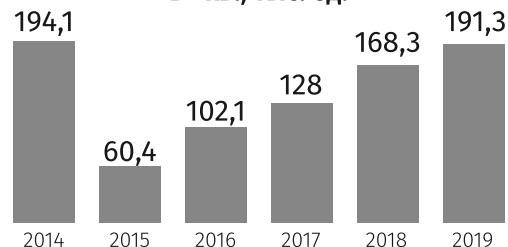
Отношение количества выданных кредитов к продажам автомобилей в I кв. 2019г., %



Кировская область



Выдача автокредитов в России в I кв., тыс. ед.



*По данным НБКИ, Автостат



Александр Викулин,
генеральный директор НБКИ

— Банки наращивают выдачу автокредитов, увеличивая долю «кредитных» автомобилей в структуре авторынка почти до 60%. При этом важно, что растущие темпы автокредитования оказывают существенную поддержку всему автопрому, стимулируя продажи автомобилей. Стоит отметить и стабилизацию качества автокредитов — ситуация с просрочкой здесь существенно лучше, чем, например, в сегменте необеспеченного кредитования.

Выгодный овердрафт для бизнес-клиентов

Банки продолжают наращивать активность в сегменте b2b. Интересный ход сделал региональный «Первый Дортрансбанк». Сейчас на овердрафт могут рассчитывать не только постоянные клиенты этой кредитной организации, но и только что открывшие счет предприниматели и компании.

Активность бизнес-клиентов на кредитном рынке Кировской области растет. По данным ЦБ РФ на март текущего года бизнес-кредитование выросло на 6,4% по сравнению с этим же месяцем год назад. В ответ на растущие потребности рынка «Первый Дортрансбанк» разработал новое предложение по бизнес-овердрафту. Сейчас все новые клиенты банка как из числа юрлиц, так и ИП при открытии счета получают возможность сразу открыть овердрафт на привлекательных условиях.

Новый импульс бизнес-кредитованию

Традиционно овердрафт — кредитный инструмент для проверенных временем банков-

ских клиентов. Это объясняется в том числе и тем, что лимит овердрафта на счете организации рассчитывается исходя из оборотов по счету компании.

В «Первом Дортрансбанке» решили сломать этот стереотип. Сейчас для новых клиентов этой кредитной организации размер овердрафта могут рассчитать исходя из оборотов, которые новый бизнес-клиент имел в других банках. Естественно, есть и ограничения. На протяжении первых трех месяцев лимит такого кредитования устанавливается индивидуально от 100 до 500 тыс. рублей.

Владелец бизнеса может сам выбрать удобный вариант обеспечения по овердрафту — возможно как поручительство, так и оформление залога.

Причем ставка по овердрафту фиксированная для всех клиентов — всего 10,9% годовых, по договорам заключенным до 31 августа 2019 года для всех новых и действующих клиентов банка.

Практически бесплатно

Нужно напомнить, что для любого бизнеса в «Первом Дортрансбанке» сохраняются выгодные условия по расчетно-кассовому обслуживанию. Открытие счета, включая оформление пакета документов — 0 рублей. И как всегда, вот уже более 23-х лет, нет ежемесячной абонентской платы по счету. ₪

1 день

срок рассмотрения заявки на предоставление овердрафта для клиентов «Первого Дортрансбанка»

до 500

тыс. рублей
размер овердрафта для новых клиентов «Первого Дортрансбанка»

10,9%

Фиксированная процентная ставка для всех клиентов банка при овердрафте до 500 тыс. рублей

до 31

августа - срок действия предложения



Александр Кувалдин,
начальник кредитного отдела
АО «Первый Дортрансбанк»

— Овердрафт — очень важный кредитный инструмент для поддержания бизнеса, который помогает мгновенно решать текущие задачи предприятия, гарантирует своевременность платежей контрагентам. Низкая гарантированная ставка по овердрафту в совокупности с выгодным расчетно-кассовым обслуживанием позволяют новому клиенту банка получить максимальный пакет банковских услуг и сэкономить собственные средства.



**ДОТРАНС
БАНК**

Центральный офис:
г. Киров, Комсомольская, 12А,
т. (8332) 67-54-18, dtb1.ru

Количество расчетных счетов бизнеса в банках в Кировской области на начало года, тыс. ед.



Овердрафт расчетного счета с фиксированной ставкой 10,9% годовых — акционное предложение, действует до 31 августа 2019 года. Сумма авансового лимита от 100 до 500 тысяч руб., через 3 месяца лимит пересматривается в зависимости от оборотов по счетам и финансового состояния заемщика от 300 до 10 000 тыс. рублей. Период непрерывной задолженности — 45 дней. Возможны различные виды обеспечения по согласованию с Банком: поручительство или залог. Единовременная комиссия за предоставление кредита от 0,5%. Предложение действует до 31 августа 2019 года. Подробная информация об условиях кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей — в офисе банка по адресу г. Киров, ул. Комсомольская, 12А или на сайте банка www.dtb1.ru. Лицензия ЦБ РФ № 3271 АО «Первый Дортрансбанк»

Бизнес любит счет: 10 факторов

Молниеносная скорость в обслуживании и диджитал-сервисы банков привели к взрывному росту расчетных счетов в стране. По данным Центрального Банка России, в Кировской области количество РКО в прошлом году выросло на 5 тысяч, что почти в три раза больше, чем в 2017¹. Чем руководствуются кировские предприниматели при выборе банка для обслуживания, выяснил «Навигатор», проведя опрос² среди руководителей микро-, малого и среднего бизнеса.

Сегодня при выборе банка для РКО собственники руководствуются как объективными, так и субъективными факторами. При этом наличие Интернет-банка важно лишь половине опрошенных. И лишь четверть интересуется стоимостью и условиями эквайринга.

Анатомия расчетных предпочтений

Требования к банкам со стороны предпринимателей растут: это вызвано не только ростом амбиций, но и подъемом общего уровня обслуживания клиентов, особенно в крупнейших федеральных банках, задающих стандарты работы всей системе. Согласно опросу «Навигатора», большинству респондентов (почти 41%) понадобилось двое суток на открытие счета. У трети опрошенных (35%) эту услугу удалось подключить гораздо быстрее — за одни сутки. Есть и те (почти 24%), кто ждал банковской процедуры от 3 дней.

Для 100% опрашиваемых стоимость обслуживания и открытия счета являются одними из важнейших критериев выбора. При этом на выбор банка существенно влияет бесплатное открытие счета (69%) и низкая стоимость обслуживания (69%). Немаловажным фактором является бесплатный и удобный Интернет-банк (56%), бесплатная установка и настройка онлайн-кассы

(39%), а еще длинный платежный день (33%).

Что касается частоты совершения платежей контрагентам, то большинство предпринимателей (46,5%) выполняет до 50 операций по РКО в месяц, до 5 платежей в месяц у микробизнеса и стартапов (21%), столько же представителей крупного бизнеса (21%). Среди них есть и те, кто переводит средства в нерабочее время, таковых четверть респондентов.

Кроме того, большинство опрошенных (56%) платит за ежемесячное обслуживание в банке. А торговым эквайрингом пользуется 45% бизнесменов.

В списке популярных опций в рамках пакетного обслуживания расчетного счета многие участники опроса отмечают возможность использовать онлайн-кассу (60%), корпоративную карту (60%) и овердрафт (44%).

А вот общаться с банком предприниматели предпочитают лично (36%), мобильным приложением пользуются 25% опрошенных, с онлайн-консультантом привык общаться 21% респондентов.

Очень важной составляющей является рекламная активность банков. Согласно исследованию «Навигатора», большинство руководителей компаний (40%) сами проанализировали предложения от банков и приняли решение, информацией из СМИ пользовались

35%, рекомендациям партнеров доверяли 24%.

3 кита лояльности: скорость, сервис, опциональность

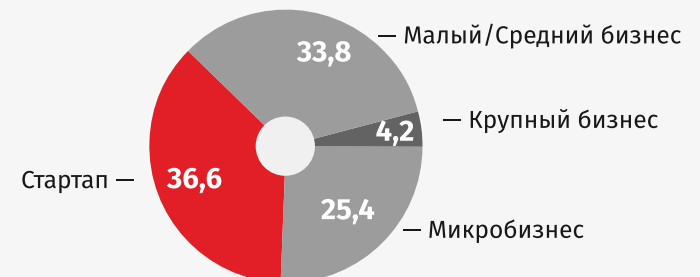
Дистанционное обслуживание, в том числе пакетные решения для бизнеса, согласно проведенному опросу, сегодня являются главными драйверами роста. Например, банк «Хлынов» ловит тренды диджитализации, создав новый удобный Интернет-банк для микробизнеса.

Понятный интерфейс, подробная история платежей, ведение реестра контрагентов, формирование, редактирование и сохранение платежных поручений — далеко не все возможности нового Интернет-банка. Теперь в режиме онлайн можно создавать шаблоны для проведения стандартных операций, а также оплачивать налоги. Также важным изменением стало то, что доступ в Интернет-банк теперь осуществляется по связке логин/пароль. Управлять счетом можно со своего смартфона через мобильное приложение³.

Кроме того, при открытии расчетного счета в банке «Хлынов» вы можете открыть счет для операций с использованием корпоративной карты Visa Pragmatic. Она поддерживает технологию бесконтактной оплаты с помощью мобильного телефона (Google Pay™) и сервиса PayWave — платите в одно касание.

Приятный бонус при открытии счета — бесплатная установка и настройка онлайн-кассы⁴. Также после оформления заявки на открытие расчетного счета вы можете подключить торговый эквайринг. Увеличьте торговый оборот бизнеса за счет держателей карт международных платежных систем, а также NFC-платежей со смартфонов с помощью Google Pay. Еще один удобный инструмент, который предлагает банк «Хлынов», — самоинкассация. Оцените и вы все возможности расчетно-кассового обслуживания в банке родного города! ₪

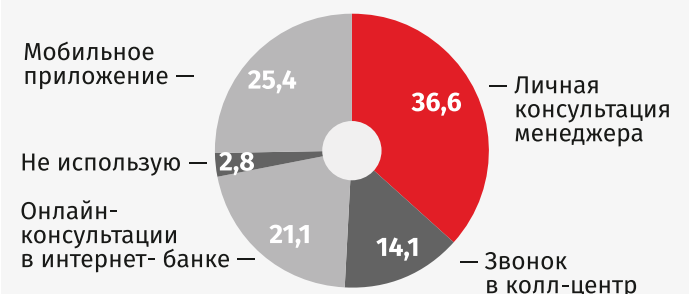
К какому сегменту бизнеса относится ваша компания?



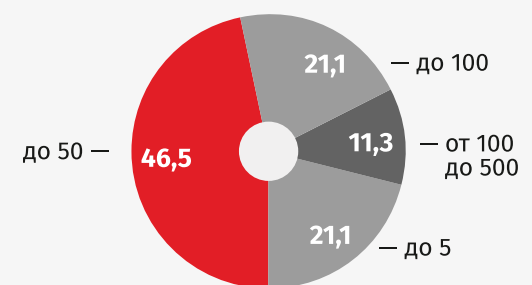
Откуда вы узнали об РКО вашего банка?



Какая форма обратной связи с банком для вас более удобна?



Сколько в среднем платежей в месяц совершает ваша компания?



Бизнесу

ЭКВАЙРИНГ

от 1,6%

КОМИССИЯ ОТ ОБОРОТА

Пора поставить на карту!



Банк Хлынов



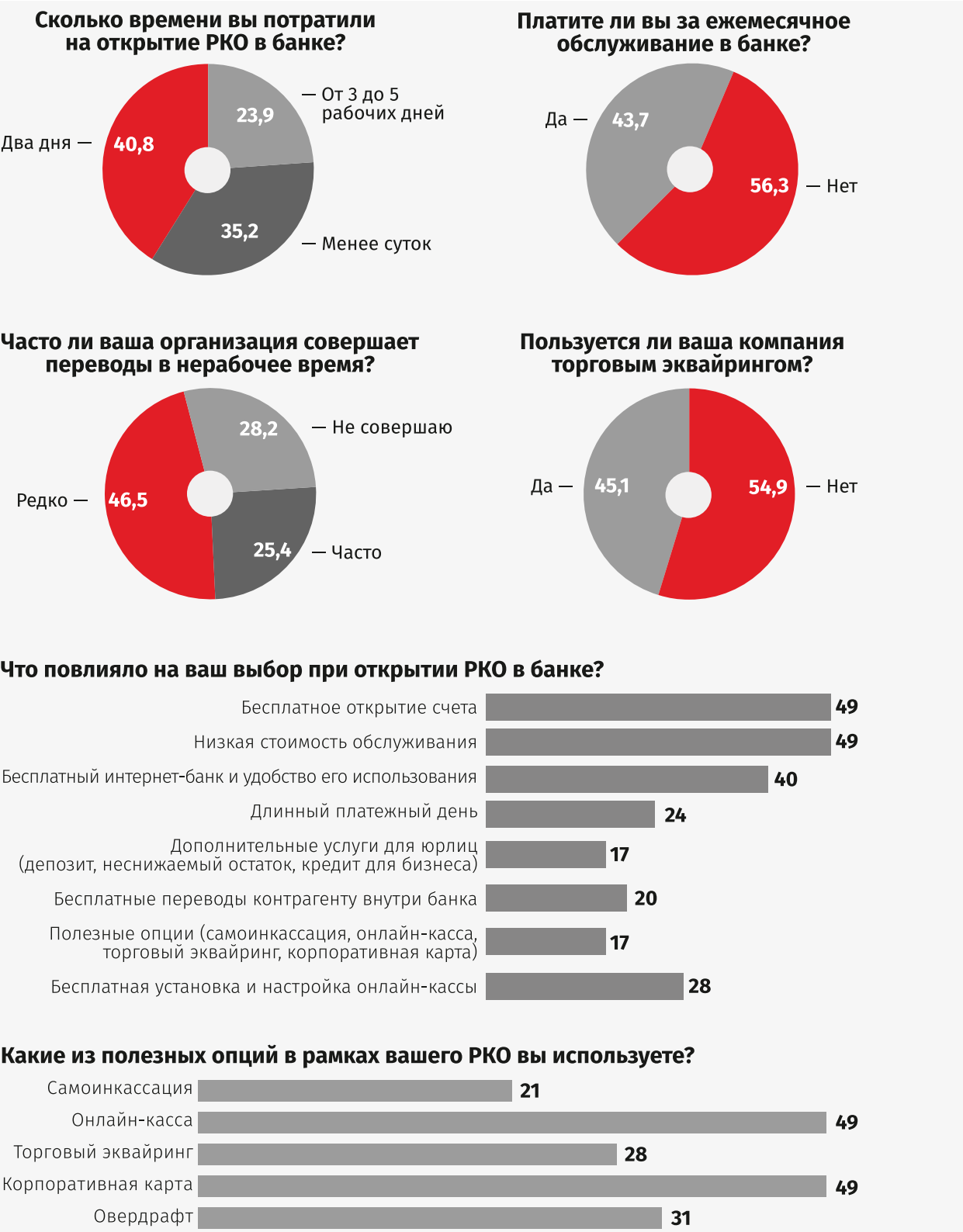
Оформи онлайн заявку
bank-hlynov.rf

Персональный партнер вашего бизнеса

8 800 250-2-777 Звонок по России бесплатный

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), далее – Банк. Ежемесячная комиссия, взимаемая Банком за обслуживание транзакций безналичной оплаты в одном POS-терминале (в процентах от общей суммы, зачисленной на расчетный счет по услуге торгового эквайринга) (далее – Комиссия), начиная с даты установки терминала, составляет от 1,6% (минимум 500 рублей), определяется индивидуально для каждого клиента и зависит от планируемого оборота по терминалу и категории Торгово-Сервисного предприятия (супермаркет, предприятия быстрого питания, прочие ТСП). При этом минимальная комиссия в размере 500 рублей не учитывается за месяц, в котором был установлен терминал. Комиссия взимается в последний рабочий день отчетного месяца по итогам сумм, зачисленных на расчетный счет по услуге торгового эквайринга. Документы (для всех форм организаций и предпринимателей): анкета-заявление о размещении POS-терминала; копия документа о праве собственности, либо аренды помещения; документы, удостоверяющие личность директора организации (копия стр. 2, 3, 5 – данные паспорта, фото, прописка). Предложение не является офертой. Условия действительны на 06.05.2019 г. Подробная информация по телефону 8 (800) 250-2-777, в офисах Банка и на сайте bank-hlynov.rf. Лицензия ЦБ РФ № 254.

при выборе РКО



Екатерина Булдакова,
руководитель отдела продаж управления
корпоративного бизнеса АО КБ «Хлынов»:

Учитывая растущую активность малого и среднего бизнеса, банк родного города продолжает совершенствовать свои услуги по открытию расчетного счета. Наш обновленный сервис позволяет не привозить документы в офис, а прикрепить их прямо к заявке на открытие расчетного счета в режиме онлайн на сайте банка «Хлынов». При необходимости сотрудник поддержки проведет вам консультацию по телефону, а в банк пригласит только один раз, чтобы подписать договор.

В зависимости от финансовой активности организаций Кировской области мы разработали удобную линейку тарифов:

- «Минимальный» — подойдет для старта индивидуальному предпринимателю или юридическому лицу.
- «Легкий» — разработан для начинающих предпринимателей.
- «Экономный» — для небольшого бизнеса со средней финансовой активностью.
- «Оптимальный» — для финансово активных компаний, в том числе торговых.
- «Максимальный» — для крупных компаний, совершающих более 400 платежей в месяц.

Рассчитайте выгодный тарифный план для вашего бизнеса на сайте банк-хлынов.рф или позвоните по номеру 8-800-250-2-77 (звонок по России бесплатный).

¹Данные Центрального банка России (cbr.ru) о количестве счетов, открытых учреждениями банковской системы в валюте Российской Федерации, с которых имеется возможность осуществлять платежи, в территориальном разрезе на 01.01.2019 г. Счета, открытые кредитным организациям (филиалам), не учитывались.

²Приложение разработано для устройств, работающих под управлением операционных систем Android и iOS. Android, Google Pay являются товарными знаками Google LLC. iPhone является товарным знаком Apple Inc. Возрастное ограничение мобильного приложения 0+.

³При открытии расчетного счета в банке «Хлынов». Услуга по настройке и установке производится ООО «Телеснаб». Необходимо приобрести дополнительное оборудование согласно расценкам ООО «Телеснаб» или ЗАО «Вятка-Эко». Предложения не являются офертой. Модельный ряд может отличаться от представленных в рекламе. Услуга предоставляется на территории г. Кирова. Условия действительны до 30.06.2019 г. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф.

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

ОТКРОЙ РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ

Установка и настройка
ОНЛАЙН-КАССЫ – БЕСПЛАТНО!

Персональный партнер вашего бизнеса

8 800 250-2-777 Звонок по России бесплатный

При открытии расчетного счета в банке «Хлынов». Услуга по настройке и установке производится ООО «Телеснаб». Необходимо приобрести дополнительное оборудование согласно расценкам ООО «Телеснаб». Предложение не является офертой. Модельный ряд может отличаться от представленных в рекламе. Услуга предоставляется на территории г. Кирова. Условия действительны на 14.06.2019 года. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте банк-хлынов.рф. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

Открыть счет
ОНЛАЙН
на сайте
банк-хлынов.рф

Без жизни нет роста: страховой рынок балансирует на достигнутых уровнях

Итоги первого квартала текущего года оказались неоднозначными для страхового рынка Кировской области. С одной стороны страховые премии, то есть продажи полисов, серьезно просели по сравнению с прошлым кварталом. Но это обычная для начала года ситуация. Правда, по сравнению с 1 кв. 2018 г. рост составил всего 2,8%.

Центробанк опубликовал статистические данные по страхованию за первый квартал. В целом можно говорить о том, что и национальный, и региональный рынки балансируют на достигнутых уровнях продаж.

Однако, ряд экспертов достаточно настороженно смотрят на ситуацию в будущем.

Драйвер рынка прошлого года — страхование жизни — по сравнению с 4 кварталом существенно сбавил обороты. Сегмент сократился на 40,6%, при том что рынок в целом потерял чуть больше четверти.

Не секрет, что ситуация связана с конъюнктурой смежной отрасли. Кредитование частных лиц растет

заметно медленней, а ипотека в первом квартале и вовсе упала. Для сравнения, в первой четверти 2018-го ипотечные кредиты получили 3865 жителей области, а в текущем году всего 3074 человека. Это спад в 20%. Впрочем, эксперты ЦБ РФ отмечают позитивные тенденции в других сегментах личного страхования. ▲ (0+)

Топ-10 страховых компаний* Кировской области по сумме проданных полисов в I кв. 2019 года



* Данные суммированы по юридическим лицам, которые входят в страховую группу

Доля пяти крупнейших страховых групп в продажах полисов на рынке Кировской области, %



Доля пяти крупнейших страховых групп в выплатах по полисам на территории Кировской области, %



Прибыльность** отдельных видов страхования в Кировской области, %



** Отношение разницы сборов и выплат к страховым сборам

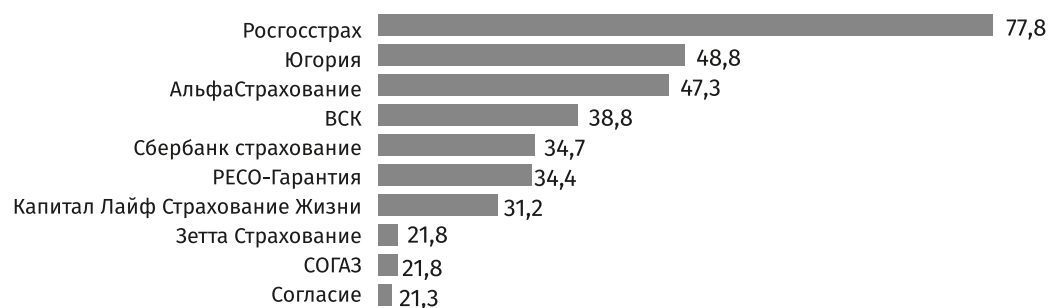
Доходность (разница сборов и выплат) отдельных видов страхования на кировском рынке, млн рублей



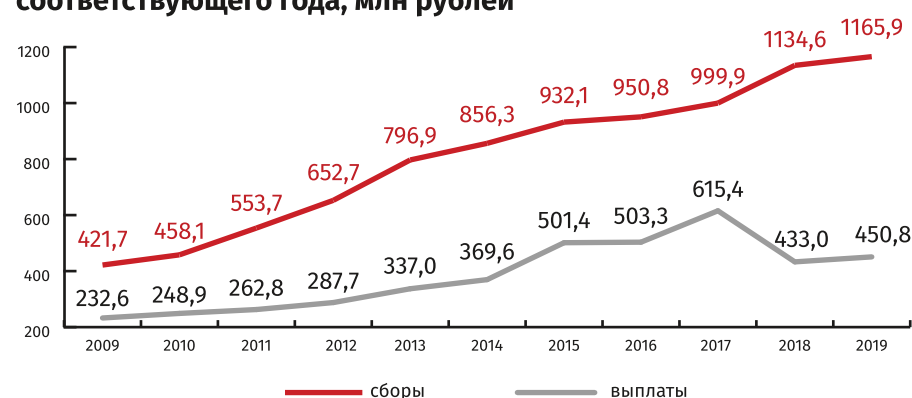
По данным ЦБ РФ, портала «Страхование сегодня»

Выплаты на территории области росли быстрее сборов страховых компаний. В результате коэффициент выплат (отношение выплат к сборам страховых премий) вернулся к уровню начала прошлого года и составил в 1 квартале 38,7%. При том, что на пике продаж страховых полисов во 2-4 кварталах 2018 года он опускался до уровня 30%. В результате ряд федеральных экспертов в комментариях масс-медиа уже прогнозируют спад продаж. Ситуацию, по их мнению, может изменить лишь рост страхования жизни и увеличение реальных доходов населения. Это создаст дополнительный приток средств в такие высокорисковые инструменты сбережений, как инвестиционное и накопительное страхование. Еще одно связанное с увеличением доходов направление — КАСКО и ОСАГО. Но ситуация вряд ли говорит о предстоящем буме и в этой сфере.

Рейтинг страховых групп по размеру выплат в I кв. 2019 года, млн рублей



Динамика страхового рынка Кировской области в I кв. соответствующего года, млн рублей



Онлайн-кассы: простой способ сделать бизнес умнее

Почему предпринимателю удобно пользоваться онлайн-кассой?



Василий Сметанин,
заместитель руководителя УФНС
России по Кировской области

– Вовлекая бизнес в реформу контрольно-кассовой техники, государство решает несколько задач. Уточняется, какое количество малого предпринимательства работает в России, их работа становится более прозрачной. И что немало важно, это помогает бизнесу развиваться, быть более цивилизованным.

– Реформа ККТ проводится поэтапно с 2016 года. 1 июля 2019 г. должен завершиться третий этап. Кто стал его участниками?

– С указанной даты при осуществлении расчетов должны будут применять онлайн-

кассы ИП, плательщики единого налога на вмененный доход (ЕНВД), применяющие патентную систему налогообложения и не имеющие наемных работников, а также все организации и ИП, осуществляющие деятельность в сфере оказания услуг.

В настоящее время предоставляется отсрочка применения ККТ до 1 июля 2021 г. для узкой категории ИП, которые оказывают услуги, выполняют работы или реализуют товары собственного производства и не имеют наемных работников. К данной категории не относятся ИП, занимающиеся перепродажей товаров.

– Что дает бизнесу применение новой контрольно-кассовой техники?

– Прежде всего, новый порядок применения ККТ подразумевает бесконтактное взаимодействие с налоговыми органами – от регистрации с помощью электронного сервиса «Личный кабинет ККТ» на сайте ФНС до интерактивной передачи данных в налоговую службу, что приведет к снижению количества проверок.

Сами предприниматели смогут контролировать свои бизнес-процессы, анализировать движение товаров, денежных потоков и активность покупателей с помощью компьютера и телефона. Не менее важно, что идет формирование чистой

деловой среды, когда все участники рынка находятся в равных условиях, исключается возможность вести нечестную игру.

– Процедура отчетности тоже изменится?

– В ближайшем будущем определенным категориям налогоплательщиков уже не надо будет предоставлять отчетность в налоговый орган по операциям, проводимым с помощью онлайн-кассы – благодаря применению новой ККТ вся информация поступит к нам автоматически. Искренне советую – не затягивать с покупкой онлайн-кассы. Вы приобретаете не столько аппарат, который выдает бумажные чеки, сколько современный портативный компьютер с целым рядом полезных бизнес-приложений. Это позволяет существенно упростить взаимодействие с налоговыми органами и увеличить продажи.

И в завершение хочу сказать. На дворе – 21-й век, мы движемся к цифровой экономике. Сейчас с помощью онлайн-касс и приложений можно максимально автоматизировать бизнес-процессы.

Применение новых технологий – всегда экономия времени, оптимизация и в конечном итоге – развитие вашего бизнеса! ▲ (0+)



Лора Рязанцева,
владелица сети салонов ЭкоLife

– Торговые точки нашей сети были оборудованы новой контрольно-кассовой техникой в 2018 году, в рамках второй волны реформы ККТ. Это, в первую очередь, удобно для обслуживания клиентов: вся необходимая информация находится в терминале: продавец может быстро проконсультировать покупателя о наличии и стоимости товара.

У данной техники удобный интерфейс, наш персонал – и молодого, и уже зрелого возраста – освоил данную технику быстро и без проблем. У нашего оператора есть удобная интеграция с нашей бухгалтерской программой, что позволяет контролировать бизнес-процессы: объем продаж, поступившая выручка, средний чек. Мы всегда можем проанализировать движение товарных потоков, выявить спрос на ту или иную продукцию. Кроме этого мы получили налоговый вычет в размере 18 тысяч рублей на каждую онлайн-кассу.

ГАО АКБ «АВАНГАРД» - Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.09.2015 г.

реклама

Лучший корпоративный банк — 2019

по версии GLOBAL BANKING & FINANCE REVIEW

Банк Авангард в кратчайшие сроки открывает счета в российских рублях и иностранной валюте юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, резидентам и нерезидентам РФ в 75 городах России.

Как открыть расчетный счет

1

Заполнить заявление онлайн

2

Загрузить необходимые документы

3

Прийти в банк с оригиналами документов

Банк основан в 1994 году

100 офисов в Москве

30 офисов в Санкт-Петербурге

Более 120 тыс. корпоративных клиентов

300 офисов в 75 городах России

Лучший корпоративный банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»
Лучший интернет-банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»

БАНК АВАНГАРД

www.avangard.ru
8 (800) 555 99 93

Государство вводит моду на высокие дивиденды

По данным экспертов, в 2019 году российские публичные компании выплатят акционерам рекордные дивиденды. Во многом политика менеджмента определяется решением федерального правительства, которое настаивает на том, чтобы в течение нескольких ближайших лет госкомпаниям перечисляли акционерам не менее 50% совокупной прибыли. Миноритариям кировских акционерных обществ повезло меньше.

В начале июня в большинстве российских публичных компаний проходят итоговые собрания акционеров. Именно там принимается решение о сумме, которую получают акционеры по итогам 2018 года. По данным «Национального рейтингового агентства», в текущем году дивиденды 96 крупнейших российских публичных компаний составят рекордные 3,13 трлн рублей. Показательно, что это на 50% больше, чем было выплачено годом ранее. В 2018 году по итогам 2017-го совокупные дивиденды Топ-100 составили 2,19 трлн рублей.

Факторы дивидендного бума

Эксперты выделяют несколько основных факторов, которые способствуют росту дивидендных доходов собственников акций. Первый фактор — высокие прибыли компаний-экспортеров, которые обусловлены хорошими ценами на энергетических рынках и рынках металлов при сохранении умеренно низкой стоимости рубля. Для крупных компаний из большинства других секторов прошлый год также сложился достаточно удачно.

Второй фактор — серьезное увеличение доли прибыли, которые российские акционерные общества решили направить на выплату дивидендов. В этом вопросе тон задают компании с госучастием. Федеральное правительство поставило перед ними цель довести объем дивидендов до 50% совокупной прибыли, рассчитанной по международным стандартам финансовой отчетности.

Кто платит

В результате «Газпром» объявил рекордные дивиденды в размере 393,2 млрд руб. На втором месте с показателем 361,4 млрд руб. закрепился Сбербанк, повысив выплаты на треть. Тройку лидеров замыкает «Роснефть», которая направила на дивиденды 274,6 млрд руб., превысив показатель 2017 года в 2,5 раза.

Из частных компаний планку в 200 млрд руб. преодолел лишь «Норильский никель» (248,2 млрд руб.), что

на 88% выше показателя предшествующего года. Такие данные приводит газета «Коммерсантъ». Добавим, что акции упомянутых компаний и других торгуются на бирже и являются одним из инструментов для инвестирования частных лиц.

Подтянутся ли частники

При этом большинство аналитиков, опрошенных федеральными изданиями, отмечают, что тренд на рост дивидендных выплат сохранится минимум на протяжении еще нескольких лет. Дело в том, что большинство крупнейших госкомпаний пока не достигли вышеуказанной планки, которую установило федеральное правительство.

Не исключено, что и частные компании также должны будут следовать этому тренду, так как КРІ* топ-менеджеров публичных компаний часто привязан к стоимости акций. Как следствие, для того, чтобы конкурировать с госкомпаниями, и частные фирмы должны будут наращивать долю дивидендов в прибыли.

Позитив по акции

Высокие дивидендные выплаты уже подстегнули курсы и доходность российских акций. Во многом показатель общей дивидендной доходности — отношения дивидендов к цене акций — является одним из индикаторов, который свидетельствует о реальной оценке компании рынком.

Сравнение этого показателя российских компаний с данными по другим развивающимся рынкам позволяет прогнозировать дальнейший рост средних котировок акций ведущих российских компаний при сохранении наиболее важных экономических и политических условий. Многие аналитики считают их недооцененными. Так, по данным «Ведомостей», средняя по рынку дивидендная доходность в РФ — около 7,5%, тогда как в странах с сопоставимыми условиями — 3% от курса. ▲ (0+)



Константин Кропанев,
исполнительный директор «Ажио-финанс»

Мы на регулярной основе следим за дивидендами крупнейших акционерных обществ Кирова. Вынужден констатировать, что такие общества, которые имеют более тысячи акционеров, как «Искож» и ОЦМ не выплачивают дивиденды. «Лепсе» платит по 20 рублей на акцию, но уже несколько лет не повышает выплаты акционерам, хотя прибыль растет. Более привлекательно выглядит политика завода «Маяк», здесь более гибко относятся к распределению прибыли между акционерами. Аргумент о финансировании из прибыли инвестпроектов сейчас устарел, учитывая, что кировские компании крайне ограниченно используют другие инструменты привлечения ресурсов. Можно предположить, что это либо слабая компетентность текущего менеджмента, либо заработанные акционерным обществом денежные средства перераспределяются за счет других механизмов в пользу исключительно мажоритариев. Полагаю, местные компании должны наконец начать платить тысячам собственников или объявить о выкупе у них акций по справедливой цене. В целом существующий подход менеджмента ряда кировских АО к интересам тысяч мелких акционеров уже стал для российского рынка дурным тоном.

Топ-20 наиболее доходных* российских акций за 2018 год, %

Нижнекамскнефтехим прив.	36,3
Нижнекамскнефтехим	28,9
Сургутнефтегаз прив.	18,4
Мечел прив.	15,8
Северсталь (IV 2018)	14,7
ММК (I 2019)	14,4
Татнефть прив.	14
МРСК Волги	13,9
НМЛК (IV 2018)	13,9
МРСК Центра и Поволжья	13,6
Энел	12,2
МГТС прив.	12
МГТС	11,5
Алроса	11,3
Татнефть	11
Норникель	10,9
ЛСР	10,7
Детский мир	10,4
Ленэнерго прив.	10,3
Новороссийский морской торговый порт	10,2

По данным Finsovetnik.com на 11.06.2019
* Рейтинг составлен на основе критерия «общая дивидендная доходность» — отношение всех объявленных за 12-месячный период дивидендов к цене акций на определенный момент времени. Величина является расчетной и может содержать погрешность.

*КРІ — ключевой показатель деятельности

Расчетно-кассовое обслуживание



ВРЕМЯ БЫТЬ ПЕРВЫМ

Тарифный план
«Единичка»

1% от входящих поступлений
на счет, остальное бесплатно

Перечисление на счета физических лиц и снятие с расчетного счета денежных средств свыше 2 млн рублей – согласно тарифу Банка. Прием и исполнение платежей, операции с наличными денежными средствами и полный перечень услуг осуществляется в соответствии с тарифным планом «Единичка». Все остальные услуги в рамках тарифного плана «Единичка» тарифицируются в соответствии с действующим сборником Тарифов комиссионного вознаграждения для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за услуги, оказываемые в дополнительных офисах ПАО «Норвик Банк», расположенных на территории Кирова и Кировской области. ПАО «Норвик Банк» (Вятка Банк*), Лиц. ЦБ РФ № 902 от 17.07.2015.

Вятка Банк
8-800-1001-777

Стол, стулья, кресла, сейфы.

НОВЫЙ СТИЛЬ
В наличии.



6 000 р.
3 500 р.
2 500 р.
4 750 р.
5 600 р.
3 700 р.
2 050 р.
11 000 р.
15 600 р.
20 450 р.
12 500 р.
4 900 р.

Салон мебели «Новый Стиль»

+7 (8332) 41-22-11
ns-mebel.ru
г. Киров, ул. Азина, 15

ПЕЧАТНЫЕ ФОРМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНО!

GOODSTAMPS®

ПОЖАЛУЙ, ВСЁ, ЧТО НУЖНО ЗНАТЬ ПРО ПЕЧАТИ И ШТАМПЫ в Кирове

20
МИНУТ

СРОЧНОЕ*
ИЗГОТОВЛЕНИЕ

-20%

СКИДКА
ПРИ ЗАКАЗЕ*

ШТЕМПЕЛЬНАЯ
ПРОДУКЦИЯ*

44-6664
45-6664

МТС
МГФ

г. Киров
ул. К. Либкнехта, 59
@ goodstamps@mail.ru

Теперь и в Viber
+7-912-734-6664

САМОНАБОРНЫЕ
КОНСТРУКТОРЫ

ДАТЕРЫ И
НУМЕРАТОРЫ

ШТЕМПЕЛЬНЫЕ
АКСЕССУАРЫ

ФИРМЕННЫЕ
ПОДАРОК

КАТАЛОГ

ГАРАНТИЯ
И СЕРВИС

GOODSTAMPS=ГУДШТАМПС
ЗАРЕГИСТРИРОВАННАЯ ТОРГОВАЯ МАРКА НА ТЕРРИТОРИИ РФ

*20 МИНУТ - МИНИМАЛЬНЫЙ СРОК ИЗГОТОВЛЕНИЯ
ОДНОГО КЛИШЕ ПЕЧАТИ ИЛИ ШТАМПА ПРИ НАЛИЧИИ
ТЕХВОЗМОЖНОСТИ (РАСЧЕТ ПО ТАРИФУ "ЧАСОВОЙ")

*СКИДКА 20% ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ И НА ИЗГОТОВЛЕНИЕ
ПЕЧАТНЫХ ФОРМ, И НА АВТОМАТИЧЕСКИЕ ИЛИ
МОБИЛЬНЫЕ ОСНАСТКИ (ПРИ СОВМЕСТНОМ ЗАКАЗЕ)
ИСКЛЮЧЕНИЯ СОСТАВЛЯЮТ ДАТЕРЫ И НУМЕРАТОРЫ
СО СВОБОДНЫМ ПОЛЕМ, А ТАКЖЕ ШТЕМПЕЛЬНАЯ
ПРОДУКЦИЯ ПО КРАСКОНАПОЛНЕННОЙ ТЕХНОЛОГИИ

*бессрочно, ООО «ГУДШТАМПС», ОГРН 1104345011385

Своя игра: из банкиров – в футбольные тренеры

Когда в начале 2017 года молодой банковский служащий Максим Кочкин открывал по франшизе футбольную спортшколу «Юниор», это была небольшая секция. Достаточно быстро после старта обороты его социального бизнеса перевалили за миллион рублей в месяц, и он без сожаления попрощался со своей банковской карьерой, уйдя в свободное бизнес-плавание.

Когда в начале 2017 года молодой банковский служащий Максим Кочкин открывал по франшизе футбольную спортшколу «Юниор», это была небольшая секция. Достаточно быстро после старта обороты его социального бизнеса перевалили за миллион рублей в месяц, и он без сожаления попрощался со своей банковской карьерой, уйдя в свободное бизнес-плавание.

— Вместо выпускного в девятом классе мы с ребятами пошли играть в футбол. Через какое-то время к нам присоединились девчонки, им без нас стало скучно, — с детства для Максима Кочкина футбол был главной страстью.

Вкатиться в игру

В профессиональной секции, куда он пришел в 12 лет, Максим так и не прижился. Интеллигентный парень без серьезных навыков владения мячом явно не вписывался в команду. Впрочем, это не стало для упорного подростка поводом полностью отказаться от спорта. Через пять лет Максим Кочкин даже стал чемпионом области по большому теннису. Это и сейчас его хобби.

Но именно футбол был и остается его настоящей любовью. Когда у будущего основателя спортшколы родился сын, перед ним встал вопрос, как создать общее пространство, где они смогли бы не просто проводить время, а реально взаимодействовать на уровне общих интересов. В бизнес-идее сплелись его собственные интересы: любовь к футболу, воспитание своего ребенка и умение считать цифры.

Среди многочисленных вариантов Максим Кочкин нашел

франшизу детского футбольного клуба. Пожалуй, для этой сферы именно такой способ организации нового бизнеса является действительно оптимальным. Ведь предприниматель приобретает не только пакет документов. Фактически он получает потенциальное место в лиге и возможность постоянных стажировок для тренеров за небольшую сумму. Роялти по этой франшизе начинаются от 5 тыс. рублей. Оказалось, это уже не первая попытка открыть в Кирове франшизу «Юниора», но предыдущий инициатор решил закрыть это направление.

— Самым сложным на первом этапе был поиск места для занятий. Мы берем самых маленьких детей от 3 лет. Зимой на улице с ними занятия не проведешь, а залы города в удобное время расписаны под завязку. Это было действительно проблемой, — вспоминает руководитель футбольной школы.

Максим признается, что со временем стало легче, репутация, наработанные связи позволили решить вопрос с местами для проведения занятий. В результате сейчас в его детской футбольной школе 20 тренеров и их помощников работают примерно с 470 детьми и подростками.

Ситуация на поле

Рост рождаемости в последние годы естественно привел к увеличению спроса на внешкольные занятия. Хотя и конкуренцию в этой сфере никто не отменял. С одной стороны, это состоящие на государственном и муниципальном бюджете спортшколы, с другой стороны, маленькие частные секции.



фото из архива школы «Юниор». Фотограф: Филипп Добрынин

Впрочем, Максим Кочкин считает, что ему с коллегами удалось занять свою нишу.

— С одной стороны, мы нацелены ни на какие-то высокие результаты или рекорды. Наша цель — привить детям любовь к футболу. Тем более когда речь идет о самых маленьких. Но за время работы мы видим, что наши занятия способны давать осязаемый результат. Думаю, это не случайно, в наших группах тренер и помощник одновременно занимаются с 8-10 детьми. Можем ли мы снизить плату? Да, но тогда группы вырастут до 40 человек. Заниматься с таким количеством маленьких детей бесполезно и даже вредно, — считает руководитель футбольной школы.

Выход один на один

Максим Кочкин не отрицает, что на каком-то этапе в его клубе появятся и бесплатные группы. Их уже открыли несколько его коллег из других городов. Они просто необходимы для работы с талантливыми ребятами из малообеспеченных семей. Кстати, руководитель «Юниора» отмечает, что одаренных детей видно уже с первой пробной тренировки. Но чем дольше занимаются дети, тем большую роль начинают

Как открыть детскую футбольную школу по франшизе за три шага

1 шаг. Покупка франшизы.

Необязательное условие, но франшиза дает возможность выйти на более высокий уровень благодаря участию в соревнованиях и программам повышения квалификации. Сумма минимального роялти — от 5 тыс. руб. в месяц.

2 шаг. Поиск площадок и тренерского состава.

Спортивная инфраструктура в Кирове находится в дефиците. Что касается тренеров, то их нужно подбирать исходя из возраста занимающихся, собственное спортивное мастерство часто не самый важный критерий.

3 шаг. Поиск инвесторов для расширения бизнеса.

Наличие собственной площадки для занятий является огромным плюсом. Однако ее приобретение или строительство требует наиболее масштабных для этого бизнеса вложений.

играть другие качества: воля к победе, умение видеть игру, спортивная хитрость.

Финансирование подготовки талантливых ребят, борьба за государственные гранты и прочее — это пока вопрос долгосрочной перспективы. Развитие детской футбольной школы до сих пор сдерживает отсутствие в Кирове достаточного количества площадок для занятий. В Кирове просто нет круглогодичного газона. А построить манеж на собственные сбережения или текущие доходы футбольной школы нереально.

Впрочем, работа в корпоративном отделе банка позволила Максиму познакомиться с целым рядом потенциальных инвесторов из числа руководителей кировских компаний.

— Люди часто не верят, что проект в сфере детского спорта способен окупиться. Сейчас мы общаемся с четвертым потенциальным инвестором. Пока прогноз позитивный. Если все будет складываться в рамках плана, то уже к осени мы сможем построить собственный, первый в городе футбольный манеж. На этой базе можно будет говорить о дальнейшем развитии проекта, — отметил в конце беседы предприниматель. ▲ (0+)

КРУПНАЯ РОССИЙСКАЯ МЕДИАКОМПАНИЯ РАЗЫСКИВАЕТ ВЕДУЩЕГО ПРОГРАММИСТА C#

Основные функции:

- Разработка существующего ПО и его обслуживание, написание кода по постановкам на создание функционала.
- Оптимизация кода, разработка архитектуры БД.
- Администрирование баз данных, программирование.



Требования:

Уверенные знания основ C#, Net Framework, основы SQL.

Желательно знакомство с системами контроля версий, ADO.NET, LINQ, RegEx, ASP.NET.

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ		
Гор., обл., РФ	Грузовое такси «ПОДОРОЖНИКИ», Фольк., Газели, Бычки, подача 15 мин,нал/безнал, дог-ры на трансп.обсл, От 420 р/ час и 11,5 р/км, без вых.	340-320, 777-491, www.340-320.ru
Сборные грузы по РФ, Москва, Екатеринбург, Пермь	ARTEGO Мерседес 6,8 м, РЕНО, 4-10 т, Мерседес бортовая платформа 7,2м., 13т, Кран-манипулятор 3т., Камаз-вездеход, Самосвал, Вездеход-манипулятор, любая форма оплаты, выделяем НДС	78-40-23, 78-40-46, 78-22-67
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5х2,1 м. Фреза для ямочного ремонта. При заказе на 4 ч и больше - Скидка!!! Самосвал 15 т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автоуслуги Валдай, открытый борт, 5 т.,6 м, груз до 8 м. Нал/безнал.	786-796
Гор., обл., РФ	Газели, бычки, фольксваген.(с 8:00 до 20:00) Любая форма оплаты. Диспетчерские услуги.	340-111, 78-96-35, 340-111@bk.ru
РФ	Мерседес 1223 6 т, V 45 куб.м,тент, штора,длина 7 м + прицеп 5 т V 47 куб.м, тент длина 7,50 м верх, бок, зад. Общий V = 92 куб.м	467-460, 25-15-20
РФ	Мерседес-1217, 47 куб.м, до 6 т, 7,70 м, фургон	46-74-60, 25-15-20, 8-912-701-16-75
РФ	Скания -93, г.п. 8 т, объем 50 куб./м, длина 7,8 м, фургон, Скания-113, реф. 12т, длина 8,5 м, V 50 куб.м., попутные грузы, нал./безнал	46-74-60, 25-15-20, 31-91-30
СПЕЦТЕХНИКА		
Гор, Обл	Аренда автовышки. Коленчатая – 22м. Телескопическая – 18м. Цена от 900 р/ч. Без выходных. Нал/Безнал. Заключаем договора. На объем работ действуют скидки.	73-83-72, +79229938372, 738372@mail.ru, www.spectech43.ru
Гор., обл	Услуги автовышки, телескоп и коленчатая 18-22м. Оплата нал./безнал.	Тел.77-43-17
Гор., обл.	Щетка дорожная-уборочная. Гидроклон, гидромолот. Виброкаток (трамбование, укатывание различного грунта), Ямобур (бурение отверстий в грунте до 2,5 м, закруч. винт. свай). Самосвал 15т.Снегоочиститель роторный, снегометатель. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	АВТО - КРАН 14-32 т., стрела 14-40 м. КРАН-БОРТ 11тн, длина 6.7м, стрела 3тн.	44-33-30(МТС), 57-99-63, 8-912-824-93-90, 8-912-375-31-98, www.avtokran43.ru
	Автокран - 90 т., стрела до 43м.. Нал/безнал	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
	Автокран бортовой КамАЗ-стрела от 5 т. до 9 т., борт от 15 т. до 25 т+прицеп 8 м./15 т., нал/безнал, без выходных.	77-30-77, 77-00-77, 49-57-23
Гор., обл.	Автокран-борт, манипулятор, стрела до 3 т, борт до 6 т, размеры кузова 5 х 2,1 м. При заказе на 4 часа и больше - Скидка!!! Самосвал 15т. Песок, щебень, гравий и т.д	77-10-11
Гор., обл., РФ	Автокран-борт-вездеход, борт 10т., 6м., Вездеход-самосвал 10т., Автокран-борт мерседес до 15т., до 8,5м. Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. От 950р - за 1 час.	78-2230
Гор., обл., межгород	Кран - борт г/п 12т., кузов 6,5/2,45/1,2 ,манипулятор г.п.3т(6т) длина10м , прицеп 8м 10т. Гор., обл., межгород , нал./безнал.	49-23-83
Гор., обл.	Экскаватор-погрузчик TAR SUS. Гидромолот-телескоп. Глубина копания 6м. Кабельный ковш объем 1,2куб.м.; 0,3куб.м. Самосвалы. Нал/безнал.	47-11-48, 8-912-703-50-66
ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ		
Город/область/ межгород	Аренда турист/город/междугород автобусов (от 10 до 51 мест.) На любые расстояния и вахты. Все автобусы допущены к детским перевозкам. Любая форма оплаты	42-17-17, bbus@gmail.com

ДЁШЕВО

**еврошины43.рф**
продажа и установка всех типов шин

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Экскаватор-погрузчик CAT 428D
- Экскаватор-погрузчик JCB 2 CX, фронтальный ковш 0,6 м³ + вилы, экскаваторные ковши (ширина ковшей 40 см, 60 см).
- Компрессор 3-5 м³ в минуту на 2 молотка, от 700 руб./час

УСЛУГИ СПЕЦТЕХНИКИ

- Самосвалы от 5 до 30 тонн.
Продажа: песок, щебень, гравий, чернозем, грунт, раствор, бетон, кирпич силикатный, блоки стеновые.
Без выходных.

т.: 44-10-45, 49-10-45

т. 777-677

ДОГОВОРНЫЕ ЦЕНЫ НА ДОСТАВКУ!

МИНИМАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ – 400 РУБЛЕЙ!

Безупречная доставка грузов из Москвы и Санкт-Петербурга
Для всех новых и вернувшихся клиентов – скидка 10%*

**ЛОГИСТИКА**

г. Киров, ул. Московская, 114 а
8 (8332) 22-23-97
*Бессрочно



**POSTBURO**
БЫСТРО. УДОБНО. С УМОМ



КИРОВ

Экспресс почта. Сэкономь на доставке.

Заберем, упакуем, отправим
и доставим прямо в руки

Агрегатор служб доставки «ПостБюро»
тел. (8332) 219-100

Телеком в поисках точек 5G

Эксперты и ведущие игроки телекоммуникационной отрасли обсудили перспективы будущего связи стандарта 5G на ежегодной конференции газеты «Ведомости» при поддержке Tele2. Накануне конференции стало известно, что Госкомиссия по радиочастотам (ГКРЧ) разрешила российским сотовым операторам разворачивать пилотные сети пятого поколения в диапазонах, которые не будут попадать в мировую экосистему телекоммуникаций 5G. Участники форума сошлись во мнении, что это затормозит развитие отечественного телекома. Глава аппарата ГКРЧ Денис Ляшенков заявил, что власти готовы вернуться к рассмотрению этого вопроса и учесть мнение сообщества.



Анатолий Голомолзин,
замглавы ФАС России

— Задача состоит в том, чтобы изначально сохранялись условия конкуренции. Мы не можем принимать решения, направленные на то, чтобы один оператор обслуживал эту единую инфраструктуру, когда есть возможности для того, чтобы в этом участвовало все телекоммуникационное сообщество. Есть соответствующий опыт и в 2G, и в 3G, и в 4G, и мы не видим оснований для того, чтобы отказываться от этих наработок.



Алексей Корня,
президент «МТС»

— 5G — это не только про телеком, но и про цифровую экономику вообще. Первое, сейчас для развития 5G недостаточно свободного спектрального ресурса. Базовой технологией в мире является технология, которая работает в диапазоне



3.5 ГГц. И нам необходима госпрограмма, нацеленная на высвобождение этого ресурса. Хотя дополнительными могут быть спектры 4.5 и 4.9 ГГц, но они точно не являются основными. Суммарно нам нужно на всех операторов, исходя из прогнозов роста трафика, от четырехсот до шестисот мегагерц в этом спектральном ресурсе, и до одного гигагерца в высоком спектральном ресурсе. Сети 5G построить только на высоких частотах невозможно в силу недостаточности радиуса покрытия. 5G — это будет комбинация двух диапазонов. Второй момент, очень важный, мы считаем, что необходимо прозрачное, понятное и последовательное регулирование доступа операторов к этому ресурсу. Исторически такими правилами были конкурсные процедуры; можно сохранить их, можно пойти в сценарий, где спектральный ресурс будет выделяться на объединение операторов, но в любом случае, наша принципиальная позиция, что сами операторы должны быть непосредственными пользователями этого ресурса. То есть неправильно с нашей точки зрения, если спектр будет распределяться не на операторов. Это будет вести к снижению конкуренции, это будет непоследовательно по сравнению с тем, как развивались технологии 2G, 3G и 4G. Есть оптимальный сценарий, когда операторы, работающие на существующей инфраструктуре, с использованием взаимного обмена. Они могут ее развивать, оптимизировать инвестиции в использование соответствующего частотного спектра.



Сергей Эмдин,
генеральный директор Tele2

— Есть четкое понимание, куда идет мир, и если мы не хотим отстать, мы действительно должны расширять спектр в 3,4-3,8 ГГц, поскольку именно здесь появится экосистема и оборудование. Именно в этом диапазоне мы проводим тестирование и у нас уже есть первый опыт, но пока нет четкого понимания, как будет идти этот процесс далее. С точки зрения того, как отрасли подойти к 5G, есть объективные проблемы, несмотря на все наше желание развивать прямую и открытую конкуренцию. Спектр 3,4-3,8 ГГц — всего 400 МГц, соответственно, на четырех игроков частот будет мало. Несомненно, хорошее решение — шеринг в виде инфраструктурного оператора или введомого оператора в том или ином регионе. Или мы будем диспропорционально распределять спектр, или же ждать, когда в международной экосистеме появятся



Василь Лацанич, генеральный директор «Вымпелком» и Сергей Эмдин, генеральный директор Tele2

дополнительные виды спектра, и тогда каждая компания будет развиваться в разных его сегментах. Но это задержит процесс развития сети пятого поколения в России, а 5G – это не только телеком, но и вся цифровая экономика. На чем фокусируется Tele2 в этом сложном интернет-мире? Мы фокусируемся на клиенте и на знании об этом клиенте. И с точки зрения знаний о клиенте, повсеместная цифровизация, которая будет происходить еще большими темпами, облегчит данную задачу.



Владимир Кириенко,
первый вице-президент «Ростелекома»

– Сейчас активная дискуссия идет вокруг частот, но это первый шаг. Ключевой

момент – развитие конечных технологий, которые позволят достичь новых высот в цифровизации индустрий. И здесь мы не должны выбирать альтернативную ветку развития.

Мир уже идет определенным спектром. Можно его расширить: 3,4–3,8 ГГц, но в целом мы понимаем, что здесь сосредоточены эти технологии. Если мы пойдем альтернативной веткой – ну, начнем искать там, где светло, где проще расчистить спектр, у нас есть высокие риски. Мы считаем, что риск связан, в первую очередь, с тем, что мы можем изолировать себя от технологических преимуществ, от разработок, которые уже апробированы в других странах. Поэтому в первую очередь необходим поиск оптимального диапазона. Дальше – кропотливая работа, поиск балансов и технологических решений для его расчистки. Мы тоже уверены, что мы должны обеспечить равный доступ всем операторам. Мы соревнуемся не друг с другом – мы соревнуемся с рынком, и мы соревнуемся за время выхода на этот рынок – time to market*. У нас есть некий дедлайн, который мы сами себе должны поставить. В 2019 году мы должны решить и утвердить подход к расчистке интересующих нас диапазонов.



Геворг Вермишян,
генеральный директор «Мегафона»

– Без 5G развить долю цифровой экономики и ВВП на двузначном уровне будет просто невозможно, потому что современные технологии не в состоянии будут прокачать такое количество данных или обеспечить такие задержки, или прокачать на таких скоростях. Единственное, что бы я добавил к уважаемым коллегам, не забывать о так называемом семисотом диапазоне. Он весьма популярен глобально, и под него вендоры в «дорожных картах» и вендоры как телекоммуникационного оборудования, так и оборудования терминального действительно разрабатывают и скоро уже выпускают не то что прототипы, а прямо как бы боевое оборудование, и семисотый диапазон в нашей стране – в определенной степени уникален. Он номинирован в операторы, по-моему, лет восемь назад, и так же точно операторы исправно платят радиочастотный опекс, однако пользоваться мы им не можем, потому что там мультиплексы. И мы в «Мегафон» питаем очень большую надежду на то, что процесс цифровизации телевидения позволит высвободить эти частоты, и эти частоты перейдут в пользование операторам, которые создадут экономическую ценность на этом активе.

Напомню просто, что частотная история в 5G не может сводиться к разговору «нам нужен только один диапазон». К сожалению, нет. Например, для промышленного интернета совершенно не нужен миллиметровый диапазон. Для V2X**, беспилотных автомобилей или для киберхирургии – там однозначно нужно не то что мили, а наносекунды задержки, и это может обеспечить только верхний слой. Одновременно большая часть продуктов попадает действительно в слой 3,4–3,8 ГГц. Поэтому мне кажется, что на самом деле, если строго стратегически подходить к вопросу необходимости в частотах, то надо на самом деле обращать внимание на все 3 угла этого треугольника, а именно, на миллиметровый, на 3,4–3,8 ГГц и на семисотый.



Василь Лацанич,
генеральный директор «Вымпелкома»

– Экономическая ситуация в телеком отрасли ухудшается буквально с каждым днем. Проблема лежит в сферах регулято-

рики, конкуренции, возможностей технологического развития для большинства, если не всех телеком игроков в стране. У нас это приобретает какие-то очень драматические очертания. В первую очередь, давайте посмотрим на то, как себя ведет доходность отрасли. Любой бизнес, особенно на фоне волатильности национальной валюты, обязан пытаться расти. Так вот, бизнес телекома последнее время растет на единицы процентов и уже, в принципе, не бьет инфляцию.

И вот, в среднем мы имеем рост ниже инфляции, более стабильную валюту, но, тем не менее, с тенденцией к ослаблению долгосрочной, а стоим на пороге технологического перевооружения, входа в 5G и необходимости платить за частоты и новое оборудование. То есть находимся в таком диком цугцванге, когда любое следующее движение только ухудшает наше положение.

Недавно было опубликовано исследование, показывающее, что по цене интернета для потребителя Россия находится на 12-м месте снизу. Вам кажется, что это очень хорошо. У нас такой дешевый интернет! На самом-то деле, в результате индустрия неспособна нормально инвестировать. А пока мы не инвестируем в следующее поколение, у клиентов будут неизбежно ухудшаться качественные показатели того, чем они сегодня пользуются.

Пока мы гоняемся за ценой СМС-ок и условным роумингом, мы убиваем цену, точнее, доходность от наших базовых услуг, а базовыми давно являются услуги передачи данных и базовых голосовых сервисов. В конце концов, мы приходим к тому, что нам нужно резко расширяться в сторону увеличения спектра и технологий 5G, но, я уже говорил, нам не хватает денег, а частот все еще нету. И очень правильно было сказано: были мечты о том, что на 4,5–4,9 ГГц можно что-нибудь делать, были мысли о том, что миллиметры помогают – не помогают! Технологий нет. Есть только C-band***. И пока в C-band'e частоты распределяются на операторов по вторичной основе, мы с вами не будем иметь нормального 5G интернета. Что мы имеем в ближайшее время. C-band распространяется на оператора так же, как в свое время было и 2G, 3G, 4G, хотя в каких-то, откровенно говоря, критических точках нам всегда власть помогала экстра усилием. Но систематически нормального распределения частот, достаточных для действия операторов, не было. Таким образом, если у нас затормозится развитие интернета, и мы не получим частоты, которые можно быстро, качественно и экономически целесообразно осваивать, и, плюс, мы не получим хорошие возможности переоснащения существующих частотных диапазонов в 4G и особенно в 5G, мы столкнемся с отсутствием нормальной 5G-услуги и через год, и через два, и через три, и может даже дольше.

Посмотрите: на сегодняшний день в большинстве стран, да и в принципе даже и в России это ощущается, – более половины экономики завязано на передачу данных и цифровизацию. Не зря цифровая экономика является одним из приоритетов государства! Но в данном случае цифровая экономика и цифровые данные – это кровь, а операторы – это венозно-артериальная система. Не будет этих венозно-артериальных систем, не будет куда крови течь. ▲ (0+)

*time to market – время выхода на рынок, параметр, имеющий решающее значение в отраслях, где продукты или услуги быстро устаревают. **C-band – в международной практике диапазон частот радиосвязи от 3,4 до 8 ГГц. Этот диапазон, в частности используется в сетях Wi-Fi. ***V2X – технология использования беспроводных сетей на транспорте с целью обеспечения активной безопасности. Автомобиль, оснащенный такой системой, сможет взаимодействовать с окружающими объектами. Фото предоставлено организатором мероприятия – деловой газетой «Ведомости»

К)СЕРВИС☎ +7 (8332) 45-06-64
г. Киров, Октябрьский пр-т, 81а**Внеси предоплату 900 руб. вместо 1500 и получи гарантию лучшей** цены на онлайн-кассу**

** Сделаем цену ниже, если найдете предложения дешевле

**Прием заявок КРУГЛОСУТОЧНО**

*акция действует до 21.06.2019 г., подробнее у менеджеров

Как правильно выбирать онлайн-кассу

**Даниил Игошев,**
руководитель отдела продаж
компании «К)Сервис»

— Для покупки онлайн-кассы остается совсем немного времени. Если ИП на ЕНВД или ПСН регистрирует кассу до 1 июля 2019 года, он сможет получить налоговый вычет до 18 000 рублей согласно ФЗ № 349. В результате онлайн-касса достанется фактически бесплатно. Кроме этого, 2200 рублей получают в качестве бонуса на техобслуживание онлайн-кассы те предприниматели, которые приобрели ее в «К)Сервис» до 21 июня 2019 года.

Специалисты рассказывают, что третья волна перехода на онлайн-кассы вызывает массу вопросов, в первую очередь, от представителей малого и микробизнеса. Предприниматели спрашивают, какая модель лучше, как она поможет бизнесу, какие нюансы нужно учитывать. Как подобрать кассу под конкретные объемы продаж и ассортимента, рассказывают эксперты ГК «К)Сервис».

Типы касс

На рынке есть несколько вариантов онлайн-касс:

- автономные кассы или кнопочные кассы-калькуляторы, которые управляются только с помощью кнопок;
- фискальные регистраторы, которые нужно подключать к ПК с системой товарного учета;
- смарт-терминалы. Этот вид имеет наиболее широкий функционал. В них есть своя товаро-

учетная система, личный кабинет с отображением статистики. Кроме того, к ним легко подключается кассовая периферия — весы, сканеры штрих-кода, дисплеи покупателя. С ними можно работать как в магазинах, салонах, так и на выезде. Многие модели работают от аккумулятора и весят чуть больше мобильного телефона. Например, новинка от компании «Эвотор» — модель 5i — весит меньше 400 грамм и помещается в карман куртки. При этом касса работает до 12 часов без подзарядки. Поэтому эту модель часто используют для доставки товаров, выездной торговли.

Дополнительные возможности для бизнеса

Онлайн-касса — это не просто повинность, а реальная возможность для развития бизнеса. Самые широкие возможности имеют «умные» кассы. Для касс «Эвотор», например, разработано более 400 приложений для бизнеса.

Прием любых видов платежей

Сегодня более половины покупок оплачиваются банковскими картами. Поэтому важно, чтобы касса принимала любые виды платежей. В «Эвотор 5i» есть встроенный эквайринг, который обеспечивает прием как наличных платежей, так и оплаты картой или с помощью мобильного телефона. ☎

Смарт-терминал Эвотор 5i
фото предоставлено рекламодателем

Летние опасности: секреты выживания питомцев

Лето — для хозяев собак и кошек — «жаркая» пора и травмоопасный сезон. Питомцы, как и люди, очень ждут любой возможности выйти из дома или поехать за город, но нередко это оборачивается повреждениями конечностей, а открытые окна и балконы — падением и травмированием для кошек.

С какими основными травмами животных приходится сталкиваться владельцам и когда надо начинать беспокоиться?

Трудности лета

Повреждения питомцев условно можно разделить на несколько видов:

■ Порезы конечностей. Только специалист может оценить серьезность проблемы и определить дальнейшее лечение. Обширная резаная рана может быть поверхностной и требовать только обработки, а глубокая и узенькая ранка может потребовать серьезного хирургического вмешательства и наоборот.

■ Покусы. Любая укушенная рана у кошки, собаки или другого животного считается инфицированной, и существует опасность бешенства! Особое внимание уделяйте случаям покусов любыми незнакомыми домашними или дикими животными при выездах на природу, на дачу и пр.

■ Автотравмы и падения с высоты. Наиболее тяжелыми травмами и, наверное, одними из самых распространенных, являются автотравмы у собак, а у кошек — падение с высоты. Собаки могут выбегать на дороги и попадать в ДТП. Коты весной и летом часто падают с высоты — они, вопреки расхожему мнению, далеко не всегда могут правильно сгруппироваться при падении.

При сильных ударах животное, как правило, получает множественную травму. Особенно опасно повреждение внутренних органов, так как внешне питомец может выглядеть абсолютно нормально, не показывать боли, но при этом терять большое количество крови, которое будет попадать в брюшную полость. В большинстве случаев при автотравме или падении с высоты развивается травматический шок. Не надейтесь, что ваше животное «отлежится», а привозите незамедлительно в ветеринарную клинику, потому

**Иван Одегов, ветеринарный врач,**
хирург ветклиники «Биосфера»

что любая минута промедления может сыграть роль.

■ Ожоги. Относительно нечасто, но встречаются и ожоги. Не имеет значения, чем вызван ожог: температурным воздействием или химическим веществом, он всегда сопровождается сильной болью.

■ Случайные ранения. Пожалуй, одни из самых серьезных травм — случайные ранения, например, на охоте.

Остров безопасности

— У нас были случаи, когда владелец собаки принял ее за кабана и случайно подстрелил. Или животное напоролось на рога оленя. Причем эта история по-

вторялась с собакой несколько лет подряд. Собаку каждый раз мы спасали, — комментирует Иван Одегов, ветеринарный врач, хирург ветклиники «Биосфера». — Один совет хочу дать владельцам животных — при серьезной травме постарайтесь доставить животное в ветеринарную клинику как можно быстрее. Основное правило в оказании первой помощи животному — не навреди. Очень важно

соблюдать спокойствие, не паниковать и не совершать необдуманные поступки. Также не стоит заниматься самолечением, это может привести к фатальным последствиям. Занимаясь самолечением, вы можете упустить из виду какой-нибудь важный симптом или неправильно расставить приоритеты в лечении травматической болезни. Мы всегда готовы оказать экстренную помощь животному, попавшему в беду.

В сети ветклиник «Биосфера» над пациентом работает целая бригада врачей: узист, рентгенолог, врач-хирург, а экстренные пациенты принимаются вне очереди.

— «Биосфера» предоставляет весь необходимый спектр современных услуг оперативной ветеринарной хирургии, травматологии и ортопедии. Если было оперативное вмешательство, то питомца помещают в бесплатный стационар для наблюдения за состоянием. Так мы можем быть уверены, что сделали всё для сохранения жизни вашего животного, — добавляет Иван Александрович. ☎

**БИОСФЕРА**
ветеринарная клиника

На консультацию и/или лечение можно записаться по телефонам клиник «Биосфера»:
• ул. Солнечная, 19б, 44-97-97;
• ул. Московская, 4, 38-39-40;
• ул. Чернышевского, 7, 44-27-97;
• ул. М. Гвардии, 2д, Нововятский р-н, 44-67-97.
• Или по телефону круглосуточного филиала на проспекте Строителей, 9, к. 1, т. 44-37-97.

Комбайны отделяют от бюджета:

машиностроение оставили без прямых субсидий

Российское сельхозмашиностроение планируют оставить без ключевой меры поддержки. Агробизнес обеспокоен информацией о планах федерального правительства с 2020 года отменить ставшую популярной «программу 1432», по которой часть производителей сельхозтехники получали субсидии в обмен на обещание предоставлять скидки. Но чиновники заявляют, что бюджетные средства останутся в отрасли, будут задействованы другие механизмы.

Около месяца назад на совещании у вице-премьеров федерального правительства Дмитрия Козака и Алексея Гордеева было решено отказать от выделения прямых субсидий отдельным производителям сельхозтехники по «программе 1432», которая действовала с 2013 года.

Уже достаточно давно критики действующего сейчас механизма обращали внимание на то, что львиную долю средств получали лишь несколько предприятий отрасли. По всей видимости, федеральные власти применяют и в этой сфере идеологию, которая уже опробована при субсидировании процентной ставки по кредитам для сельхозпредприятий. Это должно стимулировать конкуренцию среди машиностроителей и сдерживать рост цен на сельхозтехнику.

Среди массы мнений мы приводим позицию руководителя одного из известных в России машиностроительных предприятий армавирского завода «Кубаньжелдормаш». ▲ (0+)

– Правительство России планирует с 2020 года отменить предоставление субсидий для производителей сельхозтехники в рамках постановления №1432. В качестве альтернативы предложат лизинговые механизмы поддержки.

Впервые я целиком и полностью поддерживаю правительство, видимо у них появился русский экономист и патриот, к которому прислушались. Все рекомендации западных советников направлены только на то, чтобы российская промышленность умирала под видом помощи и поддержки, которая по факту превращается в локализацию мировых гигантов и вывод денег из страны.

Кто в этот же день выступил против? Имен называть не буду, все и так их знают. Это те люди, которые якобы поднимают машиностроение в России. Естественно, за счет государства.

95% всей помощи по этой программе получают 2-3 предприятия, которые превратились в настоящий оазис экономического роста и прорывных технологий.

Я неоднократно говорил, что поддержка любой производственной компании – это создание условий, при которых конечному потребителю выгодно покупать его технику. Тогда это будут жизнеспособные предприятия, готовые к конкуренции с мировыми европейскими и азиатскими компаниями, а не заводы, чья продукция никому не нужна, но «надо ведь слезать с углеводородной иглы».

Главные аргументы и громкие лозунги всех этих получателей государственной помощи и субсидий будут теми же, что и всегда – падение промпроизводства в России, массовые сокращения людей, сокращение заработной платы, опасность социального взрыва и так далее, жути нагнать они могут, особенно на неокрепшие умы наших чиновников, которые не смогут отличить сеялку от комбайна.

Вы знаете, как работает эта система сегодня?

Программа в рамках постановления № 1432 действует с 2013 года. В рамках нее государство субсидирует 15-20% стоимости сельхозтехники, на эту сумму заводы предоставляют аграриям скидки.

Фактически это выглядит так – я произвожу разбрасыватель удобрений и пытаюсь продать его на рынке за 350 тысяч. Получатель этих субсидий производит этот же товар за 400 тысяч, но продает его за 320 тысяч. Разницу компенсирует государство, фактически граждане. Технические характеристики при этом практически одинаковые. Войти в эти программы крайне сложно, а то и невозможно. Как пример, завод «Кубаньжелдормаш» имеет замкнутый цикл производства, от литейного производства до упаковки, 600 человек, но мы не можем доказать нашему Минпромторгу, что мы российский производитель. При этом зарубежные марки сельскохозяйственной техники, которые собирают на территории РФ, также имеют право участвовать в программе, и они вошли в нее.

В итоге вся эта программа превратилась в фарс, когда все деньги «сельхозпроизводители» не зарабатывают, а получают. И все управленческие процессы в итоге идут не на оптимизацию производства, поиск новых

рынков и создание конкурентной техники, а на поиск схем для участия в госпрограммах и стремление вырвать кусок побольше. В этом и кроется крах всех попыток президента поднять отечественную промышленность. Он дает возможности не тем, кто может и хочет, а тем, кто рядом. А дальше по нарастающей, те, кто получает деньги, через друзей-чиновников и СМИ делают так, чтобы этот источник был постоянным и недосыгаемым для других, параллельно проталкивая всевозможные ГОСТы, требования, предписания, по которым остальные вынуждены либо сворачиваться, либо работать всегда под нависшим молотом органов.

В итоге после 20 лет поднятия промышленности из руин мы имеем практически полное уничтожение реального производства и содержание 50 компаний на искусственном дыхании (бюджетном финансировании). Еще есть большое количество локализации западных компаний, но они сейчас тут не особо видят перспектив – «клиент беден».

Впервые правительство подумало о промышленности в долгосрочной перспективе, вопрос в другом, а многие ли дожили или доживут, когда будет создана среда для своих производителей? Я как производитель полностью одобряю отмену программы 1432, она будет способствовать росту реальных производителей, а не мыльных пузырей. Лучше загубить 3 огромных старых дуба в поле, чтобы на этом месте вырос большой здоровый лес.

Обращение к тем, кто там наверху и хоть иногда думает о будущем России. Поддерживайте фермеров, колхозы, агрохолдинги, животноводов, тех, кто создает готовый продукт – комбикорм, семечку, пшеницу, скотину и т.д. Пусть они развиваются и таким образом потянут за собой нас, потому что мы производим технику для них, а не для чиновников, которые пишут программы. Решайте причины, а не гасите результаты следствий.

Что же касается производителей, лучше помогите деньгами на оборудование. Не надо деньги давать, просто скажите, чтобы реальные заводы выбрали самое срочное и важное, что им нужно. И дайте долгосрочное кредитование на это оборудование под 1-3%. Деньгами никому не давайте, все уйдет по карманам. Мы нуждаемся в качественном оборудовании, чтобы мы могли реально делать качественную технику и предлагать ее потребителям значительно дешевле импортной, чтобы «землепашец» выбирал нас не по принуждению, а по желанию (цена/качество). Денег, которые уходят на содержание фондов по поддержке промышленности, хватило бы оснастить самым передовым оборудованием 8-10 заводов России, которые потом уже конкурировали бы между собой и с миром. Банальные вещи, но сегодня и их никто не понимает. К сожалению.

Если же эти деньги хотят забрать у сельскохозяйственной отрасли и построить два бизнес-центра в Москве, тогда я двумя руками и ногами за то, чтобы эти деньги оставили на «программу 1432». Все как обычно для нас, выбираем из двух зол меньшее.

Источник: facebook.com/kubanzheldormash

Источник фото: zdm.ru



Вячеслав Яковлев,
генеральный директор ТД «Кубаньжелдормаш»



Стоит ли мыть улицу с шампунем

Традиционно считается, что для твердого покрытия подъездных дорожек и тротуаров коммерческого объекта или жилого дома не требуется особого ухода: «Дождик все смывает». Но это не всегда так, в первую очередь, когда речь идет о брусчатке, утверждают специалисты клининговой компании «Деликат-Сервис».

Традиционное до недавнего времени асфальтовое покрытие за счет входящих в его состав пластичных материалов действительно имеет достаточно монолитную структуру. Она защищает его от вредных веществ, которые оказываются на поверхности и разрушают покрытие.

А вот брусчатка — пористый материал. Она отлично впитывает воду, частицы грунта, антигололедные реагенты, машинное масло, моторное топливо и прочие загрязнения. Все это лишь отчасти смывается осадками. А значит, проникает внутрь и разрушает покрытие.

— Владельцы зданий и территорий приветствуют наведение чистоты внутренних помещений, а уборку территории предпочитают заказывать только в самом минимальном объеме, — рассказывает директор клининговой компании «Деликат-Сервис» Татьяна Бармина и уточняет. — Простой подсчет расходов, которые понадобятся на восстановление брусчат-

ки, показывает, что на ее защите лучше не экономить.

Эксперты отмечают, что долгий срок службы брусчатки можно обеспечить за счет ее покрытия гидрофобными составами. Но для выполнения этой важнейшей операции по сохранению уличного покрытия его нужно подготовить к обработке. В первую очередь, это глубокая сухая и влажная очистка.

Профессиональный уход за брусчаткой обеспечивает существенное увеличение срока ее службы. То есть мыть «улицу с шампунем», а точнее, с применением специального состава, — это не каприз, а очень рациональное решение. Все эти современные технологии доступны и у нас, утверждают в «Деликат-Сервис». ☛



г. Киров, ул. Московская, 107 Б, оф. 905
(8332) 782-782, 410-402
ds-complex.ru
uborka_kirov



“Средняя стоимость замены брусчатки, включая работы и материал, около 800 рублей за кв.м. То есть она приближается к напольным покрытиям внутренних помещений. При этом уличные покрытия испытывают куда более серьезные нагрузки: различные загрязнения, перепады температур, соли, песок... Но при грамотном уходе ваша брусчатка будет служить гораздо дольше. В нашей компании есть необходимые технологии, средства и оборудование для чистки и ухода за плиточными покрытиями любых видов.

— Татьяна Бармина, руководитель клининговой компании «Деликат-Сервис»

Продаю оборудование:

- металлообрабатывающие станки
- стоматологическая установка

Аренда помещения

оборудованного под банк (S=205.2 м²)

Аренда офисных помещений

тел.: (8332) 40-66-37, 40-66-56, 40-65-62

АРЕНДА ОФИСНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Площадь: от 18 до 100 м²
Адрес: г. Киров, ул. Щорса, д. 95



т. 8-912-717-83-11

АРЕНДА

- Теплые и холодные торгово-складские помещения, площадь от 90 до 600 кв.м
- офисные помещения, площадь от 9 до 90 кв.м
- Адрес: г. Киров ул. первая Базовая, 4.
- Офис (S = 150,0 кв.м), г. Киров, ул. Воровского, 20
- База - ул. Загородная, 3 - офисы от 10-15 кв.м

т. 70-40-22, 70-35-13, 8-912-371-87-36

ЗЕМЛЯ



ПРОДАЕТСЯ ЗЕМЛЯ ПОД ИЖС

Коттеджный поселок «Раздолье»
Дорога, электроэнергия, перспектива газификации, плодородная почва
Участки 10-15 соток
10 тыс. руб. за сотку
д. Кобели (Кстинино)

тел. 78-58-18, www.zemlia-kirov.ru

ПРОДАЖА



Нежилое помещение с земельным участком

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 1 575,1 м²
5-эт. здание (2 подъезда)



Здание автостоянки с земельным участком 2711 м²

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 10,4 м²
Транспортная доступность, электрификация, собственность



Теннисный корт с земельным участком

Кировская обл., Оричевский р-н, п. Сосновый бор, санаторий «Сосновый бор».

Площадь 739 м²

тел.: +8 (812) 334-43-66 (доб. 295, 296), 8-925-003-05-64

Подробная информация об объектах на сайте www.lot-online.ru

ПРОДАЖА, РЕМОНТ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИХ СТАНКОВ И ДЕРЕВОРЕЖУЩЕГО
ИНСТРУМЕНТА (ПИЛЫ, ФРЕЗЫ, НОЖИ)



ПРОДАЖА ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИХ СТАНКОВ



г. Киров, ул. Производственная, 39А,
т. 70-40-70, 70-41-07, сайт: [STANKI43.COM](http://stanki43.com)



- ЭЛЕКТРОДЫ
- ПРОВОЛОКА
- НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ

А также:
круг, лист,
шестигранник,
труба,
проволока,
бронза,
латунь



ЭЛЕКТРОДЫ – ЭТО ЗДМ

Собственное производство

Доставка – БЕСПЛАТНО. ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН



ул. Заводская, 37, т.: (8332) 35-30-17,
46-31-04, 46-31-05, 44-05-64
www.zdm43.ru

СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

ПЕНОПЛАСТ, СКОРЛУПА ППС для утепления труб, любого диаметра и толщины от производителя.	Тел.(8332) 55-60-13, 77-10-93
Поручни, балясины, ступени, вагонка, пол, блок-хаус, погонаж, лестницы дер. (производство и установка), производство дверей.	тел. 75-23-18
Профлист. Подшипники	(8332) 46-60-89, 703-089
Разработка и изготовление моделей ЭЛЕМЕНТОВ ФАСАДНОГО ДЕКОРА (карнизы, молдинги, откосы, подоконники, колонны, пилястры и др.).	тел.: (8332) 75-55-72, 55-78-20 E-mail: mp@penoceph.ru
Спецодежда, средства индивидуальной защиты, огнетушители	Тел. (8332) 704-586
ТЕРМОПАНЕЛИ: с акрило-полимерным покрытием, с мраморной крошкой, клинкерные. ООО ПК «ВикРус» Выставка «Загородный Дом».	ул. Солнечная, 8В Тел. 77-10-93, 8953-945-55-72
Электроды для ручной дуговой сварки, диаметр от 1,6 до 6,0 мм.	тел. 703-089, 46-60-89

ВАКАНСИИ

В салон цветов требуется сотрудник на должность флориста с творческими способностями	38-37-73
--	----------

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Лазерная резка лист. металла (сталь, нерж. сталь, алюминий, медь, латунь), а так же текстолита, керамики, паронита, металлопластика. Любые гравийные работы, токарные, фрезерные. Макс. размер заготовки 2500 x 1250 мм, толщ. до 6 мм. Точность раскроя до 0,1мм.	тел.: 75-55-72, 55-77-56, E-mail: mp@penoceph.ru
Эвакуация грузовой техники, тех.помощь. ООО «САНВТО»	тел.: 78-40-66, 78-40-46, 78-40-26, 78-40-23

Надежно.
Качественно.
Практично



Краски
и эмали



Грунт и
грунт-эмали



Лаки



Раствори-
тели



Спецэмали



Клеи

г. Киров, Мелькомбинатовский пр-д, 7, оф. 232-233,
т.: 66-12-70, 66-15-30, 78-30-32, www.lkm-prom.ru

АРЕНДА, ПРОДАЖА

- **Массив из 260 участков ИЖС.** г. Киров (всего 40 га) д. Олинцы. Экопоселок Олинцы-Парк. Вся инфраструктура. Все участки в собственности. Проект запущен в продажу.
- **Земельный участок под Торговый Центр.** Нововятск, ул. Советская, 41 МКР. 1 линия, в собственности, градплан, готов к продаже.
- **Земельный участок под Многоквартирный Жилой Дом 16 эт.** Нововятск, ул. Советская, 41 МКР. 1 линия, в собственности, разрешение на строительство. Готов к продаже.
- **Земельный участок.** Ул. Производственная, 45. 1 га, первая линия. Под торговый центр или производство. Готов к продаже.
- **Коммерческие помещения:** ул. Орловская, 20Б; ул. Свободы, 100. До 800 кв. м.

Цены на все
предложения
ниже рыночных

INVEST
DEVELOPMENT
GROUP

тел. 450-056

Услуги для бизнеса

Юридическая компания «Правовой стандарт»

**Регистрация бизнеса не выходя из офиса
с освобождением от уплаты госпошлины**

Юридические услуги.

Регистрация, реорганизация, ликвидация бизнеса.

Проверка контрагентов на благонадежность.

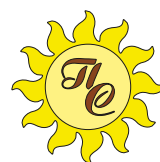
Электронные подписи.

Организация и сопровождение торгов.

Все услуги для сопровождения бизнеса в режиме
одного окна.



Екатерина Чернядьева, директор ЮК «Правовой стандарт»



Тел.: 42-33-62, 21-44-88, 21-22-99
Почта: pravostandart43@yandex.ru
Сайт: pravostandart.ru



Ирина Буюкова, руководитель



г. Киров, ул. Кольцова, 11
Тел. 8 (8332) 78-14-96
 profbuh_pravo

«ПрофБух и Право»

ПЕРВИЧНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ БЕСПЛАТНО*

Полное ведение бухгалтерии

Ведение налогового учета

Подготовка и сдача всех отчетов

Регистрация ООО и ИП

Составление договоров

*Бессрочно

Холодильники тают летом

? Что отличает холодильники премиальных моделей?

– Вопрос не случаен. Лето можно назвать сезоном холодильников. Во-первых, старые агрегаты могут не выдерживать дополнительные нагрузки, которые создает летняя жара. Во-вторых, лето – сезон заготовок, что является поводом для потенциальных покупателей изучить новинки. Производители бытовой техники используют этот тренд и представляют на рынке новые модели холодильников и морозильников.

Технологии для энергоэффективности

Сейчас можно вернуться непосредственно к вопросу. Рассмотрим его на примере моделей от компании LG – это один из технологических лидеров отрасли. Начнем с того, что в премиальных моделях используются самые технологические последние достижения.

Так в топовых моделях этого производителя, которые представлены в магазинах «Техпром», установлены линейно-инверторные компрессоры. У них несколько отличий от традиционных агрегатов. Во-первых, инженеры LG нашли интереснейшее по своей простоте решение, отказавшись от обычного электродвигателя. Поршень в лучших моделях этого производителя приводится в движение системой из электромагнита и пружины. Во-вторых, современная микропроцессорная система управления компрессором (инвертор) позволяет ему функционировать на оптимальных режимах.

Результат – максимально возможная в современных условиях энергетическая эффективность. Топовые модели холодильников и морозильников LG имеют специндексы A+.

Умные решения для топовых клиентов

Энергоэффективность особенно важна для топовых моделей, которые кроме всего прочего отличает большой объем внутреннего пространства. Во многом для большей экономичности премиальные модели имеют разделение зон. Один из самых продвинутых холодильников-морозильников LG оснащен стеклянной дверцей переменной прозрачности. Вы можете оценить запасы, не открывая дверцу.

И еще один признак дорогих моделей – максимальное использование IT-решений. Управление через интернет, дистанционное тестирование. Реализация технологий интернета вещей. Производители считают, что эти функции помогают деловым людям экономить время. **Р (16+)**



Ринат Десят'яров,
эксперт сети магазинов
«Техпром»



Бытовая техника
ТЕХПРОМ
цифровая электроника

• г. Киров, ул. Московская, 12.
Тел.: 38-55-55
• ул. Московская, 171.
Тел.: 413-106
• ТЦ «Микс» ул. Ленина, 169
Интернет-магазин **techprom.ru**

Деятельность в интернет-магазине осуществляет
ООО «АЗ» Юр. адрес: г. Москва, ул. Коновалова, д. 18,
пом. III. ОГРН 5167746450372

Страховка без ущерба

? Как получить страховую выплату без проблем?

– Что должен делать или не делать клиент страховой компании, чтобы получить компенсацию? Всегда рекомендую начинать еще до наступления страхового события. Ведь страховой полис – это, в первую очередь, договор, на основании которого и в соответствии с которым пройдет выплата страхового возмещения. Может быть кого-то разочарую, но скажу, что договоров страхования «от всего на свете» не существует. Договор страхования – это набор рисков, от которых и застрахован клиент. Конкретный же алгоритм действий при наступлении страхового случая зависит от вида страхования, страховой программы и других факторов. Поэтому, смотри пункт первый, а именно, – читай договор страхования, так как там предусмотрено, какие документы необходимо предоставить для подтверждения наступившего страхового события. В большинстве случаев без этого выплата не возможна.

Второй важный момент, который, порой, не учитывают клиенты, если, конечно, речь идет об имущественном страховании, страховщик должен осмотреть поврежденное имущество для оценки ущерба. Поэтому не торопитесь восстанавливать застрахованное имущество, будь то ТС или другое имущество, если вы еще не показали его страховщику. В противном случае проблемы с выплатой возникнут обязательно. Так как если страховщик не осмотрел поврежденное имущество – это основание для отказа в выплате страхового возмещения.

Пожалуй, это два важнейших момента, при соблюдении которых этап урегулирования убытков вы пройдете наиболее безболезненно.

Порой спрашивают, стоит ли привлекать юриста на этапе урегулирования. С одной стороны, страховой компании с профессионалами работать проще: меньше эмоций, больше понимания сути вопросов. С другой стороны, иногда юристы преследуют свои интересы, отличные от интересов клиента. И тогда мы сталкиваемся с целенаправленным затягиванием процесса урегулирования, чтобы спровоцировать различные неустойки и штрафы. Кстати в дальнейшем, в нашем мобильном приложении, которое можно скачать в Apple Store и Google Play, вы сможете не только приобретать страховые продукты, но и урегулировать, практически в режиме онлайн. В обозримом будущем, урегулирование без обращения в страховую компанию, осмотры поврежденного имущества в том числе, будут доступны нашим клиентам. Цифровой мир развивается, ВСК развивается вместе с ним. **Р (16+)**



Светлана Рассохина,
руководитель отдела
урегулирования претензий
Кировского филиала САО «ВСК»



ВСК СТРАХОВОЙ ДОМ

Кировский филиал страхового
дома «ВСК»
ул. Пятницкая, 23,
Тел.: 8 (8332) 41-30-70, 35-51-97,
35-04-87. **vsk.ru**

*САО «ВСК» ОГРН 1027700186062. ИНН 7710026574 Юр.адрес: г.Москва, ул. Островная, д.4, Кировский филиал страхового дома «ВСК»: г. Киров, ул. Пятницкая, 23. Лицензия Банка России от 11.09.2015: СЛ №0621, СИ №0621, ОС №0621-04, ОС №0621-05, ПС №0621.

АРЕНДА торгово-офисных и производственных помещений г. Слободской

- Торгово-офисные помещения от 11 кв.м, общая площадь 6000 кв.м (магазин, актовый зал, спортзал, офисные и другие помещения в сфере оказания услуг населению)

- Производственные и складские помещения от 200 кв.м до 8000 кв.м, общая площадь 40 000 кв.м

Производственный комплекс имеет:

- электроподстанцию с мощностью 2,7 МВт
- ж/д-тупик имеет платформу на 9 вагонов, погрузочно-разгрузочное оборудование

Подробная информация по тел. 44-51-15



Производственный комплекс располагается рядом с федеральной дорогой Кострома-Пермь

Мошенники с пробегом



Михаил Мартынов,
юрист, руководитель
юридического центра «Мартынов
и партнеры»

? Гарантирует ли чистоту сделки покупка б/у машины в автосалоне?

— Купить или продать поддержанную машину несложно — так же как и остаться при этом и без денег, и без машины. Причем уровень опасности здесь стабильно растет. Особое внимание нужно обратить на то, что покупка поддержанного автомобиля в автосалоне, как и «с рук», не является гарантией отсутствия проблем.

Уловки продавцов

Чуть больше недели назад ко мне обратился клиент, который в Тольятти приобрел «практически новый» автомобиль с заявленным пробегом около 2 тыс. км. Когда он решил «пробить» эту машину по базам данных, оказалось, что год назад тот же самый автомобиль продавали с пробегом более 100 тыс. км. Эта ситуация наглядно показывает, что информацию о транспортном средстве нужно проверять до сделки. При этом несколько записей в паспорте транспортного средства в автосалоне «объяснили» тем, что автомобиль оформляли на физических лиц при перегоне между автосалонами. По сути, эти действия можно охарактеризовать как самое настоящее мошенничество.

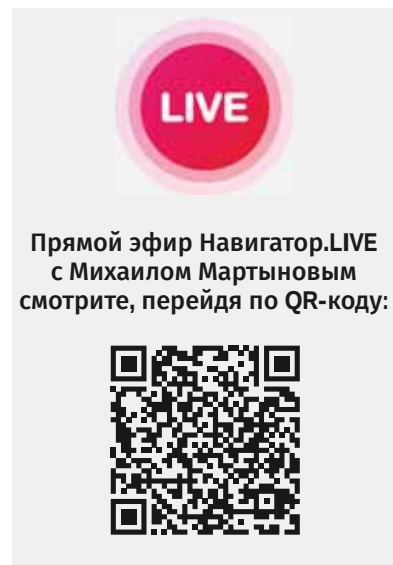
Знаю другую ситуацию, когда один из кировских автосалонов продал поддержанную автомашину с двигателем, который требовал капитального ремонта. При этом организация не уведомила об этом важном факте покупательницу. Только после моего вмешательства автосалон предложил вернуть деньги.

«Пробить» по базам

В любом случае я настоятельно рекомендую пользоваться онлайн-сервисами. Самый доступный из них — сервис ГИБДД. По номеру VIN он выдает всю основную информацию, на которую нужно обратить внимание: участие автомобиля в ДТП, собственников транспортного средства и даты его перехода из рук в руки. Также этот сервис позволяет выяснить обременения, которые проходят через службу судебных приставов. Для оформления машины с запретом на регистрационные действия придется самому заплатить долг.

Есть и другие онлайн-сервисы, которые содержат записи, исходящие от страховых компаний. Так, на autoteka.ru можно проверить данные о пробеге и ремонтах.

Пользуйтесь онлайн-сервисами и не жалейте времени на проверку технического состояния автомобиля. Где и стоит поспешить, так это при регистрации купленного авто в ГИБДД. Это позволит вам защититься от юридических фактов, которые могут «всплыть» после заключения договора. А если оказались в непростой ситуации, обращайтесь за помощью только к надежным юристам. **₽(16+)**



Прямой эфир Навигатор.LIVE
с Михаилом Мартыновым
смотрите, перейдя по QR-коду:



ЮЦ «Мартынов и партнеры»

К. Маркса, 18 (ТОЦ КРИН),
оф. 215
8 (8332) 733-842
martynov43.ru

Предоперационная подготовка набирает скорость



Дмитрий Печенкин,
директор «Семейной клиники»
ООО «Лечебно-диагностического
центра «Верис», врач
анестезиолог-реаниматолог

? Можно ли в Кирове сдать предоперационные анализы за день в одном месте?

— Перед проведением плановой операции любой хирург назначает пациентам целый спектр анализов. Конечно, их можно сделать в обычной поликлинике по полису ОМС. Правда, часто для этого приходится несколько раз посещать лечебное учреждение или даже побывать в нескольких местах. В нашей «Семейной клинике» мы так организовали все предоперационные процедуры, чтобы обеспечить пациентам максимально благоприятный настрой в преддверии операции, которую вам рекомендовали провести, как у нас, так и в любой другой клинике.

Отмечу, что основная составляющая подготовки к любой плановой операции, — это диагностический комплекс, лабораторная и инструментальная диагностика. Их задача — минимизировать риски во время и после операции.

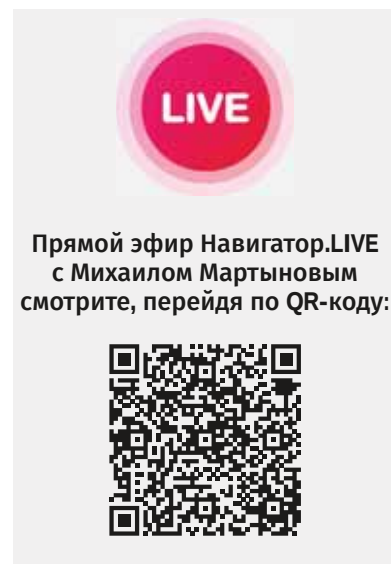
Например, лабораторная диагностика предполагает общий анализ крови. Его задача — выявить возможные воспалительные процессы, а также некоторые особенности состояния, которые можно достаточно быстро нормализовать. Среди прочего это анемия, в просторечье — малокровие. Также устанавливается показатель свертываемости крови. Наличие предрасположенности к образованию тромбов является одним из самых серьезных рисков во время операции.

Еще одна группа анализов — биохимия крови. Это сахар, показатели функционирования печени. В ходе анализов крови также обязательно устанавливается наличие или отсутствие ряда серьезных заболеваний. Также делают ЭКГ и флюорографию. Женщин обследует и врач-гинеколог.

В силах «Семейной клиники» провести все эти обследования и проанализировать их результаты буквально за один день. Но мы обычно рекомендуем не спешить и отводим на предоперационное обследование два дня. Стоимость комплексного предоперационного обследования 2500 рублей.

Кроме выявления рисков, очень важная задача обследования — выбор конкретного метода анестезии. Специалист определяет тот метод, который будет эффективен при данной конкретной операции и даст минимальный риск.

Отмечу, что в нашей клинике есть операционная, оснащенная на уровне лучших медицинских центров страны. А независимый статус позволяет нам задействовать не только собственных хирургов, но и ведущих специалистов из других лечебных учреждений. Кстати, в «Семейной клинике» операции части пациентов оплачиваются государством. **₽(16+)**



Прямой эфир Навигатор.LIVE
с Михаилом Мартыновым
смотрите, перейдя по QR-коду:



ул. Московская, д. 107/А
Тел: 8 (8332) 43-03-03, 41-03-03
Сайт: med-kirov.ru

ЛО-43-01-002889 от 24.10.2018г., ЛО-43-01-002712 от 24.01.2018г.,
ЛО-43-01-002670 от 22.11.2017г., ЛО-43-01-002156 от 18.11.2015г.,
ЛО-43-01-000074 от 18.11.2015г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ.
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

5 проблем, которые решат ремонт и перетяжка мебели



Андрей Лаптев,
руководитель мастерской «Уют»

У вас случается такое: вдруг становится некомфортно в собственной квартире? И вы не можете понять в чем дело, ведь года два-три назад все было замечательно.

Остановитесь, оглянитесь вокруг. За что цепляется взгляд, вызывая негатив? И тогда начнете замечать «мелочи», из-за которых портится настроение.

■ Кресло с темным пятном напоминает о новогодней вечеринке?

■ Предательский скрип пружин мешает спать... Или вы все время скатываетесь в углубление образовавшееся в наполнителе?

■ Периодически размышляете, как быть с погрызанной деревянной накладкой, которую не доел любимый пес?

■ Думаете о том, что пора бы закрепить подлокотник кресла, шатающийся после налета детского десанта?

■ Когда смотрите на диван в гостиной, понимаете, что его обивка давно и окончательно вам надоела.

Казалось бы, все это мелочь. Беда в том, что в итоге возникает дискомфорт и раздражительность. Не копите негатив, позвоните в мастерскую по перетяжке мебели «Уют». Опытный мастер на месте поставит «диагноз» вашему креслу, пуфику или дивану, составит смету на выполнение необходимых работ. В зависимости от сложности, срок исполнения заказа составит 1-4 дня. Вас приятно удивят низкие цены на услуги. И бонус от компании — бесплатная доставка отремонтированной мебели. **₽**



УЮТ
Октябрьский пр-т, 24д
т.: 8-922-975-13-97
vk.com/peretazhkauyt
Duh171@bk.ru, yut43.ru

Стоп! Снято! Лето на колесах

Крути педали

В преддверие велосезона «Навигатор. LIVE» и сеть магазинов «ЛидерСпорт» провели съемки видеопроекта «Лето на колесах». Свои велоистории рассказали бизнесмены и спортсмены Кирова. 4 героя вспомнили, как стали крутить педали



Александр Подлевских,
персональный фитнес-тренер



Анна Салмина
владелица шоу-рума Feminelli

Все видеозаписи проекта
«Лето на колесах» смотрите,
перейдя по QR-коду:



Киров на велохайпе

В общей сложности ролики посмотрели почти 40 тысяч пользователей в интернете. Организаторы проекта уверены, что эти интересные истории вдохновили многих на занятия спортом, а также на велопогулки по улицам и паркам родного города.

? Можно ли похудеть, катаясь на велосипеде?

— Если у вас есть ограничения по здоровью, например, с соединительной тканью, коленными суставами, то велосипед вам просто необходим! Людям, страдающим избыточным весом, тяжело бегать по асфальту. Альтернативой легко может стать горный велосипед, конечно, при правильной диете, соблюдении режимов питания, сна и отдыха. Например, я использую свой велобайк как дополнительный элемент аэробики: это и кардио, и фитнес в одном флаконе!

— Меня многие спрашивают, как после родов, я смогла так быстро прийти в форму? Помогла поддержка любимого мужа и любовь к спорту. Конечно, не без помощи велосипеда! Похудеть только за счет него сложно. Нужно много кататься и делать физические упражнения. Мы часто ездим с супругом и друзьями за город. Так, в поселке Мирный у нас был велопробег на 30 километров! Что касается выбора велосипеда, то, девочки сначала смотрят на внешний вид. Важно, чтобы транспорт был «сильнее» тебя, чтобы каждый раз улучшать свои показатели! ₹(16+)



г. Киров, ул.Воровского, 112
(ТЦ «Атлант», цокольный этаж),
ул. Свободы, 130 у Центрального рынка,
г. Кирово-Чепецк, ул. Свердлова, 41
vk.com/lidersportkirov
интернет-магазин: lidersport43.ru

ИП Большаков Э.Г. ОГРН 304434521600463. Юр.адрес:
г. Киров, ул.Социалистическая, 35.

Экономика чистой воды



Юрий Кропанев,
директор сети магазинов
«Сантехмаркет»

? Можно ли укомплектовать систему водопровода для частного дома в одном месте?

— Явные проблемы с системами водоснабжения загородного дома обычно выявляются ранней весной, когда люди возвращаются на дачные участки после зимы. С мая начинается новый виток спроса. Собственники загородной недвижимости принимают решение о создании новых скважин и более глубокой модернизации системы водоснабжения.

Обращаю внимание на то, что лучше, когда система водоснабжения даже небольшого дома разработана инженером-проектировщиком. Это позволит создать действительно хорошо работающий водопровод и избежать многих неприятных ситуаций и аварий.

А уже с этими параметрами можно идти к нам.

В «Сантехмаркете» есть все необходимое для автономного водопровода. Можно начать с насоса для скважины. У нас представлены десятки моделей от бюджетных винтовых версий до производительных центробежных. Есть и широкий ассортимент поверхностных станций от простых, 1-го поколения до более совершенных с частотным приводом.

У нас можно купить трубы самых разных типов и запорную арматуру к ним. В «Сантехмаркете» представлены и обсадные трубы с фильтрами для скважин. Обычно их приобретают профессионалы-буровики. Но, хочу обратить внимание обычных покупателей, именно качество скважины в конечном итоге определяет качество водоснабжения.

Все остальное можно подобрать в сети магазинов «Сантехмаркет», опираясь на два момента: проект и бюджет. На самом деле стоимость автономного водопровода для загородного дома может различаться даже в четыре раза. Комплекующие для любого уровня есть у нас. ₹(16+)



Прямой эфир
с Юрием Кропаневым
смотрите
B navigator.kirov_group
F navigator.kirov
W navigator-kirov.ru
или перейдя по QR-коду:



сеть магазинов
САНТЕХМАРКЕТ

Главной магазин: ул. Металлургов, 8
Тел. 8 (8332) 32-91-36
интернет-магазин: santehmarket43.ru

ИП Кропанева Г.А. ОГРНИП 314434536700072
ИП Кропанев Ю.Г. ОГРНИП 304434528200240



Андрей Костин,
налоговый адвокат

Регистрационный №78/7091 от 23.03.2018 г.
Аттестованный член НП «Палата налоговых консультантов», квалификационный аттестат
№016697 от 05.12.2017г.

«Упрощенец» выиграл у налоговой

— В практике случаются случаи: в ходе камеральной проверки налоговой инспекцией установлено, что с 2012 года Общество применяет упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения «доходы». Вместе с тем, компания представила налоговую декларацию по единому налогу за 2015 год с указанием объекта налогообложения «доходы, уменьшенные на величину расходов», что повлекло занижение подлежащего уплате единого налога в сумме 2,87 млн руб. и явилось основанием для вынесения решения о привлечении к налоговой ответственности.

Суды первой и апелляционной инстанций, отказывая Обществу в удовлетворении требований, исходили из того, что в информационных ресурсах налогового органа сведений об изменении юрлицом объекта налогообложения

с 2012 года не содержится. Довод Общества, что налоговые декларации за предыдущие периоды успешно проходили контроль и не содержали ошибок, о чем свидетельствуют извещения о вводе сведений, а справка о состоянии расчетов содержит показатель «доходы, уменьшенные на величину расходов», был судами отклонен.

Но суд округа, отменяя решения нижестоящих судов, указал на то, что налоговые органы обязаны своевременно осуществлять налоговый контроль и принимать меры в отношении состоящих на учете налогоплательщиков (п. 2 ст. 22, подп. 1 и 5 п. 1 ст. 31, п. 2 ст. 32 НК РФ). В настоящем деле в период с 2012 по 2014 год Общество, заявив объект налогообложения «доходы», фактически применяло УСН с объектом налогообложения «доходы, уменьшенные на величину расходов» (в том

числе представляло в налоговый орган соответствующие налоговые декларации) без возражений со стороны налогового органа и без предъявления им каких-либо требований к налогоплательщику по результатам камеральных налоговых проверок.

Таким образом, своим поведением в течение предыдущих налоговых периодов налоговый орган фактически признал правомерность применения Обществом упрощенной системы налогообложения с объектом налогообложения «доходы, уменьшенные на величину расходов». ₹

(Постановление Арбитражного суда
Московского округа от 08.05.2019 № Ф05-4303/2019
по делу № А40-245402/2017, ООО «Ресторант-Сервис»).

Налоговый адвокат Андрей Костин
Тел. 8-912-363-44-68
e-mail: kostinkostin2008@mail.ru

Все оттенки белого!



На актуальные вопросы по отбеливанию зубов отвечает Светлана Ходырева, врач-стоматолог, терапевт клиники «Денталия».

– **Что такое отбеливание?**

– Отбеливание сегодня – это большая часть эстетической стоматологии, потому что вся эстетика состоит, в общем-то, из трех компонентов: цвет, форма, здоровый прикус (функция). С точки зрения физиологического, гистологического и химического процессов, отбеливание – это разрыв С-связей у пигмента, который находится в дентине зуба (под эмалью).

– **Многих интересует, а вредит ли вообще отбеливание зубам?**

– Однозначно, нет! Лично я прошла процедуру отбеливания, и у меня ничего не разрушилось. Вредным отбеливание может сделать специалист, который его проводит. Если доктор не соблюдает интервалы между процедурами, возрастные ограничения, неправильно делает систему изоляции, не понимает, как правильно вести пациента, игнорирует противопоказания, то, конечно, можно получить осложнения. В обязательном порядке нужно применять только оригинальное оборудование и систему отбеливания, прошедшие регистрацию в России. Такой системой является ZOOM-4, например. Тем не менее, существует множество дешевых подделок.

– **Кому не рекомендуют делать отбеливание?**

– До 18 лет проводить процедуру нельзя. Это стандарт. Беременным и кормящим также не рекомендуется отбеливание, хотя я лично никакой логики в этом не вижу. Сложнее всего для клинициста, когда у пациента есть большие пломбы, коронки на фронтальных зубах, так как зубы отбеливаются, а пломбы и коронки нет. Поэтому планировать отбеливание надо заранее или быть готовым к замене старых пломб и коронок после процедуры. Если пациент не готов к замене, то это тоже является противопоказанием.

– **Как долго сохраняется эффект отбеливания?**

– Сохранить результат удастся, если пациент сотрудничает с доктором, выполняет все его рекомендации, вовремя приходит на профгигиену, не забывает о поддерживающих курсах домашнего отбеливания. Важно использовать специальные средства индивидуальной гигиены, предназначенные для отбеленных зубов. Результаты процедуры отбеливания индивидуальны, но всегда радуют наших пациентов, так как удается отбелить на 6-12 тонов! Ведется обязательный фотопротокол, фиксируются все этапы.

– **Очень часто пациенты жалуются на чувствительность и болезненность.**

– Такое, конечно, может быть, но крайне редко, скорее, как исключение. На чувствительность жалуются из-за того, что, во-первых, некоторые клиники используют ультрафиолетовые лампы Zoom 1-го, 2-го, 3-го поколения, которые сильно нагреваются. Система Zoom-4 – это холодный свет.

Вообще, все неудачи, считаю, от недостатка знаний. Недостаточно просто закупить технологию и все. Обязательно нужно пройти специальное обучение. Доктора нашей клиники прошли курсы у Андрея Акуловича, профессора, кандидата медицинских наук, известного специалиста не только в России, но и в Европе.

– **Через какое время можно проводить повторное отбеливание зубов?**

– Для каждого вида отбеливания свои условия. Если с помощью системы Zoom-4, то мы делаем интервал в один год.

Домашнее отбеливание обычно назначают не ранее чем через 4-6 месяцев после клинического отбеливания, чтобы максимально сохранить полученный результат. Обычно в нашей клинике индивидуально решаем этот вопрос.

Впрочем, мечта многих пациентов – это должно быть навсегда, однократно, желательно на 16 оттенков, чтобы еще и стоило как можно дешевле. Такого не бывает и не будет никогда! Ведь к косметологу мы готовы ходить бесконечно, как и к парикмахеру. Так почему процедура отбеливания зубов должна проводиться всего один раз в жизни? Любый прием пищи, напитков, вредные привычки не могут не сказаться на цвете наших зубов и результате, полученном при отбеливании. Поэтому эту процедуру одноразовой я назвать не могу!

– **Чем отличается лазерное отбеливание от системы Zoom-4?**

– По сути, ничем. Лазер, как и лампа Zoom-4, – это отбеливание светом, в котором есть фотоны. Однако у лазера другая длина волны и ее интенсивность. В клинике «Денталия» представлены и лазерное отбеливание, и отбеливание Zoom-4 нового поколения.

Любой метод хорош в руках мастера. И, как вы поняли, добиться максимально эффективных результатов и сохранить их можно только при использовании технологии в тесном сотрудничестве с пациентом.

Для своих пациентов клиника «Денталия» готова предложить только самое лучшее! Ждем вас на отбеливание и желаем здоровых и лучезарных улыбок! ♡



До отбеливания



После отбеливания системой Zoom-4

Стоматология XXI века

Dentalia®

ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77
dentalia@yandex.ru
dentalia21vek.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Лечение и отдых в санаториях:

	Отдых*	Лечение*
• Нижне-Ивкино..от	1 930 р.	2 830 р.
• Лесная Новь.....от	1 990 р.	2 700 р.
• Сосновый Бор...от	1 750 р.	1 900 р.
• Радуга.....от	2 400 р.	2 600 р.
• Митино.....от	1 560 р.	2 200 р.
• Вятские Увалы...от	2 122 р.	3 065 р.
• Колос.....от	1 490 р.	2 190 р.

Санатории Татарстана, Чувашии, Краснодарского Края

Действуют скидки при заказе от 14 дней**

*цены действуют на момент выхода рекламы
**Бессрочно

г. Киров, ул. К. Маркса, 127, оф. 404, ул. Воровского, 159, ТЦ «Голливуд»,
т.: 52-11-12, 520-777, evrotour@rambler.ru, www.kurort-kirov.ru

ООО «Курорт-Сервис», официальный представитель санаториев Кировской области, Геленджика и Анапы

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ:

- кожных и грибковых заболеваний, угревой сыпи;
- заболеваний, передающихся половым путем, в том числе сифилиса и гонореи;
- криотерапия и лазеротерапия новообразований кожи;
- дерматоскопия новообразований;
- КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Николай Владимирович Барамзин, дерматолог-венеролог

Киров, Московская, 103

т. (8332) 52-16-44
baramzin@mail.ru, www.medcentr43.ru



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМО ПРОКОНСУЛЬТИРОВАТЬСЯ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

РЕСТОРАНЪ • ВАСНЕЦОВЪ • ПРЕМЬЕРА СЕЗОНА!

*Ресторан «Васнецовъ»
представляет летние
новинки блюд: яркие,
ароматные и открывающие
солнцу вкусовую палитру!*

Салат из краба камчатского
и листьев зелени



Салат из печени кролика
и листьев романо



Ножки и грудки перепелки
с соусом из клубники



«Павлова» с кремом
из белого шоколада



Филе миньон с брусничным соусом



Салат из листьев романо
и тигровых креветок



*Вас ждут смелые сочетания вкусов, изысканное
оформление и неизменное качество блюд!*

Приглашаем Вас насладиться новинками блюд!

г. Киров, ул. Спасская, 41в
Ресторан-Васнецов.рф | т. (8332) 44-18-18

«ФАБРИКА КУХНЯ»

приглашает к столу!

**Корпоративное питание
для вас и ваших сотрудников.**

При заключении договора вам
предоставляется персональный
менеджер

Закажи обед сегодня до 9:30!

1 шаг Выберите на сайте:
fabrika-kuhnya43.ru

2 шаг Закажите по тел.:
71-42-00

ФАБРИКА Кухня

Кухня на любой вкус:
русская / европейская / японская



**Разнообразное меню
на каждый день**



**Бесплатная
доставка**



**Экологичная
упаковка**



**Удобная система
оплаты**

ООО ФАБРИКА КУХНИ, ОГРН 1124345022086, юр. адрес: 610030, г. Киров, ул. Прудная, 51



HI BOX

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
УПАКОВКИ
ИЗ КАРТОНА



- СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО
- ЦЕНЫ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ
- С ВАШИМ ЛОГОТИПОМ
- СЛОЖНЫЙ КОНСТРУКТИВ

www.hibox.pro

☎ 8 800 250-54-01

ООО «Энфанти» ИНН 4345050708 ОГРН 1024301945303

ВСЕ ДЛЯ ЗАБОРА

ВИНТОВЫЕ СВАИ

Гибкие цены



ООО «ВятТехноСтрой», пер. Базовый, 8а, тел. 78-28-81, 775-375, www.cваи-киров.рф



СТАРЫЙ ДВОРИК
— о т е л ь —

**Номер от 1900 руб.
за сутки**

БРОНИРУЙТЕ БЕЗ ПОСРЕДНИКОВ
на сайте и по телефону:

www.oldkirov.ru
тел.: (8332) 22-00-12
Киров, ул. Мопра, 52



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8
НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

1С:ЦЕНТР
СОПРОВОЖДЕНИЯ

1С:54-ФЗ
ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИИ

1С:ЦЕНТР
КОМПЕТЕНЦИИ
ПО БЮДЖЕТНОМУ УЧЕТУ



ПРОДАЖА ПРОГРАММ 1С
Бесплатная доставка, установка
ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПРОГРАММ

**ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ**
1С:сервис Отправка отчетности из 1С

ГРУППА КОМПАНИЙ

МастерСофт

ПАРТНЕР ФИРМЫ «1С»

АВТОМАТИЗАЦИЯ

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
Бухгалтерии, торговли, производства,
бюджетного учета на базе 1С «под ключ»

**ЦЕНТР СЕРТИФИЦИРОВАННОГО
ОБУЧЕНИЯ (ЦСО)**
Сертифицированные фирмой 1С
Преподаватели и курсы 1С



22-22-44
МастерСофт.РФ
Киров, ул. Маклина, д. 40

ПРОФЕССИОНАЛЬНО. ОБУЧЕНИЕ. СКИДКА* НА АПГРЕЙД ДО 50%
ЛИЦЕНЗИОННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

*до 30.06.2019 0+

1 БУХГАЛТЕРИЯ.РФ

1С
БухОбслуживание

ВАШ ЛИЧНЫЙ БУХГАЛТЕР



1С

от 400 руб./мес.

411-001

1С: БухОбслуживание в Кирове.

Адрес: ул. Маклина, д. 40